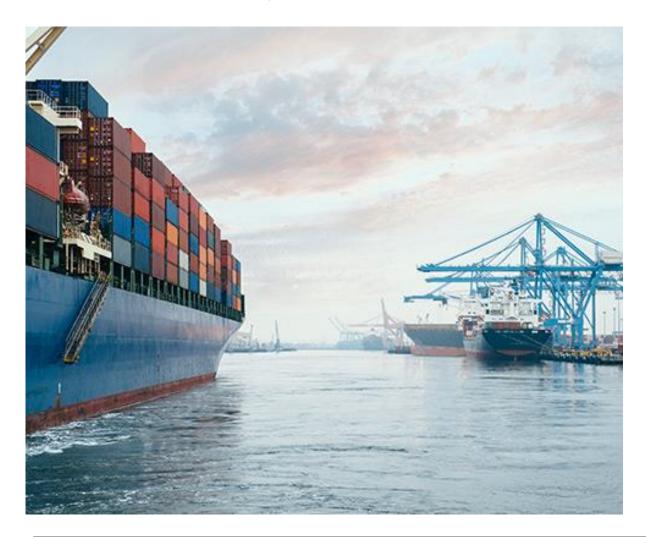
VR International Kompakt

28. Januar 2025, 16:00 – 17:00 Uhr



Absicherungsinstrumente für Exporteure: Unterschied zwischen Inkasso und Akkreditiv

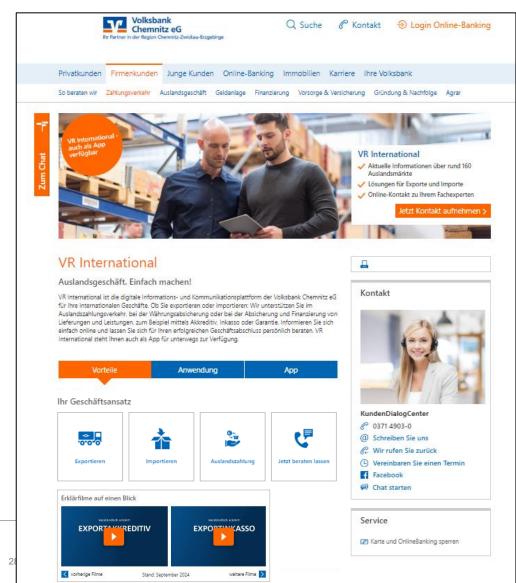
Ihre Referenten:

- Lars Süchting, Volksbank Chemnitz eG
- ➤ Hans-Peter Kloppe, DZ BANK



"VR International" – gebündeltes Know-how zum Auslandsgeschäft

auf Ihrer Homepage und in "Ihrer" App





Kostenlos in den App-Stores downloaden:



