



►► Liquidität. Sicherheit. Rentabilität.

Factoring

Ein attraktiver Finanzierungsbaustein für den Mittelstand



Robert Hesselink

Gebietsleiter Nord



Andre Pyka

Unternehmenskundenberater



Die VR Factoring stellt sich vor

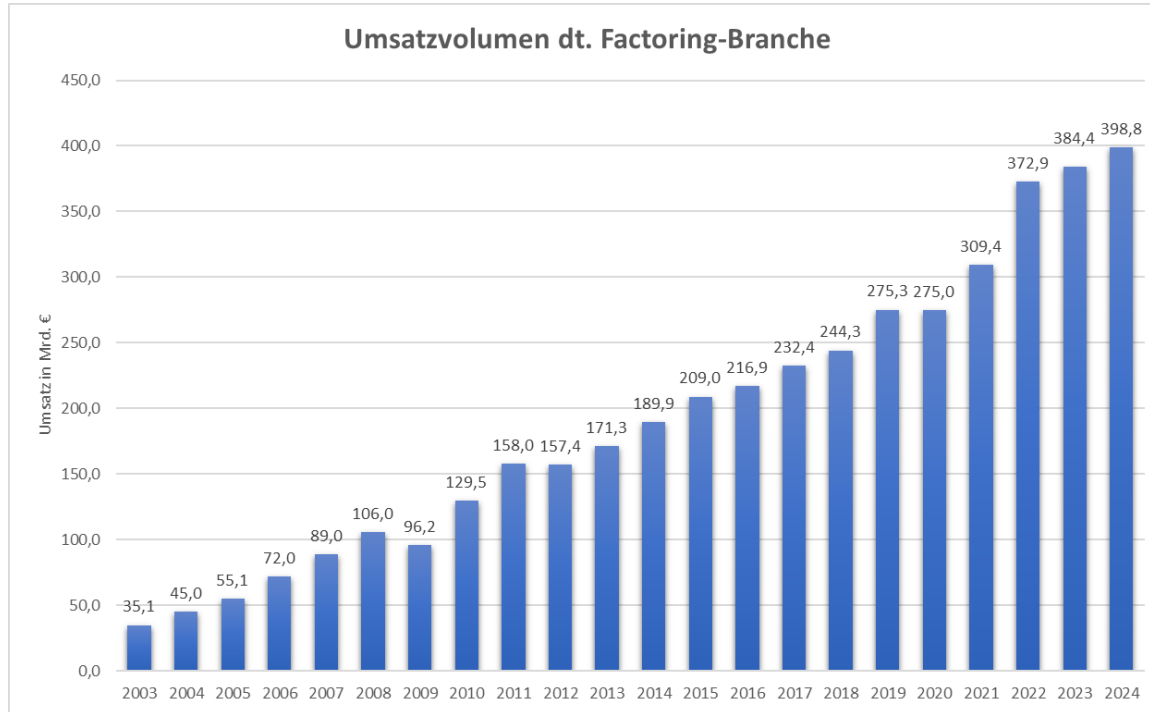
Zahlen & Fakten

- ▷ Über **105 Experten** rund um das Thema Factoring
- ▷ Hauptsitz: Frankfurt am Main
- ▷ Umsatz
 - 2022: 4,7 Mrd. €
 - 2023: 7,3 Mrd. €
 - 2024: 8,3 Mrd. €
- ▷ über **600 zufriedene Kunden**
- ▷ Verarbeitung von über **2 Mio. Rechnungen**
- ▷ seit über 60 Jahren im Markt und damit das **älteste Factoringunternehmen in Deutschland**
- ▷ Im Oktober 2020 Umfirmierung in VR Factoring GmbH und Übernahme durch die DZ BANK (100%)
- ▷ Mitglied im Bundesverband der Deutschen Volksbanken Raiffeisenbanken e.V. (BVR) sowie im Deutschen Factoring-Verband e.V.



