

VR International Kompakt

24. Februar 2026, 16:00 – 17:00 Uhr



Absicherung im Auslandsgeschäft mit Garantien und Grundlagen „Incoterms®“

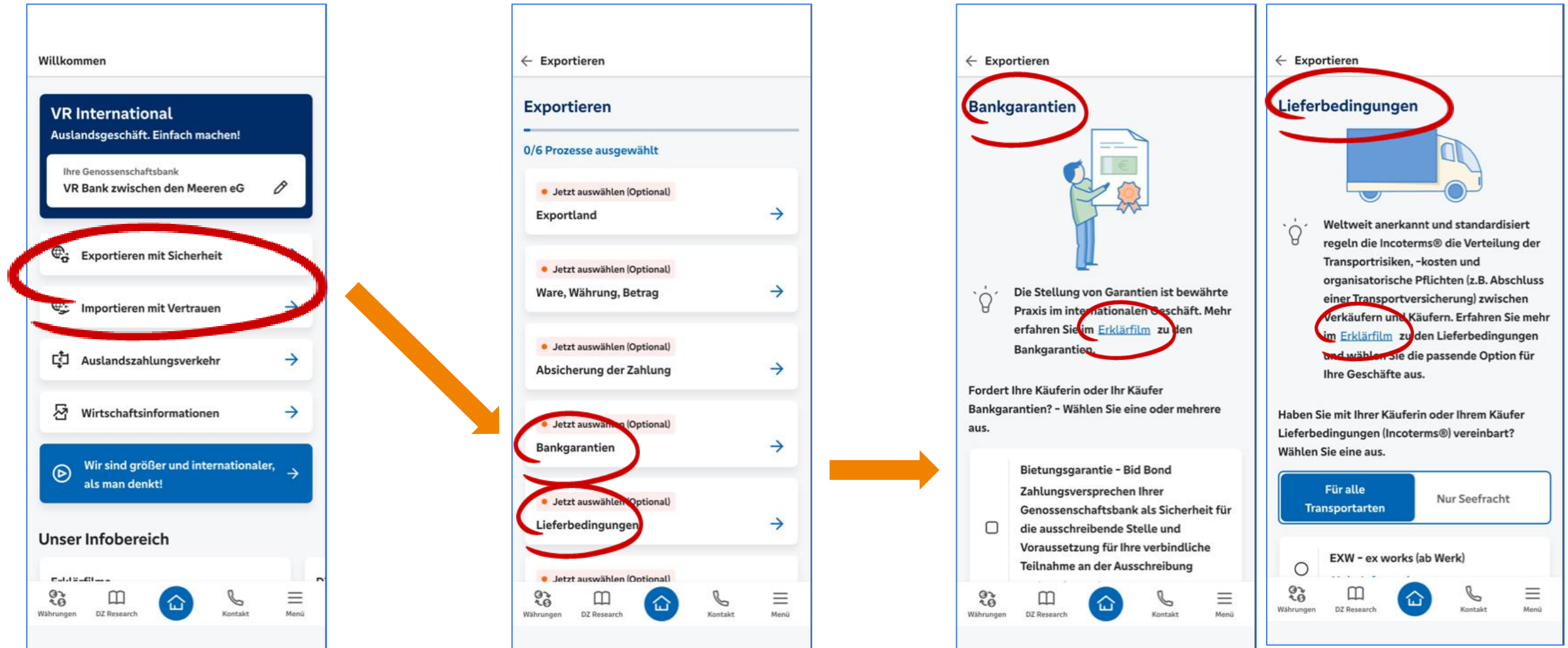
Ihre Referenten:

- Holger Neitz, Leitung Auslandsgeschäft, VR Bank zwischen den Meeren eG
- Daniel Bruns, Gruppenleiter Dokumentäres Auslandsgeschäft Nord/Ost, DZ BANK

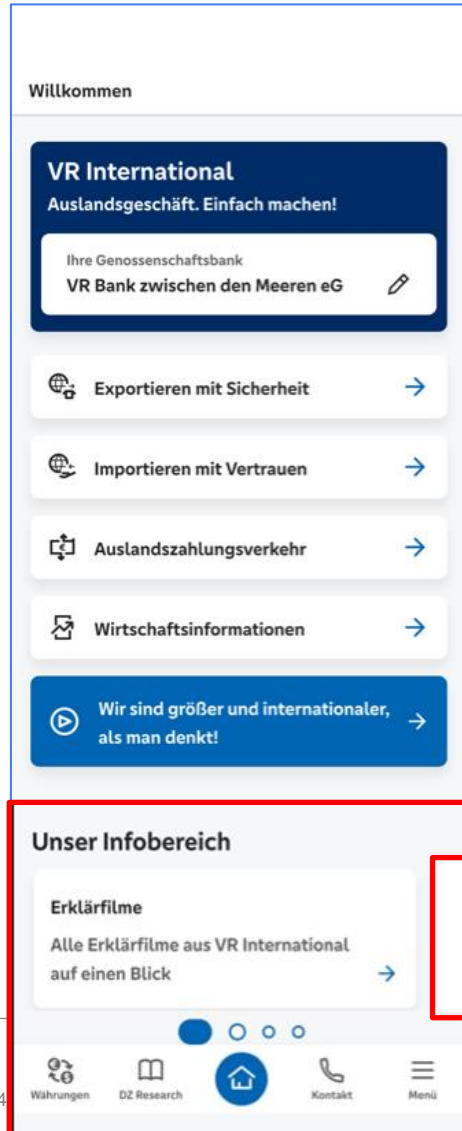
Stärkung Ihrer Firmenkunden: Instrumente zur Risikominimierung im Auslandsgeschäft

- **Risikominimierung** ist entscheidend für den **Erfolg Ihrer Firmenkunden im internationalen Geschäft**. Nutzen Sie die bewährten Instrumente und Produkte, um Ihre Kunden optimal zu beraten:
 - **Absicherung von Wechselkursrisiken** (Webinar vom 28.01.2025)
 - **Dokumentäre Zahlungsabsicherung**: z.B. Akkreditive, Inkassi (Webinar vom 23.09.2025)
 - **Garantien**
 - **Incoterms® (Lieferbedingungen)**: Keine Bank-Beratungsleistung, aber für Sie als Berater/in wichtig zu kennen, um die Risikoposition Ihrer Kunden besser einzuschätzen.
- Erste Informationen zu diesen und weiteren Themen, die Ihnen und Ihren Firmenkunden wertvolle **Orientierung bieten**, finden Sie in **VR International – Homepage und App**.

