

Absicherung und Finanzierung von Exporten mit Hilfe staatlicher Garantien

Igor Sufraga



AGENDA

01 | Was sind die Hermesdeckungen?

02 | Wie können wir helfen?

03 | Wie funktioniert eine Exportfinanzierung?

04 | Was kostet eine Hermesdeckung?

05 | Welche Anforderungen gibt es?

06 | Wie ist der Ablauf?

01 |

Was sind die Hermesdeckungen?



EXPORTKREDITGARANTIE DER
BUNDESREPUBLIK DEUTSCHLAND

► Hermesdeckungen



Ihr Partner für Exportabsicherung

Sicher von Anfang an

Wir bieten für den gesamten Verlauf eines Exportgeschäfts Absicherungen an – von der **Vertragsanbahnung** bis zum Eingang der **letzten Rate**.

Wir sichern **Risiken** entlang der gesamten Wertschöpfungskette ab:

- **Fabrikationsrisiken** während der Produktionsphase
- **Ausfuhrрисiken** nach der Lieferung
- Risiken aus **Vertragsgarantien** in allen Phasen Ihres Geschäfts

Mit Hilfe der **Hermesdeckungen** können Sie:



Neue Märkte erschließen, ohne unnötige Risiken einzugehen



Ihre Handelsbeziehungen mit Ihrem Kunden auch unter veränderten Rahmenbedingungen aufrecht erhalten



Ihrem Kunden flexible Zahlungsziele einräumen



Ihrem Kunden eine attraktive Finanzierung zum Kauf Ihrer Produkte zu ermöglichen

Risiken bei Exportgeschäften

Politische Risiken

Weisung zum Abbruch

Krieg, Aufruhr, Revolution

Embargo

Gesetzgeberische
oder behördliche
Maßnahmen

Mindererlös aus politischen Gründen

Konvertierungs- und Transferrisiken

Fabrikationsbeginn
Einkauf

Lieferung

Bezahlung

Wirtschaftliche Risiken

Lossagung vom Vertrag

Nachweislich ungünstige Umstände
(Zahlungseinstellung)

Insolvenz des Schuldners

Nichtzahlungsfalls
(protracted default)

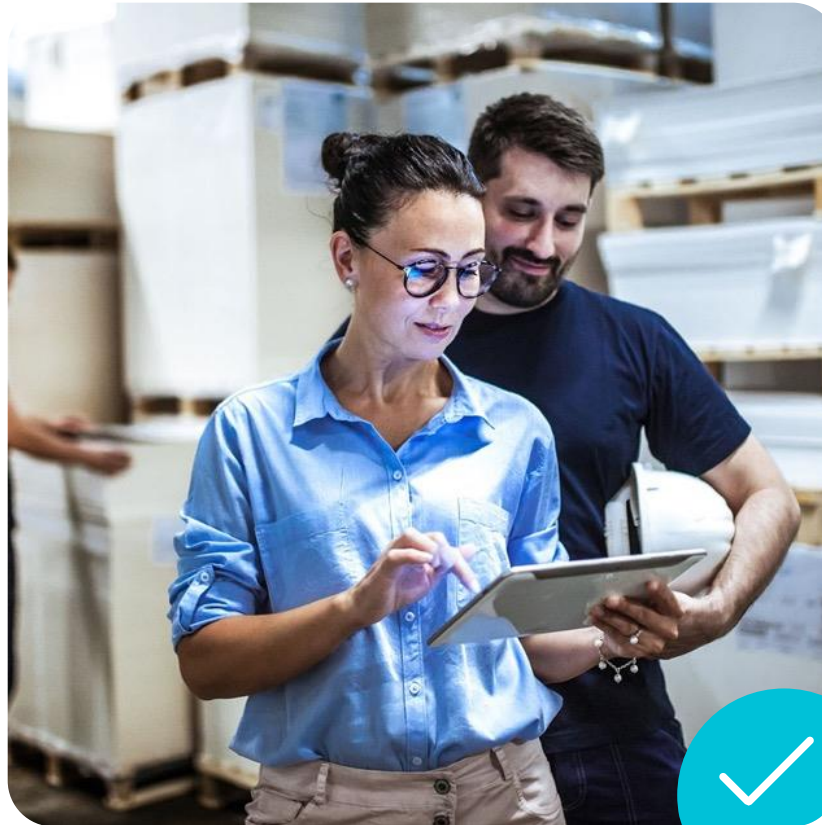
Vergleich

Voraussetzungen für Exportkreditgarantien

Förderwürdigkeit

Ein Exportgeschäft ist z.B. förderungswürdig, wenn es

- deutsche Wertschöpfung enthält
- deutsche Arbeitsplätze sichert oder schafft
- den deutschen Mittelstand fördert
- internationalen Umwelt-, Sozial- und Menschenrechtsstandards genügt

