

# Guten Morgen in Frankfurt

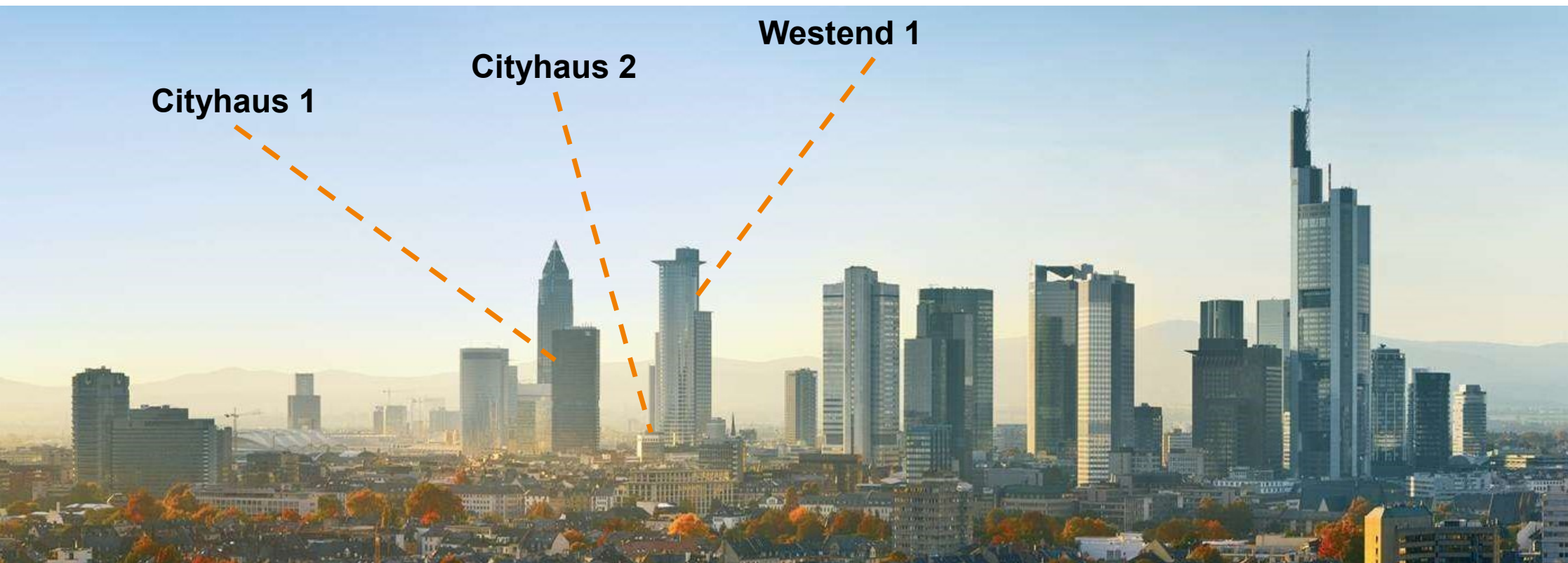


# DZ BANK INSIGHT 16. & 17. April 2026

## Führungskräfte



# Die Zentrale in Frankfurt





# Die Mannschaft der Region West

Schön, dass Sie da sind!



**TEAM WEST**



# Die Mannschaft in Ihrem DZ Insight

Schön, dass Sie da sind!



**Andreas Hermes**  
Bankenbetreuer



**Christian Silberberg**  
Bankenbetreuer



**Hanno Krampe**  
Vertriebsprozessmanager



# #gerneperdu

# Multitasking ?



## DZ BANK Insight

Das erwartet Euch in den nächsten beiden Tagen

Neue Ideen und Impulse; Praxisberichte

Netzwerken mit Kolleginnen und Kollegen



## Tagesablauf 16. April 2026

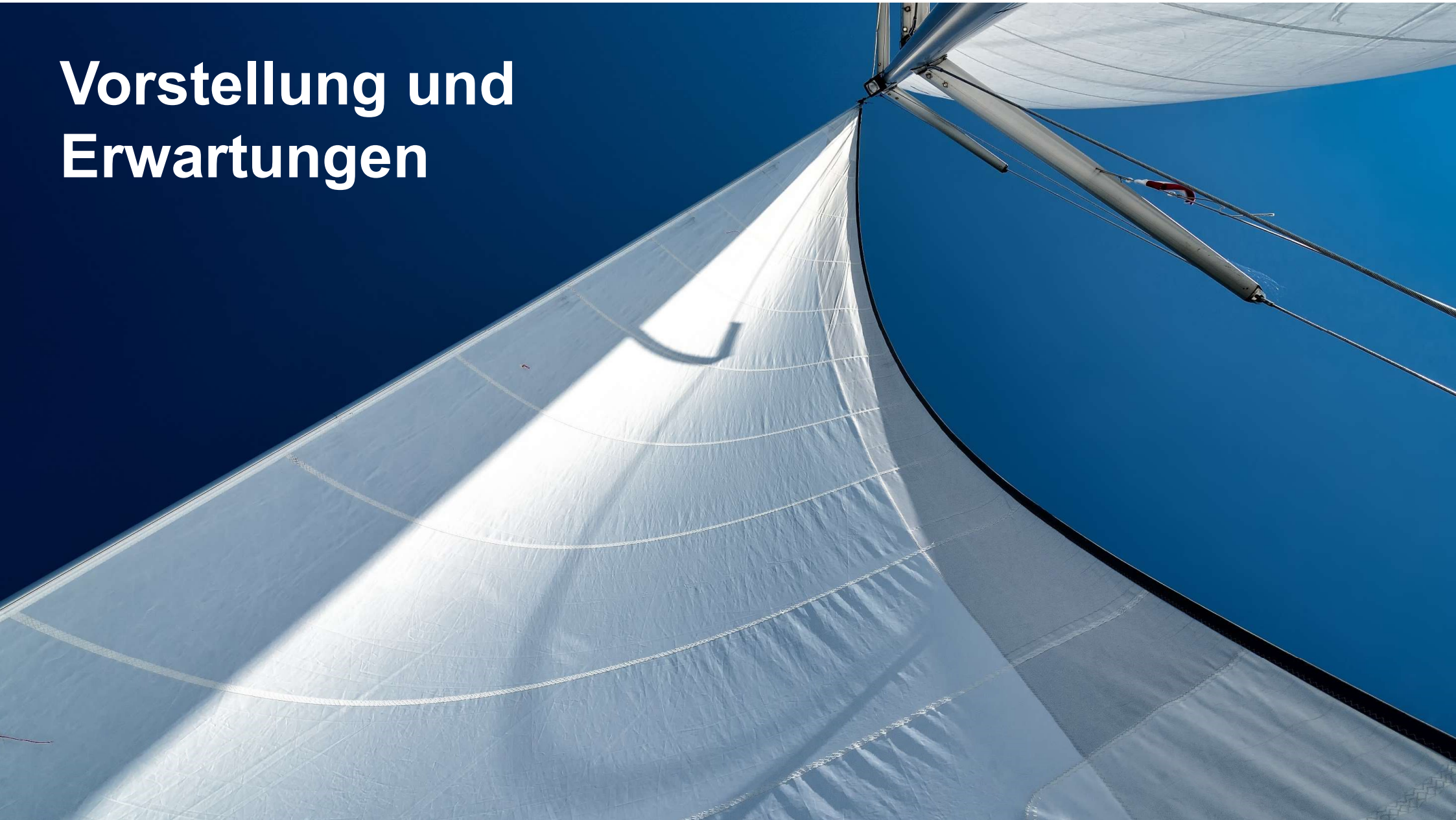
-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual

# Vorstellung und Erwartungen



## Unsere Gäste:

Tim	Faber	Volksbank Sauerland eG
Andreas	Krämer	Volksbank an der Niers eG
Sebastian	Elschenbroich	Pax Bank für Kirche und Caritas e.G.
André	Schwarzmanns	Volksbank Heinsberg
Marcel	Schwerdtfeger	PSD Bank Rhein-Ruhr eG
Benjamin	Dahmen	PSD Bank Rhein-Ruhr eG
Christian	Biewers	VR Bank eG
Michael	Köper	Volksbank Ruhr Mitte eG
Astrid	Howard	Volksbank in Ostwestfalen eG
Daniel	Schledde	Volksbank Delbrück-Rietberg eG
Ann-Kristin	Brüggemann	Volksbank im Rheinland eG
Marc-André	Augar	GENO BANK ESSEN eG
Michael	Wischermann	Volksbank Ruhr Mitte
Stefan	Meyer	Volksbank im Hochsauerland eG



# Speeddating in 30 Sekunden

1. Wer bin ich?
2. In welcher Bank arbeite ich als...?
3. Welche persönliche Leidenschaft habe ich?



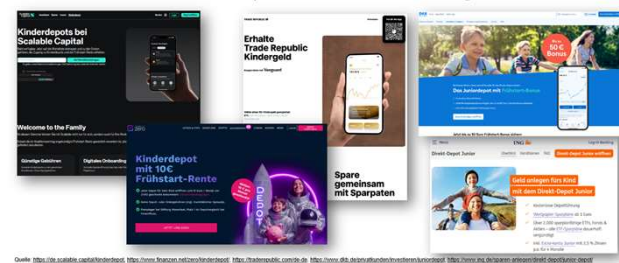
# Mehrwerte schaffen

## 1. Welche Erwartungen -und Inhaltswünsche habt ihr für unsere 2 Tage



### Aktueller Marktblick

Wettbewerber sind mit Kinderdepots aktiv in der Vermarktung

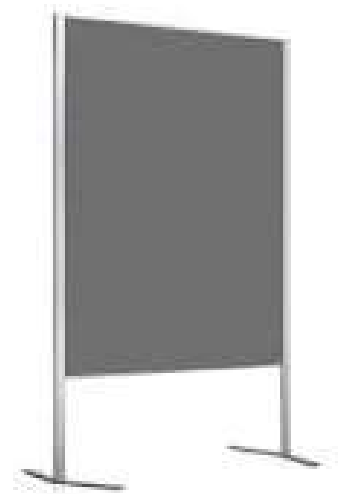