Factoring-Markt in Deutschland

Kontinuierliches Wachstum seit 14 Jahren



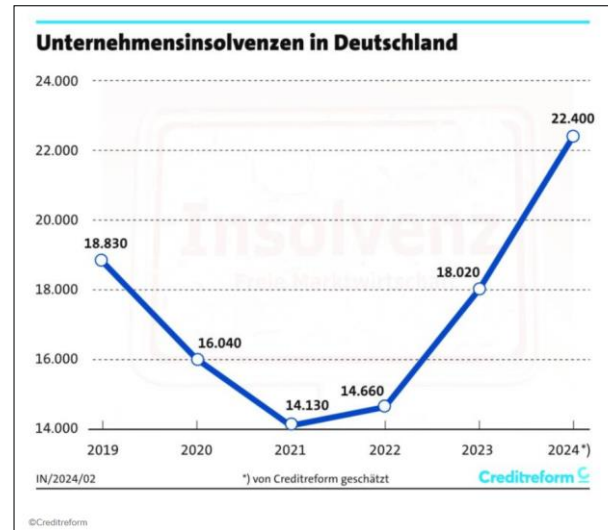
- ▷ Factoring-Umsatz in Deutschland 2024 auf über EUR 398 Mrd. gewachsen
- ▷ Factoring-Quote entspricht 10 Prozent des deutschen BIP
- ▷ Kontinuierliches Wachstum seit 14 Jahren, in 2024:
 - Factoring-Markt: + 3%
 - VR Factoring: + 15 %
- ▷ VR Factoring unter den Top 10 Anbietern



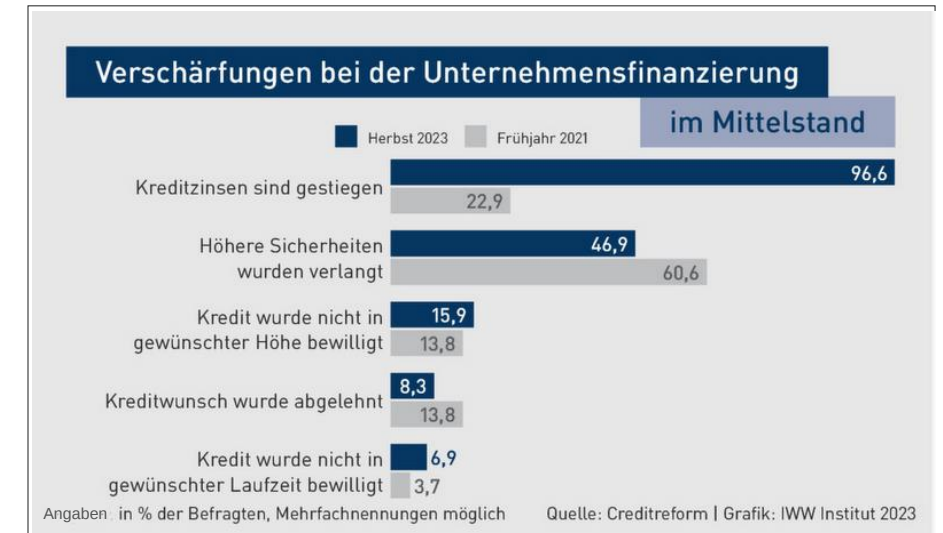
Aktuelles Umfeld

Wirtschaftliche Rahmenbedingungen verschlechtern Liquidität von Unternehmen

- ▷ Hohes Niveau der **Energiekosten**
- ▷ Gebundene Liquidität durch zunehmende **Lagerhaltung** aufgrund **gestörter Lieferketten**
- ▷ **Volatile Preisentwicklung** hat Einfluss auf die Bilanzstruktur
- ▷ Hohe **Lohnkosten**
- ▷ Gestiegene **Kreditzinsen** bei restriktiver Vergabepolitik
- ▷ Steigende **Insolvenzen**
- ▷ Die durchschnittliche Forderungslaufzeit im 1. JH 2025 betrug **39,35 Tage**