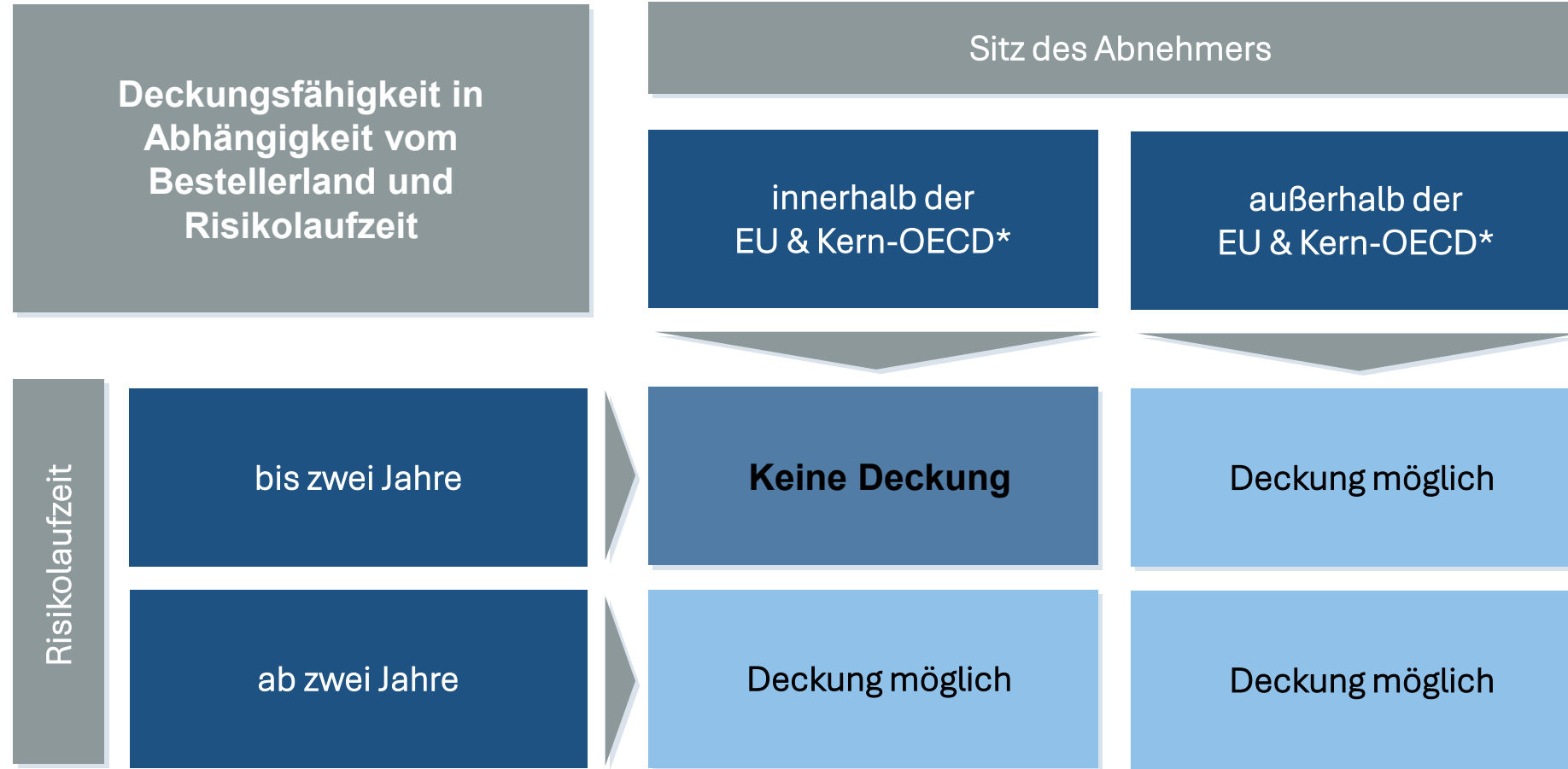


Risikomäßige Vertretbarkeit

Ob ein vertretbares Risiko vorliegt, richtet sich u.a. nach

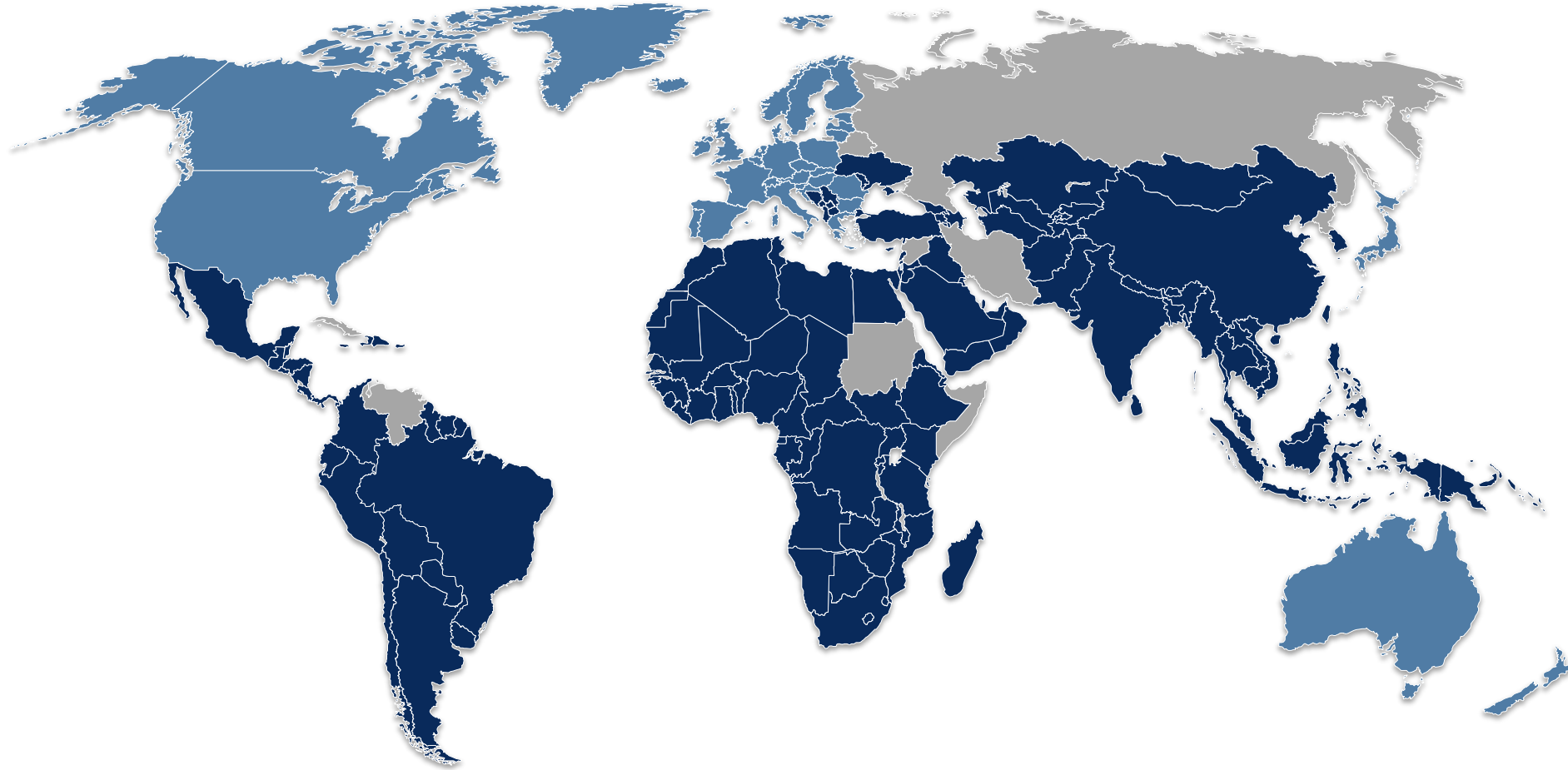
- der Bonität des ausländischen Kunden
- den volkswirtschaftlichen Rahmenbedingungen des Ziellandes
- der Ausfall-wahrscheinlichkeit der Forderung

Anwendungsbereich der Hermesdeckungen



* EU, USA, UK, Kanada, Japan, Norwegen, Schweiz, Australien, Neuseeland, Island

Anwendungsbereich Hermesdeckungen



■ Deckungen weitestgehend möglich

■ EU & Kern-OECD

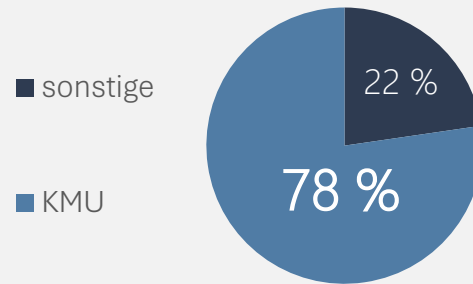
■ Derzeit keine Deckungsmöglichkeiten

2025 - Exportkreditgarantien im Überblick

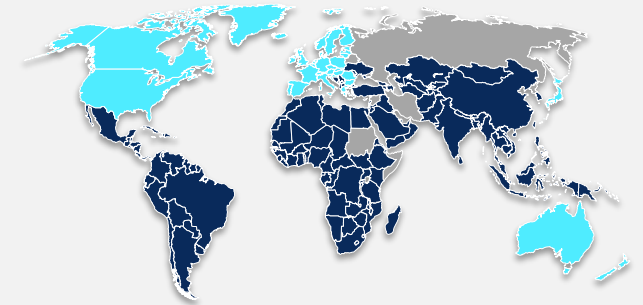
Entschädigungsrisiko

79,1 Mrd. EUR

KMU-Anteil Anträge



138 Länder gedeckt

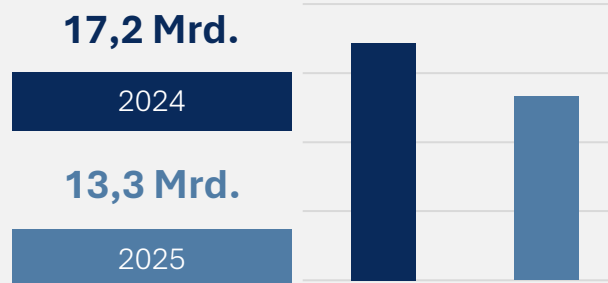


Exportkreditgarantien sind ein Instrument der Außenwirtschaftsförderung des



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie

Deckungsvolumen



Mandatar

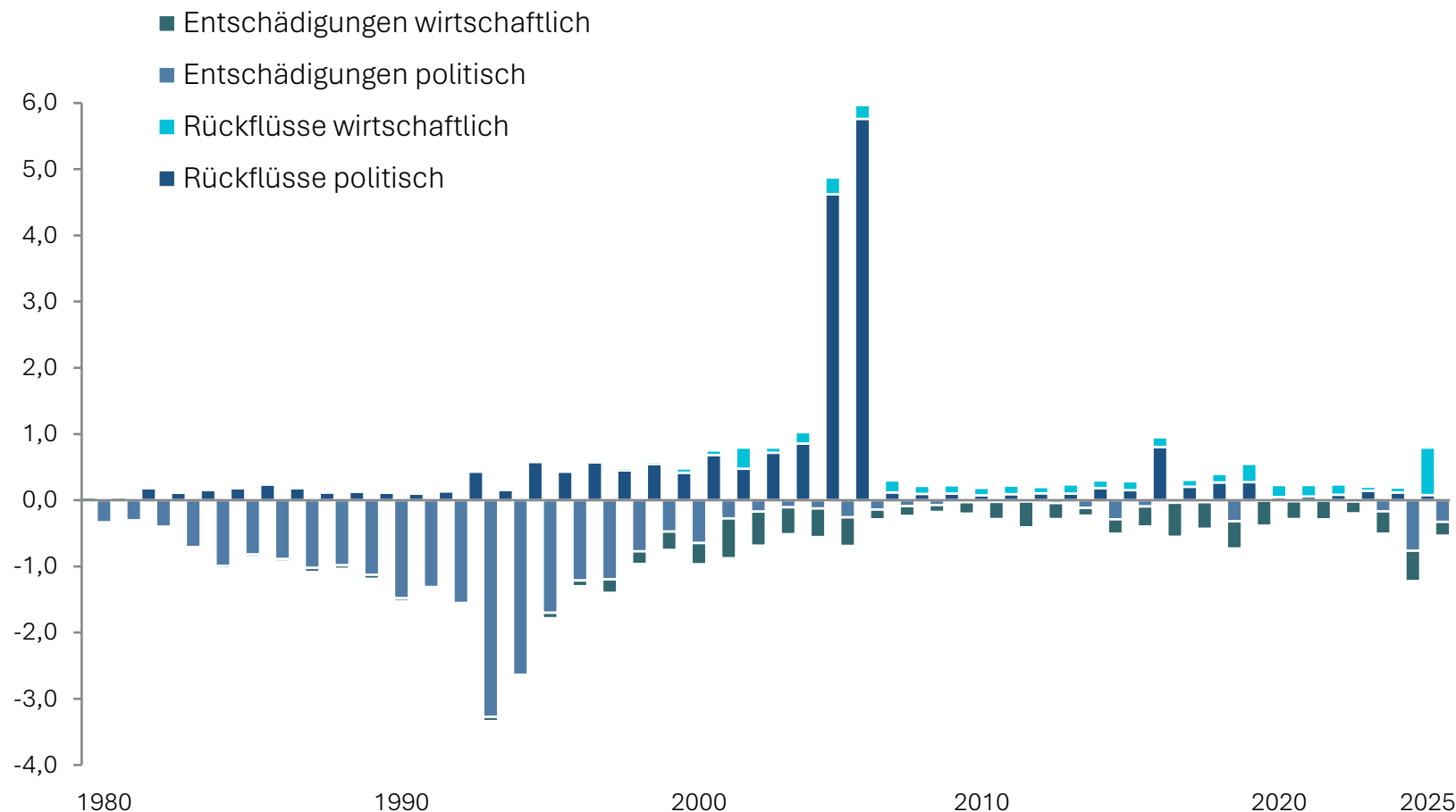
Mit der Durchführung des Bundesförderinstruments Exportkreditgarantien beauftragt:



EULER HERMES

Entschädigungen und Rückflüsse

in Mrd. EUR



Entschädigungen 2025

534 Mio. EUR

(2024: 1.219 Mio. EUR)

02 |

Wie können wir helfen?