### DZ BANK Research

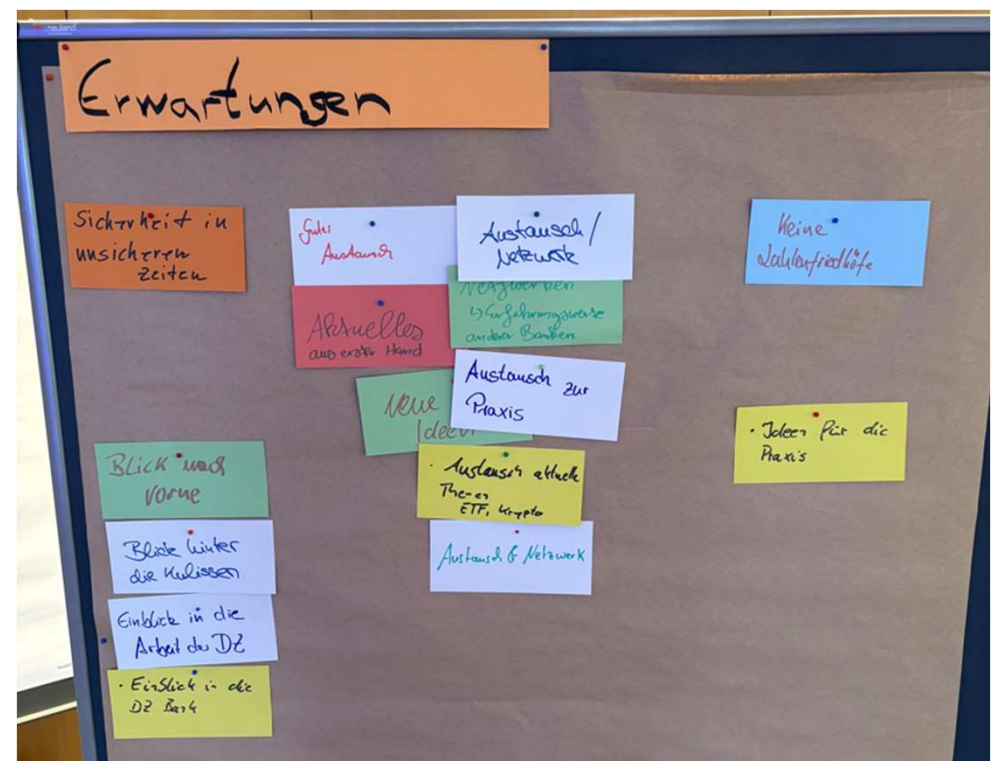
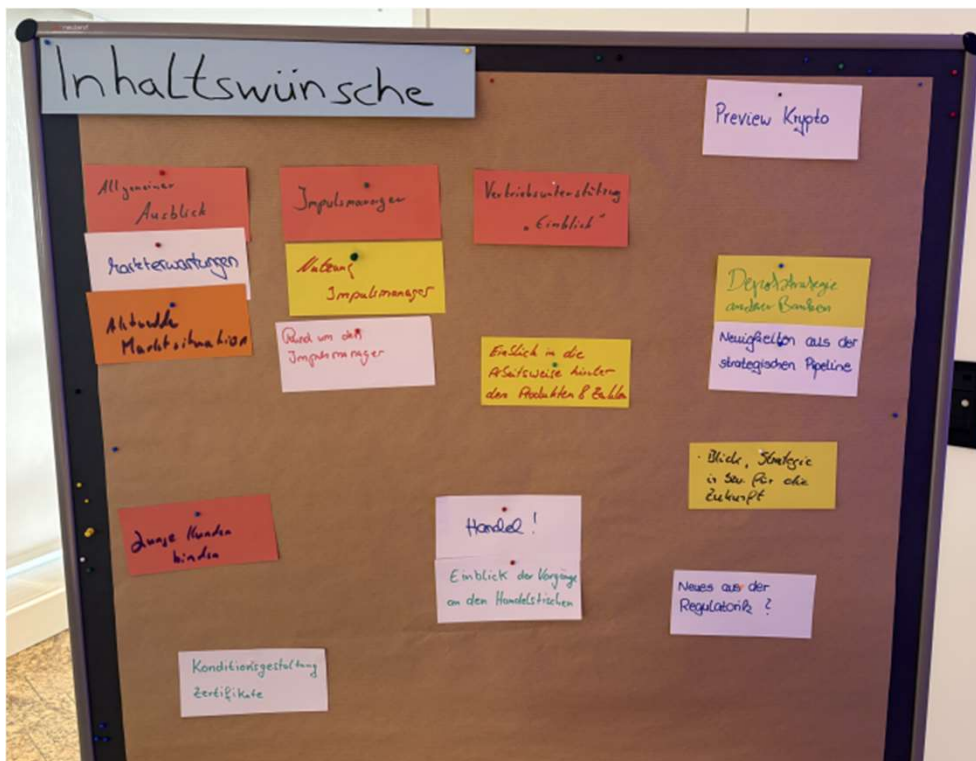
Auf LinkedIn und als Podcast über Apple und Spotify



**Aktuelle  
Anlagelösungen  
der DZ BANK für  
Ihre Kunden**



# Erwartungen und Wünsche



## Tagesablauf 16. April 2026

-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual

# Kaffeepause



## Tagesablauf 16. April 2026

-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual



## Frankfurt

Donnerstag, 16.04.2026	
<b>Salat   Antipasti</b>	Salatbar   Antipasti Preis pro 100g
<b>Vegan</b>	Vegane Zucchini-schnitte   Cherrytomaten   Rucola   Granvegano   Basilikumpesto   Pinienkerne 🕒 ✂️ Aa
<b>Bio</b>	BIO Bayerischer Wurstsalat   Bratkartoffeln 🕒 ✂️ 11316181JIL
<b>Süßes</b>	Apfelstrudel   Vanillesauce   Sahne 🕒 Aa   G
<b>Global</b>	Ungarische Gulaschsuppe   Paprika   Kartoffeln   Schmand 🕒 ✂️ Aa   Ab   I   J
<b>Regio</b>	Schweineschnitzel   Schmand   Bacon   Schlotten   Bratkartoffeln 11315   Aa   C   G
<b>Suppen</b>	Tagesuppe 🕒 F   I   J   K
<b>Beilagen</b>	Glacierter Kohlrabi 🕒 ✂️
<b>Bratkartoffeln</b>	🕒 ✂️

