

A photograph of a sailboat's deck and sails on a bright blue sea under a clear sky. The sails are white and yellow, and the boat is moving, creating white foam in the water.

DZ BANK INSIGHT

16. und 17.07.2026

Herzlich willkommen!

DZ BANK Insight

Das erwartet Euch in den nächsten beiden Tagen

Neue Ideen und Impulse; Praxisberichte

Netzwerken mit Kolleginnen und Kollegen

Ab 19:00 Uhr

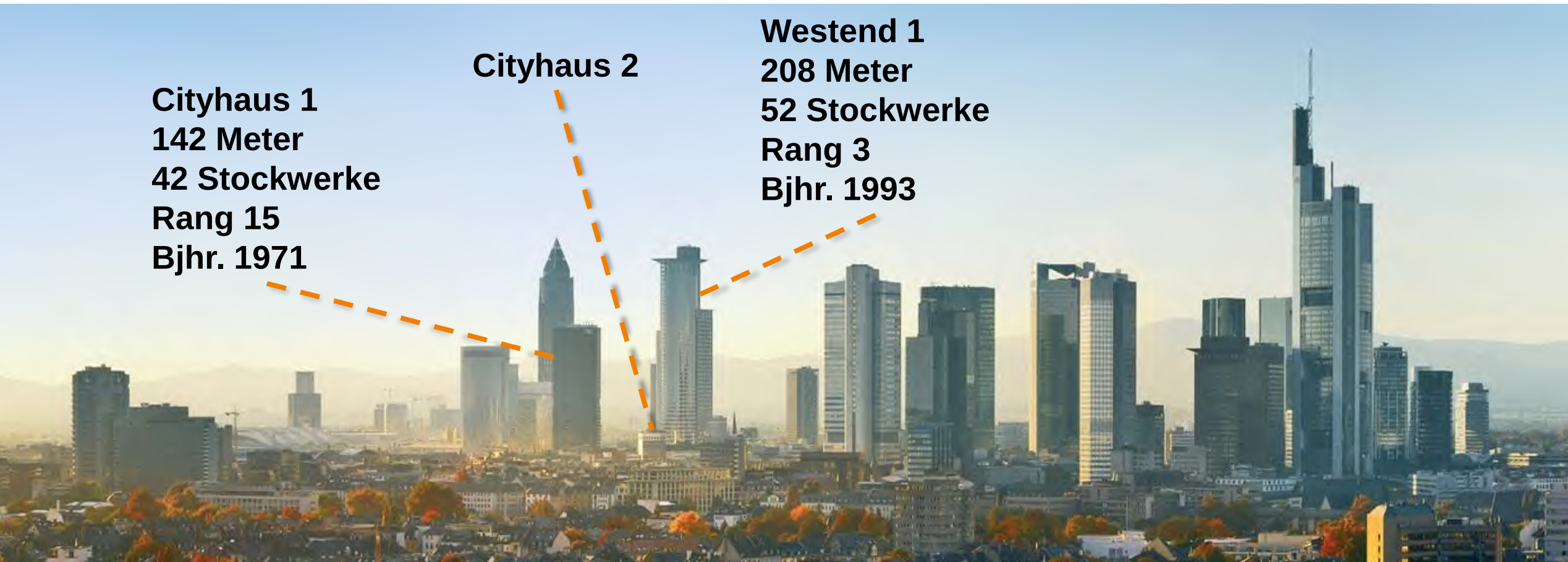


DZ BANK

Unsere Standorte



Die Zentrale in Frankfurt



Unsere Geschäftsfelder im Überblick



Vorstand der DZ BANK AG



Dr. Cornelius Riese

Vorstands-
vorsitzender

- GenoBanken/Verbund
- Kommunikation & Marketing
- Konzern-Revision
- Recht
- Strategie & Konzernentwicklung



Souâd Benkredda

ab 1. Juli 2026:
stellv. Vorstands-
vorsitzende

- Kapitalmärkte Handel/
Institutionelle Kunden/
Privatkunden
- Konzern-Treasury
- Strukturierte Finanzierung



Michael Speth

ab 1. Juli 2026:
stellv. Vorstands-
vorsitzender

- Konzern-Risikocontrolling
- Konzern-Risikosteuerung &
Services
- Kredit



Stefan Beismann

- Firmenkundengeschäft
- Investitionsförderung



Dr. Christian Brauckmann

- IT
- Operations & Verwahrstelle
- Payments & Accounts
- Services & Organisation
- Transaction Management



Ulrike Brouzi

- Bank-Finzen
- Compliance
- Konzern-Finzen
- Konzern-Finanz-Services



Dr. Imke Jacob

General-
bevollmächtigte

- Ab 1. Juli 2026:
- Mitglied des Vorstands
 - Operations & Verwahrstelle
 - Payments & Accounts
 - Transaction Management



Johannes Koch

- Konzern-Personal
- Research und Volkswirtschaft
- Strategie & Konzernentwicklung

Wer ist heute alles an Bord?

Euer Team Süd

...heißt euch herzlich willkommen!



Leiter Team Süd

Jochen Berger

Team in Frankfurt

Bankenbetreuer



Produktspezialisten



Vertriebsprozessmanager



Team in München

Bankenbetreuer



Vertriebsprozessmanager



Team in Nürnberg

Bankenbetreuer



Vertriebsprozessmanager



Team in Stuttgart und Karlsruhe

Bankenbetreuer



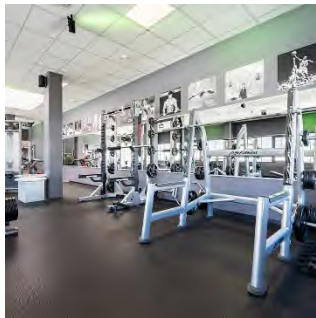
Vertriebsprozessmanager



„Sportler“ sagen Du



Melanie Löffler



Benny Arp



Kurze Vorstellung...drei Sätze. 😊

- Woher kommst du?
- Wie lange bist du schon in deiner Funktion?
- Was macht dich aus?

Aus der Praxis – für die Praxis

1 + 1 = 3

1

Von welchen **positiven Erlebnissen und Erfolgen** kann ich berichten?
z.B. Neukundengewinnung, meinDepot, Vermögensstrukturierung,
Wachstum Anlagezertifikate

2

Welche Vertriebsfolge kannst Du als **Erfolgsrezept**
in der Gruppe teilen?

3

Welche **Impulse** im Wertpapiergeschäft wünschst
Du dir aus der Runde?



Schreibe bitte auf die Rückseite der
Karten Deinen Namen und den Deiner
Bank. Danke 😊

Positive Erkenntnisse/Erfolge

Neukunde
→ viel Lob des Kunden

Jahresziele
erreicht

Hohe Abschlussquote
in Anlagezertifikaten

Neukundengewinnung
WP-Bereich

Neukundengewinnung 300%
6-7 Meindot mit 8,17 Markt
100% Zielsetzung DE + 100% +
zu 100% + 100%

1 mal Kundenportfolio
aufbauen
→ Windanlage

spontane Überlegung, welche ZK
zum Portfolio passen würde, die dann
Drehen vom Vermögens- zu Zertifikat (positiv)

Kunden, die bereits WP mehr anlegen
Wohlweislich schlechter Erfahrungen von
Zertifikat überzeugt (Kapitalgarantie)
Mindestkurs

starke Erträge
Planbarkeit
bisher Ausfallquote 0%

Kundenstamm ohne Zertifikate
wird nach & nach aufgebaut

Kunden die Zertifikate
negativ eingestellt waren, über-
zeugen können nach Fälligkeit

Teilnahme in Jm
→ Währung mit Risiko mit Einlagekapital
→ Risiko nicht geben
→ Risiko nicht gegeben, erfolgreich abgeschlossen

- Durch einen regulären Jahrestermin
konnte eine Goldanlage i.H.v. 100TE
aus externen Kunden zu gut gefallen,
dass aufgrund einer Empfehlung zwei
neue Kunden zu unserer Bank kamen

Start 01.05.26
Beratung noch nicht begonnen

1. Schritt zu Wertpapier
- 100

Kundenzufriedenheit
↓
Weiterempfehlung

Konservativere
Kunden über Indexklassik
an Zertifikate heran geführt

Umschlag von Einlage
Geldmarkt (Geld)

- Junior Depot - auch für
"junge" Kunden ein Thema

Überzeugung zum
1. Zertifikate Kauf

- Wiederholte Gespräche
- viele neue WP Kunden
gewonnen

- große Annahme
vom WP-Produkten
→ großes Wachstum

18. Jähriger wollte zu
TR → Mein Depot gezeigt
und nun dort Depot

- Kunden mit B-Depot
und Einzelwerten
→ Zerti mit entsprechen
dem Einzelwert bei
gleichb. / fallenden Kursen

Erfolgsrezepte

Mehrwert
Vermögensstruktur

Ehrlichkeit
Vertrauen

- Kunden mit Unien-Depot
mit kleinem Betrag
zerti. testen

umfängliche
Beratung

Anlagekonzepte
überlegen

360° Betrachtung

ZinsFix auf Index als
Einstieg in die Zertifikatswelt

Name ist Programm

Erfolgsgarant
↳ Vermögensaufbau /
erweiterung

Beratung über Vermögen-
Struktur / Fälligkeitsstruktur
+
Core-Satellit-Ansätze

Index klassik
als Einstieg um später
Zinsfix oder REX platzieren
zu können

jährliche Depotcheck anbieten,
wichtig: Initiative vom Kunden aufbauen

Leisten Wertpapierse
näher bringen

Auf Kunden -
Wünsche eingehen

- maßgebendes / Anlagegedenke
- Verbindliche Absprachen und Angebotsanpassung
mit Kunden einhalten
- gute Vertriebspartner mit einbinden

Ergänzung zum Depot
sogar gute Rendite auch bei
seitwärts / fallenden Kursen

Das Beste aus
zwei Welten Festgeld
Aktie

Besondere Telefonanlage



Neue Depotöffnung zur Voll-
jährigkeits Standardisierung von Abszise
zu TR zu vermeiden und
Unstetigkeit KD-Bindung zu halten / führen

Demobird
Paul Fiedler

Vertrauen
der Kunden
gewinnen
+ Demobird Demobird

Wunsch: Impulse?

