

### **Ihre Diskussionsleiter**

# Steffen Trippel

Leiter Produktvermarktung und Bestandsmanagement Kapitalmärkte Privatkunden

E-Mail: steffen.trippel@dzbank.de Telefon: +4969744790202

#### Studium / Weiterbildung

- 2000 Dipl. Betriebswirt (Fachrichtung Banken)
- 2006 Certified Interest Rates & Financial Derivatives

#### **Privates**

- "Meenzer" (Mainz)
- verheiratet
- 2 Kinder (11 & 14 Jahre)
- Sport, Reisen, Geschichte

### Beruflicher Werdegang



- 2000 2003 Produktmanagement
  Flowprodukte Privatkunden
  DG BANK AG
- 2003 2010 Produktentwicklung
  Privatkunden
  DZ BANK AG
- 2010 2014 Produktmanagement Institutionelle
   DZ BANK AG
- 2014 2022 Produktmanagement Strukturierte Produkte Privatkunden DZ BANK AG
- seit 2022 Leiter Produktvermarktung & Bestandsmanagement Privatkunden DZ BANK AG



### **Ihre Diskussionsleiterin**

### Kim Yvette Remmert

Produktspezialistin Kapitalmärkte Privatkunden

E-Mail: kim.remmert@dzbank.de

Telefon: +492117783944

#### Studium / Weiterbildung

- 2021 Bachelor of Arts, Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Finance
- Vsl. 2024 Master of Science, Wirtschaftspsychologie

#### **Privates**

- gebürtige Ostwestfälin, wohnhaft in Düsseldorf
- Bergsport, Reisen

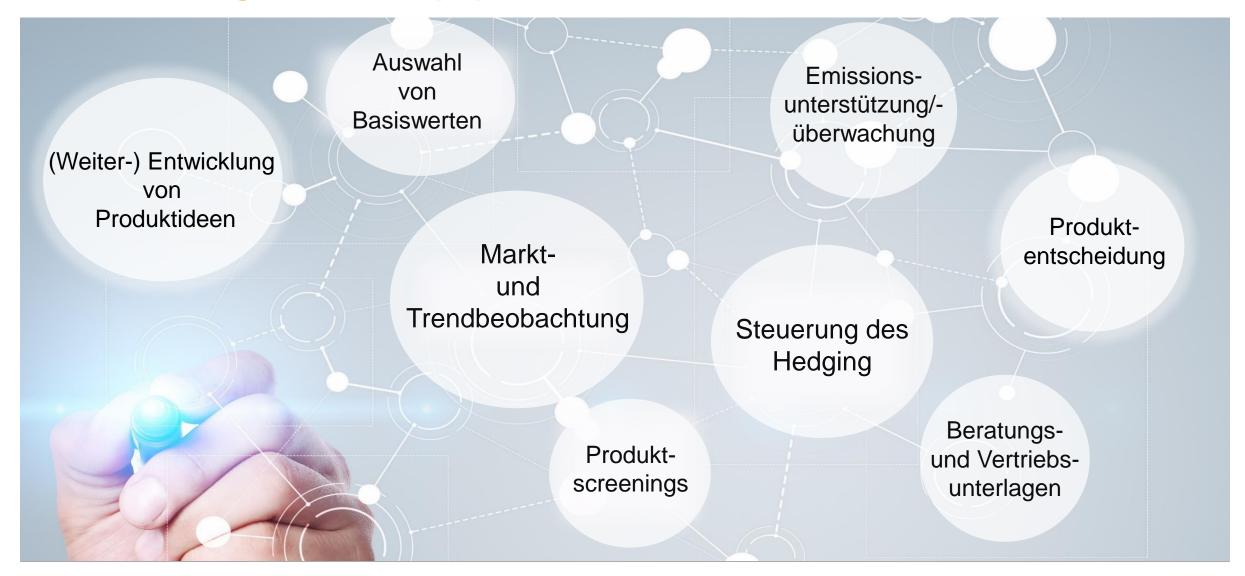
### Beruflicher Werdegang



- seit 2018 in der DZ BANK
- seit 2021 im Bereich Kapitalmärkte Privatkunden
- seit 2022 im Bestandsmanagment & Produktvermarktung



