



meinDepot
Premium **KONGRESS**



Ratio bewertet – Emotion entscheidet

Eure Ergebnisse aus dem Themenraum

Emotionale Ansprache auf dem Weg zum meinDepot Premium

Alle Formulierungen wurden im Original übernommen.

Leider sind einige Antworten nicht gespeichert worden und daher nicht enthalten.

Der Kunde bewertet rational. Die Entscheidung fällt aber aus Emotionen heraus!

Wann hast Du etwas gekauft, obwohl Dir klar war, dass es eigentlich zu teuer ist?

Eure Wordings (1/3)

Starke Ansprache über Emotionen für das meinDepot Premium nutzen

- "Was muss ich leisten, damit dieser Preis fair für sie ist ? (kritischer Kunde)
- Dies kostet ,, nur“ 1, 25 %, unglaublich oder !
- Generell immer positives Mindset"
- Wir setzten uns zusammen in ein Boot. Gleiche Ziele, volle Transparenz.
- Das sorglos Depot zum zurücklehnen, ein Depot in dem alles inklusive ist.
- "Drumherum vorstellen
- Ganzheitliche Beratung
- Beratungsleistung
- Vorteile vorstellen"
- All inklusive
- Zeiten ändern sich, und das immer schneller. Der Kollege in Washington sorgt für immer schnellere Veränderung an der Börse. Da kostet null Reaktion oft viel mehr als die jetzt teurere Gebühr

Eure Wordings (2/3)

Starke Ansprache über Emotionen für das meinDepot Premium nutzen

- Übersicht auf einem extra Verrechnungskonto, keine Mindestordergrösse im Verhältnis der Mindestgebote, somit auch viele kleinere Werte zu erwerben, keine Ausgabeaufschlag bei Fonds, Möglichkeit der Soarpläne, steuerliche Vorteile über FSA möglich.
- "Bestandskunde - Aufzeigen der guten Erfahrungen der Vergangenheit. Verweis auf die neue Flexibilität, verbunden mit dem Leistungsversprechen.
- Direkter Ansprechpartner, Qualität, Transparenz."
- "Auch aus Beratersicht ist es für mich einfacher, ihnen öfter und mehr Umschichtungsempfehlungen zu geben, wenn Transaktionskosten kein Hemmniss mehr darstellen. "
- "Gleichschaltung der Interessen Kunde Bank.
- "Sie können in meine/unsere Kompetenz vertrauen und sich auf meine Aussagen verlassen.
- Sie werden bestimmt irgendeine günstigere Onlinebank finden."

Eure Wordings (3/3)

Starke Ansprache über Emotionen für das meinDepot Premium nutzen

- Wir verdienen nur mehr, wenn sie reicher werden. 😊
- Transaktionskosten beeinflussen keine Entscheidungen mehr,,
- Mit Blick auf die Bewegungen an den Kapitalmärkten in den letzten Jahren, wie wichtig wäre es Ihnen bspw. bei Corona, Ukraine Krieg oder USA Wahl gewesen, Flexibel mit Ihrer Anlageentscheidung zu reagieren?
- Sie haben recht, es ist teuer. Aber richtig teuer wird es für Ihr Vermögen, wenn Umschichtungen oder Anlagevorschläge aufgrund von Kosten nicht gemacht werden.
- Mal angenommen zukünftig könnten Sie Entscheidungen über Ihr Vermögen flexibel treffen, ohne dass Sie sich Gedanken über negative Auswirkungen auf die Performancechancen Ihres Vermögens machen müssten, weil die Anlageentscheidungen ohne Kosten getroffen werden können. Wie klingt das für Sie?



Mehr als Standard – meinDepot Premium



Hinweise und Impressum

Rechtliche Hinweise

Dieses Dokument dient ausschließlich Informationszwecken. Dieses Dokument ist durch die DZ BANK AG Deutsche Zentral-Genossenschaftsbank („DZ BANK“) erstellt und nur für den internen Gebrauch vorgesehen. Eine Weitergabe an Dritte ist nicht gestattet.

Dieses Dokument stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Erwerb von Wertpapieren, Finanzinstrumenten oder Kryptowerten dar. Die DZ BANK ist insbesondere nicht als Anlageberater oder aufgrund einer Vermögensbetreuungspflicht tätig. Dieses Dokument ist keine Finanzanalyse. Alle hierin enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen oder Erklärungen sind diejenigen des Verfassers des Dokuments und stimmen nicht notwendigerweise mit denen dritter Parteien überein.

Die Inhalte dieses Dokuments entsprechen dem Stand zum Zeitpunkt der Erstellung des Dokuments. Sie können aufgrund künftiger Entwicklungen überholt sein, ohne dass das Dokument geändert wurde.

Impressum:

Herausgeber: DZ BANK AG Deutsche Zentral-Genossenschaftsbank, Frankfurt am Main, Platz der Republik, 60265 Frankfurt am Main,

Vertreten durch den Vorstand: Dr. Cornelius Riese (Vorsitzender), Stefan Beismann, Souâd Benkredda, Dr. Christian Brauckmann, Ulrike Brouzi, Johannes Koch, Michael Speth

Vorsitzender des Aufsichtsrats: Henning Deneke-Jöhrens

E-Mail: wertpapiere@dzbank.de, Internet: www.dzbank-wertpapiere.de