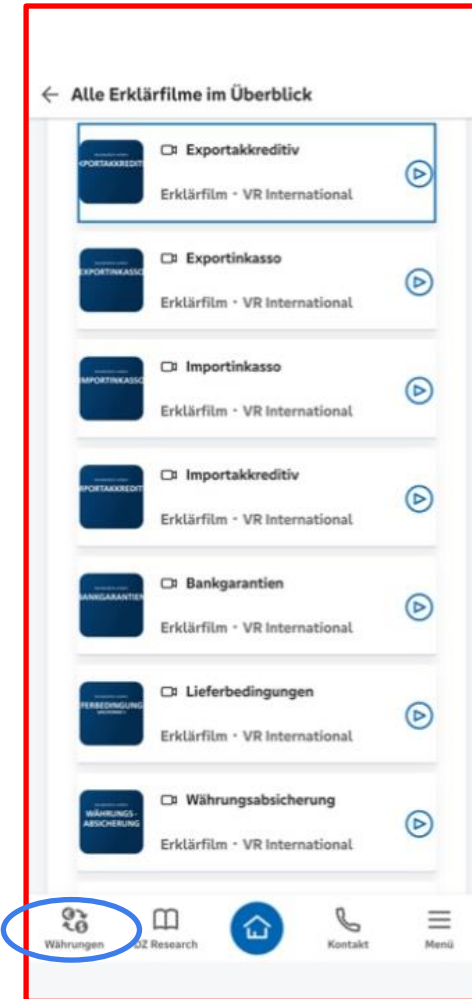
VR International – über „Exportieren ...“ bzw. „Importieren ...“ gelangen Sie jeweils zu den Bankgarantien bzw. Lieferbedingungen / Incoterms®



„Unser Infobereich“ enthält Erklärfilme, DZ Research Blog, Reiseinfos, Fachmagazin VR International – gilt für Homepage und App



Währungsrechner
ist nur in der App



VR International – neu in der #webBank auf einer Unterseite

Auslandsgeschäft

Wir sorgen für ein erfolgreiches Auslandsgeschäft Ihres Unternehmens. Von der Absicherung bis zum internationalen Zahlungsverkehr – wir bieten Ihnen eine Vielzahl an Dienstleistungen und Angeboten. Gemeinsam finden wir die richtige Lösung für Ihren internationalen Erfolg.

[Alle Produkte](#)

Das könnte interessant für Sie sein



Auslandszahlungsverkehr

Wir wickeln Zahlungsaufträge auch über nationale Grenzen hinweg sicher und schnell ab.

[→](#)



Fremdwährungskonto

Damit wickeln Sie Zahlungen in ausländischen Währungen einfach ab.

[→](#)



Exportfinanzierung

Absatzchancen erhöhen, Risiken minimieren, liquide bleiben: Schaffen Sie sich finanziellen...

[→](#)



Dokumente

Wir unterstützen internationale...

[→](#)

VR International

Gestalten Sie Ihr Auslandsgeschäft erfolgreich und sicher: Wir bieten Ihnen Informationen über mehr als 160 Länder sowie Abwicklungs- und Absicherungsmöglichkeiten für Ihre Exporte, Importe und Auslandszahlungen.

[Mehr erfahren](#)

Unterseite öffnet sich



VR International – auch als App verfügbar

VR International

Die Online-Plattform für Ihr Auslandsgeschäft

VR International ist die digitale Informations- und Kommunikationsplattform der VR Bank München Land eG für Ihre internationalen Geschäfte. Ob Sie bereits im Ausland aktiv sind oder Ihr erstes Geschäft abwickeln: Wir unterstützen Sie bei Ihren Auslandsgeschäften und bieten Ihnen mit VR International Informationen über mehr als 160 Länder sowie Abwicklungs- und Absicherungsmöglichkeiten für Ihre Exporte, Importe und Auslandszahlungen.

[Jetzt beraten lassen](#) [Vorteile](#) [App-Download](#)