Ansprache Zertis
bei älteren "Termin-
geldkunden" ohne
WP-Wunsch

Ansprache für
"Festgeld-Kunden"

Weitere Anspracheimpulse :)

gute Verkaufsargumente

Kapitalmarkt-
Ausblick
Paul Fischer

Hintergrundwissen aufbauen
Praxistipps

Ansprache Beispiele für
Anlage-fremde Kunden.
Grundwissen aufbauen

- Aktuelle Ideen bei Zertifikaten
- Neues zu Mainkrypto

Kapitalmarkt-
Ausblick
Anspracheimpulse

neue Ansätze/Ansprache

Vertriebsansätze
Austausch

Wie begeistert man
Kunden in der
Praxis für Zertifikate

Besseres kennen/
erklären der Indizes

- Bau eines Zertifikats
Wie baut man
Zertifikate?

Berechnung Barriere
Kurschwellen

- Kunden, die WP offen sind, riskanter,
aber die Rendite der Zertifikate
uninteressant finden
→ welche Argumente kann ich bringen,
die Zertifikate als Berechnung für
die Kunden doch interessant machen

Ich würde gerne mal sehen wie GZ
und Zertifikate
Discounts, Futures usw.

ausgewählte Austausch

Austausch

Neue Vertriebsideen
- Was läuft bei den anderen gut?

vereinfachte
Erklärungen

kundenfreundliche
Erklärung
→ weniger Fachchinesisch

Zertifikate so
beraten, dass eine
hohe Abschlussquote
besteht

Aufbau Vermögens-
struktur

DZ BANK INSIGHT

16. und 17.07.2026

Hafeneinfahrt & Landgang

Tagesablauf 16. Juli 2026



10:30 – 11:00 Uhr **Begrüßung und Einführung**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



11:00 – 12:00 Uhr **Zertifikate als Baustein in der Vermögensstruktur**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

12:00 – 12:15 Uhr **Kommunikationspause**



12:15 – 13:15 Uhr **Research**
Thomas Kulp,
Anlagestrategie / Privatkunden

13:15 – 14:15 Uhr **Mittagspause**

14:15 – 15:45 Uhr **Vertriebliche Umsetzung und Erfahrungsaustausch**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



15:45 – 16:15 Uhr **Kommunikationspause**



16:15 – 17:00 Uhr **Führung durch die DZ BANK**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Tagesablauf 17. Juli 2026



09:00 – 10:30 Uhr **Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**
Martin Hanner,
Bankenbetreuung Süd

10:30 – 10:45 Uhr **Kommunikationspause**



10:45 – 11:45 Uhr **Produktmanagement / Sortimentsmanagement**
Tina Walter,
Sortimentsmanagement

11:45 – 12:30 Uhr **Abschlussrunde und Feedback**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



12:30 – 13:30 Uhr **Optionales Mittagessen**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



Dresscode: Business Casual

Zertifikate als Baustein in der Vermögensstruktur

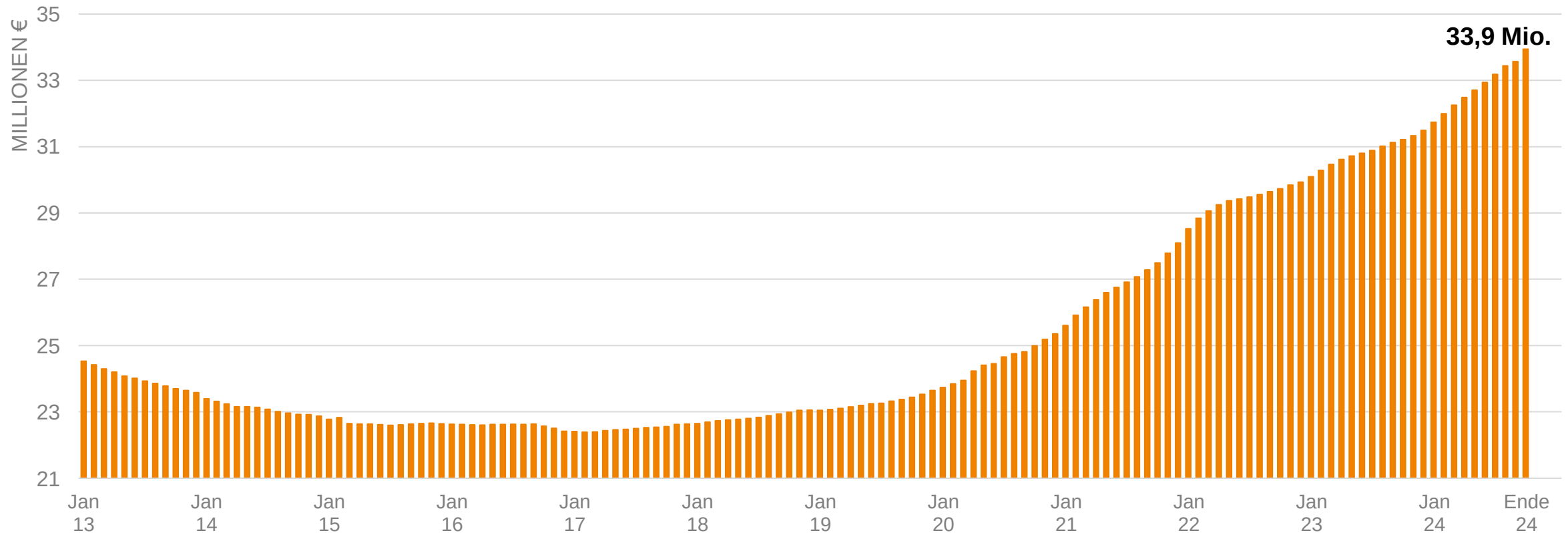


Frankfurt I 16.07.2026

Trend intakt – Zahl der Depots steigt weiterhin

Die Kunden setzen auf das Wertpapiergeschäft

Wertpapierdepots in Deutschland

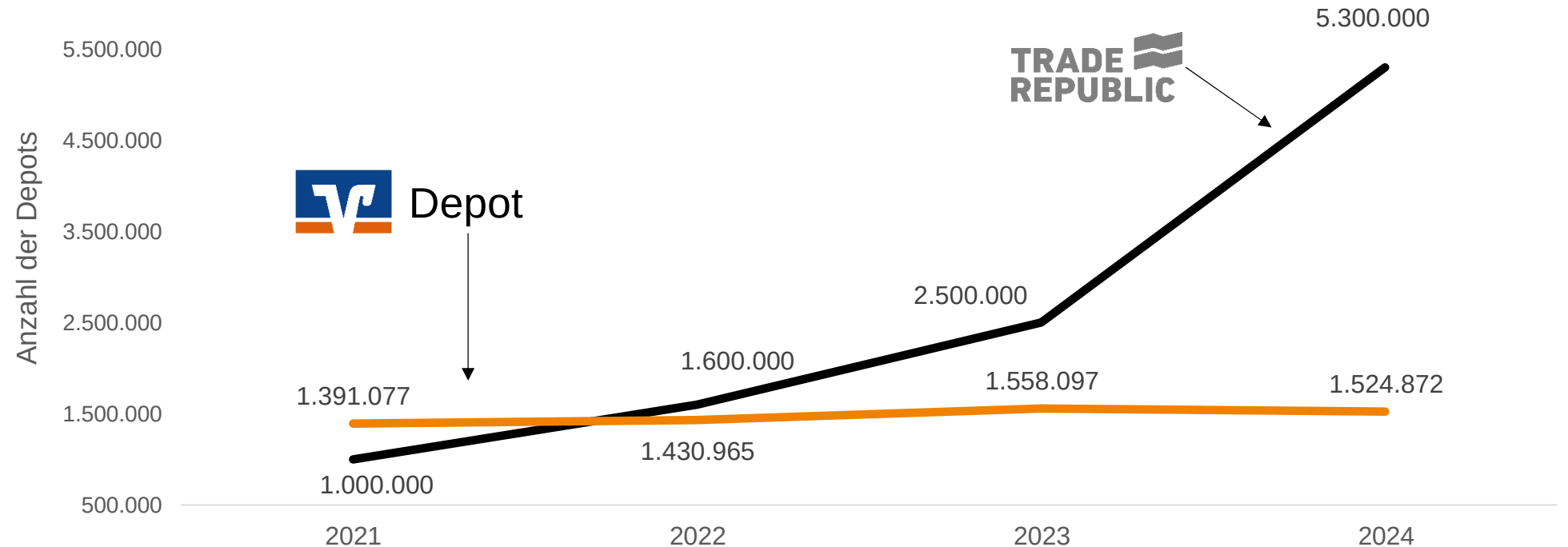


Quelle: eigene Darstellung, Daten von der Bundesbank, Stand: 07.01.2025

Der genossenschaftliche Finanzverbund stagniert gegen den Trend

Vergleich Depot-B vs. Trade Republic in Deutschland

- Trade Republic hat ein **exponentielles Kundenwachstum**. In 2024 hat sich die Kundenzahl in Deutschland **mehr als verdoppelt**.
- Trade Republic hat insgesamt **8 Millionen Kunden** in 17 Ländern der Eurozone



Quellen: eigene Darstellung; Handelsblatt: „Trade Republic – Neobroker gewinnt vier Millionen Neukunden“ – 10.01.2025

Segel auf Erfolg getrimmt

Rückenwind fürs Depot B



„Was geht uns durch
den Kopf, wenn wir
an „Anlagezertifikate“
denken?



Welche Vorteile haben Zertifikate für die Bank, den Beratenden und den Kunden?

90 Sekunden alleine

Welchen Nutzen sehe ich für Berater, Kunde, Bank?