EXPORTKREDITGARANTIE DER
BUNDESREPUBLIK DEUTSCHLAND

► Hermesdeckungen



Wie können wir helfen?



Fabrikationsrisikodeckung

Fabrikations- risikodeckung

Schutz vor den finanziellen Folgen eines Produktionsabbruchs aufgrund der Insolvenz des Bestellers oder politischen Gründen

Herausforderung

- Möglicher Produktionsabbruch aufgrund politischer oder wirtschaftlicher Risiken
- Akkreditiv bietet nur unzureichend Schutz für den Fall, dass die Ware nicht mehr versendet oder Leistung nicht erbracht werden kann

Lösung - Fabrikationsrisikodeckung

- (Zusätzliche) Absicherung des Zeitraums bis zur vollständigen Lieferung oder Leistungserbringung durch eine Fabrikationsrisikodeckung

Eckdaten Fabrikationsrisikodeckung

Kurzbeschreibung

Absicherung der mit einem Ausfuhrgeschäft anfallenden Produktionskosten.



Deckungsgegenstand:

Angefallene Selbstkosten (Einzel- und Gemeinkosten).

Selbstbehalt

5 %

Schutz vor den finanziellen Folgen eines Produktionsabbruchs, aufgrund



der Insolvenz des ausländischen Bestellers



der Lossagung vom Vertrag oder schwerwiegender Vertragsverletzungen



staatlicher Maßnahmen und kriegereischer Ereignisse



von in der Bundesrepublik Deutschland geltender Embargomaßnahmen



der Nichtzahlung von Stornierungskosten bzw. Teilvergütungsansprüchen

Ausfuhrdeckung

Ausfuhrdeckung

Schutz vor
Forderungsverlusten
aufgrund von
Nichtzahlung wg.
wirtschaftlicher oder
politischer Gründe

Herausforderung

- Risiko eines Forderungsausfalls
- Insbesondere wenn z.B. ein Akkreditiv nicht vorgesehen ist, oder ein Akkreditiv nicht bestätigt werden kann (z.B. aufgrund des Länderrisikos oder der eröffnenden Bank)

Lösung - Ausfuhrdeckung

- Absicherung der Forderung über eine Ausfuhrdeckung durch den Exporteur (ggf. auch ohne Akkreditiv möglich)
- Je nach Bedarf des Exporteurs verschiedene Deckungsformen möglich

Eckdaten Lieferantenkreditdeckung

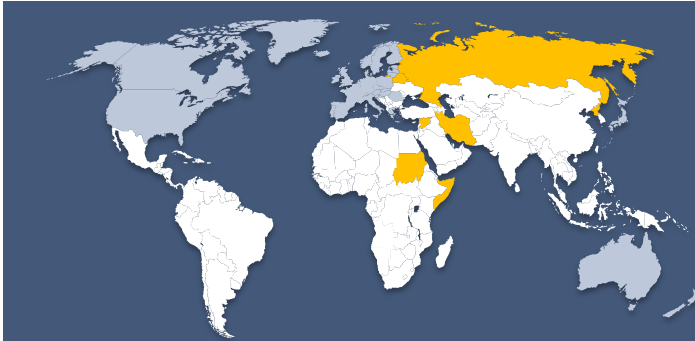
Absicherung von Forderungen
aus:



Warenlieferungen
&



Dienstleistungen



absicherbar



ab 2 Jahre Kreditlaufzeit
absicherbar



derzeit nicht absicherbar

Schutz vor einem Zahlungsausfall aufgrund:

- der Nichtzahlung der Forderung innerhalb von 6 Monaten nach Fälligkeit
- von wirtschaftlichen Risiken
- von politischen Risiken

Zur Refinanzierung von
Zahlungszielen nutzbar



Ergänzende Absicherungen:

- Fabrikationsrisikodeckung
- Avalgarantie
- Vertragsgarantiedeckung
- Finanzkreditdeckung

Selbstbehalt

15 %

kann auf 5 % reduziert werden

Eckdaten Ausfuhr-Pauschal-Gewährleistung

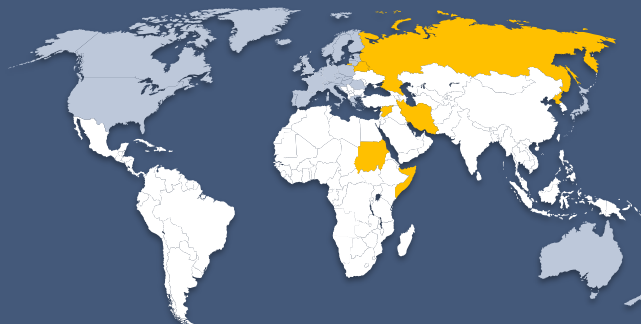
Absicherung von Forderungen aus:



Warenlieferungen
&



Dienstleistungen



versicherbar



nicht versicherbar



derzeit nicht versicherbar

Zahlungsziele bis zu

12 Monate

versicherbar

Rahmenvertrag für deutsche Exporteure, die
wiederholt mehrere Besteller in unterschiedlichen
Ländern beliefern

Zur Refinanzierung von
Zahlungszielen nutzbar



Wahlrecht

zur Einbeziehung für alle
versicherbaren Länder

Kosten

- individueller Prozentsatz des versicherten Umsatzes
- i.d.R. zwischen **0,4 %** und **0,8 %**
- Keine weiteren Gebühren

Selbstbehalt

10 %

kann auf 5 % reduziert
werden

Avalgarantie zur Besicherung von Avalkrediten

Avale / Vertrags-
garantien

Besicherung von
Avalkrediten bzw.
Vertragsgarantien

Herausforderung

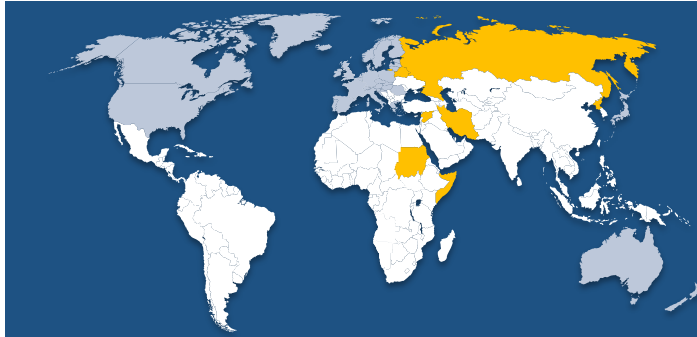
- Exporteur benötigt größere Avale (z.B. Anzahlungsgarantien, Vertragserfüllungsgarantien)
- Kreditlinien bereits ausgenutzt, Hausbank besteht auf weitere Sicherheiten
- Exporteur möchte/kann keine weiteren Sicherheiten stellen

Lösung – Avalgarantie

- Absicherung gegen das Risiko einer ungerechtfertigten Inanspruchnahme der Garantien durch den Auslandskunden
- Besicherung des herausgelegten Garantiebetrages bis zu 80 % zu Gunsten des Garantiestellers (Hausbank)
- Zusätzliche Liquidität durch Entlastung der Aval- bzw. Kreditlinie bei der Hausbank

Eckdaten Vertragsgarantiedeckung

Entschädigung bei einem Verlust
der Garantiesumme



- absicherbar
- ab 2 Jahre Kreditlaufzeit
absicherbar
- derzeit nicht absicherbar

Gedekte Risiken:

- Ungerechtfertigte Ziehung der Garantie (unfair calling)
- Ziehung der Garantie aus Gründen, die der Exporteur nicht zu verantworten hat (politische Schäden)

Selbstbehalt

5 %

Möglich für:

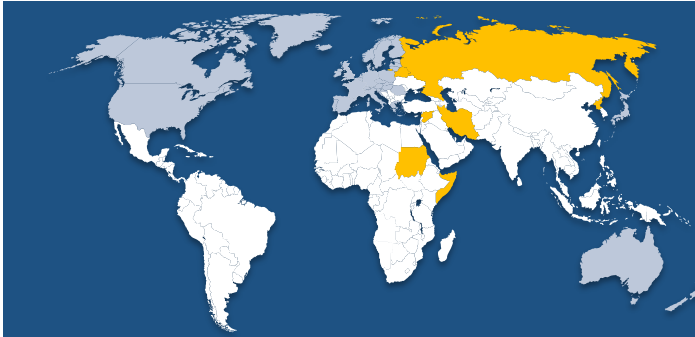
- Bietungs-, Anzahlungs-, Vertragserfüllungs-, Liefer-, Leistungs- und Gewährleistungsgarantien
- Direkte und indirekte Garantien

Entgeltsatz einmalig je nach Land
zwischen

0,12 % und 0,84 %

Eckdaten Avalgarantie

Zusätzliche Liquidität durch
Entlastung der Aval- bzw.
Kreditlinie



- absicherbar
- ab 2 Jahre Kreditlaufzeit
absicherbar
- derzeit nicht absicherbar

Gedekte Risiken:

- Besicherung des herausgelegten Garantiebetrages bis zu 80 % zu Gunsten des Garantiestellers (Hausbank, Kautionsversicherer)
- Entschädigung unabhängig vom Ziehungsgrund

Auch für indirekte Garantien
und Stand-by Letter of Credit

Voraussetzung:
parallele Übernahme einer
Vertragsgarantiedeckung

In Einzelfällen kann die Avalgarantie
auch isoliert, d.h. ohne Deckung
der sonstigen Risiken des
Exportgeschäfts übernommen
werden

Entgelt:

Kein zusätzliches Entgelt, Bund wird
quotaal an der Avalprovision beteiligt

03 |

Wie funktioniert eine Exportfinanzierung?