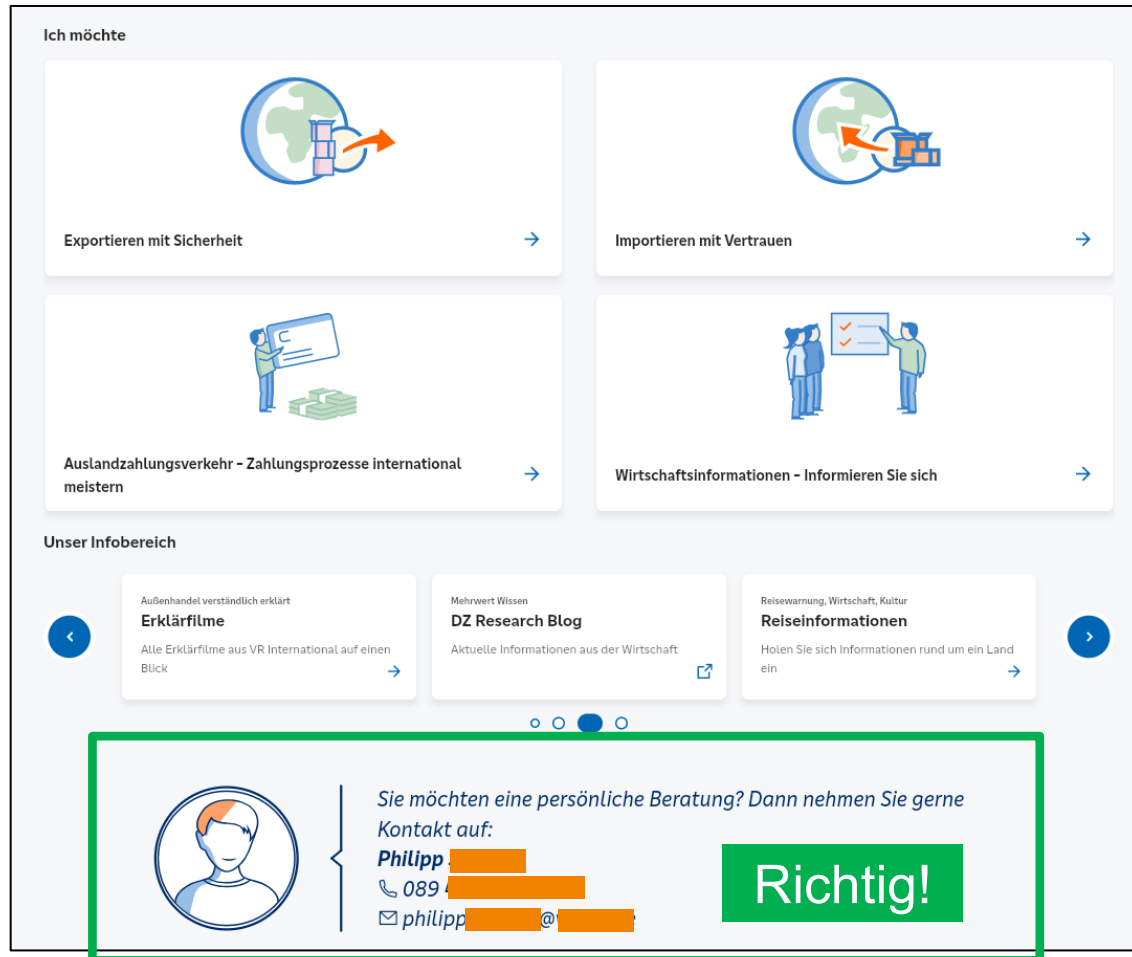
So starten Sie Ihre Anfrage

Erfassen Sie Ihr Vorhaben über den folgenden Link und senden Sie es direkt an die Fachexpertinnen und -experten Ihrer VR Bank München Land eG – egal ob Export, Import oder Auslandszahlungsverkehr. Wir melden uns anschließend gerne bei Ihnen, um alles Weitere zu Ihrem Auslandsgeschäft zu besprechen.

[Jetzt Beratung anfordern](#)

Nächste Unterseite öffnet sich

VR International ist RICHTIG eingebunden, sofern ein Ansprechpartner/in erscheint! Fehlerbehebung siehe VR-BankenPortal: DZVRI; vrinternational@dzbank.de





Auslandsgeschäft. Einfach machen!

Absicherung im Auslandsgeschäft mit Garantien
und Grundlagen „Incoterms®“

24.02.2026

Holger Neitz & Daniel Bruns



Genossenschaftliche FinanzGruppe
Volksbanken Raiffeisenbanken



DZ BANK

Die Initiativbank

Agenda

- 1. Garantiegeschäft: Relevanz und Potenziale für Ihre Genossenschaftsbank**
2. Verbundrating: Vorteile der Genossenschaftlichen Finanzgruppe im Garantiegeschäft
3. Einsatzbereiche und Bedeutung von Bankgarantien im Außenhandel
4. Abwicklung von Bankgarantien in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
5. Incoterms® (Lieferbedingungen): Grundlagen und Cross Selling-Chancen nutzen

Zwei Regionen. Eine starke Bank.

Eckdaten des Geschäftsjahres 2025

- 4,32 Mrd. EUR Bilanzsumme
- 3,10 Mrd. EUR Kundenkredite
- 3,12 Mrd. EUR Kundeneinlagen
- 110.000 Kunden
- 52.333 Mitglieder
- 19 Filialen
- 464 Mitarbeiter



Ansprechpartner

Abteilung Auslandsgeschäft



Holger Neitz

Leitung/Beratung Auslandsgeschäft
0 43 21 / 93 21 – 21 71
holger.neitz@meine-vrbank.de



Maren Reher

Beratung Auslandsgeschäft
0 43 21 / 93 21-21 72
maren.reher@meine-vrbank.de



Janina Thiele

Sachbearbeitung Auslandsgeschäft
0 43 21 / 93 21-21 74
janina.thiele@meine-vrbank.de

Abteilungs-Mail: aussenhandel@meine-vrbank.de

Garantien als Ankerprodukt für das Auslandsgeschäft

- Der Kunde platziert sein Auslandsgeschäft (z.B. Auslandszahlungsverkehr und/oder Akkreditive) meistens dort, wo er auch seine **Garantien** beauftragt.
- Signale aus dem **AZV** können aber auch **Potentiale für das Garantiegeschäft** aufzeigen, z.B. hohe Anzahlungen/Vorauszahlungen  **Ansprache auf Anzahlungsgarantien** zur Absicherung.
- Bei **Finanzierungen von Anlagen/Maschinen**, die der Kunde aus dem Ausland erwirbt, ist es sinnvoll sich die Kaufverträge anzusehen und die **Absicherung von An- und Vorauszahlungen** zur Bedingung der Finanzierung zu machen.
- Marktfolge Aktiv/FK-Berater sensibilisieren, **oft werden Auslandsgarantien innerhalb der EU als Bürgschaften herausgelegt** (Akzeptanz der Texte und Sprache)
- Garantiegeschäft bietet attraktive **Ertragspotentiale**, einfache Abwicklung über **VR-Dok-Trade**
- Für die Beratung finden sich **Mustertexte im VR-BankenPortal**, die dem Kunden zur Verfügung gestellt werden können.

Agenda

1. Garantiegeschäft: Relevanz und Potenziale für Ihre Genossenschaftsbank
- 2. Verbundrating: Vorteile der Genossenschaftlichen Finanzgruppe im Garantiegeschäft**
3. Einsatzbereiche und Bedeutung von Bankgarantien im Außenhandel
4. Abwicklung von Bankgarantien in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
5. Incoterms® (Lieferbedingungen): Grundlagen und Cross Selling-Chancen nutzen

Warum überhaupt eine Garantie über eine Genossenschaftsbank stellen?