Stillarbeit

2 Minuten in Partnerarbeit

jeweilige Nutzen vorstellen und diskutieren



Dialog

5-8 Minuten in Teamarbeit

jeweilige Nutzen vorstellen, diskutieren und auf Metakarten / „Sticky Notes“ festhalten



Metakarten /
Sticky-Notes

Anlagezertifikate Ihrer DZ BANK

Starkes Leistungspaket für Bank und Kunde



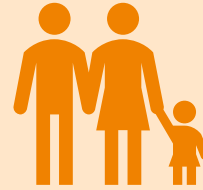
Für die Bank

- ★ Systematischer Ausbau Kundenbreite durch Aktivierung ALLER Anlegergruppen
- ★ Ausbau der Ertragsbasis durch attraktive Kontakterträge
- ★ Stärkung der Position als Top-Anbieter im Wertpapiergeschäft



Für den Beratenden

- ★ Praxisbewährte Instrumente mit Top-Qualität für jeden Anlegerbedarf für den "Werkzeugkasten"
- ★ „Automatische“ positive Beratungsanlässe
- ★ Vielfältige, praxisorientierte Unterstützung für alle Beratungen



Für den Kunden

- ★ Attraktive Renditechancen in unterschiedlichen Marktphasen
- ★ Kompakte Laufzeiten und intelligente Absicherungsfunktionen
- ★ Keine laufenden Kosten



Vermögensstruktur - wichtigster Einflussfaktor auf die Rendite

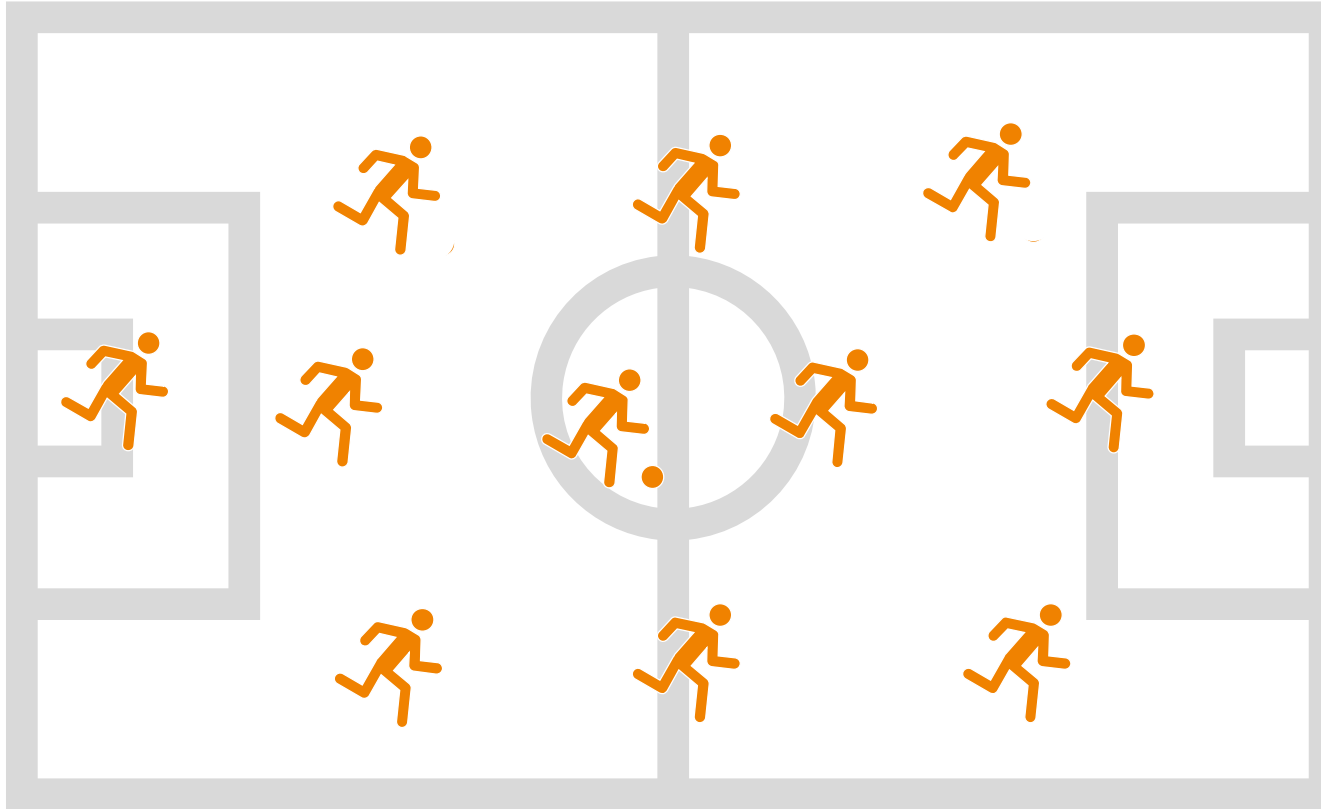
Anlagezertifikate – Vitamine fürs Depot



Quelle: Brinson, Hood and Beebower, Determinants of Portfolio Performance, 1995

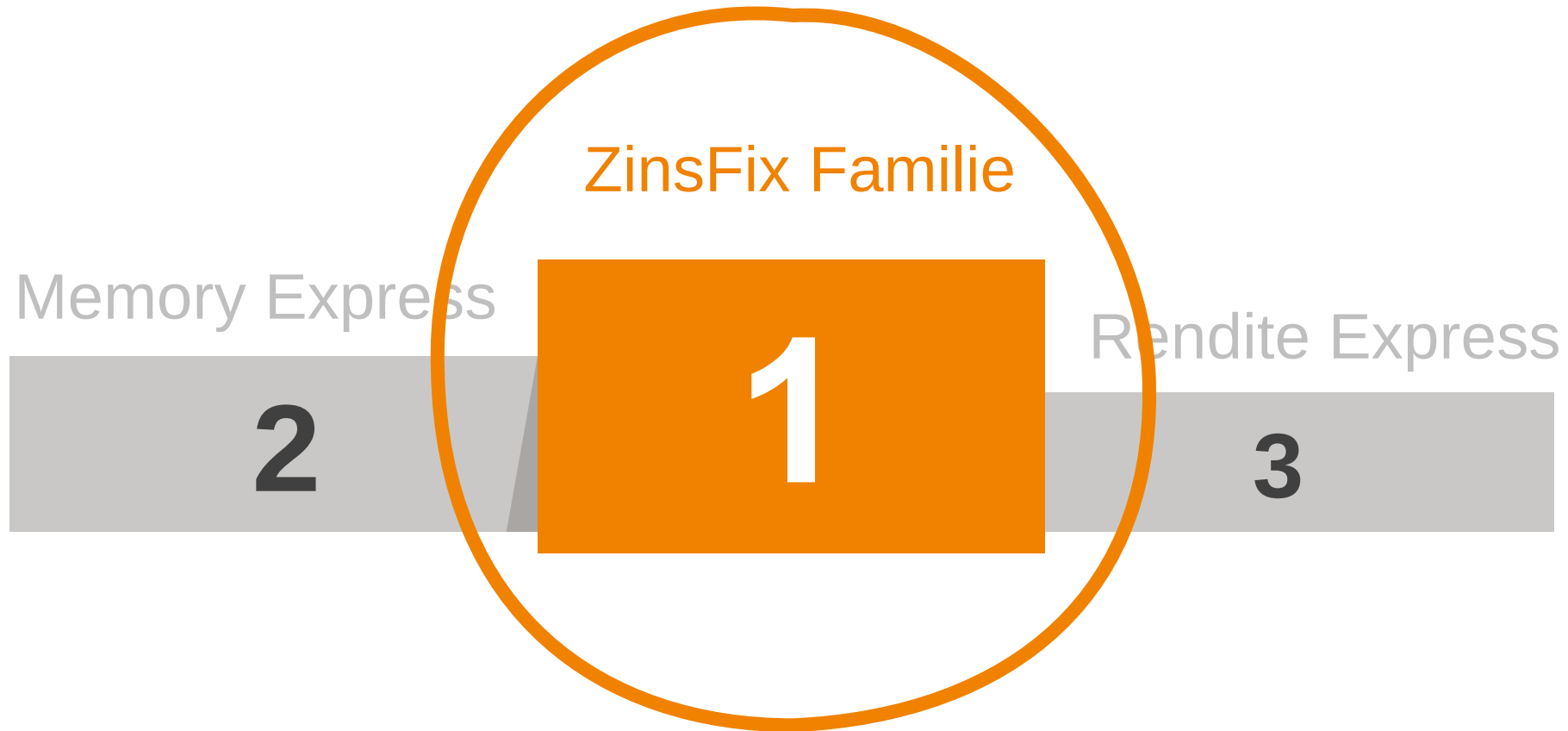
Stark im Angriff und stabil in der Verteidigung

Gute Aufstellung und erfolgreiches Mannschaftsspiel



TopSeller 2025

Bruttoabsatz an Anlagezertifikaten der DZ BANK



Die ZinsFix – Familie: Einfach UND genial!

ZinsFix ST

ZinsFix Express

Kombi ZinsFix Express

ZinsFix Express Step Down

ZinsFix Express Deep
StepDown

Was zeichnet die ZinsFix-Familie aus?

einfache Funktionsweise

feste Zinsen

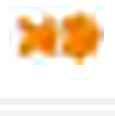
variable Laufzeiten möglich

(vorzeitige Rückzahlungschance
mit Express)

Verständliche Namensgebung der DZ BANK I:

Bei uns steckt drin, was draufsteht

Transparenter
geht's nicht !

Airbag		„ Schutzkissen “: Die Airbag-Funktion federt eventuelle Verluste am Laufzeitende ab.
Deep		„ Tief “: Tiefe Barriere = großer Puffer (hohe Sicherheit)
ETF		Möglichkeit der Rückzahlung durch Lieferung von Referenzwertpapieren Das Referenzwertpapier ist ein Anteil an einem börsengehandelten Indexfonds (= Exchange Traded Fund = ETF).
Express		„ Schnell “: Vorzeitige Rückzahlung ist möglich.
Kapitalschutz		Kapitalschutz am Laufzeitende
Kombi		Intelligente Kombination von Festzins + Aktienmarkt: Fix-Komponente + Zertifikate-Komponente
Large		Large = groß : Zeichnung erst ab 25 TEUR möglich; Zielgruppe Firmenkunden und Vermögende Kunden

Verständliche Namensgebung der DZ BANK II:

Bei uns steckt drin, was draufsteht

Transparenter
geht's nicht !

Memory		„ Gedächtnis “: Eine ggf. vorher entfallene Zinszahlung kann an einem folgenden Zahlungstermin nachgeholt werden.
OneTouch		Ein einmaliges Erreichen / Überschreiten einer Barriere... ... während einer Zinsperiode sichert die Zinszahlung für diese Periode. ... während der letzten Zinsperiode sichert zudem die Kapitalrückzahlung zum Basisbetrag.
OptiStart		„ Optimaler Startpunkt “: Als Startpreis wird der niedrigste festgestellte Schlusskurs des Basiswerts an mehreren zuvor festgelegten Terminen fixiert.
Plus		„ Plus “: Mit der Plus-Funktion an einer möglichen positiven Wertentwicklung partizipieren.
ST		Stichtagsbetrachtung : Nur die Wertentwicklung des Basiswerts an definierten Stichtagen ist relevant für die Rückzahlung (Alternativ: kontinuierliche Beobachtung des Basiswerts).
StepDown		StepDown : Das Rückzahlungslevel sinkt im Zeitablauf.