EXPORTKREDITGARANTIE DER
BUNDESREPUBLIK DEUTSCHLAND

► Hermesdeckungen



Absicherung von Exportkrediten

Export-finanzierung

Besicherung von
Finanzkrediten und
Forderungs-ankäufen

Herausforderung

- Exporteur möchte/muss seinem Auslandskunden eine langfristige Exportfinanzierung anbieten

Lösung – Hermesgedeckte Exportfinanzierung

- Forderungsankauf: Absicherung der Forderung über eine Lieferantenkreditdeckung und Abtretung der Entschädigungsansprüche an die finanzierende Bank
- Bestellerkredit: Absicherung des Exportkredites über eine Finanzkreditdeckung

Vorteile einer Exportfinanzierung



Mit einer Exportfinanzierung können Sie sich **gegenüber dem Wettbewerb durchsetzen** und bleiben dadurch auch für Bestandskunden attraktiv.



Wir unterstützen Ihr Vorhaben mit einer Exportfinanzierung, auch wenn die Bank Ihres Kunden die Finanzierbarkeit des Exports zurückhaltend einschätzt.



Durch ansprechende Finanzierungsmöglichkeiten sind Ihre Lieferungen und Leistungen **für Neukunden weltweit attraktiv**.



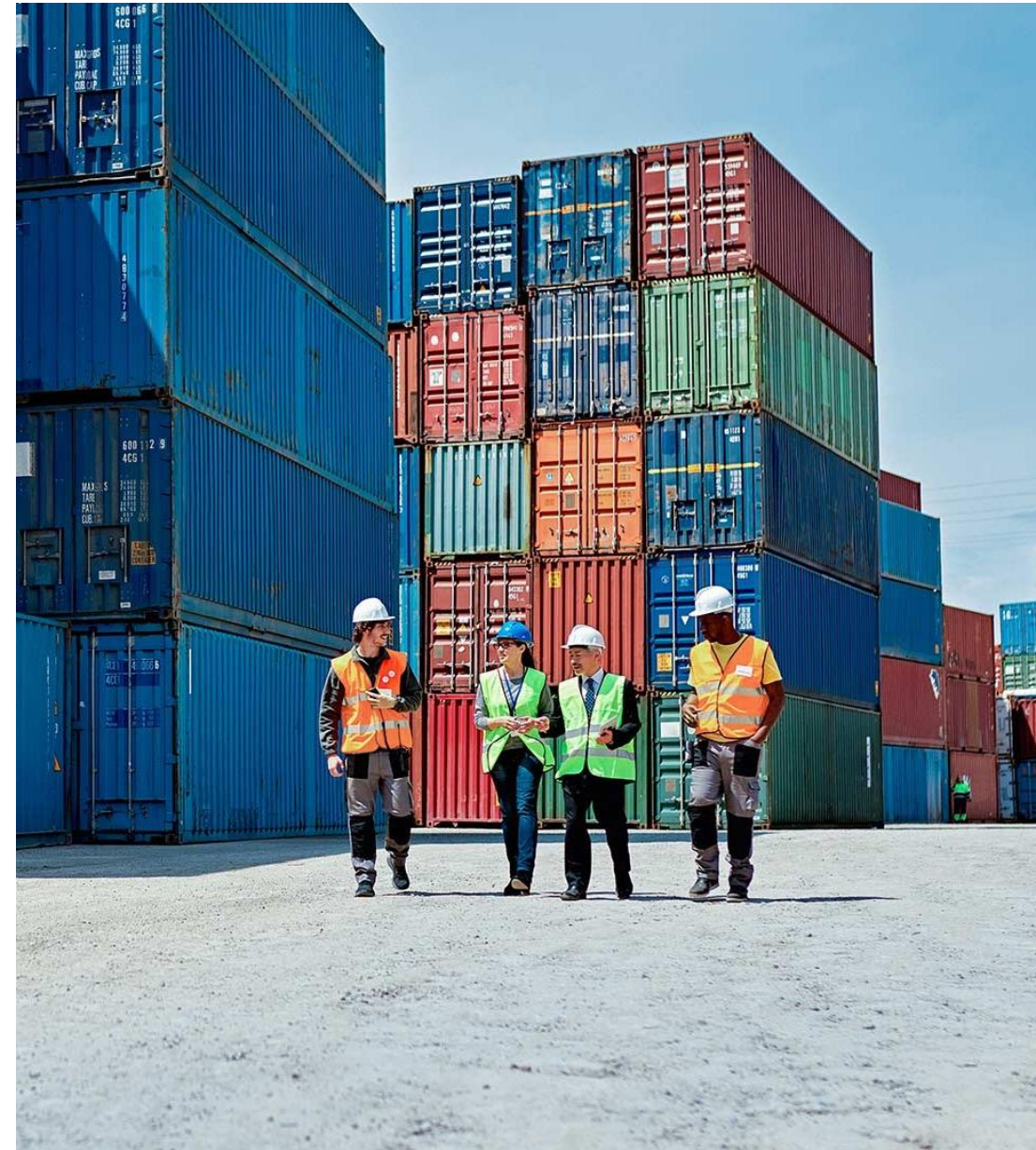
Durch eine Exportfinanzierung erhalten Sie Ihre **Liquidität** und können Ihre **Bilanz entlasten**.



Finanzierende Banken können wegen der Absicherung durch den Bund **verbesserte Konditionen** erhalten.



Geben Sie den **Zinsvorteil** durch die Finanzierung in den marktüblichen Währungen an Ihren Auslandskunden weiter.



Hermesgedeckter Forderungsankauf

Vorteile für den Exporteur:



Verkaufsargument



Schnelle Liquidität



Bilanzverkürzung

Vorteile für den Besteller:



Finanzierung außerhalb des Kreditrahmens der Hausbank



Günstigere Konditionen im Vergleich zu lokaler Finanzierung



Bestellerkredit

Vorteile für den Exporteur:



Verkaufsargument



Schnelle Liquidität



Bilanzverkürzung



Kreditverhandlung übernimmt Hausbank

Vorteile für den Besteller:



Günstigere Konditionen im Vergleich zu lokaler Finanzierung



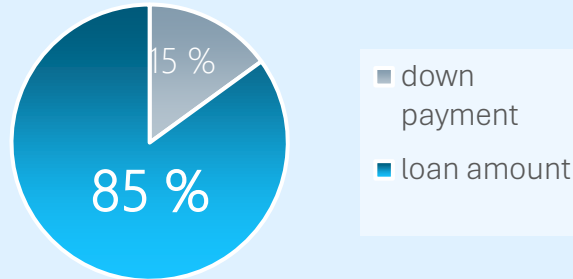
Merkmale des Bestellerkredits

Zahlungsbedingungen



Monatliche, vierteljährliche, halbjährliche, oder jährliche Raten, degressive Zinsberechnung oder Annuitätenmethode