- Einer der wichtigsten Gründe ist unser **hervorragendes Rating** und damit die **Akzeptanz der DZ BANK als Garantiesteller!**
- Aufgrund der hohen Kohäsion innerhalb der Genossenschaftlichen FinanzGruppe wird von S&P Global und Fitch Ratings ein sogenanntes **Verbundrating** vergeben. Im Rahmen des Verbundratings werden die genossenschaftlichen Finanzinstitute in Deutschland konsolidiert betrachtet.

			
Bankratings			
Emittentenrating (Ausblick)	A+ (stabil)	Aa2 (stabil)	AA- (stabil)

* Gemeinsames Rating der Genossenschaftlichen FinanzGruppe

Ratings deutscher und europäischer Banken im Vergleich

Unterschiede in den Ratingklassen im Vergleich zum Verbundrating



Anzahl Ratingklassen-Differenz

Stand: 27.01.2026 | ¹ Alle Ratings sind Longterm Issuer Ratings

Agenda

1. Garantiegeschäft: Relevanz und Potenziale für Ihre Genossenschaftsbank
2. Verbundrating: Vorteile der Genossenschaftlichen Finanzgruppe im Garantiegeschäft
- 3. Bedeutung und Einsatzbereiche von Bankgarantien im Außenhandel**
4. Abwicklung von Bankgarantien in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
5. Incoterms® (Lieferbedingungen): Grundlagen und Cross Selling-Chancen nutzen

Herausforderungen im Außenhandel - Beispiel

Interessenausgleich zwischen den Vertragsparteien



- In 12 Monaten ist die Anlage lieferbar
- **Vorkasse bitte !**
- Natürlich in €
- Holen Sie bitte die Anlage ab
- Deutsches Recht
- **Ich garantiere für meine Leistungen nach meinen AGB**
- ...



- Abnahmezeitpunkt steht noch nicht fest
- **Zahlung in Raten nach Abnahme**
- Bitte in USD
- Liefern Sie bitte die Anlage bis zu mir
- Indisches Recht
- **Ich möchte Bankgarantien sehen**
- ...



Warum Garantien und keine Bürgschaften in internationalen Kaufverträgen?

Die Stellung von Garantien ist bewährte Praxis im internationalen Geschäft

Garantie

Die Garantie ist ein einseitiger Vertrag, in dem sich der Garant (= Bank) unwiderruflich – im Auftrag und für Rechnung des Garantierauftraggebers – gegenüber dem Garantiennehmer (= Begünstigter) auf „erstes Anfordern“ verpflichtet, unabhängig (**abstrakt**) vom Bestehen einer Hauptschuld, für einen bestimmten zukünftigen Erfolg bzw. ein Verhalten einzustehen und/oder das Risiko eines zukünftigen Schadens zu tragen.

Eine Bankgarantie sollte ausschließlich zur Zahlungssicherung und nicht -abwicklung dienen (**Risiko der ungerechtfertigten Inanspruchnahme**).

Regelungen z.B. in den URDG der ICC.

Bürgschaft

Im Gegensatz zur Garantie ist die Bürgschaft in Deutschland und einigen europäischen Ländern gesetzlich geregelt.

Gemäß §§ 765 ff. BGB und §§ 349 ff. HGB ist die Bürgschaft ein einseitig verpflichtender Vertrag, in dem der Bürge für die Erfüllung der Verbindlichkeit des Hauptschuldners einsteht, abhängig (**akzessorisch**) vom Bestand und Umfang einer Hauptschuld.

Folglich besteht die Haftung des Bürgen grundsätzlich nur insoweit, als der Hauptschuldner selbst verpflichtet ist.

Selten im Außenhandel, da im Ausland das Prinzip der Akzessorität oft unbekannt ist.

Garantien in internationalen Kaufverträgen

Gebräuchliche Garantiearten

Auftraggeber



Begünstigter



Bietungsgarantie



...des Bieters aus der Beteiligung an einer Ausschreibung.

- der Ausschreibende

Anzahlungsgarantie



...des Exporteurs zur Rückzahlung einer Anzahlung.

- der Anzahlende (Käufer)

Erfüllungsgarantie



...des Exporteurs zur vollständigen Erfüllung eines Vertrages.

- der Leistungsempfänger (Importeur)

Gewährleistungs- garantie



...des Exporteurs aus eigenen (Qualitäts-) Garantien.

- der Leistungsempfänger (Importeur)

Zahlungsgarantie



...des Importeurs zur Zahlung unter einem Vertrag.

- der Verkäufer (Exporteur)

Garantien in internationalen Kaufverträgen

Was will ihr Kunde erreichen?

Interesse des Exporteurs

- hohe Anzahlungen durchsetzen
 - Abnahme der Ware bei Übergabe ohne Gewährleistungseinbehalt
 - Zahlung des Kaufpreises sicherstellen
- 
-
- Bei Vertragsverletzungen des Exporteurs ohne viel Aufwand entschädigt werden
 - Verlust der Anzahlung vermeiden
 - Gewährleistungsansprüche leicht durchsetzen
- 

Interesse des Importeurs

Garantieart

Anzahlungsgarantie

Gewährleistungsgarantie

Zahlungsgarantie

Vertragserfüllungsgarantie

Anzahlungsgarantie

Gewährleistungsgarantie

Agenda

1. Garantiegeschäft: Relevanz und Potenziale für Ihre Genossenschaftsbank
2. Verbundrating: Vorteile der Genossenschaftlichen Finanzgruppe im Garantiegeschäft
3. Einsatzbereiche und Bedeutung von Bankgarantien im Außenhandel
- 4. Abwicklung von Bankgarantien in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe**
5. Incoterms® (Lieferbedingungen): Grundlagen und Cross Selling-Chancen nutzen

Beauftragung einer Garantie

Ablauf der Garantieeröffnung über die VR-Banken

- Kunde reicht Auftrag zur Eröffnung einer Garantie ein (Vordruck im VR-BankenPortal erhältlich)
- Word-Vordruck, ausfüllbar am PC. Kombivordruck Kunde → VR-Bank → DZ BANK
- VR-Bank stellt Aval und leitet den disponierten Auftrag an DZ BANK
- DZ BANK stellt die Garantie aus (Urkunde oder per SWIFT)

Vorteile:

- Kunde erhält eine international anerkannte Bankgarantie
- Wir nutzen auf Wunsch die Regelwerke der ICC: URDG bei Standby L/Cs auch ISP bzw. UCP
- Abwicklungssicherheit im Fall einer Inanspruchnahme
- Übermittlung per SWIFT möglich

Garantien in internationalen Kaufverträgen

Direkte / indirekte Garantie

Direkte Garantie



Die Bank übernimmt die Garantieverpflichtung unmittelbar gegenüber dem Garantiebegünstigten.