- ▷ **Zunahme des Insolvenzrisikos**



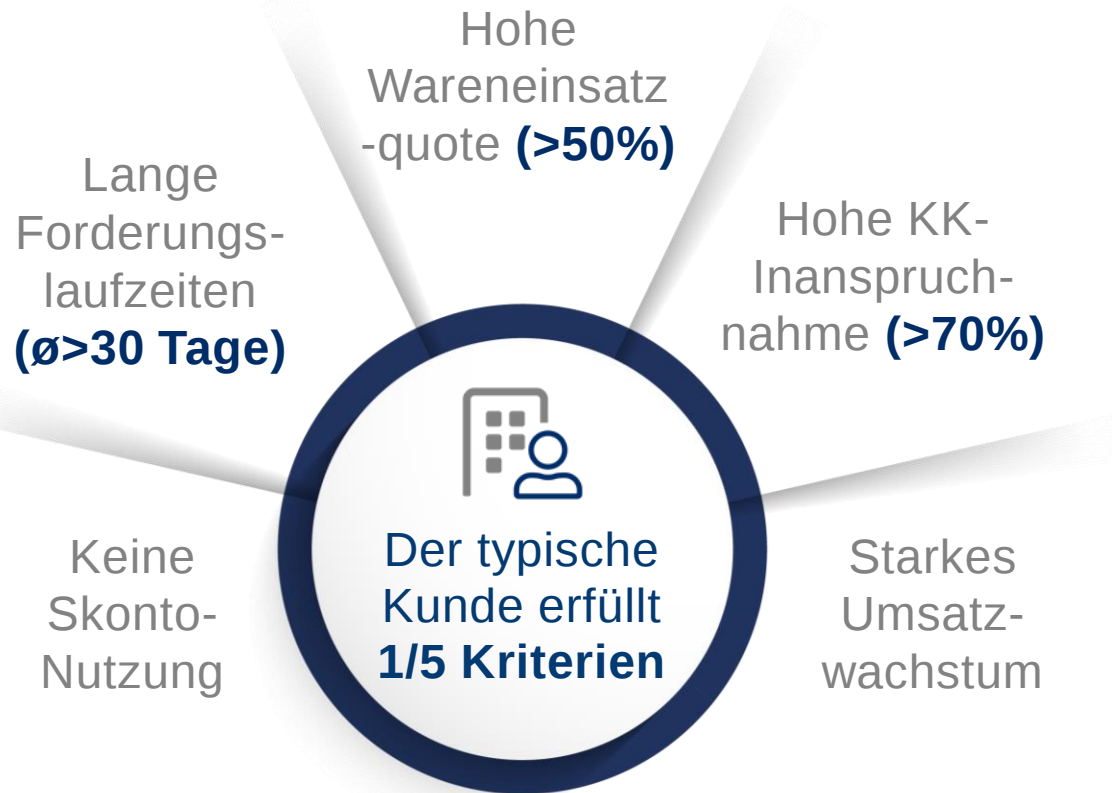
- ▷ **Verschärfte Bedingungen bei der Liquiditätsversorgung**

(Quelle: Creditreform)



Der typische Factoring-Kunde

...und wie Sie ihn identifizieren:



Lange Forderungslaufzeiten:

- ▷ Kann mit dem Verkauf des Forderungsbestandes zusätzlich Liquidität verschafft werden?
- ▷ Welche (Ausfall)Risiken stecken in den Forderungen?
- ▷ Kann der Kunde mit längeren Zahlungszielen mehr Kunden mit besseren Margen erreichen?

Auslastung KK-Linien

- ▷ Sind freie KK-Linien für den Materialeinkauf / zum Aufbau des Vorratslagers vorhanden?
- ▷ Kann der Kunde Skonto beim Lieferanten nutzen um die Rentabilität zu erhöhen bzw. um kurzfristige Finanzierungskosten zu refinanzieren?

Wachstum

- ▷ Liquidität schonen für Investitionsfinanzierungen!
- ▷ Lieferketten/Materialeinkauf für das langfristige Wachstum sicherstellen
- ▷ Bonitäten verbessern für verbesserte Einkaufspreise



Anforderungen an unsere gemeinsamen Kunden

Mindestkriterien für Factoring



Geschäftstätigkeit
≥ 2 Jahre



Umsatz
≥ T€ 500



Leistungen bei
Rechnungs-
stellung
vollständig
erbracht



Forderungen
frei von
Rechten Dritter



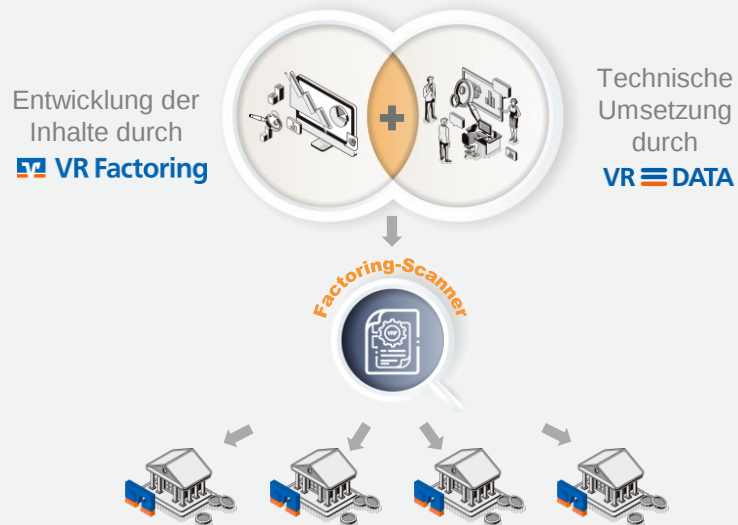
BVR II-Rating
bis 3C bei guter
Verität der
Forderungen
sowie positiver
Unternehmens-
prognose