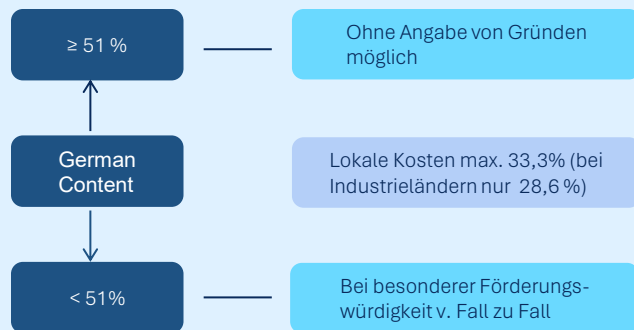
Kreditanteil



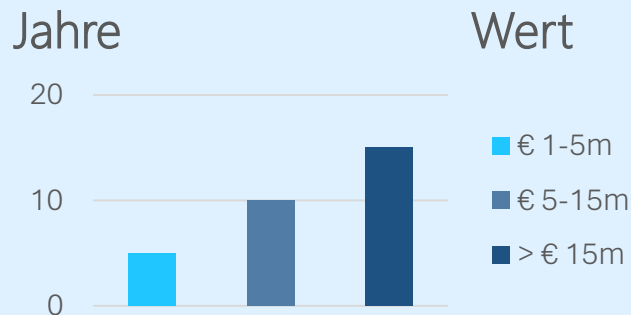
Verfügbar für

- Investitionsgüter
- Mindestauftragswerte von Bank zu Bank unterschiedlich

Deutscher Anteil



Kreditlaufzeit

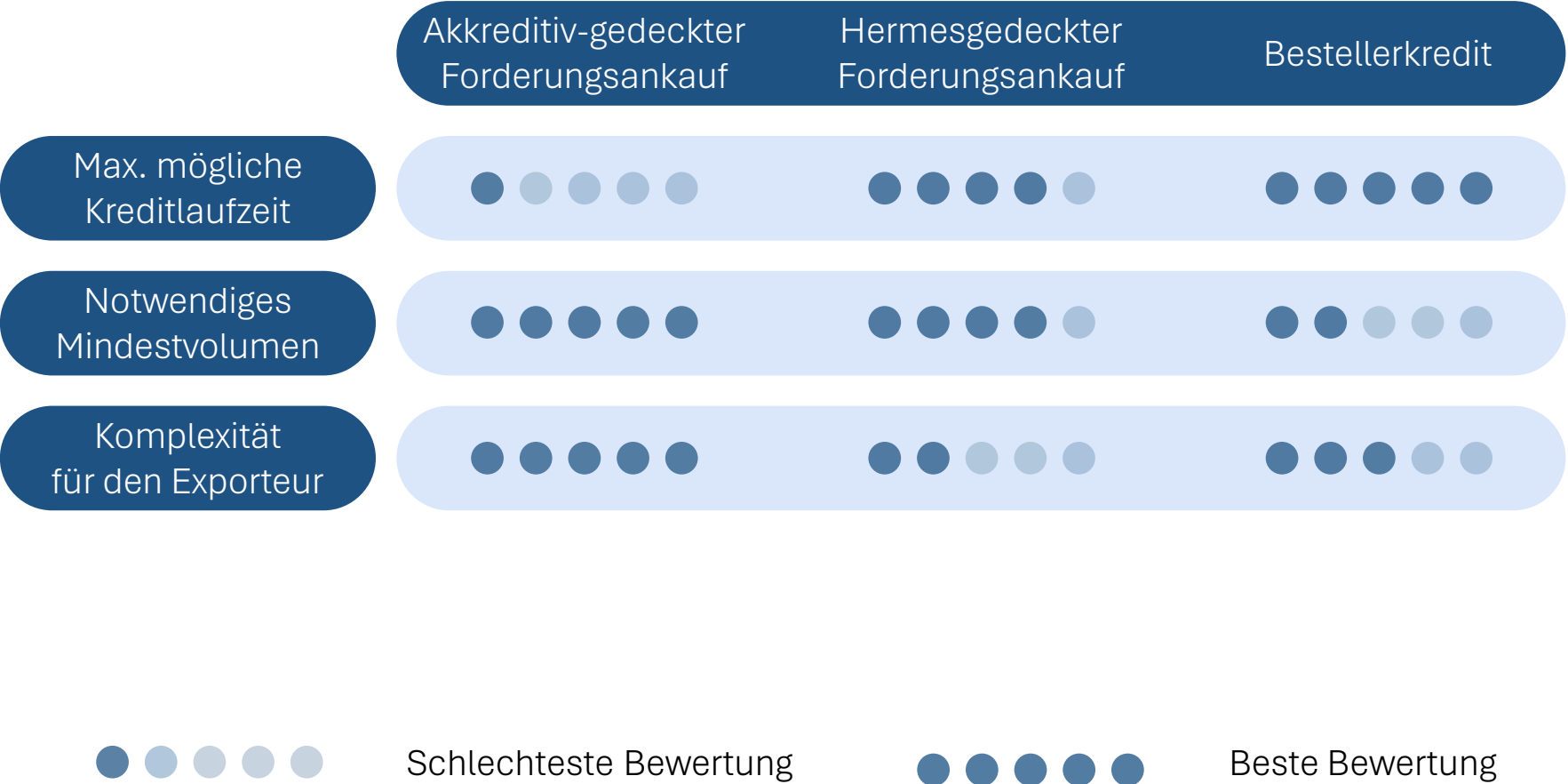


Voraussetzungen



Testierte Bilanzen der letzten 3 Jahre zeigen ausreichende Bonität

Vergleich: Arten der Exportfinanzierung



04|

Was kostet eine Hermesdeckung?



EXPORTKREDITGARANTIE DER
BUNDESREPUBLIK DEUTSCHLAND

► Hermesdeckungen



Gebühren und Entgelte der Hermesdeckungen

Antragsgebühr

- Unabhängig vom Deckungsumfang
- Feste Staffelung
- Auftragsbezogen

Ausfertigungsgebühr

- Wird bei Ausfertigung der Deckungsurkunde erhoben
- Beträgt 0,025 % des Auftragswertes

Entgelt

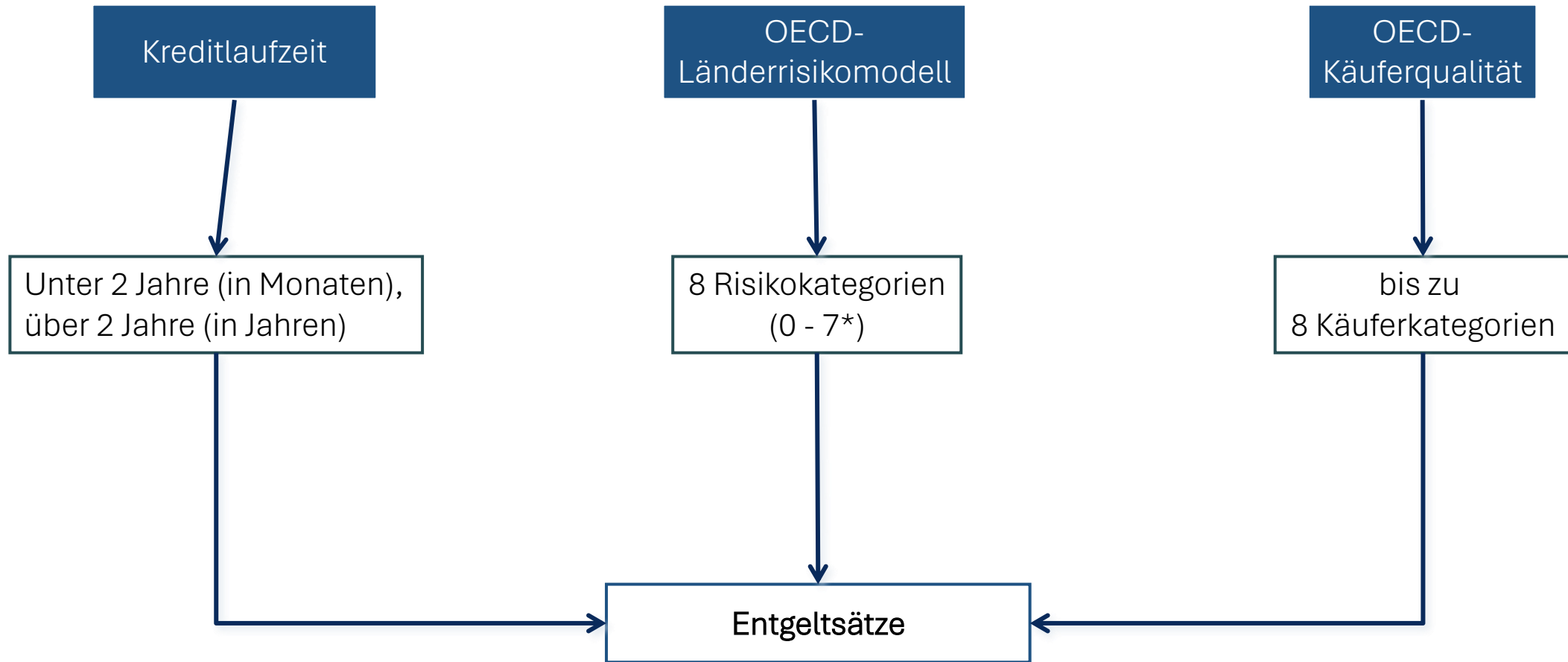
- Wird für jede Deckungsform separat berechnet

Antragsgebühr

Bemessungsgrundlage
▪ Generell: – Auftragswert ▪ Bei isolierter Fabrikationsrisikodeckung: – Höhe des Selbstkosten ▪ Bei isolierten Vertragsgarantiedeckungen mit Avalgarantie: – Summe der Garantiebeträge

bis	Gebühr
25 Tsd.	100
50 Tsd.	200
125 Tsd.	400
250 Tsd.	600
500 Tsd.	800
2,5 Mio.	1.000
5 Mio.	1.500
10 Mio.	2.500
15 Mio.	3.500
30 Mio.	4.000
50 Mio.	4.500
100 Mio.	5.000
>100 Mio.	6.000

Elemente des OECD-Entgeltsystems



* **keine** Einstufung von Hocheinkommensländern der OECD und der Euro-Zone!

Elemente des OECD-Entgeltsystems

- Entgelt für Lieferantenkreditdeckung und Finanzkreditdeckung

Käufer- kategorie	Länderkategorie						
	1	2	3	4	5	6	7
SOV +	SOV +	SOV +	SOV +	SOV +	SOV +	SOV +	SOV +
SOV / CC0	SOV / CC0	SOV / CC0	SOV / CC0	SOV / CC0	SOV / CC0	SOV / CC0	SOV / CC0
SOV -	SOV -	SOV -	SOV -	SOV -	SOV -	SOV -	SOV -
CC1	AAA to AA-	A+ to A-	BBB+ to BBB-	BB+ to BB	BB-	B+	B
CC2	A+ to A-	BBB+ to BBB-	BB+ to BB	BB-	B+	B	B- oder schlechter
CC3	BBB+ to BBB-	BB+ to BB	BB-	B+	B	B- oder schlechter	./.
CC4	BB+ to BB	BB-	B+	B	B- oder schlechter	./.	./.
CC5	BB- oder schlechter	B+ oder schlechter	B oder schlechter	B- oder schlechter	./.	./.	./.