Verständliche Namensgebung der DZ BANK III:

Bei uns steckt drin, was draufsteht

Transparenter
geht's nicht !

BasketKlassik		Für die Höhe der Rückzahlung ist die Wertentwicklung des Aktienkorbs am Laufzeitende maßgeblich.
Best of Basket		Einer für alle – alle für einen: Nach oben zählt nur die Aktie mit der besten Wertentwicklung; nach unten zählt hingegen die Wertentwicklung des gesamten Aktienkorbs.
IndexFlex / AktienFlex		Die Höhe der möglichen Zinszahlung ist flexibel und ergibt sich aus dem Stand des Basiswerts am Bewertungstag in Punkten / Euro
IndexKlassik / AktienKlassik		Für die Höhe der Rückzahlung ist die Wertentwicklung des Index bzw. der Aktie am Laufzeitende maßgeblich. Es wird mindestens der Kapitalschutzbetrag und höchstens der Höchstbetrag ausgezahlt.
Karitative Zertifikate		Unsere karitativen Zertifikate weisen mit folgenden Kürzeln auf den jeweiligen Nachhaltigkeitsaspekt bzw. die jeweils unterstützte Hilfsorganisation hin: S = Social (Sozial) = SOS Kinderdorf e.V. DH = Social (Sozial) = Aktion D eutschland H ilfe e.V. E = E nvironment (Umwelt) = Klima-Initiative der Volksbanken Raiffeisenbanken „Morgen kann kommen“ – Schutzgemeinschaft Deutscher Wald
RenditeExpress		Chance auf Zinszahlung und bei vorzeitiger Rückzahlung auf erhöhte Zinszahlung
ZinsFix		Feste Zinszahlung an jedem Zahlungstermin

Verständliche Namensgebung der DZ BANK IV:

Bei uns steckt drin, was draufsteht

Transparenter
geht's nicht !

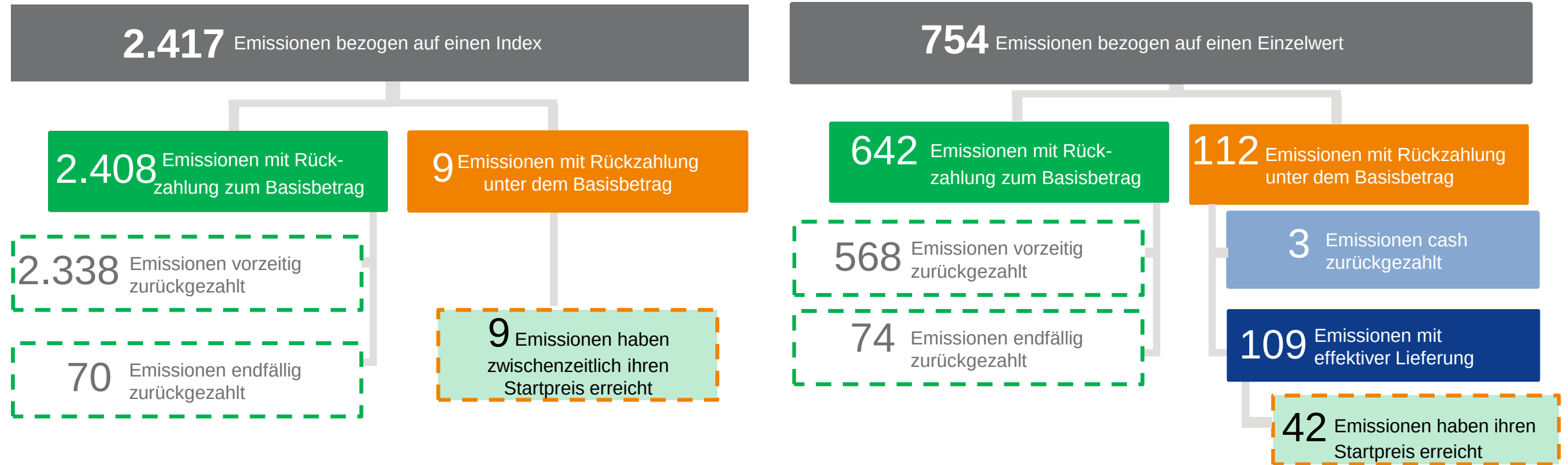
Bonitätsabhängige Schuldverschreibung		Zugang zum Marktsegment der Unternehmensbonitäten mit einer Mindeststückelung von 10.000 Euro (Alternative zu illiquiden Unternehmensanleihen)
Festzinsanleihe		Feste Zinszahlung an jedem Zahlungstag, sowie Rückzahlung zu 100% (Kapitalschutz) am Laufzeitende
Kündbare Anleihe		Feste Zinszahlung an jedem Zinszahlungstag und 100% Kapitalschutz am Laufzeitende bzw. bei vorzeitiger Rückzahlung bei Kündigung durch den Emittenten
MiniMax- Anleihe		Garantierte Mindestverzinsung und Partizipation an der Wertentwicklung des Referenzzinssatzes bis zur Zinsobergrenze
Tilgungsanleihe		Feste Zinszahlung und Rückzahlungen während der Laufzeit in feststehenden, jährlichen Teilrückzahlungsbeträgen
Fremdwährungsanleihe		Feste Zinszahlung und Rückzahlung zu 100% am Laufzeitende in Fremdwährung

ZinsFix Express-Emissionen

Historie seit erstmaliger Auflage (2012)

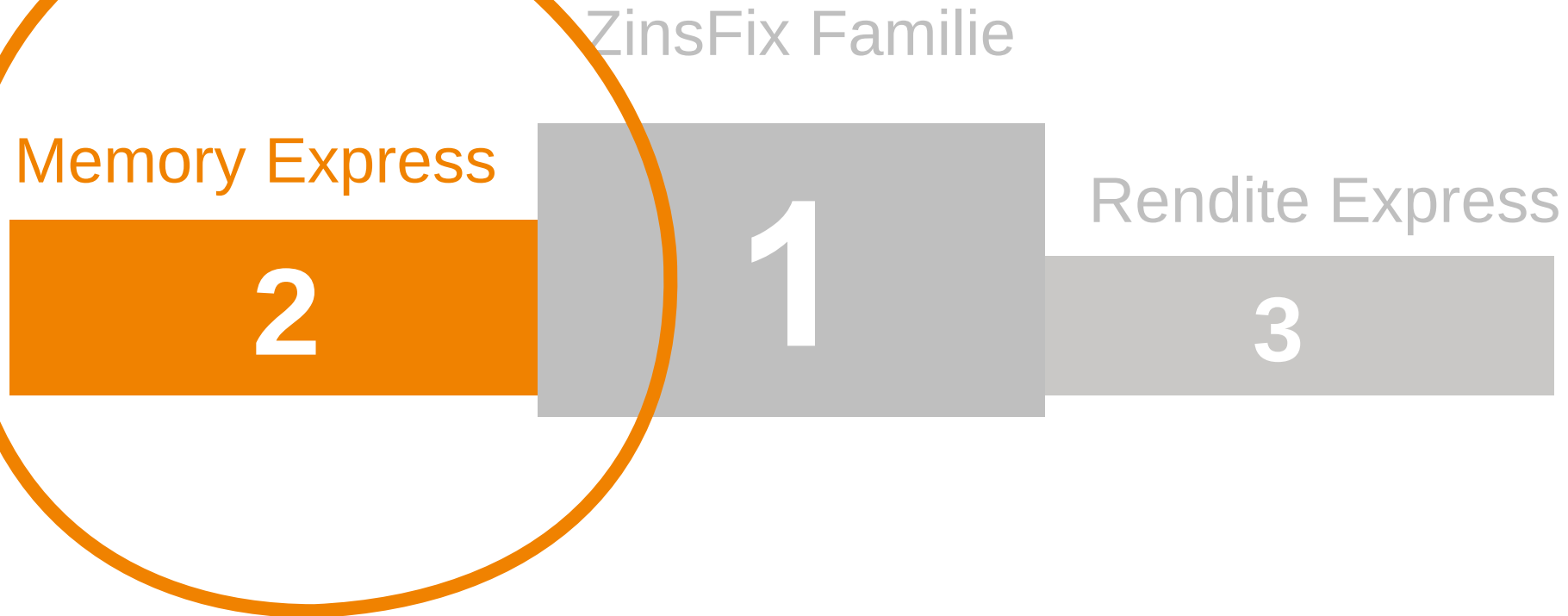
97,79%

der betrachteten ZinsFix Express-Emissionen wurden zum Basisbetrag zurückgezahlt oder erreichten zwischenzeitlich wieder ihren Startpreis!



TopSeller 2025

Bruttoabsatz an Anlagezertifikaten der DZ BANK





Zum guten Schluss noch
der schnelle Gedanke zum
Mitnehmen:
**Es muss dem
Kunden schmecken** 😊

Kaffeepause



Tagesablauf 16. Juli 2026



10:30 – 11:00 Uhr **Begrüßung und Einführung**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



11:00 – 12:00 Uhr **Zertifikate als Baustein in der Vermögensstruktur**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

12:00 – 12:15 Uhr **Kommunikationspause**



12:15 – 13:15 Uhr **Research**
Thomas Kulp,
Anlagestrategie / Privatkunden

13:15 – 14:15 Uhr **Mittagspause**



14:15 – 15:45 Uhr **Vertriebliche Umsetzung und Erfahrungsaustausch**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

15:45 – 16:15 Uhr **Kommunikationspause**



16:15 – 17:00 Uhr **Führung durch die DZ BANK**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Tagesablauf 17. Juli 2026



09:00 – 10:30 Uhr **Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**
Martin Hanner,
Bankenbetreuung Süd

10:30 – 10:45 Uhr **Kommunikationspause**



10:45 – 11:45 Uhr **Produktmanagement / Sortimentsmanagement**
Tina Walter,
Sortimentsmanagement



11:45 – 12:30 Uhr **Abschlussrunde und Feedback**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



12:30 – 13:30 Uhr **Optionales Mittagessen**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Dresscode: Business Casual

Speiseplan

Jetzt den QR-Code
scannen und den
mobilen Speiseplan
auf deinen Homescreen holen



Tagesablauf 16. Juli 2026



10:30 – 11:00 Uhr **Begrüßung und Einführung**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



11:00 – 12:00 Uhr **Zertifikate als Baustein in der Vermögensstruktur**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

12:00 – 12:15 Uhr **Kommunikationspause**



12:15 – 13:15 Uhr **Research**
Thomas Kulp,
Anlagestrategie / Privatkunden

13:15 – 14:15 Uhr **Mittagspause**



14:15 – 15:45 Uhr **Vertriebliche Umsetzung und Erfahrungsaustausch**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

15:45 – 16:15 Uhr **Kommunikationspause**



16:15 – 17:00 Uhr **Führung durch die DZ BANK**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Tagesablauf 17. Juli 2026



09:00 – 10:30 Uhr **Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**
Martin Hanner,
Bankenbetreuung Süd

10:30 – 10:45 Uhr **Kommunikationspause**



10:45 – 11:45 Uhr **Produktmanagement / Sortimentsmanagement**
Tina Walter,
Sortimentsmanagement



11:45 – 12:30 Uhr **Abschlussrunde und Feedback**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



12:30 – 13:30 Uhr **Optionales Mittagessen**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Dresscode: Business Casual

Vertriebliche Umsetzung und Erfahrungsaustausch

Frankfurt | 16.07.2026

Der Unterschied zwischen Produktmerkmalen und Kundennutzen – sehen Sie selbst



Wem schmeckt's?