## Tagesablauf 16. April 2026

-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual

# Kaffeepause



## Tagesablauf 16. April 2026

-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

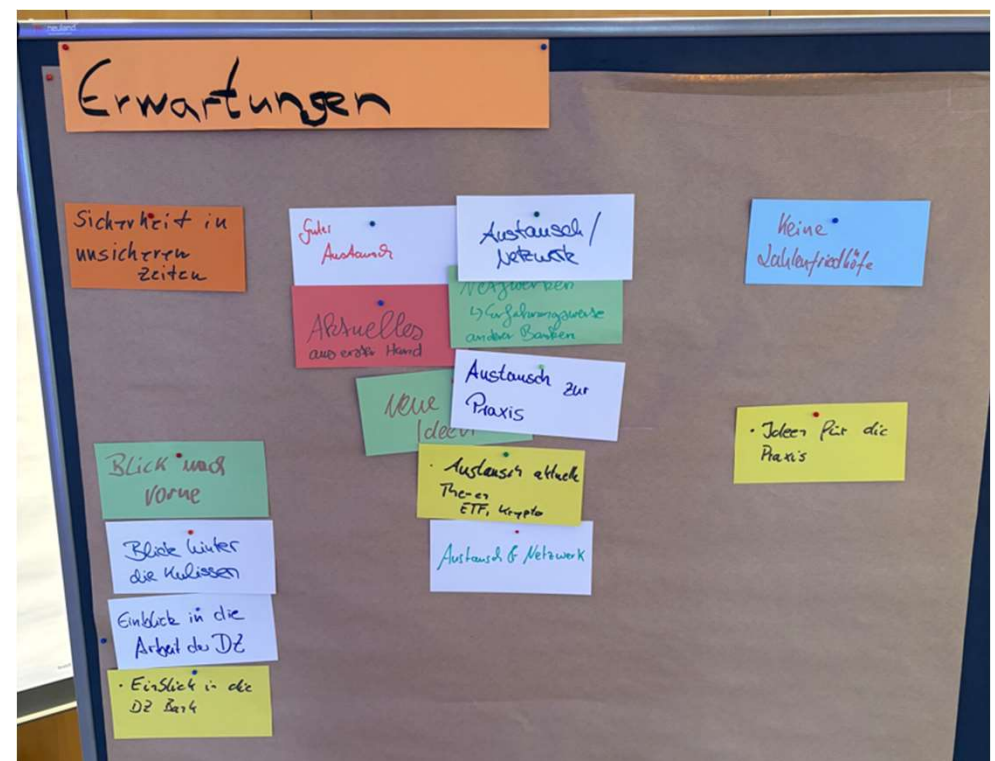
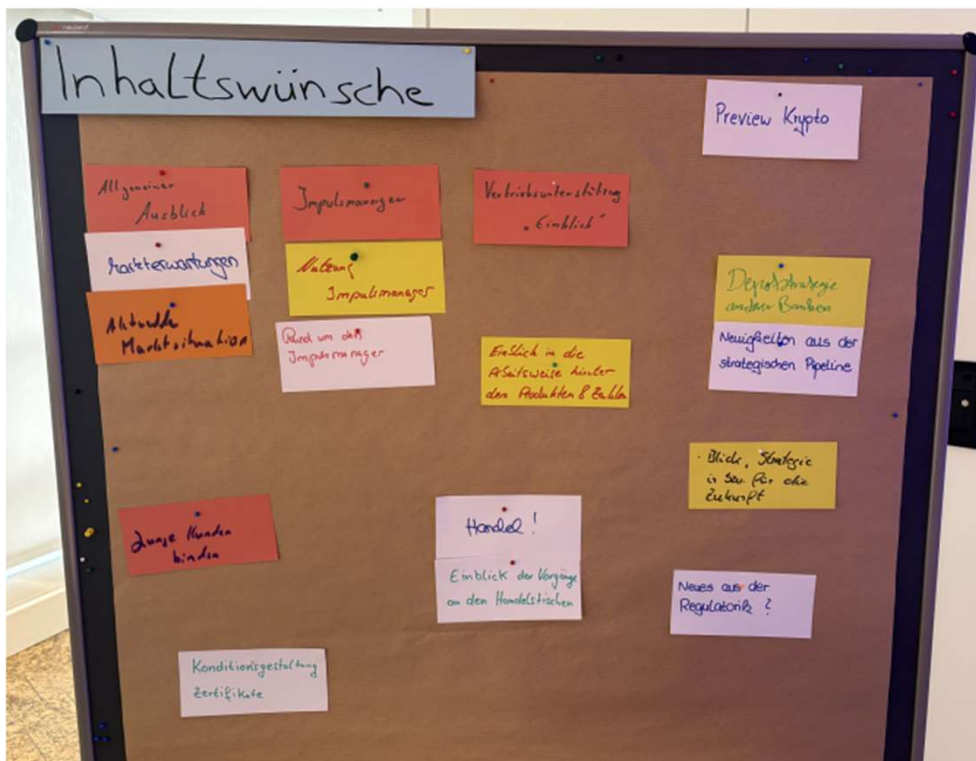
Dresscode: Business Casual



## DZ BANK Insight

Vertriebliche Umsetzung und  
Erfahrungsaustausch

# Erwartungen und Wünsche



## Tagesablauf 16. April 2026

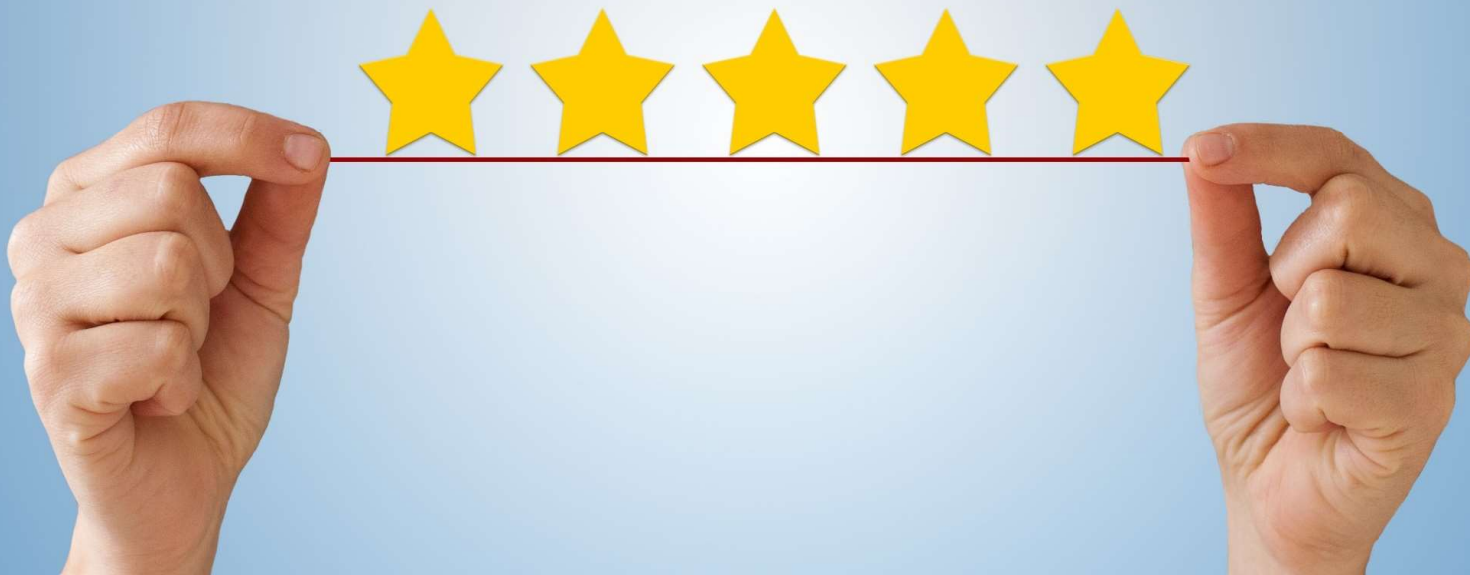
-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual

# meinDepot Premium



# Erfolgsfaktoren auf dem Wachstumspfad 2030

## Ihre Stellhebel im Privatkunden Wertpapiergeschäft



# Strategie 1+



DEPOT-B

meinDepot Premium



Anlagezertifikate &  
Zinsprodukte



DEPOT-B

Klassisches  
Depotgeschäft\*



Anzahl Depot-Bs  
(mit Bestand)

**Im Jahr 2030 liegt die bundesweite Wertschöpfung der Genossenschaftsbanken im Depot-B bei > 1 Milliarde Euro.**

\* Erträge aus Aktien, Zinsprodukten (ohne Zeichnung) und Depotentgelte

## Bisherige Einkaufsmodelle für das meinDepot Premium

Bisher können Sie unter den folgenden drei Einkaufsmodellen wählen:

- Basis, Standard bzw. Pro
- jeweils mit unterschiedlicher Grundgebühr und
- variabler bestandsabhängiger Vergütung

	Basis	Standard	Pro
Grundgebühr / Depot	<b>59 EUR p.a.</b>	<b>99 EUR p.a.</b>	<b>189 EUR p.a.</b>
Inklusivtransaktionen	<b>12</b> Transaktionen p.a. + alle Sparplantransaktionen + alle DZ BANK Produkte* + alle außerbörslichen Union-/attrax Fonds**	<b>25</b> Transaktionen p.a. + alle Sparplantransaktionen + alle DZ BANK Produkte* + alle außerbörslichen Union-/attrax Fonds**	<b>50</b> Transaktionen p.a. + alle Sparplantransaktionen + alle DZ BANK Produkte* + alle außerbörslichen Union-/attrax Fonds**
Weitere Transaktionen (Börsenkommissionsgeschäft Inland)	<b>7,50 EUR</b> je Transaktion***	<b>7,50 EUR</b> je Transaktion***	<b>6,90 EUR</b> je Transaktion***
Bestandsabhängige Vergütung / Verwahr-entgelte	<b>0,08 % p.a.</b> für die ersten 0 – 250.000 EUR <b>0,05 % p.a.</b> für 250.001 – 1.000.000 EUR <b>0,02 % p.a.</b> ab 1.000.001 EUR <b>keine</b> weiteren Depot- / Depotpostengebühren		
Auskehr von Zuwendungen	inkludiert – keine weiteren Kosten für optionale Nutzung		
<small>* Exkl. Zinsprodukte im Sekundärmarkt (egal ob Börse oder OTC (GENO-X)); diese zählen als Transaktion            ** die bisherigen individuellen Verträge bleiben unverändert bestehen            *** Für Börsenkommissionsgeschäft Inland, alle anderen Transaktionen werden gemäß PLV der DZ BANK berechnet</small>			
<small>Seite 7    26.03.2026    Depot-B Wertpapiergeschäft   Webkonferenz für Vertriebssteuerer</small>			

## Wir haben Ihre Impulse aufgenommen!

Ihr neues viertes Einkaufsmodell – noch passgenauer für Ihre Marktbearbeitung

	<b>NEU</b> <b>Smart</b> 
Grundgebühr / Depot	<b>keine</b>
Inklusivtransaktionen	<b>20</b> Transaktionen p.a. + alle Sparplantransaktionen + alle DZ BANK Produkte* + alle außerbörslichen Union-/attrax Fonds**
Weitere Transaktionen (Börsenkommissionsgeschäft Inland)	<b>7,50 EUR</b> je Transaktion***
Bestandsabhängige Vergütung / Verwahr- entgelte	<b>0,10 % p.a.</b> pauschal <b>keine</b> weiteren Depot- / Depotpostengebühren
Auskehr von Zuwendungen	inkludiert – keine weiteren Kosten für optionale Nutzung

\* Exkl. Zinsprodukte im Sekundärmarkt (egal ob Börse oder OTC (GENO-X)); diese zählen als Transaktion






















\*\* die bisherigen individuellen Verträge bleiben unverändert bestehen

\*\*\* Für Börsenkommissionsgeschäft Inland, alle anderen Transaktionen werden gemäß PLV der DZ BANK berechnet

# Das neue Depotangebot in der Übersicht

## Pauschalpreismodell als neuer Standard

**Tendenzen aus bisherigen Umsetzungen**

	Private Banking Kunden	Vermögende Privatkunden	Privatkunden	Basiskunden	Junge Kunden bis 31
Zieldepot/-produkt	 meinDepot Premium	 meinDepot Premium	 meinDepot Premium  UnionDepot Komfort	 VermögenPlus  MeinInvest	 meinDepot
Bei Bedarf	 meinDepot Classic	 meinDepot Classic	 meinDepot Classic	 UnionDepot Komfort	 UnionDepot Komfort  MeinInvest
	 UnionDepot Komfort	 UnionDepot Komfort	 VermögenPlus		
	 VermögenPlus	 VermögenPlus	 VermögenPlus		
	 Vermögensverwaltung				
Riester/VL	 UnionDepot Classic				

# Vom transaktionsgetriebenen WP-Ertrag hin zur strategischen WP Beratung



Die Welt wird sich immer  
weiter drehen und die  
Kundenbedürfnisse werden  
sich weiter dynamisch  
verändern....

Wir können dies  
akzeptieren und  
adaptieren oder nicht...,

Aufhalten ist keine  
Option.....