# **Produktmanagement Wertpapiere**





# Produktmanagement Wertpapiere – Die digitale Manufaktur für Wertpapiere

Emissionsprozess & Produktregulatorik

GL Maximilian Wirsching





Sortimentsmanagement

GL Manuel Wägele





Produktion

Produktvermarktung und Bestandsmanagement

GL Steffen Trippel

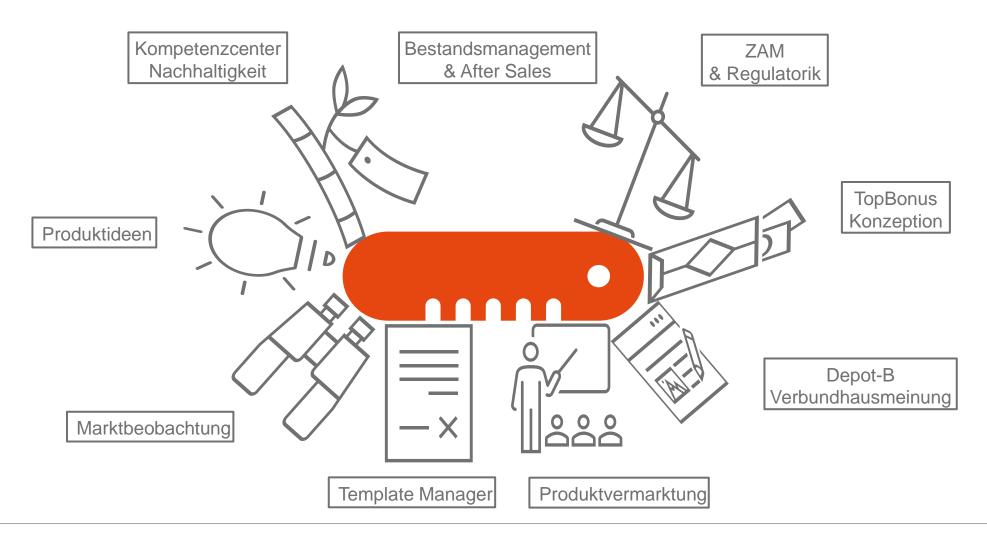




Vermarktung (WKN)



# **Produktvermarktung und Bestandsmanagement**



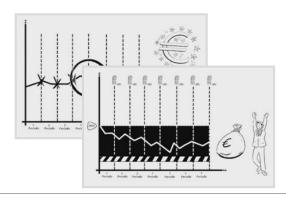


# Ausgewählte Unterstützungsleistungen zur Marktbearbeitung

### Wertpapierberatungshilfen



#### DZ BANK Filme



#### Monatliche Webkonferenz



### Flipbook



#### Produktinformation



#### Showroom





# Breites Sortiment für jeden Kundenbedarf





# Beratungsprodukte mit Zeichnungsfrist

### Anlagezertifikate und Zinsprodukte

### Generalemissionen

- ✓ Bundesweit verfügbar, von der DZ BANK initiiert
- ✓ Standardisierte Zeichnungsfristen
- Standardisiertes Produktangebot mit breiter Produktund Basiswertauswahl
- ✓ Standardisierte Vertriebsvergütungen
- ✓ Keine Volumenszusage notwendig

### Private Label-Emissionen

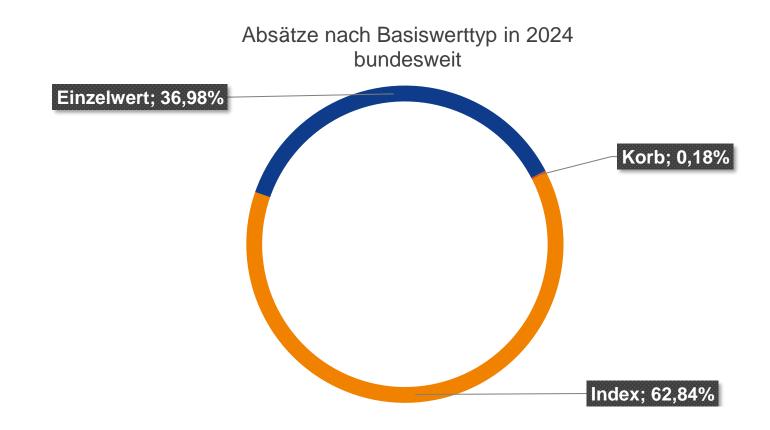
- ✓ Zumeist regionale Emissionen, von Genossenschaftsbanken initiiert
- ✓ Individuelle Zeichnungsfristen
- √ Fokussiertes Produktangebot
- ✓ Individuelle Vertriebsvergütungen
- ✓ Volumenszusage notwendig