SOV = Zentralbank, Finanzministerium
 SOV+ = Besser als SOV des Bestellerlandes
 SOV - = Sonstiger staatlicher Besteller

Entgelt bei einer Kreditlaufzeit von 5 Jahren

- Entgelt für Lieferantenkreditdeckung und Finanzkreditdeckung (upfront)

Käufer- kategorie	Länderkategorie						
	1	2	3	4	5	6	7
SOV +	0,72 %	1,21 %	1,86 %	2,74 %	3,94 %	5,03 %	6,44 %
SOV / CC0	0,8 %	1,34 %	2,07 %	3,05 %	4,37 %	5,59 %	7,15 %
SOV -	0,88 %	1,48 %	2,28 %	3,35 %	4,81 %	6,14 %	7,87 %
CC1	1,35 %	1,94 %	2,61 %	3,54 %	4,86 %	6,08 %	7,77 %
CC2	1,79 %	2,39 %	3,17 %	4,2 %	5,58 %	6,85 %	8,48 %
CC3	2,14 %	2,93 %	3,64 %	4,77 %	6,24 %	7,94 %	./.
CC4	2,82 %	3,62 %	4,51 %	5,7 %	7,42 %	./.	./.
CC5	3,94 %	4,69 %	5,61 %	7,02 %	./.	./.	./.

SOV = Zentralbank, Finanzministerium
 SOV+ = Besser als SOV des Bestellerlandes
 SOV - = Sonstiger staatlicher Besteller

Fallbeispiel



Lieferung einer
Werkzeugmaschine in
die Türkei

Auftragswert: 9,65 Mio. €



- 20 % Anzahlung
gegen Garantie
- 80 % zahlbar in 10
Halbjahresraten

Zahlungsbedingungen



5 Jahre

Kreditlaufzeit

Standort



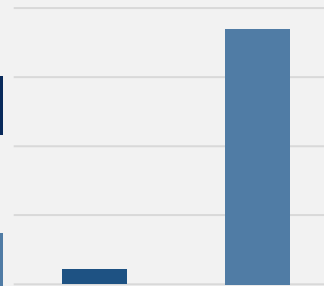
Zinsniveau

2,65 %

Euro

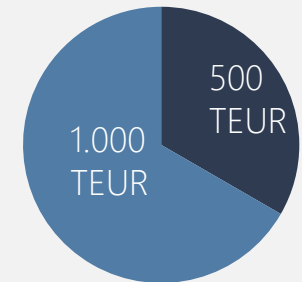
37,00 %

Türkische Lira



Kreditlinie Exporteur

■ frei
■ belegt



Fallbeispiel Exportfinanzierung

Lieferung einer Werkzeugmaschine in die Türkei		Auftragswert 9.650.000 EUR	Zahlungsbedingungen: 20 % Anzahlung, 10 Halbjahresraten beginnend 6 Monate ab Lieferung Hermesentgelt wird mitfinanziert und gedeckt	
Bonität des Käufers CC3			Länderkategorie Türkei 5	Leitzins Türkei 37,00 %
Entgelt 481.728 EUR	Entgeltsatz upfront 6,24 %	Entgeltsatz p.a. 2,42 %	Leitzins Eurozone 2,65 %	

05 |

Welche Anforderungen gibt es?



EXPORTKREDITGARANTIE DER
BUNDESREPUBLIK DEUTSCHLAND

► Hermesdeckungen



Voraussetzungen für Exportkreditgarantien

Zahlungsbedingungen

Welche Zahlungsbedingungen können vereinbart werden?

Förderwürdigkeit

Welche Kriterien spielen für die Förderwürdigkeit eine Rolle?



Länderbeschlusslage

Wie ist Deckungspraxis des Bundes für das Bestellerland.

Risikomäßige Vertretbarkeit

Wie wird die Kreditwürdigkeit des Auslandskunden geprüft?

Zahlungsbedingungen

Mindestanforderungen an Zahlungsbedingungen bei Geschäften, die unter den OECD-Konsensus fallen

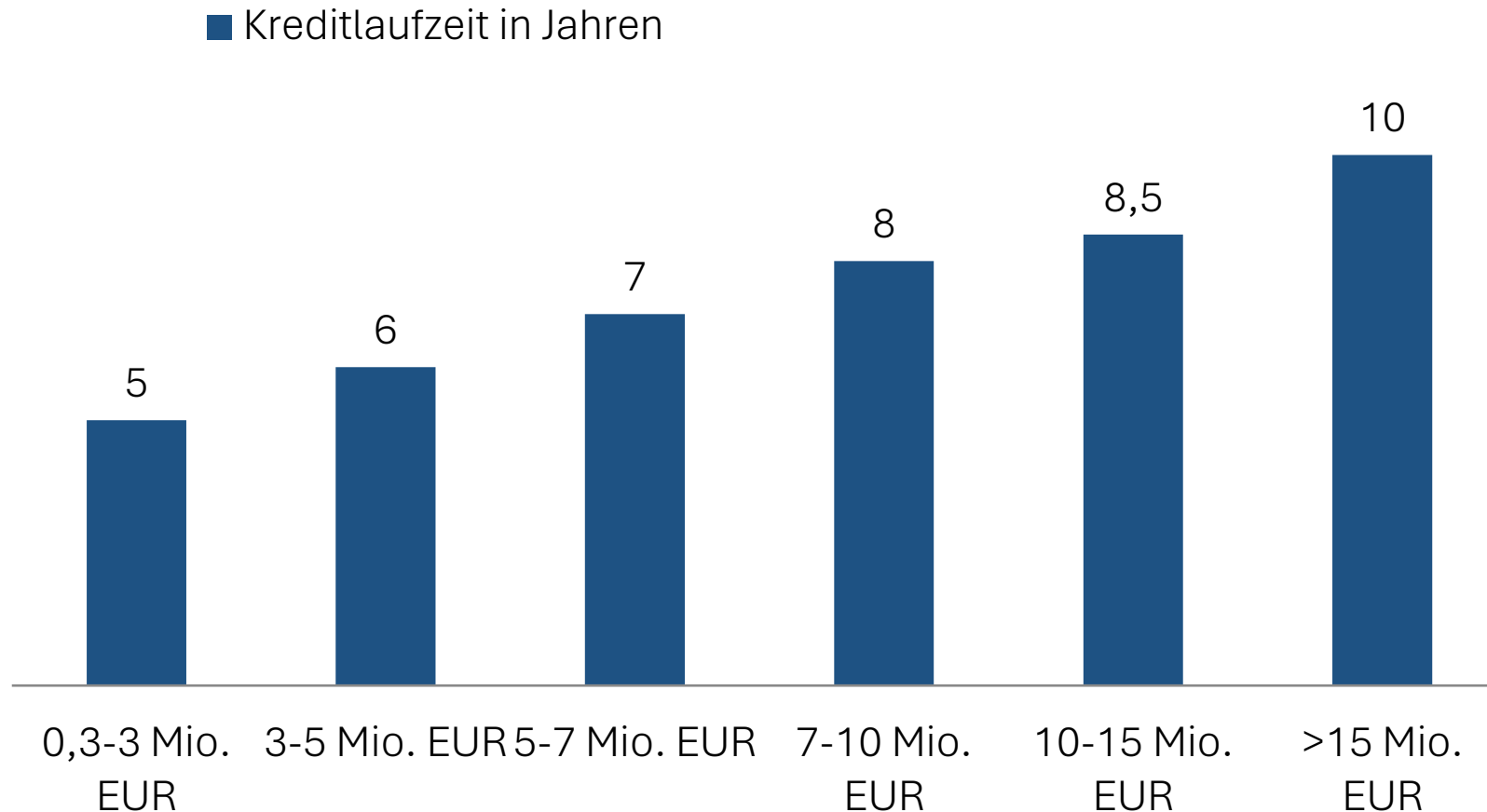


OECD - Konsensus:

- Höhe und Zeitpunkt der An- und Zwischenzahlungen
 - mindestens 15 %
 - spätestens bis zum Beginn der Kreditlaufzeit
- Maximale Kreditlaufzeit
 - Grundsätzlich maximal 15 Jahre für alle Geschäfte
 - Bis zu 22 Jahre für Geschäfte unter dem Sektorenabkommen Klima (CCSU)
- Starting Point
 - Beginn der Kreditlaufzeit
 - abhängig vom Lieferumfang

Üblichkeit der Vertragsbedingungen

Zulässige Kreditlaufzeiten nach Auftragswerten in Mio. EUR



Zahlungsbedingungen

Mindestanforderungen an Zahlungsbedingungen bei Geschäften, die unter den OECD-Konsensus fallen



OECD - Konsensus:

- Tilgung des Kreditbetrages
 - Gleich hohe, mindestens jährliche Tilgungen oder Annuitäten (üblich sind halbjährliche Tilgungen)
- Zahlung der Zinsen
 - Zinszahlungen mindestens genauso häufig wie Tilgungen

Zahlungsbedingungen

Möglicher Beginn der Kreditlaufzeit (Starting Point):



- **Bei reinen Liefergeschäften**
 - pro rata jeweiliger Lieferung
 - mittlerer Zeitpunkt (gewogener mittlerer Liefertermin)
- **Bei Lieferung von Ausrüstungen für ganze Anlagen bzw. Fabriken ohne Montage**
 - Physische Inbesitznahme durch Käufer (i.d.R. letzte wesentliche Lieferung)
- **Exporteur ist auch für Montage verantwortlich**
 - Betriebsbereitschaft als spätestester Zeitpunkt möglich

Einbeziehung ausländischer Zulieferungen

Örtliche Kosten

Die örtlichen Kosten – also die Lieferungen und Leistungen aus dem Bestellerland – können in die Deckung miteinbezogen werden.