Ihr Haus will VR International nutzen: E-Mail an vrinternational@dzbank.de



Erklärfilme zu den heutigen Produkten: kurz und prägnant erklärt

in VR International (Homepage und App) und auf YouTube





DZ BANK Tutorials - YouTube



Heute: Typische Geschäftssituation bei einem Exportgeschäft

bei den Details unterstützen Sie unsere Fachberater/innen Ausland



Ausgangssituation

Angebotsverhandlung mit einem Kunden aus Indien

1) Risikoanalyse und Gegenvorschlag



Antwort des Kunden ____

3) Erneuter Gegenvorschlag Antwort des Kunden









Vorstellung







Hans-Peter Kloppe

Abteilungsdirektor Beratung Auslandsgeschäft Region Ost

Telefon: +49 341 21377-12 Mobil: +49 151 62371190

E-Mail: hans-peter.kloppe@dzbank.de

Lars Süchting

Zertifizierter Außenhandelsfachberater Firmenkundenberater

Telefon: +49 371 4903-7107 Mobil: +49 170 7603012

E-Mail: lars.suechting@volksbank-chemnitz.de





Ausgangssituation

Angebotsverhandlung mit einem Kunden aus Indien

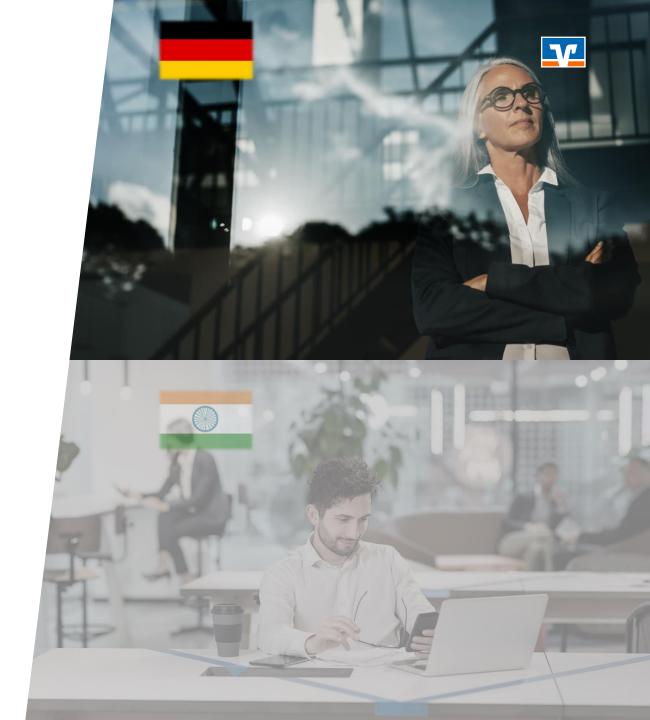
- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: unklar
- Incoterms: DDP
- Zahlung: "30d net after shipment by t/t payment"



1) Risikoanalyse und Gegenvorschlag

- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: unklar
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Vorkasse oder hohe Anzahlung

- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: unklar
- Incoterms: DDP
- Zahlung: "30d net after shipment by t/t payment"



1) Antwort des Kunden

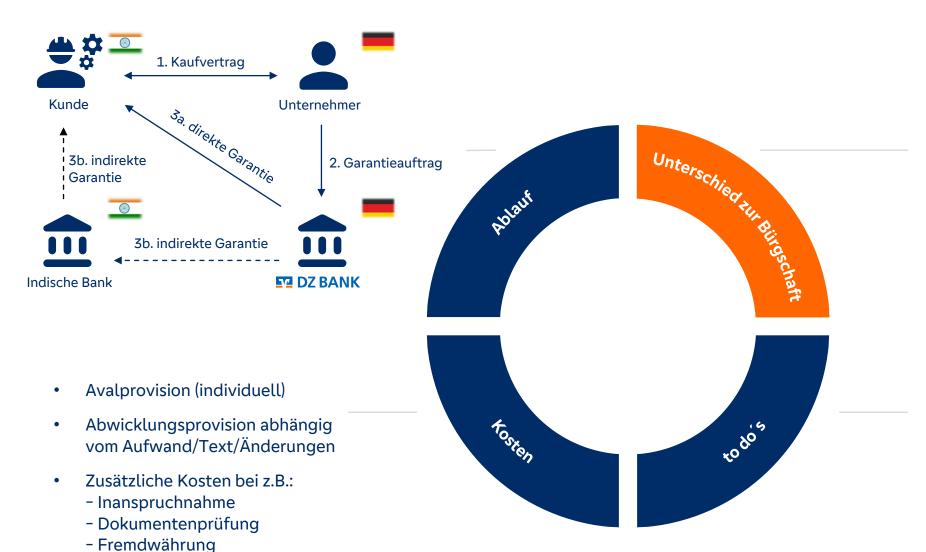
- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: unklar
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Vorkasse oder hohe Anzahlung

- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: unklar
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Vorkasse nein, Anzahlung denkbar i.H.v. 50
 % gegen eine Anzahlungsgarantie nach indischem Recht



Quick Guide: Garantie





- Abstrakt unabhängig vom Bestehen einer Hauptschuld
- Zahlung auf "erstes Anfordern"
- höheres Risiko einer ungerechtfertigten Inanspruchnahme
- Vorsicht bei "ausländischem Recht"
- häufige Arten:
 - Advance Payment Guarantee
 - Performance Guarantee
 - Bid Bond
- Avalrahmen prüfen/ordnen
- Mustertext abstimmen
- ggf. Einbeziehung R+V prüfen
- Bonität des ausländischen Kunden prüfen / Kunde versichern
- Garantieauftrag einreichen