# **Produkte mit Zeichnungsfrist**

# Anlagezertifikate – Absatzverteilung nach Basiswerttyp





Stand: November 2024



### Basiswertuniversum im Indexbereich



# Deutsch-Iand

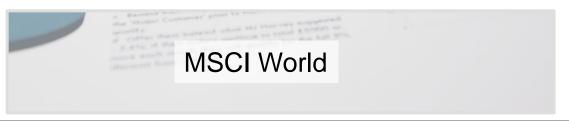
# Europa











### mit Nachhaltigkeitsaspekten

idDAX 30 ESG 4% Decrement

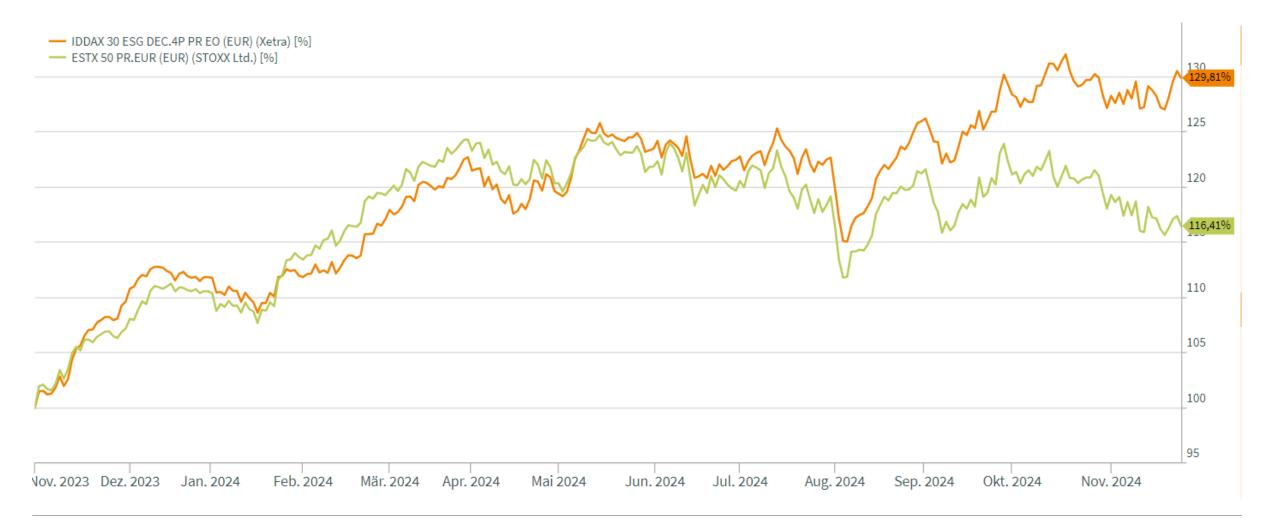
MSCI Euro SRI Sustainable Select 3.5 % Decrement