# Die neue Beratungsphilosophie: Das „Rundum-sorglos-Depot“



## Depot Premium: Vorteile für Sie!

“Win-win-win-Situation“ für Ihre Kunden, für Sie und Ihr Haus



# Das „Rundum-sorglos-Depot“

- **Ganzheitliche Beratung zur strategischen Vermögensplanung**
- **Alles in einem Depot mit meinDepot Premium**
- **Mehr Produktvielfalt und Unabhängigkeit**
- **Nur ein Freistellungsauftrag & Postfach**
- **Volle Kostentransparenz**
- **Nutzung der Verlustverrechnung**
- **Nur eine Vollmacht**

# Qualitätssicherung/ -steigerung in der Anlageberatung

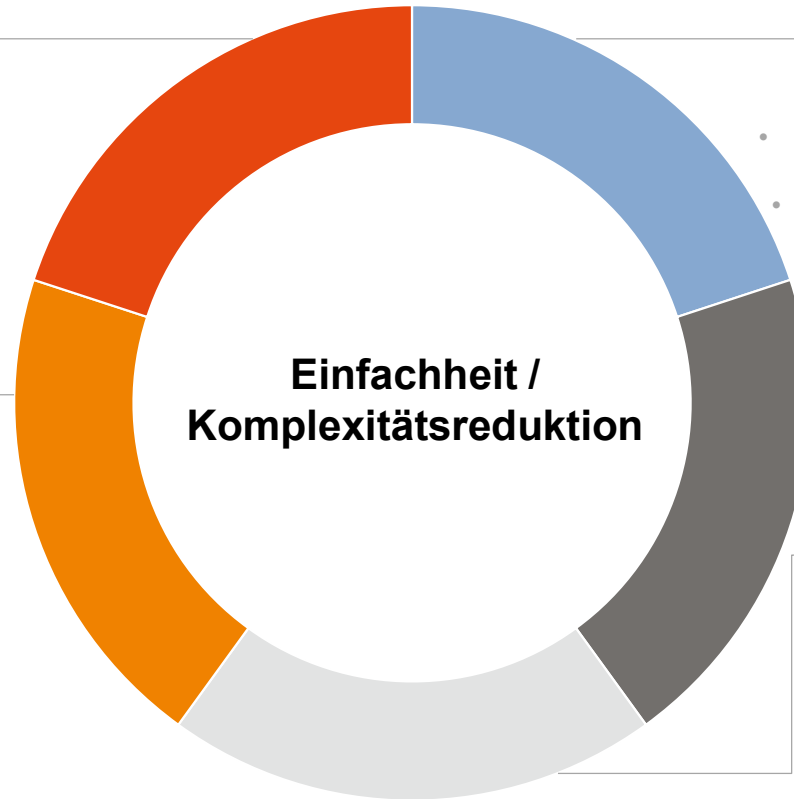
## Erfolgsfaktor **Kundenorientierung** und **Kundennutzen**

### Performance

- Ziele schneller erreichen
- Lebensqualität steigern
- *„Wäre doch schick, wenn die Kinder sagen könnten „Bor, Mama, die 5.000 Euro Zuschuss beim Umzug helfen mir total““*

### Produktvielfalt

- Nutzung mehrerer Anlagemöglichkeiten wie Aktiensparpläne, ETF's, etc. → für alle Marktentwicklungen gut aufgestellt sein → mehr Performance/ mehr Chancen
- für jeden etwas dabei → *„Ein Modell mit einer großen Produktvielfalt, und mein Gefühl lässt mich nicht los, auch für Sie ist da etwas dabei, so dass Sie mehr Chancen haben“*
- Bequemlichkeit/Zeitersparnis: Nur einen Ansprechpartner



### Flexibilität

- Anlageentscheidung preisunabhängig
- Schnellere Reaktionszeit: Anpassung an den Markt / an Veränderungen im Leben
- mal etwas ausprobieren (auch mal für 40 Euro eine Aktie kaufen)

### Kostentransparenz/-kontrolle:

- Planbarkeit
  - Sicherheit
- (Vgl.: „Habe da eine Reise, weiß aber noch nicht, was die kostet“ vs. „habe hier eine Reise, die kostet das und bietet das“)

### Steuerliche Effekte

- mehr Erträge steuerfrei vereinnahmen (Hälfte des Pauschalpreises erhöht automatisch den FSA → *„Je größer Dein Depot, desto größer Ihr FSA / desto mehr sparen Sie“*)
- Bequemlichkeit: Nur 1 Freistellungsauftrag für alle Geldanlagen benötigt



*„Angenommen, nur mal ein Gedankenspiel, Sie würden sich für das Depotmodell entscheiden, was wäre da dann besonders für Sie von Nutzen?“*

# Angebots-/Serviceverbesserung von „P-Produkten“ für meinDepot Premium

Unsere Unterstützung für noch mehr Wachstum

## Erweiterung des Angebots

- Im Index-Sortiment stehen künftig **fünf „P-Produkte“** zur Zeichnung bereit:
  - ZinsFix Express P auf den EURO STOXX 50
  - NEU: ZinsFix Express P auf den MSCI World Decrement
  - NEU: ZinsFix Express P auf den idDAX 30
  - ZinsFix P auf den EURO STOXX
  - NEU: Renditezertifikat P auf den EURO STOXX 50

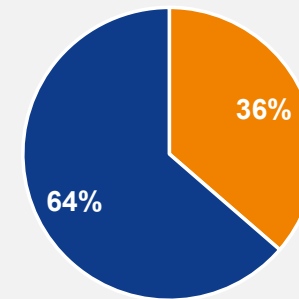
## Vereinheitlichung der Konditionen

- Einheitliche Ausstattung mit einer **Vertriebsvergütung von 1,0%** und einem **Ausgabeaufschlag von 1,5%**.

## Gesonderte Darstellung

- Separater Ausweis der „P-Produkte“:
  - Depot-B Verbundhausmeinung
  - Produktprofile
  - VR-BankenPortal DZAI111