- Butterreinfett
- Emulgator
- Lecithine
- Weizenmehl
- Palmöl
- Süßmolkenpulver
- Ammoniumcarbonat
- ...

Die wahrscheinlich längste ...



... der Welt!

Produktempfehlung / Lösungspräsentation

Formel Kundennutzen

1. Kundenorientierung → Kundenbedürfnis

- „Ihnen war wichtig, ...“

2. Produktmerkmal

- ... Deswegen empfehle ich Ihnen eine Anlageform, die ...
- ... Deswegen beinhaltet die Anlageform ...

3. Positive Auswirkung des Produktmerkmals

- ... Das bedeutet für Sie ...“
- ... Damit genießen Sie ...“
- ... Dadurch ...“
- ... Das bringt Ihnen den Vorteil, ...“

=

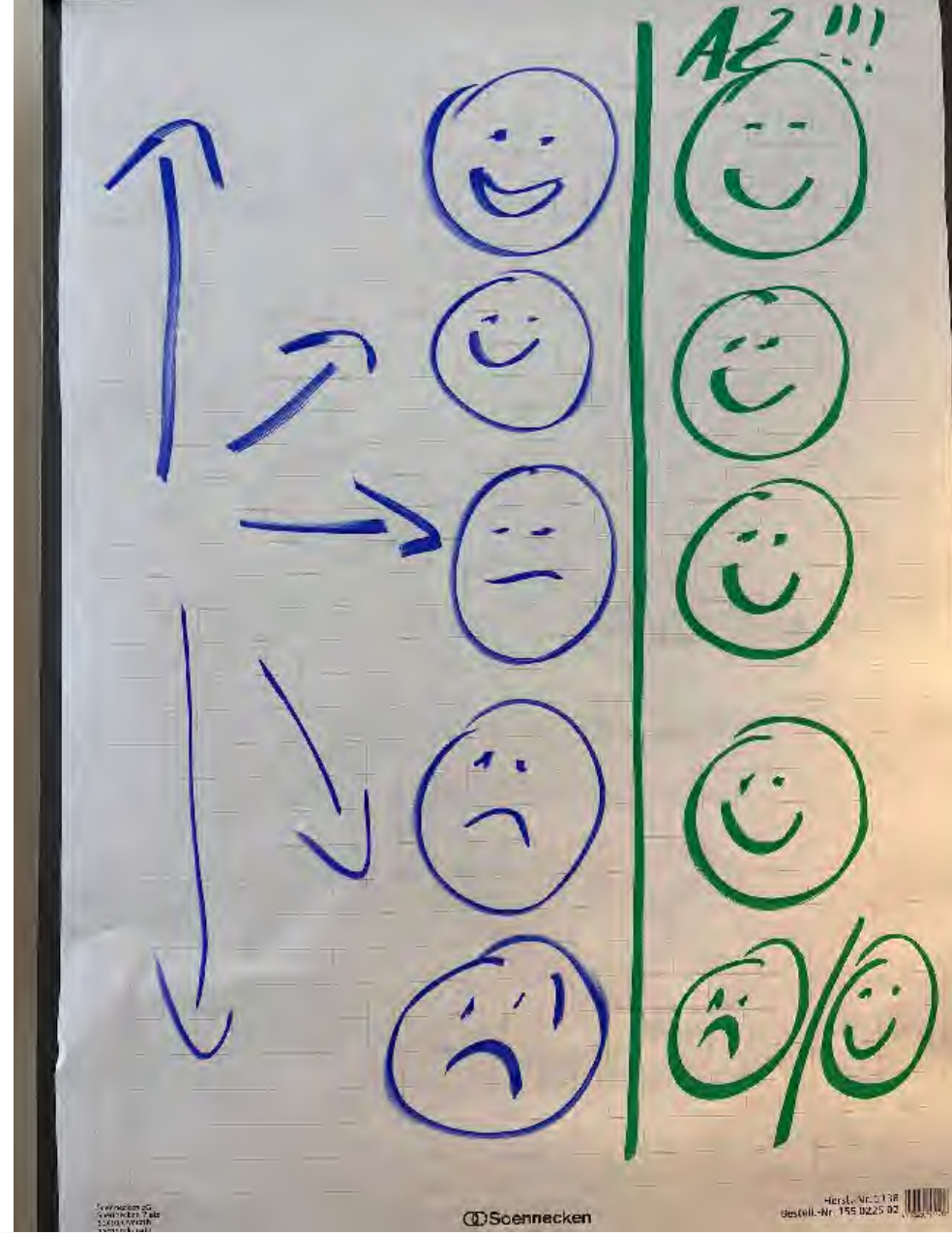
Kundennutzen (Erfolgsfaktor Nr. 1)

Kunden- und nutzenorientierte Lösungspräsentation

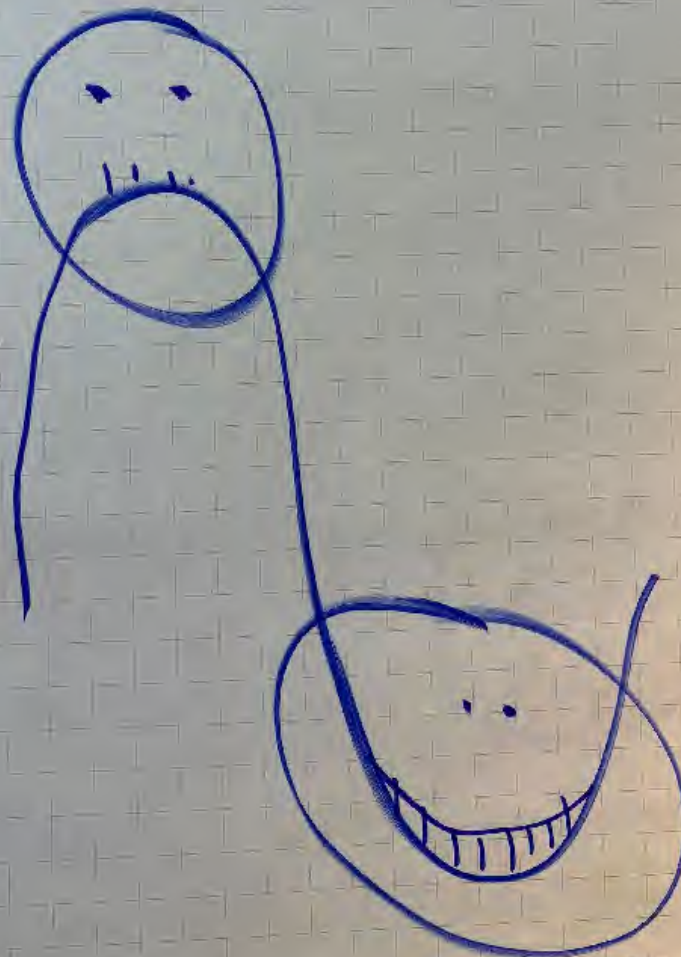
Merkmal	Motiv des Kunden	Erklärung des Merkmals	Kundennutzen
Basiswert EURO STOXX 50	Sicherheit	Ihre Anlage orientiert sich an der Wertentwicklung der 50 bedeutendsten Unternehmens Europas.	Damit genießen Sie eine breite Streuung und somit weniger Schwankungen Ihres Vermögens bzw. eine höhere Sicherheit.
Chance auf 4,1 % Zinsen	Ertrag / Rendite	Die Anlage enthält feste Zinszahlung in Höhe von 4,1 % - in der ersten Periode sind es 12 Monate	Das bedeutet für Sie, dass Sie die Inflationsrate zumindest etwas ausgleichen können und je nach Entwicklung der Inflationsrate die Chance auf eine echte Wertsteigerung haben
Sicherheitspuffer von 40%	Sicherheit	Die Lösung beinhaltet einen Sicherheitspuffer in Höhe von 40%, d.h. die 50 bedeutendsten Unternehmen Europas können bis zu diesem Wert fallen...	Damit genießen Sie den Vorteil, dass Sie sich auch in unruhigen Zeiten entspannt zurücklehnen und Ihr Geld weiter für Sie arbeiten lassen können.
(Ausgabeaufschlag 2,5%)	Ertrag / Rendite (Kosten)	Die Anlage hat sehr viele Vorteile. Um diese zu erhalten, besteht ein „Eintrittspreis“ in Höhe von 2,5%.	Damit profitieren von der Chance auf 8,5 % Zinsen und können auch nach Abzug des Eintrittspreises noch die Inflation übersteigen.
Vorzeitige Rückzahlungschance	Flexibilität	Die Anlage kann -je nach Entwicklung des EURO STOXX 50- vorzeitig zurückgezahlt werden.	Das ermöglicht Ihnen, ggf. frühzeitig schon wieder über das Geld zugreifen und sich dann für eine neue attraktive Anlage entscheiden zu können.
Laufzeit von 1 bis 3 Jahren	Flexibilität	Die Laufzeit beträgt 1 bis max. 3 Jahre.	Damit haben Sie die Chance, bis zu 3 Jahre den attraktiven Zinssatz in Höhe von 3,1 % zu bekommen.
Jederzeitige Verfügbarkeit zum Tagespreis	Flexibilität	Sie können jederzeit zu dem aktuellen Kurs über Ihr Geld verfügen.	Das bedeutet, dass Sie auch für unvorhergesehene Notfälle in hohem Maße flexibel sind.