Indirekte Garantie



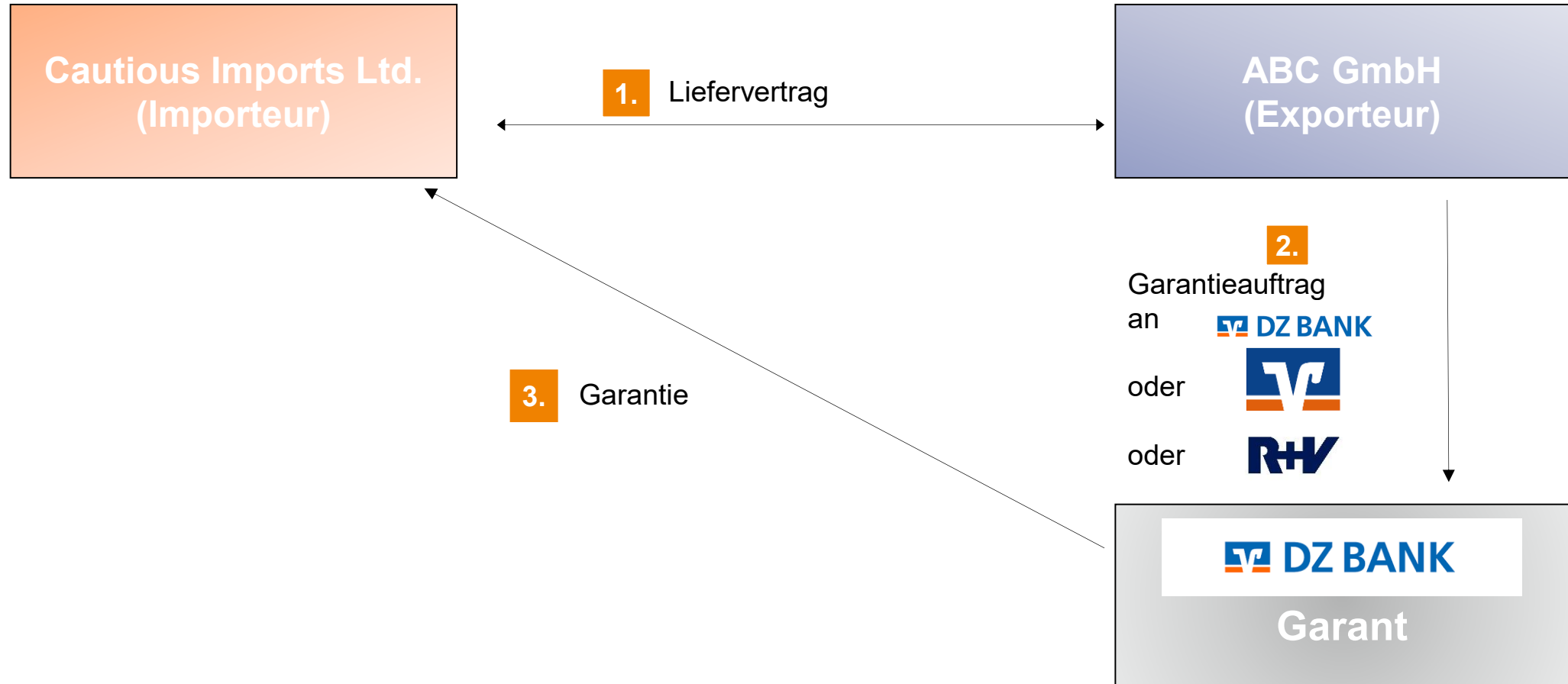
Die Bank beauftragt ihre Korrespondenzbank mit der Übernahme der Garantie.

Eine indirekte Garantie kann notwendig sein, wenn:

- gesetzliche Vorschriften und Gebräuche im Land des Garantienehmers dies vorschreiben und/oder
- der Garantiebegünstigte kein politisches, (unübersehbares) und/oder wirtschaftliches Auslandsrisiko in seine Bücher nehmen will bzw. kann (z.B. staatliche Stellen).

Direkte Garantie

Ablaufschema direkte Garantie (am Beispiel einer Anzahlungsgarantie)



Indirekte Garantie

Ablaufschema indirekte Garantie (am Beispiel einer Anzahlungsgarantie)



Bestandteile einer Garantie

Präambel – Beschreibung/Hinweis auf das Grundgeschäft

Unwiderrufliches Versprechen des Garanten

Zahlung (einer bestimmten Geldsumme) „auf erstes Anfordern“

Garantiebetrag / Höchstbetrag

Inanspruchnahmevoraussetzungen

Verfalldatum bzw. Voraussetzung für das Erlöschen oder Reduzieren der Verpflichtung

Anzuwendendes Recht / Rückgabe der Urkunde

Garantiegeschäft / Auslandsavale

Wichtige Voraussetzungen für ein erfolgreiches Garantiegeschäft

- Konträre Interessen der Geschäftsparteien erschweren eine Normierung der Avaltransaktionen.
 - Ein sachgerechter Interessenausgleich erfordert individuelle Vereinbarungen.
 - Länder- und Bankenbesonderheiten sind zu beachten.
-
- Wir beraten Sie bei der Ausgestaltung oder Prüfung von Garantietexten, der Formulierung und Abwicklung von Inanspruchnahmen.
 - Nutzen Sie die fundierte Erfahrung der DZ BANK im internationalen Garantiegeschäft.
 - **Binden Sie uns frühzeitig in das Anliegen Ihres Kunden ein.**

Unsere Regionalität unterscheidet uns vom Wettbewerb!