Anteil Banken nach Rabattierungsmodell



■ Ausgabeaufschlag + Vertriebsvergütung ■ nur Ausgabeaufschlag

## 2. Zertifikate - meinDepot Premium

Zeichnungsprodukte Index - Zeichnungsfrist bis 13.03.2026

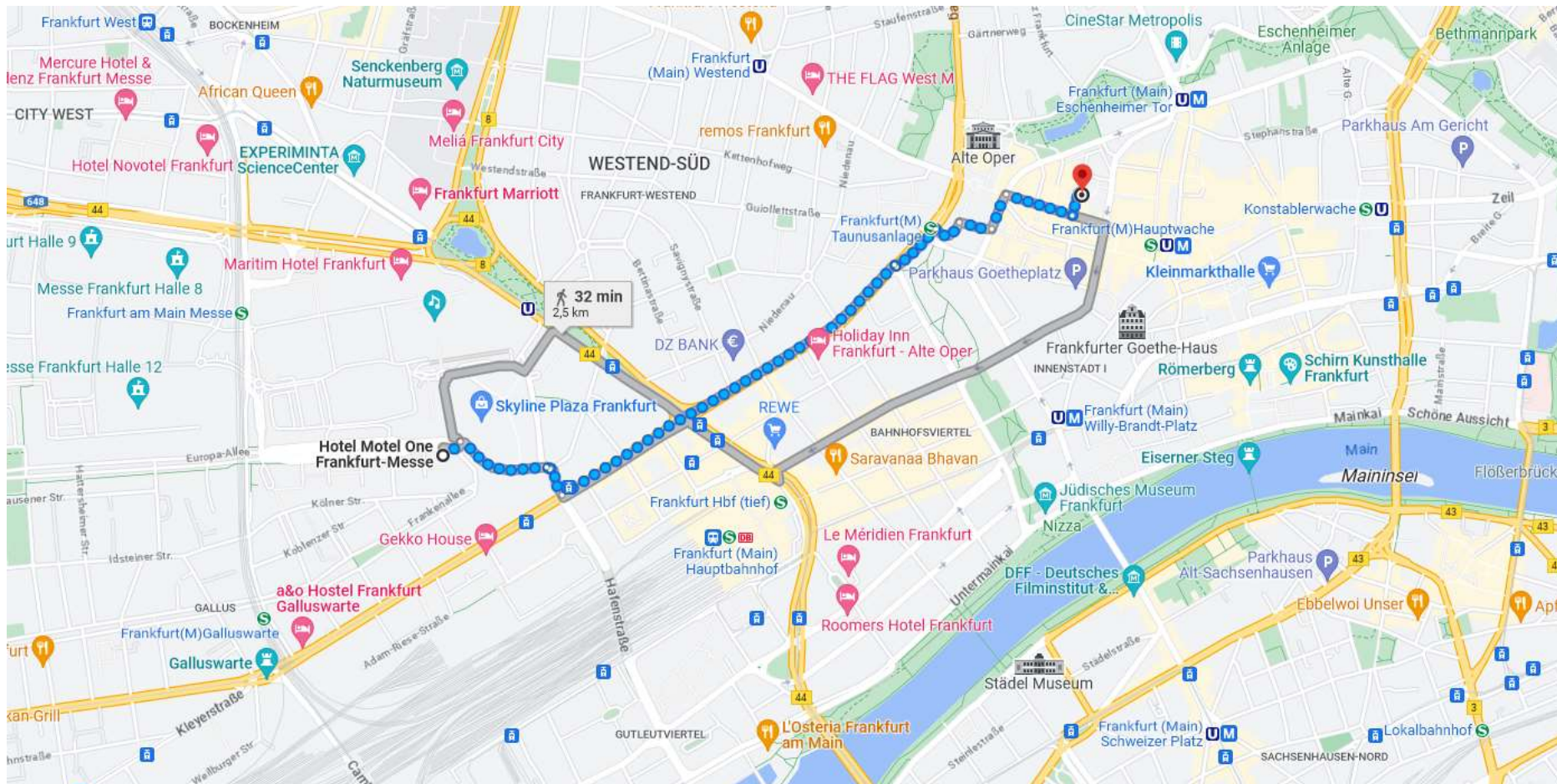
Zeichnungsfrist	Produktname	Währung	Notfallplan <sup>1</sup>	WKN	ISIN	Produktart	Währungskategorie	Leistung	Integritätsniveau	IK	Minimale Einzahlung	Kunden (Anbieter / Annehmender)	Umfang (Anbieter / Annehmender)	Legen in Umlauf
13.03.2026	ZinsFix Express (NEU) P	EUR	0,0001	0,0001	0,0001	Index	Index	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
13.03.2026	ZinsFix Express (NEU) P	EUR	0,0001	0,0001	0,0001	Index	Index	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
13.03.2026	ZinsFix Express (NEU) P	EUR	0,0001	0,0001	0,0001	Index	Index	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
13.03.2026	ZinsFix Express (NEU) P	EUR	0,0001	0,0001	0,0001	Index	Index	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
13.03.2026	ZinsFix Express (NEU) P	EUR	0,0001	0,0001	0,0001	Index	Index	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%



**Freiwillige  
Abendveranstaltung  
16. April 2026  
ab 19:00 Uhr**

Gemeinsamer Tagesausklang  
Ristorante Gentorellis  
Meisengasse 12,  
60313 Frankfurt am Main

Dresscode: Freizeitkleidung



**Andreas:**  
0171/8306123

**Christian**  
0175/7566527

**Zieladresse:**  
Gentorellis  
Meisengasse  
12

## Tagesablauf 16. April 2026

-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual

# Guten Morgen in Frankfurt



## About last week....



## Tagesablauf 16. April 2026

-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual

# Bisherige Einkaufsmodelle für das meinDepot Premium

Bisher können Sie unter den folgenden drei Einkaufsmodellen wählen:

- Basis, Standard bzw. Pro
- jeweils mit unterschiedlicher Grundgebühr und
- variabler bestandsabhängiger Vergütung

	Basis	Standard	Pro
Grundgebühr / Depot	<b>59 EUR p.a.</b>	<b>99 EUR p.a.</b>	<b>189 EUR p.a.</b>
Inklusivtransaktionen	<b>12</b> Transaktionen p.a. + alle Sparplantransaktionen + alle DZ BANK Produkte* + alle außerbörslichen Union-/attrax Fonds**	<b>25</b> Transaktionen p.a. + alle Sparplantransaktionen + alle DZ BANK Produkte* + alle außerbörslichen Union-/attrax Fonds**	<b>50</b> Transaktionen p.a. + alle Sparplantransaktionen + alle DZ BANK Produkte* + alle außerbörslichen Union-/attrax Fonds**
Weitere Transaktionen (Börsenkommissionsgeschäft Inland)	<b>7,50 EUR</b> je Transaktion***	<b>7,50 EUR</b> je Transaktion***	<b>6,90 EUR</b> je Transaktion***
Bestandsabhängige Vergütung / Verwahr-entgelte	<b>0,08 % p.a.</b> für die ersten 0 – 250.000 EUR <b>0,05 % p.a.</b> für 250.001 – 1.000.000 EUR <b>0,02 % p.a.</b> ab 1.000.001 EUR <b>keine</b> weiteren Depot- / Depotpostengebühren		
Auskehr von Zuwendungen	inkludiert – keine weiteren Kosten für optionale Nutzung		
<small>* Exkl. Zinsprodukte im Sekundärmarkt (egal ob Börse oder OTC (GENO-X)); diese zählen als Transaktion            ** die bisherigen individuellen Verträge bleiben unverändert bestehen            *** Für Börsenkommissionsgeschäft Inland, alle anderen Transaktionen werden gemäß PLV der DZ BANK berechnet</small>			
<small>Seite 7    26.03.2026    Depot-B Wertpapiergeschäft   Webkonferenz für Vertriebssteuerer</small>			