### idDAX 30 ESG 4% Decrement

# Tolle Performance seit Auflegung





# **Absatzverteilung nach Basiswert in 2024**

### Index-Produkte





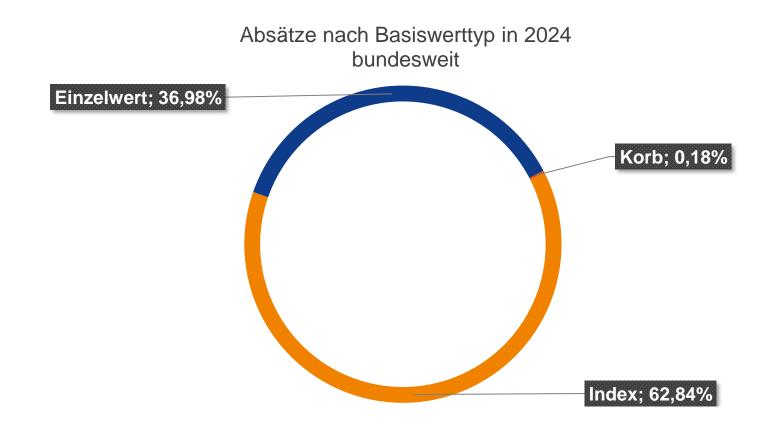
Quelle: DZ BANK (Stand: 23.10.2024)



# **Produkte mit Zeichnungsfrist**

# Anlagezertifikate – Absatzverteilung nach Basiswerttyp





Stand: November 2024



# **Basiswertuniversum im Einzelwerte-Bereich (Auszug)**















































































































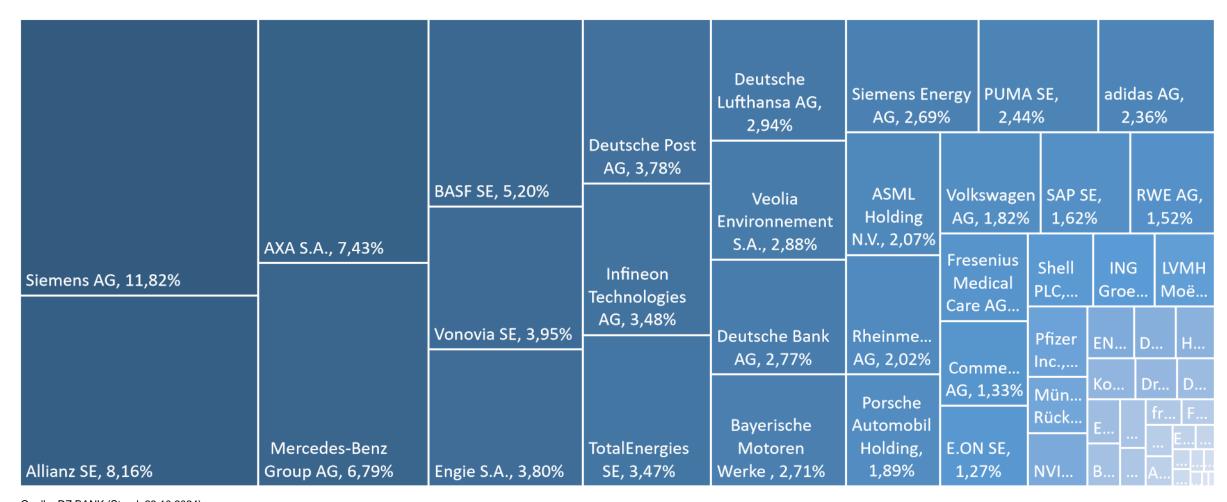


Seite 15

# Absatzverteilung nach Basiswert in 2024

### Einzelwert-Produkte





Quelle: DZ BANK (Stand: 23.10.2024)



# Was ist die Idee hinter der "Idee des Monats"?

# Die Highlights auf einen Blick

#### Produkte mit Zeichnungsfrist - Zertifikate -- Beratungsgeschäft –

### **Top-Argumente**

- Seit März 2021 zentrale Erstellung der "Idee des Monats" basierend auf der monatlichen Research-Publikation "Auf den Punkt"
- "Auf den Punkt" behandelt aktuelle Themen & Trends und enthält themenrelevante Einzelwerte
- "Idee des Monats" fasst die Kernaussagen zusammen und selektiert passende Beratungsprodukte
- Berater können ihren Kunden spannende Fakten über Unternehmen im Gespräch präsentieren

Automatisierung und KI treiben industrielle Transformation



Reiseboom - Eintagsfliege oder nachhaltiger Trend?



Mobilitätswende gewinnt an Dynamik – Wer verfolgt wo & wie eine Gewinner-Strategie?