Erklärvideo: https://www.youtube.com/watch?v=c3FjP1jLTuM&t=19s



Fazit:

- Kreditrahmen wird beansprucht
- verursacht zusätzliche Kosten
- hohe Risiken bei ungerechtfertigter Inanspruchnahme

2) Erneuter Gegenvorschlag

- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: durch Akkreditiv terminiert
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Exportakkreditiv

- _ieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: unklar
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Vorkasse nein, Anzahlung denkbar i.H.v. 50 % gegen eine Anzahlungsgarantie nach indischem Recht





Erklärvideo Akkreditiv

https://www.youtube.com/watch?v=hC6bSPxXDrs

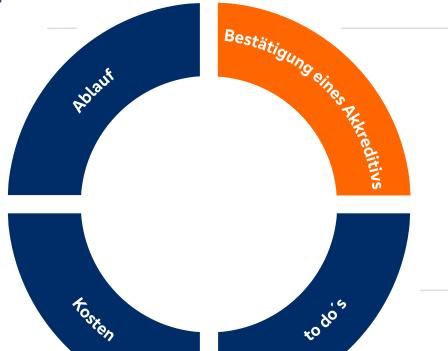


Quick Guide: Exportakkreditiv (letter of credit)





- Abwicklungsprovision 0,30 % v. Betrag (mind. 200,00 EUR)
- Avisierung 0,15 % v. Betrag (mind. 115,00 EUR / max. 300,00 EUR)
- Zusätzliche Kosten bei z.B.:
 - Änderung
 - Unstimmigkeiten
 - Fremdwährung
 - etc.



- Zusätzliche Sicherheit gegen das Länder- und Auslandsbankenrisiko
- zusätzliches Zahlungsversprechen der DZ BANK AG
- Kosten hierfür abhängig vom jeweiligen Land und der Auslandsbank → vorab über VR Geschäftsnavigator anfragen
- mögliche Banken im jeweiligen Land prüfen
- Möglichkeiten einer Akkreditiv-Bestätigung prüfen / Konditionen anfragen
- Dokumente abstimmen / Entwürfe erstellen bzw. prüfen
- Terms of Payment:

100% of contract value (i.e. € XXXXX) are payable under irrevocable letter of credit, advised and available with DZ BANK AG Frankfurt am Main, Germany (SWIFT-Code: GENODEFF).

Erklärvideo: https://www.youtube.com/watch?v=hC6bSPxXDrs



Fazit:

- hohe Planungs- und Zahlungssicherheit
- vertretbaren Kosten (ggf. auf Importeur umlegen)

2) Antwort des Kunden

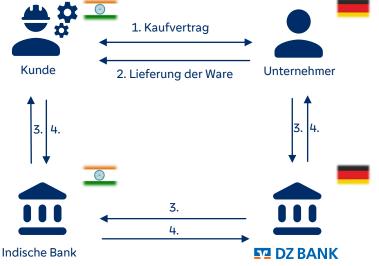
- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: durch Akkreditiv terminiert
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Exportakkreditiv

- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: unklar
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Exportakkreditiv nein Vorschlag "cash against documents" (Exportinkasso)



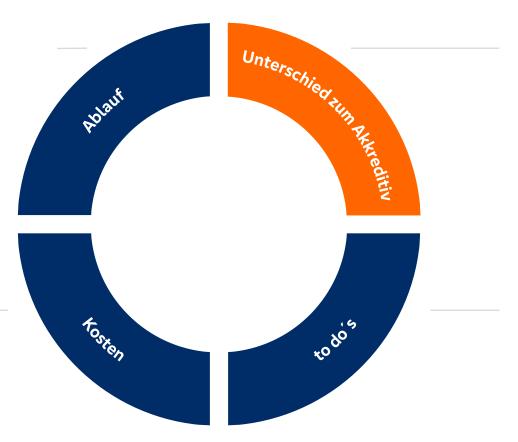
Quick Guide: Exportinkasso (cash against documents)





3. Dokumentenweiterleitung 4. Zahlung Dokumentengegenwert gegen Aushändigung der Dokumente

- Abwicklungsprovision 0,30 % v. Betrag (mind. 200,00 EUR)
- Zusätzliche Kosten bei z.B.:
 - Änderung
 - Unstimmigkeiten
 - Fremdwährung
 - etc.



