DZ BANK Insight – Ihr Blick hinter die Kulissen des PK-Wertpapiergeschäfts

Neue Privatkundenberater

Agenda Tag 1

10:00 – 10:15	Ankommen und Get-together
10:15 – 11:00	Begrüßung und Einführung
11:00 – 12:00	Zertifikate als Baustein in der Vermögensstruktur
12:00 – 12:15	Kommunikationspause
12:15 – 13:15	Research
13:15 – 14:15	Mittagessen
14:15 – 15:45	Vertriebliche Umsetzung und Erfahrungsaustausch
15:45 – 16:15	Kommunikationspause
16:15 – 17:00	Führung durch die DZ BANK

Freiwillige Abendveranstaltung

ab 19 Uhr	gemeinsamer Tagesausklang in einem Frankfurter Restaurant

Agenda Tag 2

09:00 – 09:15	Welcome back & Warm Up
09:15 – 10:15	Produktmanagement / Sortimentsmanagement
10:15 – 10:30	Kommunikationspause
10:30 – 12:00	Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement
12:00 – 12:30	Abschlussrunde und Feedback
12:30 – 13:30	Optionales Mittagessen

DZ BANK
Die Initiativbank