Der Factoring-Scanner

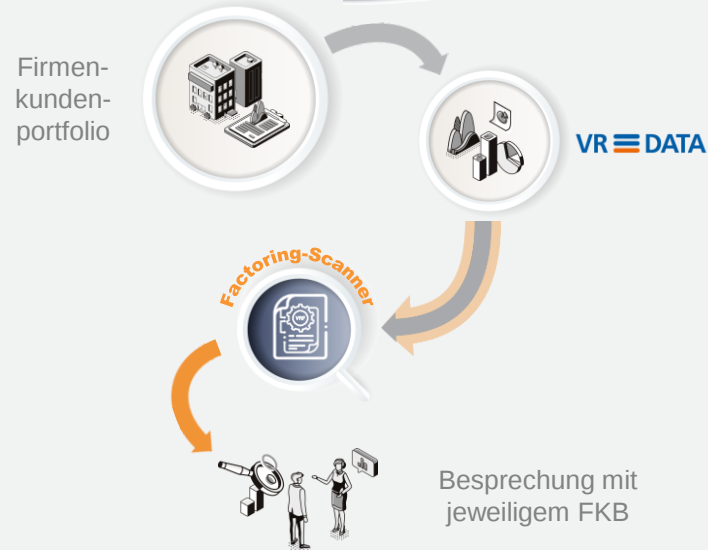
Erkennen Sie Potenzialkunden in Ihrem Firmenkundenportfolio und Marktgebiet

Die Idee hinter dem Factoring-Scanner



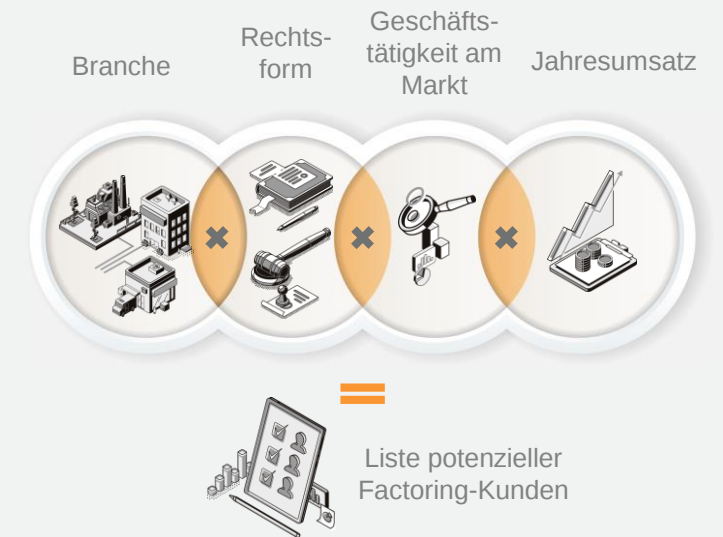
Wir unterstützen Sie bei der Identifizierung von Factoring-Potenzialen in Ihrem Firmenkundenportfolio und Marktgebiet mittels definierter Kriterien

Was macht der Factoring-Scanner?



Daten aus Ihrem Firmenkundenportfolio und Marktgebiet werden mit externen Daten angereichert und mittels definierter Kriterien analysiert

Wie funktioniert der Factoring-Scanner?