- keine Zahlungssicherheit
- DZ BANK AG leitet Dokumente (ohne Prüfung, o.ä.) lediglich ins Ausland weiter
- Aushändigung der Dokumente erfolgt nur gegen Zahlung des Gegenwertes → werden die Dokumente nicht abgenommen erfolgt auch keine Zahlung

- mögliche Banken im jeweiligen Land prüfen
- Dokumente und deren Akzeptierung abstimmen
- Bonität des ausländischen Kunden prüfen / Kunde versichern

Erklärvideo: https://www.youtube.com/watch?v=tqEbwjEr0V8



Fazit:

- Keine Zahlungssicherheit
- Weitere Kosten, wenn Ware nicht abgenommen wird
- Kann ggf. bei langjährigen Geschäftsbeziehungen und angemessenen Beträgen genutzt werden

3) Erneuter Gegenvorschlag

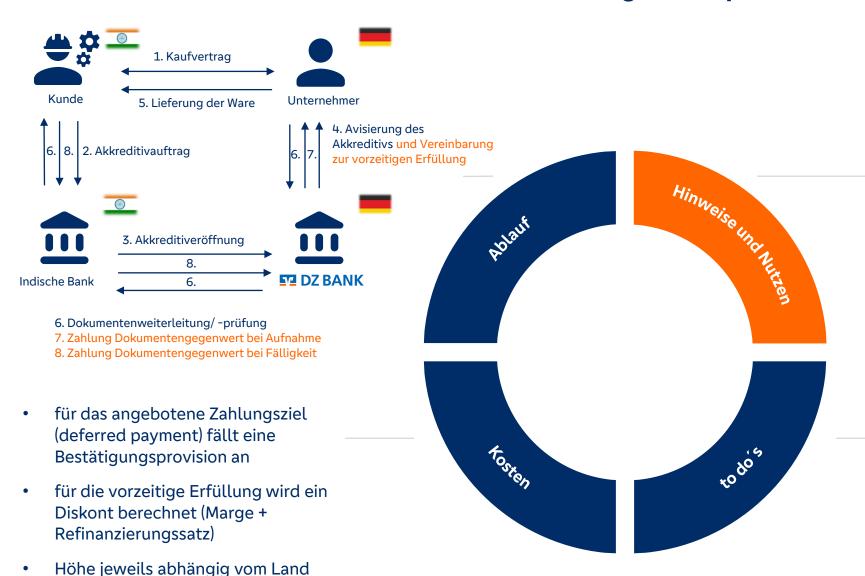
- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: : durch Akkreditiv terminiert
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Exportakkreditiv mit Zahlungsziel "120 days after B/L"

- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: unklar
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Exportakkreditiv nein Vorschlag "cash against documents" (Exportinkasso)



VRI Kompakt - Absicherungsinstrumente für Exporteure Quick Guide: Finanzierung von Exportakkreditiven





- Für Zahlungsziele bis zu 5 Jahren (je nach Land- und Bankenrisikoeinstufung)
- das Akkreditiv muss von der DZ BANK AG bestätigt werden
- sofortige Auszahlung des Dokumentengegenwerts verbessert die Liquidität
- mögliche Banken im jeweiligen Land mit deren verfügbaren Kreditlinien bei der DZ BANK AG prüfen
- Dokumente und Entwürfe abstimmen
- Konditionen ermitteln und ggf. auf Kunde im Ausland umlegen
- Terms of Payment:

100% of contract value (i.e. € XXXXX) are payable under irrevocable, confirmed letter of credit, advised and available with DZ BANK AG Frankfurt am Main, Germany (SWIFT-Code: GENODEFF).