Kreditlaufzeit von mehr als zwei Jahren

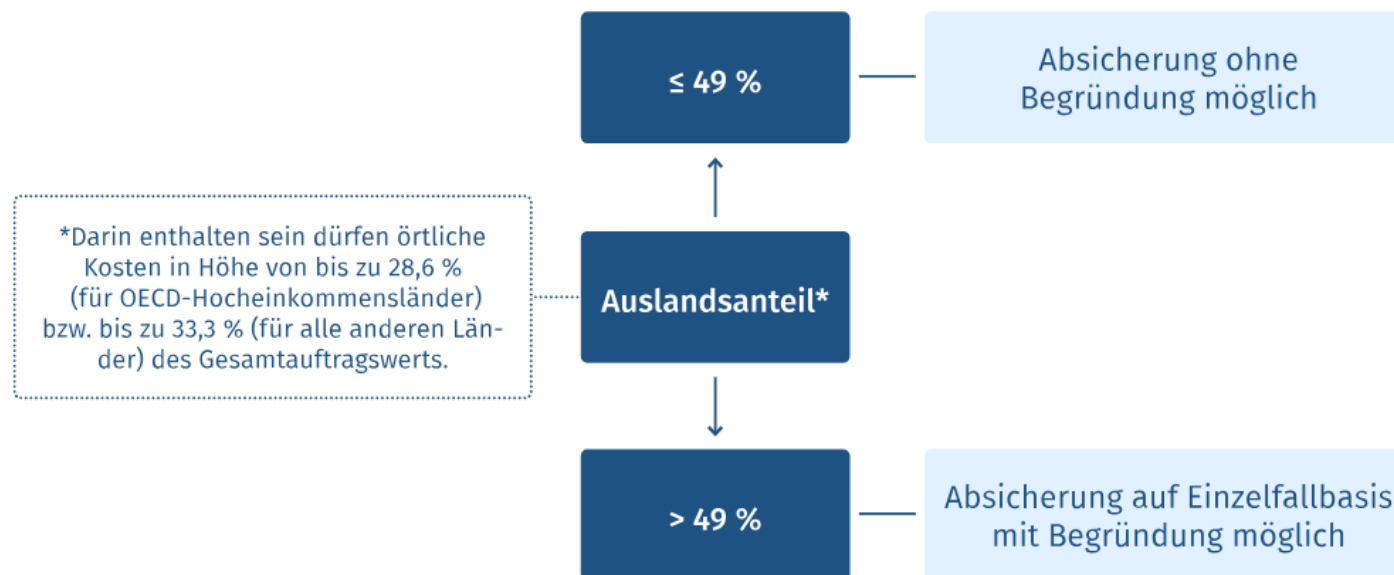
- bis zu einer Höhe von 28,6 % (OECD-Hocheinkommensländer) bzw. 33,3 % (alle anderen Länder) des Gesamtauftragswerts möglich.

Kreditlaufzeit unter zwei Jahren

- Keine Einschränkung

Die 49-PLUS-Regelung

Die „49-PLUS-Regelung“ unterscheidet zwischen Exportgeschäften mit einem Auslandsanteil von bis zu 49 % und über 49 %.



flex&cover



Einführung einer **unternehmensbezogenen Förderungswürdigkeitsprüfung** zusätzlich zu den bestehenden Ansätzen (wie z.B. 49 PLUS).



Im Mittelpunkt steht der angemessene **Beitrag des Unternehmens** aus gedecktem und ungedecktem Geschäft **zu Wohlstand und Wachstum** in Deutschland.



Dies legt der Exporteur im Rahmen eines Antrags (außerhalb von Deckungsanträgen) auf Basis vorgegebener Kriterien dar.



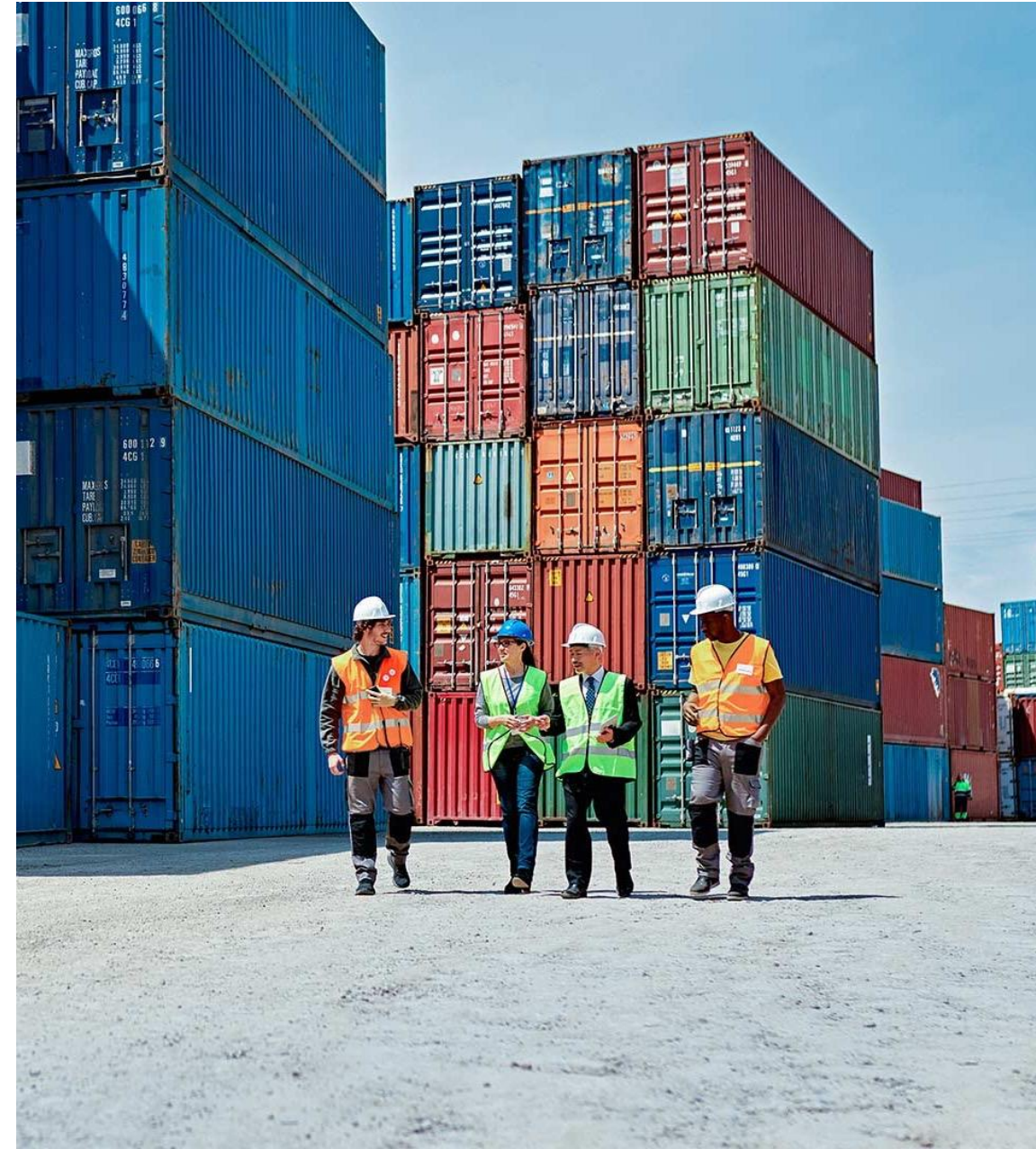
Entscheidungsrelevante Kriterien sind: Forschung & Entwicklung, Steuern, Investitionen, Unternehmenssitz, Anzahl Beschäftigte, Ausbildung, regionale Bedeutung deutscher Produktionsstandorte.



Gültigkeit der Förderungswürdigkeitszusage: 3 Jahre, gerechnet ab Entscheidung.



In der Folge **keine transaktionsbezogenen Prüfungen** im Hinblick auf die Auslandsanteile mehr.



Prüfung der Risikomäßigen Vertretbarkeit

Informationsquellen



- Testierte Jahresabschlüsse (möglichst gemäß IFRS bzw. US-GAAP etc.)
- Quartals- und Halbjahreszahlen (auch nat. Standards)
- Ratingberichte
- Präsentationen, Presse-mitteilungen, Jahresberichte
- Selbstauskünfte

Umfassender Überblick über die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage



- Erfahrungen aus bereits gedeckten Geschäften
- Abfrage der Erfahrung anderer Exportkreditversicherer über die Berner Union (BU Plattform)
- Benchmarking (Vergleichbarkeit sicherstellen)

Bewertung der Zahlungserfahrung



- Büroauskünfte
- Ratingagenturen
- Botschaftsberichte
- Presseberichte
- Internetrecherche

Bewertung aktueller Entwicklungen (Marktumfeld / Sektor) und Ereignisse

06 |

Wie ist der Ablauf?



EXPORTKREDITGARANTIE DER
BUNDESREPUBLIK DEUTSCHLAND

► Hermesdeckungen



Ihr Weg zu einer Exportfinanzierung



Sie haben ein potenzielles Geschäft, für das eine Exportfinanzierung interessant wäre?

Sprechen Sie uns an!

Wir beraten Sie kostenlos. Sie erhalten eine unverbindliche Vorprüfung und eine erste Entgeltindikation.

Auf Wunsch erstellen wir einen Lol.



Sprechen Sie mit Ihrer Bank.

Ist Ihre Bank an einer Exportfinanzierung interessiert? Gibt es weitere Anforderungen?