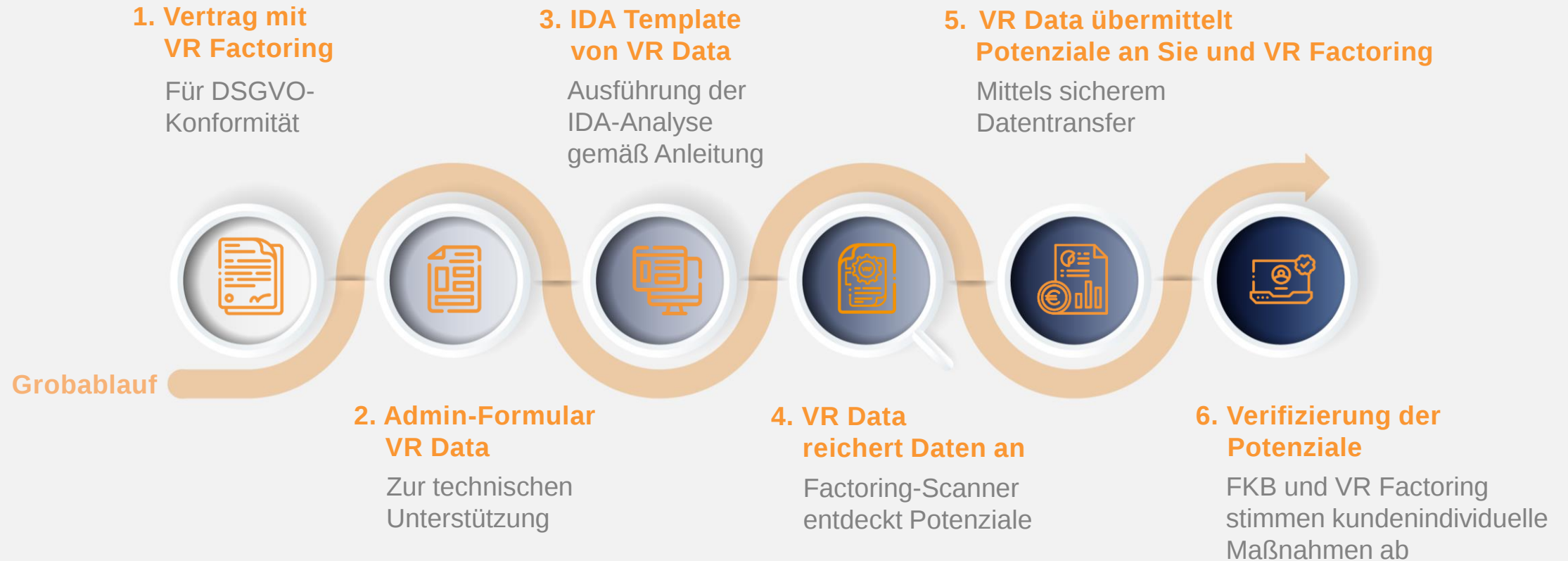


Anhand von 4 Kriterien wird eine Liste potenzieller Factoring-Kunden aus Ihrem Firmenkundenportfolio und Marktgebiet generiert



Den richtigen Kunden erkennen

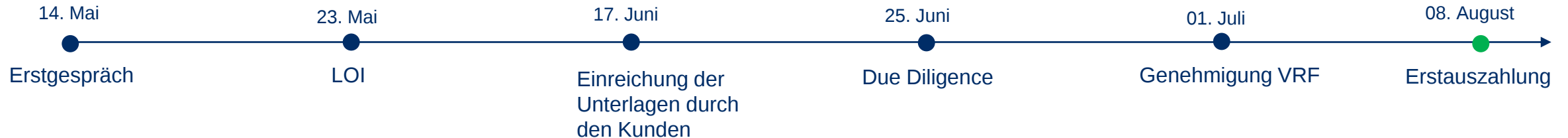
Zielgenaue Ermittlung von Kunden mit Liquiditätsbedarf



Aus der Praxis für die Praxis

André Pyka / Vereinigte Volksbank Bramgau Osnabrück Wittlage

Firma:	Düpmann GmbH & Co. KG 
Ort:	Borgholzhausen
Branche:	Verarbeitung und Handel von Gemüseprodukten
Bank / Berater:	Vereinigte Volksbank eG Bramgau Osnabrück Wittlage / Andre Pyka
Factoring Umsatz p.a.:	13.500 TEUR
Factoring Rahmen:	1.500 TEUR
Kundenmotivation:	Wachstumsfinanzierung, Liquiditätssituation optimieren, Verbesserung der EK-Quote



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



Die Vorteile von Factoring für Ihre Kunden

Von ständiger Liquidität bis zu höherer Rentabilität



Liquidität

- ▷ Sofortiger Zahlungseingang
- ▷ Kontinuierliche Liquidität
- ▷ Größerer Finanzierungsspielraum



Sicherheit

- ▷ 100% Schutz vor Forderungsausfällen
- ▷ Sicherheit der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
- ▷ Regelmäßige Bonitätsprüfung



Rentabilität

- ▷ Zusatzerträge durch Skonti
- ▷ Verbesserung von Rating und Bonität
- ▷ Entlastung der Ressourcen



Die Vorteile von Factoring für Ihre Bank

Factoring erhöht Ihre Liquidität, Sicherheit und Rentabilität und verhindert Mitbewerberabschlüsse



Liquidität

- ▷ Erweiterung Ihres Kreditspielraumes
- ▷ Zusatzliquidität bis BVR-II-Rating 3C
- ▷ Keine Belastung Ihrer Sicherheiten



Sicherheit

- ▷ 100 % Ausfallschutz sichert die Kreditengagements Ihrer Bank
- ▷ Planbare Liquidität
- ▷ Abschottung gegen Wettbewerb



Rentabilität

- ▷ Reduktion Ihrer Risikokosten durch verbessertes Rating
- ▷ Fortlaufende Bestandsprovision
- ▷ Reduktion des Verwaltungsaufwands