The L/C is payable days after B/L at the counters of DZ BANK AG against presentation of L/C compliant documents.

und der Auslandsbank



Fazit:

- verbessert die Liquiditätssituation
 - → sowohl beim Exporteur, als auch beim Importeur
- hohe Planungs-und Zahlungssicherheit
- anfallende Kosten können ggf. auf den Importeur umgelegt werden können

3) Antwort des Kunden

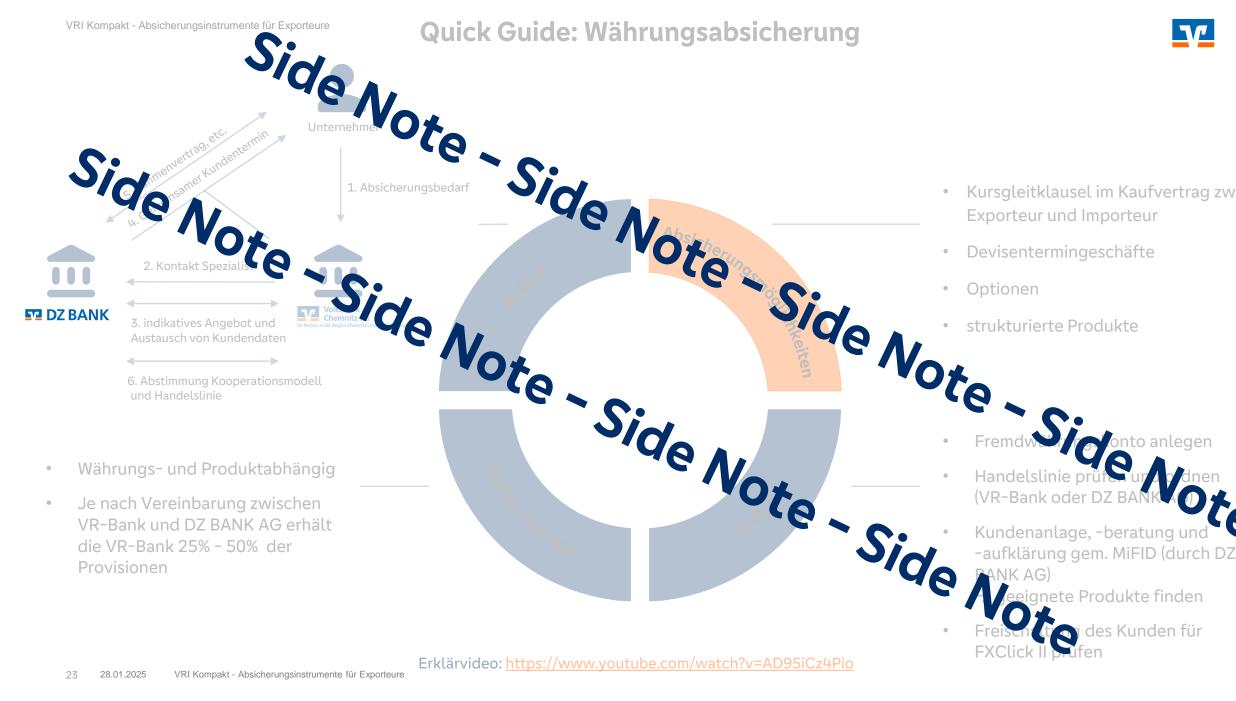
Side Note

- Lieferung von Maschinen im Wert von 1 Mio. EUR
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: durch Akkreditiv terminiert
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Exportakkreditiv mit Zahlungsziel "120 days after B/L"

- Lieferung von Maschinen im Wert von USD 1,05 Mio.
- Produktionszeit: ca. 1 Jahr
- Abnahmezeitpunkt durch Kunden: durch Akkreditiv terminiert
- Incoterms: CIF
- Zahlung: Exportakkreditiv mit Zahlungsziel "120 days after B/L" wird akzeptiert _ /







- Kursgleitklausel im Kaufvertrag zw.