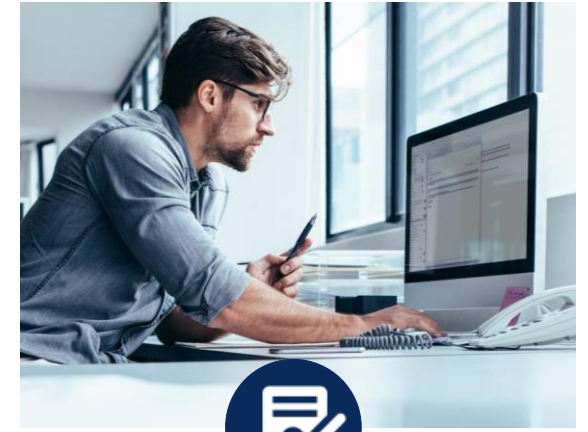
Ggf. stellt die Bank eine Kostenindikation inkl. kompletten Zahlungsplan für Ihren Kunden zur Verfügung.



Sprechen Sie mit Ihren Kunden.

Besteht Interesse an einer Finanzierung? Sind die Konditionen für den Kunden interessant?

Bitten Sie Ihren Kunden uns aktuelle Jahresabschlüsse und ggf. weitere Finanzdaten zukommen zu lassen.



Beantragen Sie die Hermesdeckung.

Bequem über unser Kundenportal. Wir unterstützen Sie und gehen den Antrag gerne mit Ihnen gemeinsam durch.

Was passiert nach der Antragstellung?



	1/5	0.00
	24378	1.00
	26852	0.00
sa	23386	46.00
	510515	0.00
	506781	0.00
	92001	0.00
	95001	0.00
	94011	0.00

Wir prüfen Ihren Antrag

- Bonität des Kunden
- Länderrisiko
- Deutsche Wertschöpfung
- Zahlungsbedingungen
- Umwelt-, Sozial- u. Menschenrechtsstandards
- Übliche Vertragsbedingungen



Wir sichern Ihr Exportgeschäft ab

Vor Vertragsabschluss:

- verbindliche vorläufige Zusage

Nach Vertragsabschluss

- Endgültige Zusage
- Deckungsurkunde
- Entgeltrechnung



Was tun im Schadenfall?

- Sprechen Sie uns bei Fragen an
- Grundregeln (z.B. Gefahr erhöhende Umstände frühzeitig melden, kaufmännische Sorgfaltspflicht)
- Obliegenheiten beachten
- Schadenantrag stellen

Immer in Ihrer Nähe

Customer support

Daniela Lindner	+49 (0)40 / 88 34 92 04
Cosima Musolff	+49 (0)511 / 364 01 90
Mareike Spieker	+49 (0)40 / 88 34 93 05

Senior Advisor Market & Development

Anita Wendt	+49 (0)40 / 88 34 93 68
-------------	-------------------------



Head of Market
Sabrina Holtorf

Sabrina.Holtorf@exportkreditgarantien.de
+49 (0)40 / 88 34 93 72



Hamburg
Mia Munck Bruns

Mia.Munck.Bruns@exportkreditgarantien.de
+49 (0) 151 / 26 09 65 47



Dortmund
Marc Frenzel

Marc.Frenzel@exportkreditgarantien.de
+49 (0) 171 / 766 37 37



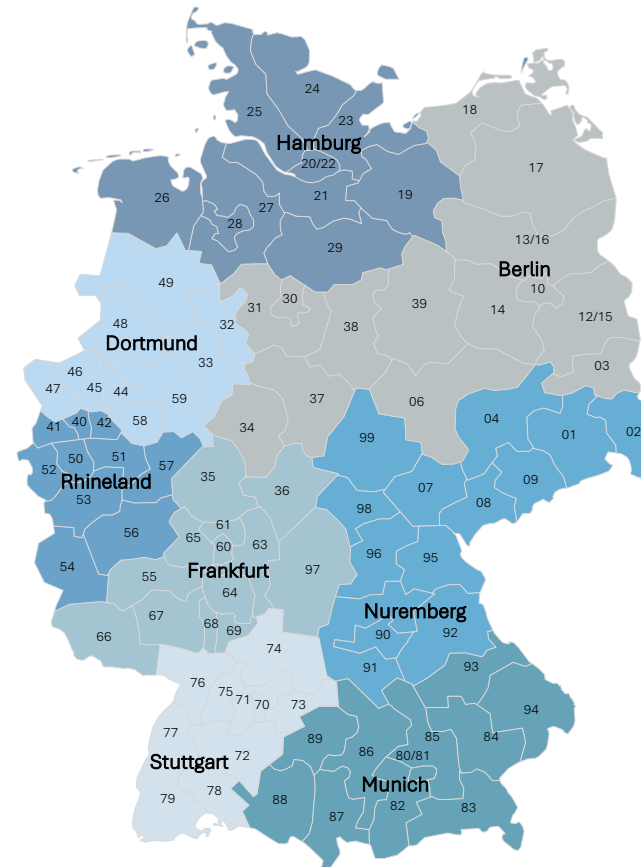
Rheinland
Eva Stupp

Eva.Stupp@exportkreditgarantien.de
+49 (0) 151 / 42 61 89 01



Frankfurt
Phillip Lang

Phillip.Lang@exportkreditgarantien.de
+49 (0) 151 / 29 51 58 47



Berlin
Igor Sufraga

Igor.Sufraga@exportkreditgarantien.de
+49 (0) 160 / 90 98 96 51



Nürnberg
René Auf der Landwehr

Rene.AufderLandwehr@exportkreditgarantien.de
+49 (0) 162 / 241 92 38



München
Matthias Klaholt

Matthias.Klaholt@exportkreditgarantien.de
+49 (0) 151 / 17 48 44 51



Stuttgart
Natalja Forstmeier

Natalja.Forstmeier@exportkreditgarantien.de
+49 (0) 160 / 88 59 173

Unsere Finanzierungsexperten – Expertise vor Ort

N.N.

Finanzierungsexpert:in AHK Côte d'Ivoire,
Abidjan | Westafrika und Subsahara Afrika



+225 xx xxxx

Sun-Young Kim

Finanzierungsexpert:in AHK Singapur |
Südostasien & Bangladesch



+65 xxxx xxxx



Eva Steinhaus

Finanzierungsexpertin AHK VAE (Dubai) |
Mittlerer Osten, Nordafrika



Eva.Steinhaus@ahkuae.com



+971 52 / 255 77 25



Amol Mane

Finanzierungsexperte AHK Indien | Indien



amol.mane@indo-german.com



+91 98199 95749

Kompetenz in den Zielmärkten

Die persönliche Betreuung vor Ort sowie die teilweise Ansiedlung an den jeweiligen AHKs mit ihrem lokalen Netzwerk und ihrem breit gefächerten Dienstleistungsangebot schafft zusätzliche Synergien.



Dörthe Arend

Regionale Repräsentantin |
Lateinamerika



doerthe.arend@eulerhermes.com

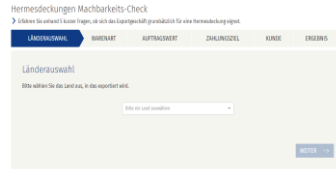


+49 170 1232046

Hilfreiche Links

Machbarkeits-Check

Prüfen Sie, ob eine Hermesdeckung grundsätzlich möglich ist



<https://www.exportkreditgarantien.de/de/service/tools/alle-tools.html#machbarkeitscheck>

Premium-Calculator

In nur vier Fragen zu einer ersten Entgelt-Indikation inkl. Tilgungsplan



<https://www.exportkreditgarantien.de/de/service/tools/alle-tools.html#premiumcalculator>

Länderinformationen

Informieren Sie sich über die Deckungspraxis für mehr als 200 Länder



<https://www.exportkreditgarantien.de/de/laenderinformationen.html>

Kundenportal

Stellen Sie digital einen Antrag auf eine Hermesdeckung



<https://my.agaportal.de/de/login?>

Vertriebsunterstützung

Informationen für die Auslandskunden in diversen Sprachen inkl. Option zum Upload für Finanzdaten



<https://www.exportkreditgarantien.de/de/produkte/fuer-importeure/foreign-customers.html>

Exportfinanzierung

Informationen zur hermesgedeckten Exportfinanzierung, inkl. Leitfaden zum Download



<https://www.exportkreditgarantien.de/de/loesungen/risiken-absichern/finanzierungsmoeglichkeiten.html>

**Igor Sufraga**

Firmenberater

+49 030 7262 17755

Igor.Sufraga@eulerhermes.com

Auslandsgeschäftsabsicherung der Bundesrepublik Deutschland

Exportkreditgarantien und Garantien für Ungebundene Finanzkredite sind seit Jahrzehnten etablierte und bewährte Außenwirtschaftsförderinstrumente der Bundesregierung. Exportkreditgarantien (sog. Hermesdeckungen) sichern deutsche Exporteure und exportfinanzierende Banken gegen politische und wirtschaftliche Risiken ab. Mit Garantien für Ungebundene Finanzkredite unterstützt die Bundesregierung förderungswürdige Rohstoffprojekte im Ausland. Beide Förderinstrumente tragen maßgeblich zu wirtschaftlichem Wachstum sowie der Sicherung und Schaffung von Arbeitsplätzen bei. Mit der Durchführung der Bundesförderinstrumente Exportkreditgarantien und Garantien für Ungebundene Finanzkredite hat die Bundesregierung die Euler Hermes Aktiengesellschaft beauftragt.

Informationen zu weiteren Außenwirtschaftsförderinstrumenten der Bundesregierung finden Sie unter www.bmwk.de unter dem Stichwort Außenwirtschaftsförderung.

[Newsletter abonnieren](#)

Exportkreditgarantien sind ein Instrument der Außenwirtschaftsförderung des



**Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie**

Mit der Durchführung des Bundesförderinstrumentes Exportkreditgarantien beauftragt:



EULER HERMES