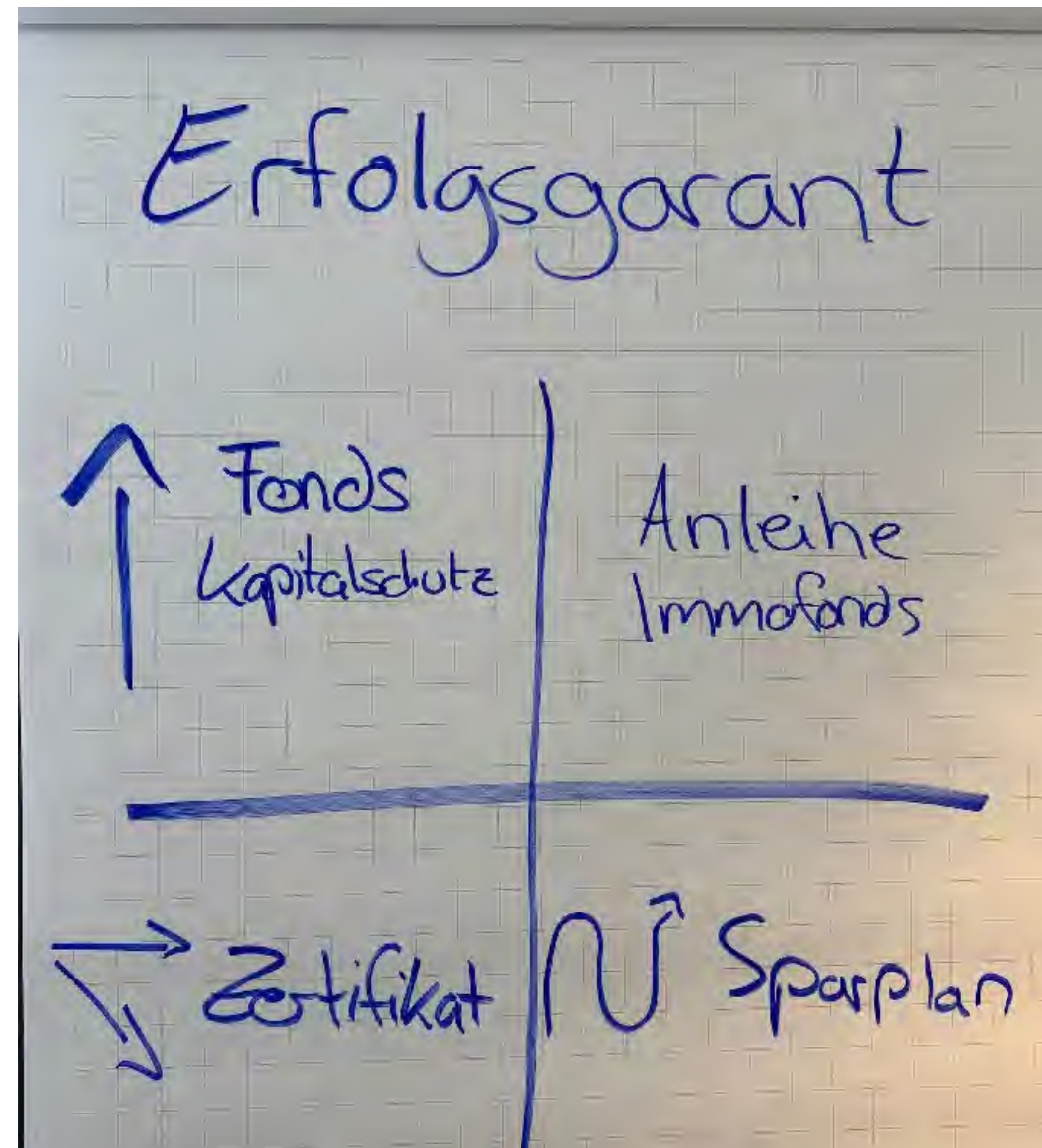
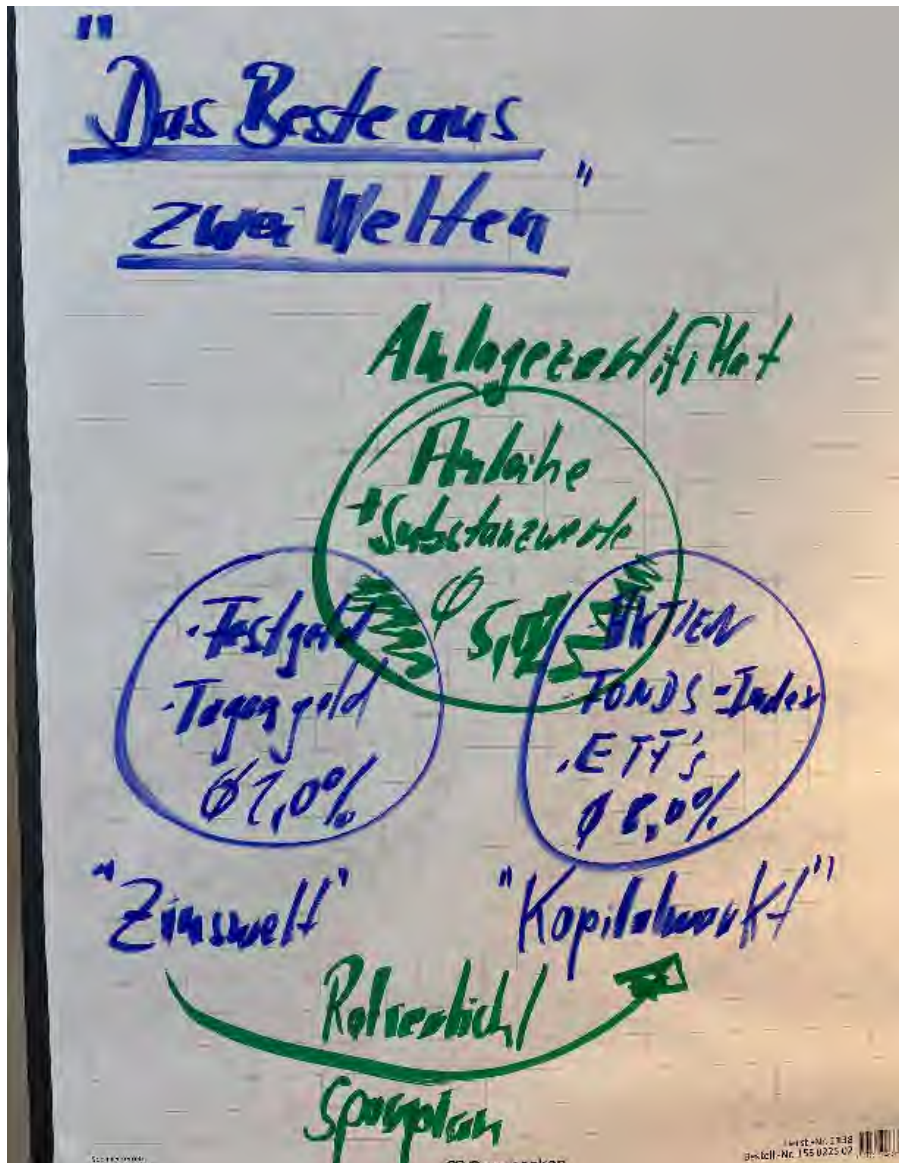
Fälligkeiten schaffen Kundenkontakt, zufriedene Kunden & neue Fälligkeiten...





Das Sparplangesicht





– Lieber Herr/ Frau.....,

aus meiner Sicht gibt es keine guten oder schlechten Anlagen.

Man muss einfach nur sehen, welche Anlage zu welchem Kunden passt.

Das Einzige was wir jetzt machen sollten, ist zu schauen ob die Anlage zu Ihnen passt.

Dabei hat sich folgende Vorgehensweise bewährt:

Lassen Sie uns die Anlage mal ansehen und über alle Punkte reden/ alle Punkte durchleuchten.

Dann liegt alles offen auf dem Tisch und Sie können entscheiden, ob die Anlage etwas für Sie ist.

Wenn ja ist es gut, wenn nicht, dann schauen wir neu und finden etwas Anderes für Sie.