# Die drei Top Erfolgsfaktoren aus der Praxis – Idee des Monats

# Researchbasierte Kundenansprache



#### **Beraterinformation**

Den Beratern wird monatlich das gesamte Informations- und Vermarktungspaket zur "Idee des Monats" zur Verfügung gestellt (Kurzpräsentation, Research-Publikation und Produktunterlagen)



#### **Individuelle Anspracheidee**

Bankinterne Generierung einer kurzen und prägnanten Anspracheidee und Kommunikation dieser in die Vertriebseinheiten



#### Standardisierte Marktbearbeitung

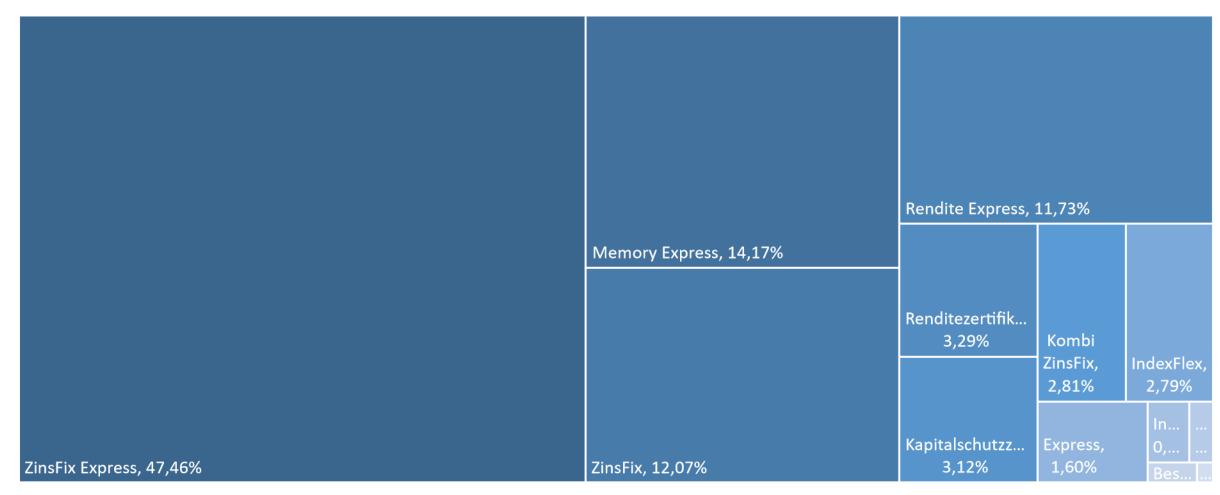
Übernahme des definierten wiederkehrenden Standards "Idee des Monats" und damit Sicherstellung eines schlanken Vertriebsprozesses ohne monatliche Anpassung



# Absatzverteilung nach Produktstruktur in 2024

### Alle Basiswerte





Quelle: DZ BANK (Stand: November 2024)



# **ZinsFix Flex Express**

# Innovation trifft Ertragschance





**Neues Produkt:** ZinsFix Flex Express

Ab wann: Generalemission ab dem 20.11.2024 und Auflegung neuer PLs ab sofort!



Sortimentserweiterung der ZinsFix-Familie um das Flex-Feature



Profitieren vom Besten aus zwei Welten: "ZinsFix Express" und "IndexFlex Express"



Leicht verständlich für Berater und Kunde

Fix Zinszahlung zu festen Terminen unabhängig von einer möglichen Barriereunterschreitung

Flex Höhe der Zinszahlung in Abhängigkeit des zugrunde liegenden Basiswerts



# **ZinsFix Flex Express**

### Leicht verständlich und attraktiv

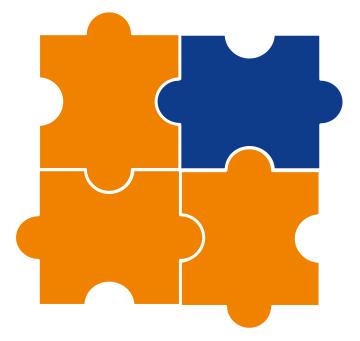


### Feste Zinszahlungen

an jedem Zahlungstermin (vorbehaltlich einer vorzeitigen Rückzahlung) unabhängig von einem möglichen Barrierebruch