## Wir haben Ihre Impulse aufgenommen!

Ihr neues viertes Einkaufsmodell – noch passgenauer für Ihre Marktbearbeitung

	<b>NEU</b> <b>Smart</b> 
Grundgebühr / Depot	<b>keine</b>
Inklusivtransaktionen	<b>20</b> Transaktionen p.a. + alle Sparplantransaktionen + alle DZ BANK Produkte* + alle außerbörslichen Union-/attrax Fonds**
Weitere Transaktionen (Börsenkommissionsgeschäft Inland)	<b>7,50 EUR</b> je Transaktion***
Bestandsabhängige Vergütung / Verwahr- entgelte	<b>0,10 % p.a.</b> pauschal <b>keine</b> weiteren Depot- / Depotpostengebühren
Auskehr von Zuwendungen	inkludiert – keine weiteren Kosten für optionale Nutzung

\* Exkl. Zinsprodukte im Sekundärmarkt (egal ob Börse oder OTC (GENO-X)); diese zählen als Transaktion






















\*\* die bisherigen individuellen Verträge bleiben unverändert bestehen

\*\*\* Für Börsenkommissionsgeschäft Inland, alle anderen Transaktionen werden gemäß PLV der DZ BANK berechnet

# Das neue Depotangebot in der Übersicht

## Pauschalpreismodell als neuer Standard

**Tendenzen aus bisherigen Umsetzungen**

	Private Banking Kunden	Vermögende Privatkunden	Privatkunden	Basiskunden	Junge Kunden bis 31	
Zieldepot/-produkt	 meinDepot Premium	 meinDepot Premium	 meinDepot Premium  UnionDepot Komfort	 VermögenPlus  MeinInvest	 meinDepot	
Bei Bedarf	 meinDepot Classic	 meinDepot Classic	 meinDepot Classic	 UnionDepot Komfort	 UnionDepot Komfort	
	 UnionDepot Komfort	 UnionDepot Komfort	 UnionDepot Komfort			
	 VermögenPlus	 VermögenPlus	 VermögenPlus			 MeinInvest
	 Vermögensverwaltung					
Riester/VL	 UnionDepot Classic					

## Tagesablauf 16. April 2026

-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual

# Kaffeepause



## Tagesablauf 16. April 2026

-  **10:30 – 11:00 Uhr Begrüßung und Einführung**  
Andreas Hermes,  
Christian Silberberg  
Bankenbetreuung West
-  **11:00 – 12:00 Uhr Research**  
Sören Hettler,  
Leiter Anlagestrategie / Privatkunden
- 12:00 – 12:15 Uhr Kommunikationspause**
- 12:15 – 13:15 Uhr Produktmanagement / Sortimentsmanagement**  
 Simon Hüsken,  
Leiter Emissionsprozess &  
Produktregulatorik
- 13:15 – 14:00 Uhr Mittagspause**
- 14:00 – 15:30 Uhr Besuch der Handelstische & Handel Inside**  
 Sebastian Till,  
Aktienstrukturen Emissionen
- 15:30 – 15:45 Uhr Kommunikationspause**
- 15:45 – 17:15 Uhr Erfahrungsaustausch zu aktuellen Themen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

## Tagesablauf 17. April 2026

-  **09:00 – 09:45 Uhr Aktuelle Themen aus dem Vertriebsprozessmanagement**  
Hanno Krampe,  
Vertriebsprozessmanagement
- 09:45 – 10:30 Uhr Führung durch die DZ BANK**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West
- 10:30 – 11:00 Uhr Kommunikationspause**
- 11:00 – 12:00 Uhr Einblick in die Arbeit eines Aktienanalysten**  
 Axel Herlinghaus,  
Aktien Services & International
- 12:00 – 12:45 Uhr Vermarktung B2C inkl. Impulsmanager**  
 Sarah Schneider, Oliver Walter,  
Vermarktung B2C
- 12:45 – 14:30 Uhr Abschlussrunde und Mittagessen**  
 Andreas Hermes,  
Christian Silberberg,  
Bankenbetreuung West

Dresscode: Business Casual



Ich packe  
meinen Koffer  
und nehme  
mit...

**Ich packe  
meinen Koffer  
und nehme  
mit...**



## Frankfurt

Freitag, 17.04.2026	
<b>Salat   Antipasti</b>	Salatbar   Antipasti Preis pro 100g
<b>Veggie</b>	Sizilianisches Schmorgemüse   Oliven   Ciabatta 🕒 9   Aa   Ab   I
	Rigatoni   Tomaten-Basilikumsauce   Büffelmozzarella 🕒 Aa   G
<b>Tip des Tages</b>	Pizza "Bacon"   Putenschinken   Fleischtomate   Paprika   Schlotten   Käse   Röstzwiebeln 11213151Aa   G
<b>Global</b>	American Chili-Cheese Big Dog   Coleslaw   Röstzwiebeln   Jalapenos   Spicy Wedges   Cheddarcreme 1131516181Aa   C   G   I   L
<b>Regio</b>	Kibbeling   Sauce Tartar   Zitrone   Kartoffelsalat 1121Aa   C   D   G   J
<b>Suppen</b>	Tagessuppe 🕒 F   I   J   K
<b>Omas Eintopf</b>	Pommes frites 🕒 8
<b>Beilagen</b>	Blattspinat 🕒 8   11   J



**Wo auch immer Deine Reise Dich  
hinführt, komm gut an!**

**Danke für Deine Teilnahme!**