- - -aufklärung gem. MiFID (durch DZ

VRI Kompakt - Absicherungsinstrumente für Exporteure



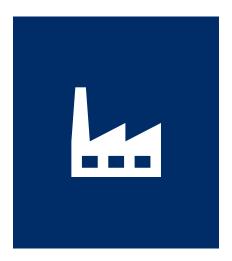
Cross Selling bei Exportaufträgen



Kredit- und Avalrahmen zur Auftragsfinanzierung



Transportversicherung



Fabrikationsrisikodeckung



Warenkreditversicherung/ Lieferantekreditdeckung



Fremdwährungskonto/ Währungsmanagement



Fazit und Ziel

Drei Fragen für die erste Ansprache:

- ✓ Sind Sie im Ausland aktiv und in welchen Ländern?
- ✓ Welche Währungen kommen bei Ihnen vor?
- ✓ Welche Zahlungsbedingungen sind bei Ihnen üblich?

Der Firmenkundenberater spricht seine Kunden zum Auslandsgeschäft an und nimmt die Ansätze auf.

Nach der Überleitung der gesammelten Informationen, findet ein gemeinsamer Termin mit dem Spezialisten / Auslandsberater statt.

USP's nutzen:

- ✓ Lokal und Global
 - ✓ schnelle Abwicklung
 - ✓ Gutes Rating
 - ✓ Lösungen für schwierige Märkte
- Online und als App

Kompetenzvermutung stärken

Kunden selektieren und aktiv ansprechen

Das Auslandsgeschäft ist wichtiger Bestandteil eines professionellen Firmenkundengeschäfts

VR International Kompakt

Nächste Termine



- Dienstag, 11.03.2025: **Grundlagen des Auslandszahlungsverkehrs** Einführungs-Webinar
- > Dienstag, 01.04.2025: Fragen zum Auslandszahlungsverkehr Bearbeitung von Zahlungsaufträgen - Vertiefungs-Webinar
- Dienstag, 24.06.2025: Embargo- und Finanzsanktionsüberwachung im internationalen Zahlungsverkehr Übersicht der aktuellen Sanktionen

Anmeldung:

https://vrinternational-kompakt.events.dzbank.de/

Aufzeichnungen aller bisherigen Webinare finden Sie im VR-BankenPortal unter QuickCode: DZ124



Disclaimer

Dieses Dokument dient ausschließlich Informationszwecken. Dieses Dokument ist durch die DZ BANK AG Deutsche Zentral- Genossenschaftsbank ("DZ BANK") erstellt und zur Verteilung in der Bundesrepublik Deutschland bestimmt. Dieses Dokument darf im Ausland nur in Einklang mit den dort geltenden Rechtsvorschriften verteilt werden, und Personen, die in den Besitz dieser Informationen und Materialien gelangen, haben sich über die dort geltenden Rechtsvorschriften zu informieren und diese zu befolgen.

Dieses Dokument stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Erwerb von Wertpapieren oder Finanzinstrumenten dar. Die DZ BANK ist insbesondere nicht als Anlageberater oder aufgrund einer Vermögensbetreuungspflicht tätig. Dieses Dokument ist keine Finanzanalyse. Alle hierin enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen oder Erklärungen sind diejenigen des Verfassers des Dokuments und stimmen nicht notwendigerweise mit denen dritter Parteien überein.

Die DZ BANK übernimmt keine Haftung für unmittelbare oder mittelbare Schäden, die durch die Verteilung und/oder Verwendung dieses Dokuments werden und/oder mit der Verteilung und/oder Verwendung dieses Dokuments im Zusammenhang stehen. Eine Investitionsentscheidung bezüglich irgendwelcher Wertpapiere oder sonstiger Finanzinstrumente sollte auf der Grundlage eines Beratungsgesprächs sowie Prospekts oder Informationsmemorandums erfolgen und auf keinen Fall auf der Grundlage dieses Dokuments.

Die Inhalte dieses Dokuments entsprechen dem Stand zum Zeitpunkt der Erstellung des Dokuments. Sie können aufgrund künftiger Entwicklungen überholt sein, ohne dass das Dokument geändert wurde.