#### **Barriere**

mit kontinuierlicher Betrachtung schützt den Basisbetrag von 1.000 € pro Stück vor leichten bis mittleren Kursrückgängen



### Höhe der Zinszahlung

ist abhängig von der Wertentwicklung des Basiswerts

### Rückzahlungslevel

bieten die Möglichkeit einer vorzeitigen Rückzahlung

#### Mögliche Zielkunden

- Kunden, die nach der "Chance auf mehr" suchen
- ZinsFix Express-Kunden mit positiver Markterwartung
- IndexFlex Express-Kunden, die Zinszahlungen unabhängig von einem möglichen Barrierebruch möchten
- Dividendenjäger, die regelmäßige Auszahlungen schätzen



ZinsFix Express



Flex-Feature



# Wie läuft der Produktemissionsprozess ab?

### **Produktfindung**

### Entscheidung

### Beauftragung

### **Abschluss**

- Auswertung anstehender Fälligkeiten
- Vertriebswünsche
- Konditionenanfrage beim Handel

- Entscheidung über finale Produktausstattung und Hedgevolumen
- o Produktanlage über Termsheets im Generator Zeichnungsprodukte (GZP)
- o Prüfung der Termsheets durch die Schnittstellen Handel, Listing und Emissionsprozess / Produktregulatorik

- o Ggfs. Feinabstimmung der Termsheets aufgrund marktbedingt notwendiger Anpassungen
- o Beauftragung der Initialhedges beim Handel

- o Finale Freigabe der Termsheets
- Start des manuellen bzw. automatisierten Erstellungsprozesses für die B2B und B2C Unterlagen



# Wie kommen wir eigentlich zur Auswahl der Einzelwerte?



RS	NH	Kurs- pot.				ZinsFix ST 1,5y	
			Basiswert	Branche	Fälligkeiten 05-2024	Indikation	Anmerkungen / Hedgevolumen
Ð	<b>②</b>	-11%	Adidas AG	Konsumgüter		9,03% / 65,00%	
企	8	14%	Airbus SE	Industrie / Investitionsgüter		6,61% / 65,00%	
₽ P	<b>②</b>	3%	Allianz SE	Versicherungen		4,72% / 65,00%	х
企	8	12%	Anheuser-Busch InBev SA/NV	Nahrungsmittel		5,09% / 65,00%	
企	<b>②</b>	-3%	ASML Holding NV	Technologie / Halbleiter		10,25% / 65,00%	
<b>₽</b>	<b>Ø</b>	3%	AXA SA	Versicherungen		6,36% / 65,00%	
Ð	<b>②</b>	-13%	BASF SE	Chemie		7,45% / 65,00%	
<b>₽</b>	8	65%	Bayer AG	Healthcare / Pharma		8,91% / 65,00%	
₽ P	<b>②</b>	9%	BMW AG	Automobile	2,80 Mio. €	6,48% / 65,00%	х
₽	<b>②</b>	-12%	BNP Paribas SA	Banken		8,17% / 65,00%	
企	<b>②</b>	4%	Commerzbank AG	Banken		11,84% / 65,00%	х
1	<b>②</b>	7%	Continental AG	Automobile		10,40% / 65,00%	
企	Ø	21%	Covestro AG	Chemie		11,00% / 65,00%	



# Antizipativer Hedgeprozess bei Generalemissionen

ca. T -2 Wochen

T 0

**ZF-Ende** (ca. T +4 Wochen)



### Initialhedges

#### Grundlagen:

- anstehende Fälligkeiten
- Erfahrungswerte aus vergangenen Slots
- Sondereinflüsse wie Ferienzeit, Marktumfeld

# Sukzessive Aufstockungen

#### Grundlagen:

- höhere Sicherheit über latente Fälligkeiten
- höhere Sicherheit zum Marktumfeld
- aktuelle Absätze



### Sukzessive Aufstockungen

#### Grundlagen:

- · tatsächliche Fälligkeitenwiederanlage
- · Hochrechnung der erzielten Absätze

Abschlusshedges