Kaffeepause



Führung durch die DZ BANK



Frankfurt | 16.07.2026



Freiwillige Abendveranstaltung

16. Juli 2026
ab 19:00 Uhr

Gemeinsamer Tagesausklang

Ristorante Gentorelli's –
Meisengasse 12, 60313 Frankfurt am Main

Dresscode

Casual



...und noch ein Hinweis zum Thema Alkohol beim Netzwerkteil

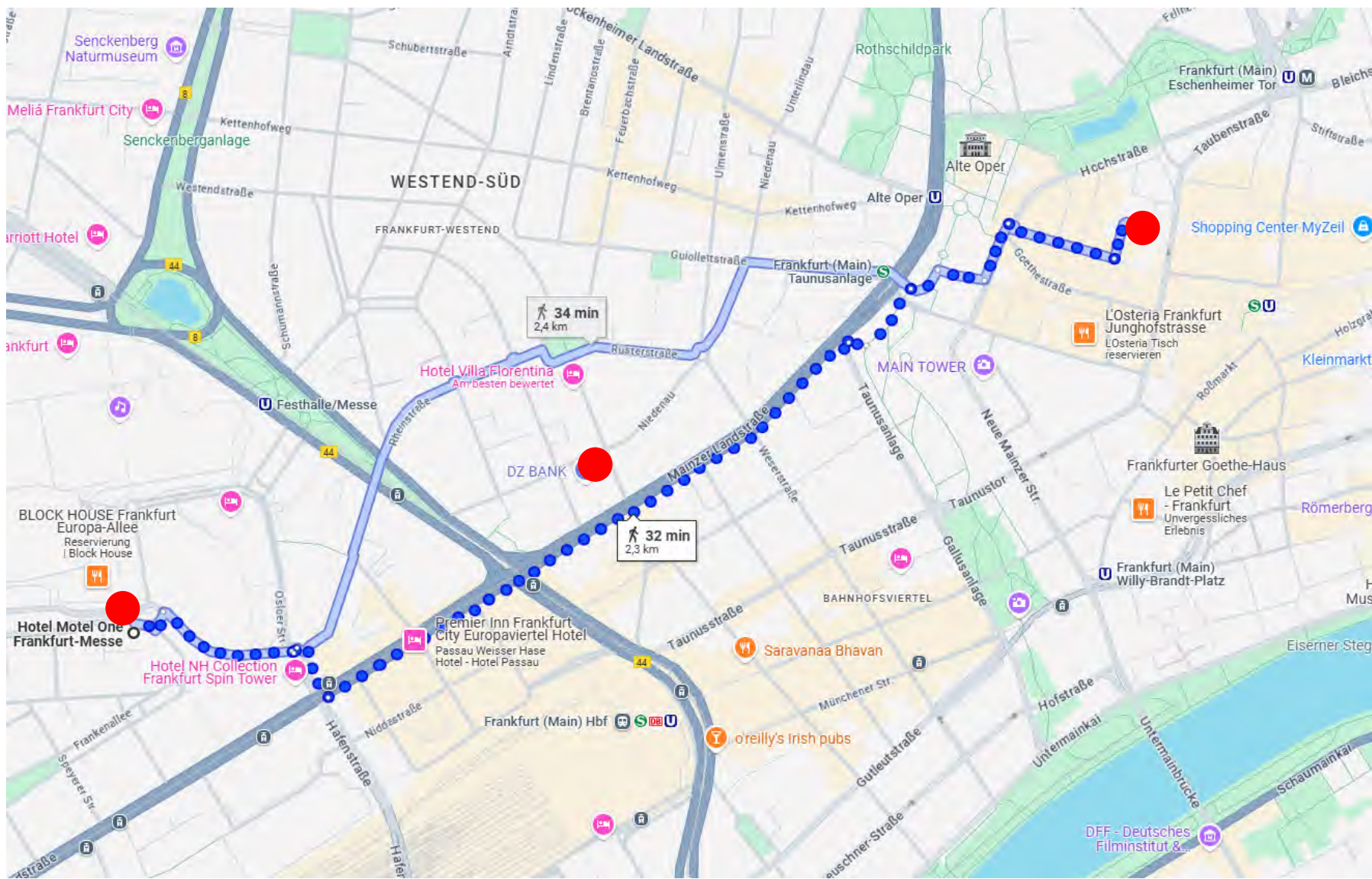
Wir stoßen gerne mit Euch an – egal mit was!

Gerne lädt die **DZ BANK** dazu ein ...



... bei Spirituosen bitten wir Euch, als **Selbstzahler** zu konsumieren.





Need Help?

Benny
0170-7018257

Melanie
0171-9946203

Zieladresse:
Meisengasse 12,
Frankfurt am Main

Auf geht's zum Netzwerken ...



Start um **18:15 Uhr**
im Hotel Motel One - Messe
Lobby



DZ BANK Insight 16. + 17.07.2026

Spannende Tage
liegen hinter uns

Tagesablauf 16. Juli 2026



10:30 – 11:00 Uhr **Begrüßung und Einführung**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



11:00 – 12:00 Uhr **Zertifikate als Baustein in der Vermögensstruktur**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



12:00 – 12:15 Uhr **Kommunikationspause**

12:15 – 13:15 Uhr **Research**
Thomas Kulp,
Anlagestrategie / Privatkunden

13:15 – 14:15 Uhr **Mittagspause**



14:15 – 15:45 Uhr **Vertriebliche Umsetzung und Erfahrungsaustausch**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

15:45 – 16:15 Uhr **Kommunikationspause**



16:15 – 17:00 Uhr **Führung durch die DZ BANK**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Tagesablauf 17. Juli 2026



09:00 – 10:30 Uhr **Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**
Martin Hanner,
Bankenbetreuung Süd



10:30 – 10:45 Uhr **Kommunikationspause**

10:45 – 11:45 Uhr **Produktmanagement / Sortimentsmanagement**
Tina Walter,
Sortimentsmanagement



11:45 – 12:30 Uhr **Abschlussrunde und Feedback**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



12:30 – 13:30 Uhr **Optionales Mittagessen**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Dresscode: Business Casual

Kaffeepause



Tagesablauf 16. Juli 2026



10:30 – 11:00 Uhr **Begrüßung und Einführung**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



11:00 – 12:00 Uhr **Zertifikate als Baustein in der Vermögensstruktur**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

12:00 – 12:15 Uhr **Kommunikationspause**



12:15 – 13:15 Uhr **Research**
Thomas Kulp,
Anlagestrategie / Privatkunden

13:15 – 14:15 Uhr **Mittagspause**



14:15 – 15:45 Uhr **Vertriebliche Umsetzung und Erfahrungsaustausch**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

15:45 – 16:15 Uhr **Kommunikationspause**



16:15 – 17:00 Uhr **Führung durch die DZ BANK**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Tagesablauf 17. Juli 2026



09:00 – 10:30 Uhr **Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**
Martin Hanner,
Bankenbetreuung Süd

10:30 – 10:45 Uhr **Kommunikationspause**



10:45 – 11:45 Uhr **Produktmanagement / Sortimentsmanagement**
Tina Walter,
Sortimentsmanagement



11:45 – 12:30 Uhr **Abschlussrunde und Feedback**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd



12:30 – 13:30 Uhr **Optionales Mittagessen**
Melanie Löffler,
Benjamin Arp,
Bankenbetreuung Süd

Dresscode: Business Casual

Das hat mir besonders gut gefallen...

Die Beispiele zur Visualisierung, Skizzen, Bilder

Fachliche Beiträge

Perfekte Orga

Die verschiedenen Erfahrungen auszutauschen

Der Austausch

Abends, Austausch, sympathische Leitung der Tage

Abendveranstaltung & Austausch

Der Austausch untereinander und die Vorträge der einzelnen Referenten

Einen tieferen Einblick zu bekommen, am Ende sehen wir das Produkt und nun wissen wir auch welche Faktoren miteinfließen.

Verschiedene „Dozenten“ aus jedem Bereich. Diese habe tagtäglich damit zutun

Alles, insbesondere Gastredner und Abendveranstaltung

Abendveranstaltung und Research

Das wünsche ich mir von der DZ Bank...





Wo auch immer eure Reise Euch
hinführt, kommt gut an!
Danke für`s Kommen!

Quelle: DZ BANK

Hinweise und Impressum

Rechtliche Hinweise

Dieses Dokument ist durch die DZ BANK AG Deutsche Zentral-Genossenschaftsbank („DZ BANK“) erstellt. Dieses Dokument richtet sich ausschließlich an die jeweilige Genossenschaftsbank und darf nicht - weder ganz noch teilweise - vervielfältigt, weiterverteilt oder veröffentlicht werden. Es darf insbesondere weder beim Beratungsgespräch eingesetzt noch im Rahmen des Beratungsgesprächs ausgehändigt werden. Es dient ausschließlich Informationszwecken der jeweiligen Genossenschaftsbank und ist für das Beratungsgespräch nicht geeignet. Die im Dokument enthaltenen Informationen stellen weder ein öffentliches Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Erwerb eines Finanzinstruments dar. Sie sind auch keine Empfehlung zum Kauf oder Verkauf eines Finanzinstruments. Die DZ BANK übernimmt keine Haftung für unmittelbare oder mittelbare Schäden, die durch die Verwendung dieses Dokuments verursacht und/oder mit der Verwendung dieses Dokuments im Zusammenhang stehen. Eine Investitionsentscheidung in Bezug auf Finanzinstrumente sollte auf der Grundlage eines Beratungsgesprächs erfolgen. Die vollständigen Angaben zu den Finanzinstrumenten, insbesondere zu den verbindlichen Bedingungen, Risiken sowie Angaben zum Emittenten können dem jeweiligen Prospekt entnommen werden. Die Aussagen entsprechen dem Stand zum Zeitpunkt der Erstellung des Dokuments. Sie können aufgrund künftiger Entwicklungen überholt sein, ohne dass das Dokument geändert wurde.

Hinweis auf das Basisinformationsblatt: Das von der DZ BANK erstellte Basisinformationsblatt ist in der jeweils aktuellen Fassung auf der Internetseite der DZ BANK unter www.dzbank-derivate.de [Eingabe WKN] (dort unter "Dokumente") abrufbar. Dies gilt, solange das Produkt für Privatanleger verfügbar ist.

Hinweis auf den Prospekt: Der gemäß gesetzlicher Vorgaben von der DZ BANK bezüglich des öffentlichen Angebots erstellte Basisprospekt sowie etwaige Nachträge und die zugehörigen Endgültigen Bedingungen sind auf der Internetseite der DZ BANK www.dzbank-derivate.de veröffentlicht und können unter www.dzbank-derivate.de [Eingabe WKN] (dort unter „Dokumente“) abgerufen werden.

Impressum:

Herausgeber: DZ BANK AG Deutsche Zentral-Genossenschaftsbank, Frankfurt am Main, Platz der Republik, 60265 Frankfurt am Main, Deutschland

E-Mail: wertpapiere@dzbank.de, Internet: www.dzbank-derivate.de

Vorstand: Uwe Fröhlich (Co-Vorsitzender), Dr. Cornelius Riese (Co-Vorsitzender), Uwe Berghaus, Dr. Christian Brauckmann, Souâd Benkredda, Ulrike Brouzi, Michael Speth, Thomas Ullrich

Rechtliche Hinweise

1. Dieses Dokument richtet sich an **Geeignete Gegenparteien** sowie **professionelle Kunden**. Es ist daher nicht geeignet, an **Privatkunden** weitergegeben zu werden, **es sei denn**, (a) es ist ausdrücklich als auch für Privatkunden geeignet bezeichnet oder (b) die ordnungsgemäße Weitergabe erfolgt durch ein in Mitgliedstaaten des Europäischen Wirtschaftsraums (EWR) oder der Schweiz zugelassenes Wertpapierdienstleistungsunternehmen an Privatkunden, die nachweisbar über die erforderlichen Kenntnisse und Erfahrungen verfügen, um die relevanten Risiken der jeweiligen Bewertung und / oder Empfehlungen verstehen und einschätzen zu können.

Es wurde von der DZ BANK AG Deutsche Zentral-Genossenschaftsbank, Frankfurt am Main, Deutschland („DZ BANK“) erstellt und von der DZ BANK für die ausschließliche Weitergabe an die vorgenannten Adressaten in den **Mitgliedstaaten des EWR und der Schweiz** genehmigt.