Bundesweites Alleinstellungsmerkmal

Unsere Produkte:

- Erstellung direkter und indirekter **Auslandsgarantien (Avale)**
- Dokumenten- und Wechselinkasso
- Abwicklung von Import- und Exportakkreditiven (Letters of Credit)
- Bestätigungen / Ankaufszusagen unter Exportakkreditiven

Moderne Abwicklungsplattform:

- Mit bundesweit flächendeckender elektronischer Anbindung der Volksbanken Raiffeisenbanken sowie
- Möglichkeiten der elektronischen Anbindung von Direktkunden (z. B. via EBICS, SWIFT SCORE)



Agenda

1. Garantiegeschäft: Relevanz und Potenziale für Ihre Genossenschaftsbank
2. Verbundrating: Vorteile der Genossenschaftlichen Finanzgruppe im Garantiegeschäft
3. Einsatzbereiche und Bedeutung von Bankgarantien im Außenhandel
4. Abwicklung von Bankgarantien in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe
- 5. Incoterms® (Lieferbedingungen): Grundlagen und Cross Selling-Chancen nutzen**

ICC Incoterms®

Lieferbedingungen

- Einheitliche **Regelung der wesentlichen Pflichten** des Verkäufers ggü. dem Käufer und umgekehrt im Hinblick auf die **Kosten- und Gefahrentragung im nationalen und internationalen Handel**.
 - einheitliche Auslegung
 - branchenunabhängig
 - länderübergreifend
- **EXW, DDP oder FCA** – diese drei Buchstaben kennt jeder, der im nationalen oder internationalen Warengeschäft unterwegs ist.
- Die **Incoterms® (International Commercial Terms)** bieten einen **global gültigen Standard** für die Lieferbedingungen bei internationalen Geschäften. Die von der ICC herausgegebenen Incoterms® sind weltweit anerkannt.
- Daher sind sie fester Bestandteil von **90 Prozent aller internationalen Kaufverträge**.



Welche Bereiche regeln die Incoterms®?

- **Transportkosten**
Wer trägt die Kosten bis zu welchem Ort?
- **Gefahrenübergang**
Wer trägt die Risiken des Transports, z. B. Beschädigung oder Verlust der Ware, bis zu welchem Ort?
- **Lieferung und Abnahme der Ware**
- **Erforderliche Dokumente der Lieferung**
Wer sorgt für die erforderlichen Dokumente bzw. Freimachungen?



Incoterms® als Vertriebsansätze

Incoterms® bieten gute Möglichkeit, unsere **Kompetenz im Auslandsgeschäft** zu beweisen:

- **EXW** ist bei unseren Kunden beliebt, aber nicht unbedingt die beste Wahl. Wir können Beratungsgespräche anbieten und so die Geschäfte und deren Abwicklung analysieren. Risiken aufzeigen und unsere Lösungen bieten.
- **CIF** bietet Cross-Selling Möglichkeiten. Stichwort Transportversicherung.
- Passt die gewählte Klausel zur Transportart?

The screenshot shows a web interface for selecting Incoterms. At the top, there are two tabs: 'Für alle Transportarten' (selected) and 'Nur Seefracht'. Below the tabs, there are five radio button options, each with a link to 'Mehr Informationen...':

- ☐ FAS - free alongside ship (frei Längsseite Schiff)
- ☐ FOB - free on board (frei an Bord)
- ☐ CFR - cost and freight (Kosten und Fracht)
- ☐ CIF - cost, insurance and freight (Kosten, Versicherung und Fracht)
- ☐ Keine Lieferbedingungen vereinbart

Ansprechpartner und Informationen zum Auslandsgeschäft

Persönlich und Digital

VR International Direct **Auslandsgeschäft. Einfach machen!**

Bei allen Fragen zum Auslandsgeschäft
kontaktieren Sie uns gerne!

Telefon: +49 69 7447 41000
vrinternational@dzbank.de

QuickCodes im VR-BankenPortal

DZ132 - Einstieg ins Auslandsgeschäft
DZ089 - Dokumentengeschäft
DZ108 - Garantien
DZ109 - Incoterms
DZZV284 - Standardgarantietexte
DZVRI - VR International Homepage und App
sowie Erklärfilme

VR International Kompakt

nächste Termine



- **21.04.2026**
Wettbewerber im Auslandszahlungsverkehr – Was passiert um uns herum?
- **23.06.2026**
Aktuelles aus der Embargo- und Finanzsanktionsüberwachung im internationalen Zahlungsverkehr
- **Aufzeichnungen aller bisherigen Webinare**
finden Sie im VR-BankenPortal unter [QuickCode: DZ124](#)

Anmeldung:

<https://vrinternational-kompakt.events.dzbank.de>

Anhang/Backup

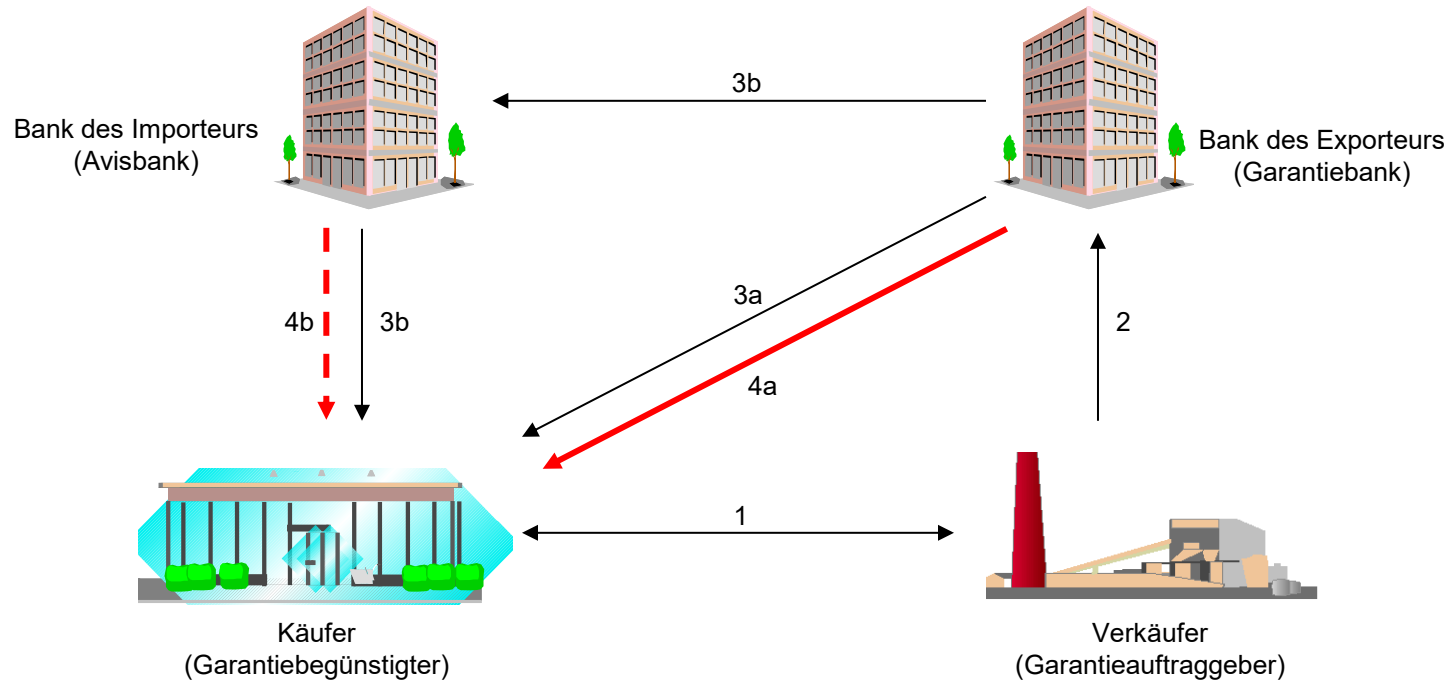
Garantieart -Hauptformen-	Zweck	Höhe	Laufzeit
Bietungsgarantie	Sicherung etwaiger Ansprüche der ausschreibenden Stelle durch den Anbieter wegen vorzeitiger Rücknahme oder Änderung des Angebotes, oder im Fall des Zuschlags, Weigerung des Anbieters den Vertrag zu unterzeichnen	i.d.R. 2% - 5 %	Kurzfristig: meist bis 3 Monate
Anzahlungs- oder Vorauszahlungs-garantie	Sicherung etwaiger Ansprüche des Käufers an den Verkäufer auf Rückzahlung einer vor Warenlieferung geleisteten Anzahlung/Vorauszahlung sofern Leistung nicht oder nur teilweise erfolgte	Anzahlungs-/ Vorauszahlungs-betrag	Bis zur Lieferung bzw. kurze Zeit danach

Garantieart -Hauptformen-	Zweck	Höhe	Laufzeit
Liefergarantie	Sicherung etwaiger Ansprüche des Käufers an den Verkäufer wegen nicht fristgemäßer Lieferung	Im Vertrag festgelegt; meist 10% - 15% vom Vertragswert	Bis zur Lieferung bzw. kurze Zeit danach
Leistungsgarantie	Sicherung etwaiger Ansprüche des Käufers an den Verkäufer wegen nicht ordnungsgemäßer bzw. vertragsgemäßer Leistungen (z.B. Bau, Montage)	Wie Liefergarantie	Bis zur Auslieferung respektive Abschluss der Arbeiten bzw. kurze Zeit danach
Gewährleistungs – garantie	Sicherung etwaiger Ansprüche des Käufers an den Verkäufer wegen nach erfolgter Lieferung evtl. auftretender Mängel.	Wie Liefergarantie	Meist 1 Jahr nach Lieferung bzw. Inbetriebnahme

Garantieart -Sonderformen-	Zweck	Höhe	Laufzeit
Zahlungsgarantie	Sicherung etwaiger Ansprüche des Verkäufers an den Käufer auf Zahlung des Kaufpreises. Falls Inanspruchnahme mit Dokumentenvorlage verbunden, Ähnlichkeit mit Akkreditiv.	Kaufpreis	Kurzfristig: meist bis 4 Monate
Kreditbesicherungsgarantie	Sicherung etwaiger Ansprüche des Kreditgebers an den Kreditnehmer wegen nicht vereinbarungsgemäß erfolgter Rückzahlung eines Kredites	Kreditbetrag entweder inkl. oder zzgl. Kreditkosten	Bis Kredit fällig bzw. kurze Zeit danach

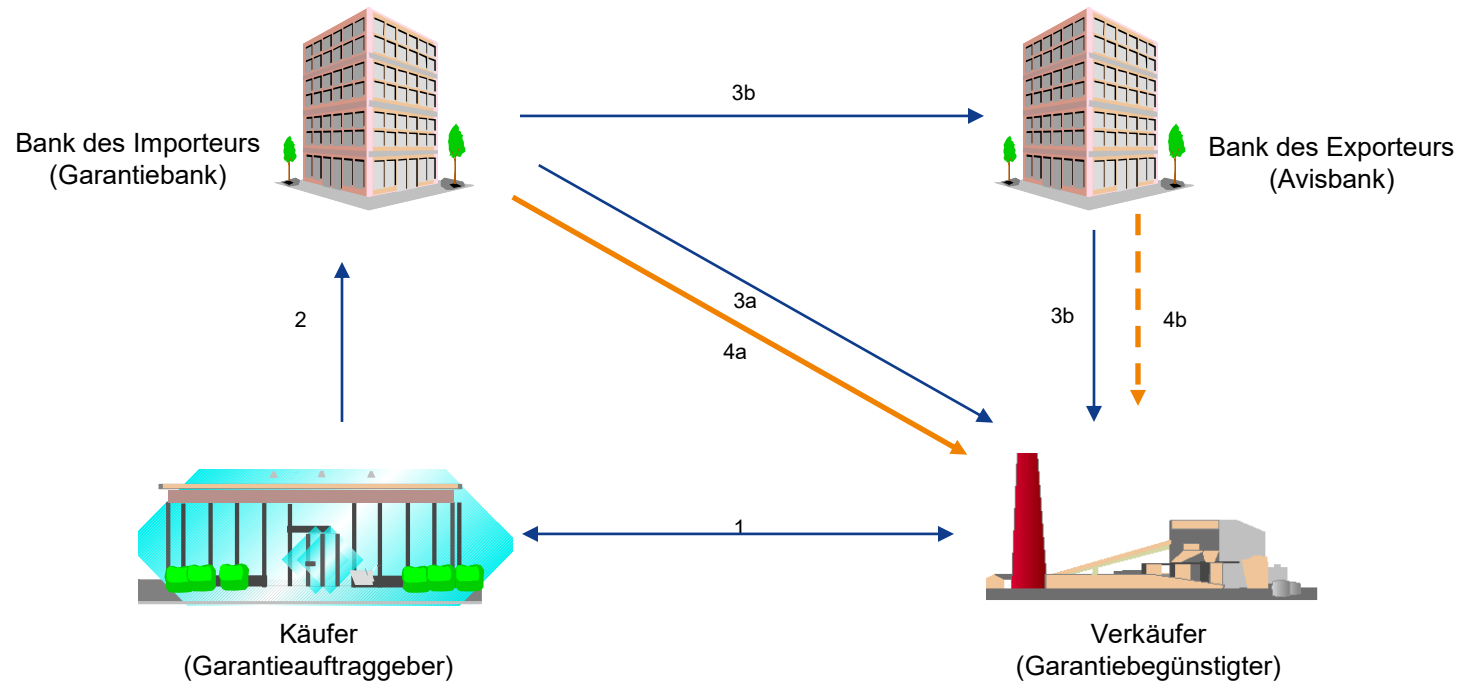
Garantieart -Sonderformen-	Zweck	Höhe	Laufzeit
Konnossements- garantie	Sicherung etwaiger Ansprüche der Reederei an: 1) Den Importeur w/Freigabe der Ware ohne Vorlage der Original Konnossemente 2) Den Exporteur w/Ausstellung von Ersatz-konnossementen	Warenwert zzgl. Marge die von der Reederei festgelegt wird. Kann bis zu 100% betragen	i.d.R. unbefristet
Zollgarantie	Sicherung etwaiger Ansprüche der Zollbehörden	Wird von der Zollbehörde bestimmt	Kurzfristig bis 6 Monate

Ablauf einer Garantie – Beispiel: Anzahlungsgarantie



- 1 = Grundgeschäft/Kaufvertrag
- 2 = Auftrag des Auftraggebers zur Erstellung einer Garantie
- 3a = Die Garantiebank erstellt die Garantie (ggf. über die Bank des Importeurs = b)
- 4a = abstraktes Schuldversprechen (ggf. ein eigenes Schuldversprechen durch die Bank des Importeurs = b „indirekte Garantie“)

Ablauf einer Zahlungsgarantie



1 = Grundgeschäft/Kaufvertrag

2 = Auftrag des Auftraggebers zur Erstellung einer Garantie

3a = die Garantiebank erstellt die Garantie (evtl. über die Bank des Exporteurs = b)

4a = abstraktes Schuldversprechen (evtl. eigenständiges Schuldversprechen durch die Bank des Exporteurs = b „indirekte Garantie“)

KRAVAG: Erläuterungen zu den Incoterms®-Tipps zur Transportversicherung

Den Überblick
bewahren

Gefahren- und Kostenübergang
für Verkäufer und Käufer

Quelle: [kravag transport incoterms.pdf](#)

	Verkäufer	Export/ Zoll	Vereinbarter Zielort	Verladung	Verschiffungshafen	Bestimmungshafen	Entladung	Benannter Be- stimmungsort	Import	Käufer	
Risiko des Verkäufers			(Grenze, Terminal, Kai)						Bestimmungsland (kann das Gebäude des Käufers sein)		
Kosten des Verkäufers											
Risiko des Käufers					An Bord	An Bord					
Kosten des Käufers											
EXW											
FCA Lieferort (2 Möglichkeiten)											
Übergabe auf Betriebsgelände Verkäufer											
Übergabe außerhalb Betriebsgelände Verkäufer											
FAS Verschiffungshafen											
FOB Verschiffungshafen											
CFR Bestimmungshafen											
CIF Bestimmungshafen					Seeverversicherungspflicht						
CPT Bestimmungsort											
CIP Bestimmungsort					Versicherungspflicht						
DAP Bestimmungsort entladebereit											
DPU Bestimmungsort entladen											
DDP Bestimmungsort entladebereit											

*Hinweis: In dieser Übersicht lassen
sich nicht alle Möglichkeiten abbilden.
Entnehmen Sie bitte die genauen Be-
stimmungen den einzelnen Incoterms.*

Disclaimer

Dieses Dokument dient ausschließlich Informationszwecken. Dieses Dokument ist durch die DZ BANK AG Deutsche Zentral- Genossenschaftsbank („DZ BANK“) erstellt und darf im Ausland nur in Einklang mit den dort geltenden Rechtsvorschriften verteilt werden, und Personen, die in den Besitz dieser Informationen und Materialien gelangen, haben sich über die dort geltenden Rechtsvorschriften zu informieren und diese zu befolgen.

Dieses Dokument stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Erwerb von Wertpapieren oder Finanzinstrumenten dar. Die DZ BANK ist insbesondere nicht als Anlageberater oder aufgrund einer Vermögensbetreuungspflicht tätig. Dieses Dokument ist keine Finanzanalyse. Alle hierin enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen oder Erklärungen sind diejenigen des Verfassers des Dokuments und stimmen nicht notwendigerweise mit denen dritter Parteien überein.

Die DZ BANK übernimmt keine Haftung für unmittelbare oder mittelbare Schäden, die durch die Verteilung und/oder Verwendung dieses Dokuments verursacht werden und/oder mit der Verteilung und/oder Verwendung dieses Dokuments im Zusammenhang stehen. Eine Investitionsentscheidung bezüglich irgendwelcher Wertpapiere oder sonstiger Finanzinstrumente sollte auf der Grundlage eines Prospekts oder Informationsmemorandums erfolgen und auf keinen Fall auf der Grundlage dieses Dokuments.

Die Inhalte dieses Dokuments entsprechen dem Stand zum Zeitpunkt der Erstellung des Dokuments. Sie können aufgrund künftiger Entwicklungen überholt sein, ohne dass das Dokument geändert wurde.