Ist dieses Dokument in **Absatz 1.1** der Pflichtangaben ausdrücklich als **„Finanzanalyse“** bezeichnet, gelten für seine Verteilung gemäß den Nutzungsbeschränkungen in den Pflichtangaben die folgenden ergänzenden Bestimmungen:

In die **Republik Singapur** darf dieses Dokument ausschließlich von der DZ BANK über die DZ BANK Singapore Branch, nicht aber von anderen Personen, gebracht und dort ausschließlich an ‚accredited investors‘, and / oder ‚expert investors‘ weitergegeben und von diesen genutzt werden.

Finanzanalysen dürfen nicht in die **Vereinigten Staaten von Amerika** (USA) verbracht und / oder dort für Transaktionen mit Kunden genutzt werden.

Ist dieses Dokument in **Absatz 1.1** der Pflichtangaben ausdrücklich als **„Sonstige Research-Information“** bezeichnet, gelten für seine Verteilung nach den Pflichtangaben die folgenden ergänzenden Bestimmungen:

Sonstige Research-Informationen dürfen nicht in die **Vereinigten Staaten von Amerika** (USA) verbracht und / oder dort für Transaktionen mit Kunden genutzt werden.

Die Weitergabe von Sonstigen Research Informationen in der **Republik Singapur** ist in jedem Falle der DZ BANK AG, Niederlassung Singapur vorbehalten.

Dieses Dokument darf in allen zuvor genannten Ländern nur in Einklang mit dem jeweils dort geltenden Recht verteilt werden, und Personen, die in den Besitz dieses Dokuments gelangen, sollen sich über die dort geltenden Rechtsvorschriften informieren und diese befolgen.
2. Dieses Dokument wird lediglich zu Informationszwecken übergeben und darf weder ganz noch teilweise vervielfältigt, noch an andere Personen weitergegeben, noch sonst veröffentlicht werden. Sämtliche Urheber- und Nutzungsrechte, auch in elektronischen und Online-Medien, verbleiben bei der DZ BANK.

Obwohl die DZ BANK Hyperlinks zu Internet-Seiten von in diesem Dokument genannten Unternehmen angeben kann, bedeutet dies nicht, dass die DZ BANK sämtliche Daten auf der verlinkten Seite oder Daten, auf welche von dieser Seite aus weiter zugegriffen werden kann, bestätigt, empfiehlt oder gewährleistet. Die DZ BANK übernimmt weder eine Haftung für Verlinkungen oder Daten, noch für Folgen, die aus der Nutzung der Verlinkung und / oder Verwendung dieser Daten entstehen könnten.
3. Dieses Dokument stellt weder ein Angebot, noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Erwerb von Wertpapieren, sonstigen Finanzinstrumenten oder anderen Investitionsobjekten dar und darf auch nicht dahingehend ausgelegt werden.

Einschätzungen, insbesondere Prognosen, Fair Value- und / oder Kurserwartungen, die für die in diesem Dokument analysierten Investitionsobjekte angegeben werden, können möglicherweise nicht erreicht werden. Dies kann insbesondere auf Grund einer Reihe nicht vorhersehbarer Risikofaktoren eintreten.

Solche Risikofaktoren sind insbesondere, jedoch nicht ausschließlich: Marktvolatilitäten, Branchenvolatilitäten, Maßnahmen des Emittenten oder Eigentümers, die allgemeine Wirtschaftslage, die Nichtrealisierbarkeit von Ertrags- und / oder Umsatzzielen, die Nichtverfügbarkeit von vollständigen und / oder genauen und / oder ein anderes später eintretendes Ereignis, das sich auf die zugrundeliegenden Annahmen oder sonstige Prognosegrundlagen, auf die sich die DZ BANK stützt, nachteilig auswirken können. Die gegebenen Einschätzungen sollten immer im Zusammenhang mit allen bisher veröffentlichten relevanten Informationen und Entwicklungen, welche sich auf das Investitionsobjekt sowie die für es relevanten Branchen und insbesondere Kapital- und Finanzmärkte beziehen, betrachtet und bewertet werden.

Die DZ BANK trifft keine Pflicht zur Aktualisierung dieses Dokuments. Anleger müssen sich selbst über den laufenden Geschäftsgang und etwaige Veränderungen im laufenden Geschäftsgang der Unternehmen informieren.

Die DZ BANK ist berechtigt, während des Geltungszeitraums einer Anlageempfehlung in einer Analyse eine weitere oder andere Analyse mit anderen, sachlich gerechtfertigten oder auch fehlenden Angaben über das Investitionsobjekt zu veröffentlichen.

Informationen
Dokumenten
4. Die DZ BANK hat die Informationen, auf die sich dieses Dokument stützt, aus Quellen entnommen, die sie grundsätzlich als zuverlässig einschätzt. Sie hat aber nicht alle diese Informationen selbst nachgeprüft. Dementsprechend gibt die DZ BANK keine Gewährleistungen oder Zusicherungen hinsichtlich der Genauigkeit, Vollständigkeit oder Richtigkeit der in diesem Dokument enthaltenen Informationen oder Meinungen ab.

Weder die DZ BANK noch ihre verbundenen Unternehmen übernehmen eine Haftung für Nachteile oder Verluste, die ihre Ursache in der Verteilung und / oder Verwendung dieses Dokuments haben und / oder mit der Verwendung dieses Dokuments im Zusammenhang stehen. .
5. Die DZ BANK, und ihre verbundenen Unternehmen sind berechtigt, Investmentbanking- und sonstige Geschäftsbeziehungen zu dem / den Unternehmen zu unterhalten, die Gegenstand der Analyse in diesem Dokument sind. Die Analysten der DZ BANK liefern im Rahmen des jeweils geltenden Aufsichtsrechts ferner für Wertpapierdienstleistungen und Wertpapiernebenleistungen.

Anleger sollten davon ausgehen, dass (a) die DZ BANK und ihre verbundenen Unternehmen berechtigt sind oder sein werden, Investmentbanking-, Wertpapier- oder sonstige Geschäfte von oder mit den Unternehmen, die Gegenstand der Analyse in diesem Dokument sind, zu akquirieren, und dass (b) Analysten, die an der Erstellung dieses Dokumentes beteiligt waren, im Rahmen des Aufsichtsrechts grundsätzlich mittelbar am Zustandekommen eines solchen Geschäfts beteiligt sein können.

Die DZ BANK und ihre verbundenen Unternehmen sowie deren Mitarbeiter könnten möglicherweise Positionen in Wertpapieren der analysierten Unternehmen oder Investitionsobjekte halten oder Geschäfte mit diesen Wertpapieren oder Investitionsobjekten tätigen.

Informationen
6. Die Informationen und Empfehlungen der DZ BANK in diesem Dokument stellen keine individuelle Anlageberatung dar und können deshalb je nach den speziellen Anlagezielen, dem Anlagehorizont oder der individuellen Vermögenslage für einzelne Anleger nicht oder nur bedingt geeignet sein. Mit der Ausarbeitung dieses Dokuments wird die DZ BANK gegenüber keiner Person als Anlageberater oder als Portfolioverwalter tätig.

Die in diesem Dokument enthaltenen Empfehlungen und Meinungen geben die nach bestem Wissen erstellte Einschätzung der Analysten der DZ BANK zum Zeitpunkt der Erstellung dieses Dokuments wieder; sie können aufgrund künftiger Ereignisse oder Entwicklungen ohne Vorankündigung geändert werden oder sich verändern. Dieses Dokument stellt eine unabhängige Bewertung der entsprechenden Emittenten beziehungsweise Investitionsobjekte durch die DZ BANK dar und alle hierin enthaltenen Bewertungen, Meinungen oder Erklärungen sind diejenigen des Verfassers des Dokuments und stimmen nicht notwendigerweise mit denen der Emittentin oder dritter Parteien überein.

Eine (Investitions-)Entscheidung bezüglich Wertpapiere, sonstige Finanzinstrumente, Rohstoffe, Waren oder sonstige Investitionsobjekte sollte nicht auf der Grundlage dieses Dokuments, sondern auf der Grundlage unabhängiger Investmentanalysen und Verfahren sowie anderer Analysen, einschließlich, jedoch nicht beschränkt auf Informationsmemoranden, Verkaufs- oder sonstige Prospekte erfolgen. Dieses Dokument kann eine Anlageberatung nicht ersetzen.
7. Indem Sie dieses Dokument, gleich in welcher Weise, benutzen, verwenden und / oder bei Ihren Überlegungen und / oder Entscheidungen zugrunde legen, akzeptieren Sie die in diesem Dokument genannten Beschränkungen, Maßgaben und Regelungen als für sich rechtlich ausschließlich verbindlich.

Ergänzende Information von Markit Indices Limited

Weder Markit noch deren Tochtergesellschaften oder irgendein externer Datenanbieter übernehmen ausdrücklich oder stillschweigend irgendeine Gewährleistung hinsichtlich der Genauigkeit, Vollständigkeit oder Aktualität der hierin enthaltenen Daten sowie der von den Empfängern der Daten zu erzielenden Ergebnisse.

Weder Markit noch deren Tochtergesellschaften oder irgendein Datenanbieter haften gegenüber dem Empfänger der Daten ungeachtet der jeweiligen Gründe in irgendeiner Weise für ungenaue, unrichtige oder unvollständige Informationen in den Markit-Daten oder für daraus entstehende (unmittelbare oder mittelbare) Schäden.

Seitens Markit besteht keine Verpflichtung zur Aktualisierung, Änderung oder Anpassung der Daten oder zur Benachrichtigung eines Empfängers derselben, falls darin enthaltene Sachverhalte sich ändern oder zu einem späteren Zeitpunkt unrichtig geworden sein sollten.

Ohne Einschränkung des Vorstehenden übernehmen weder Markit noch deren Tochtergesellschaften oder irgendein externer Datenanbieter Ihnen gegenüber irgendeine Haftung - weder vertraglicher Art (einschließlich im Rahmen von Schadenersatz) noch aus unerlaubter Handlung (einschließlich Fahrlässigkeit), im Rahmen einer Gewährleistung, aufgrund gesetzlicher Bestimmungen oder sonstiger Art - hinsichtlich irgendwelcher Verluste oder Schäden, die Sie infolge von oder im Zusammenhang mit Meinungen, Empfehlungen, Prognosen, Beurteilungen oder sonstigen Schlussfolgerungen oder Handlungen Ihrerseits oder seitens Dritter erleiden, ungeachtet dessen, ob diese auf den hierin enthaltenen Angaben, Informationen oder Materialien beruhen oder nicht.