



DZ BANK
Die Initiativbank

DZ Insight

Einblicke ins Vertriebsprozessmanagement

Daniela Hofmann / F/PKVG
DZ BANK AG – Vertriebsprozessmanagement

März 2024

 **DZ BANK**
Die Initiativbank

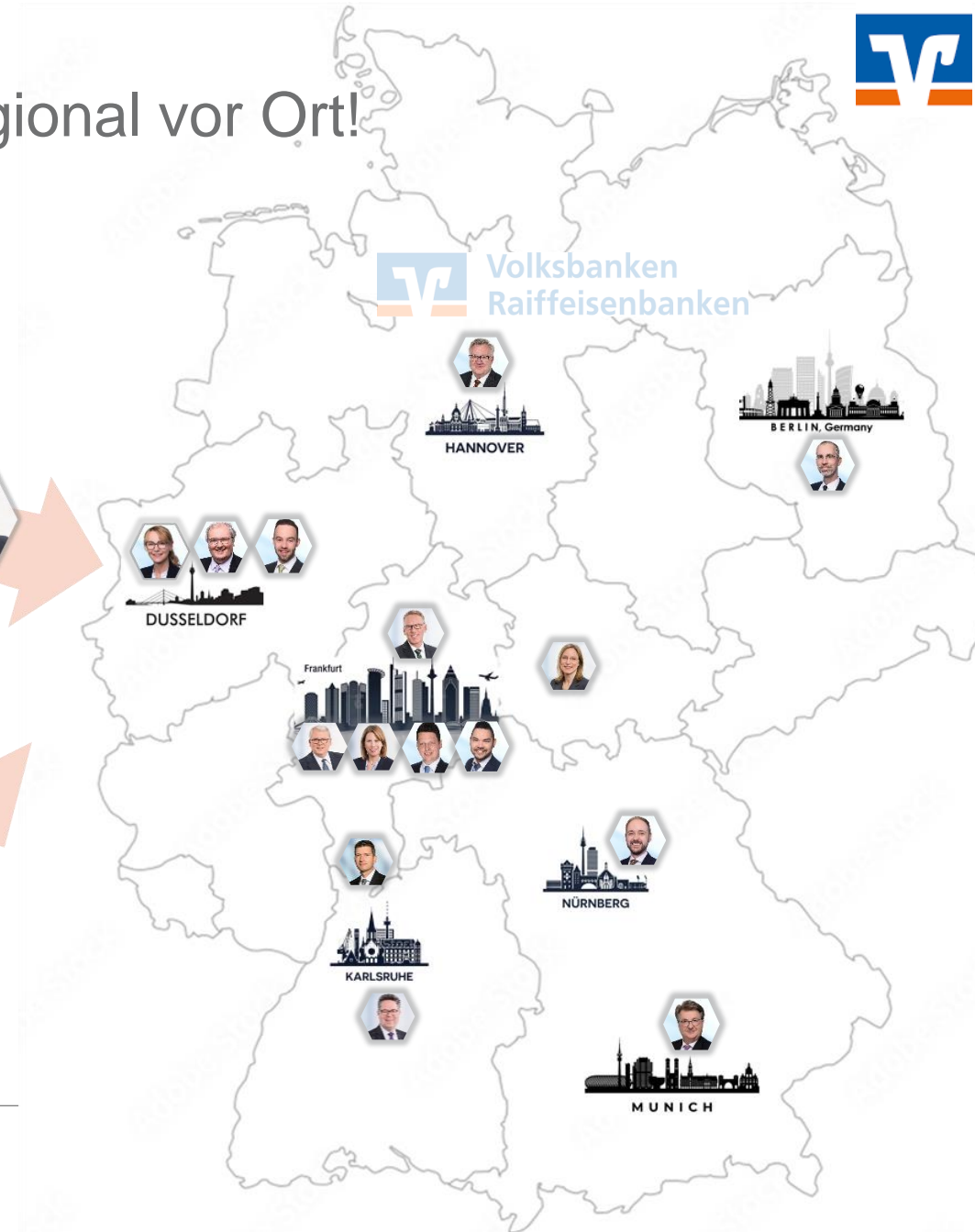
Das Team PKVG auf einen Blick

Wir sind für unsere Kunden da – zentral und regional vor Ort!



Das Team PKVG auf einen Blick

Wir sind für unsere Kunden da – zentral und regional vor Ort!



Ihre Ansprechpartner für Vertriebsprozesse

Privatkunden-Wertpapiergeschäft in der Region Nord/Ost



Michael Hue

DZ BANK AG
Vertriebsprozessmanagement
30175 Hannover
T +49 511 9919-438
H +49 172 6103427
michael.hue@dzbank.de



André Klöpfel

DZ BANK AG
Vertriebsprozessmanagement
10117 Berlin
T +49 30 20241453
H +49 172 6885725
andre.kloepfel@dzbank.de



Daniela Hofmann

DZ BANK AG
Vertriebsprozessmanagement
60265 Frankfurt
T +49 69 7447-90014
H +49 173 3058547
daniela.hofmann@dzbank.de

Vertriebssteuerungsthemen im VR-BankenPortal

Wichtige QuickCodes im Überblick I



Webkonferenzen/Kundenimpulse

Vertriebssteuerer - QuickCode: DZVST

Beratungsprodukte - QuickCode: DZMIF



meinGIS

QuickCode: DZGIS



meinSparplan im Depot-B

QuickCode: DZSPAR



Marktbearbeitung Junge Kunden
meinDepot

QuickCode: DZPKJUKU



Online-Depoteröffnung

QuickCode: DZODE



Fit4Trading - Der Podcast

QuickCode: DZPKPOD4



Digitale Erlebniswelt

QuickCode: DZDEW



Tipps&Tricks für Vertriebssteuerer

QuickCode: DZPKTIPP

Vertriebssteuerungsthemen im VR-BankenPortal

Wichtige QuickCodes im Überblick II

Produktname	WIKI	Leistung	WIKI	WIKI	WIKI
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt
15.02.2019 - VarioOne Depot BT 3	00644	7 Jahre	2	C, S, A	Produkt

Beratungsprodukte mit
Zeichnungsfrist

QuickCode: DZAI111



Regulatorik im Depot-B: MiFID II

QuickCode: DZ278 (Allgem. DZREG)



Abruf aller ePostfach-fähigen
Belege

QuickCode: DZAP00



Depot-B Verbundhausmeinung

QuickCode: DZVHM



Plattformen

QuickCode: DZRP100



Omnikanalplattform – Brokerage

QuickCode: DZPKOKP



Kundendialogcenter Depot-B
Privatkundenwertpapiergeschäft

QuickCode: DZ92000



Nachhaltigkeit
Nachhaltige Anlagelösungen

QuickCode: DZPKNH

Vertriebssteuerungsthemen im VR-BankenPortal

Wichtige QuickCodes im Überblick III



Ihre Idee des Monats

QuickCode: DZPKIDM



Aktuelle Informationen
(Eilmeldungen)

QuickCode: DZ333



Privatkunden

QuickCode: DZ300

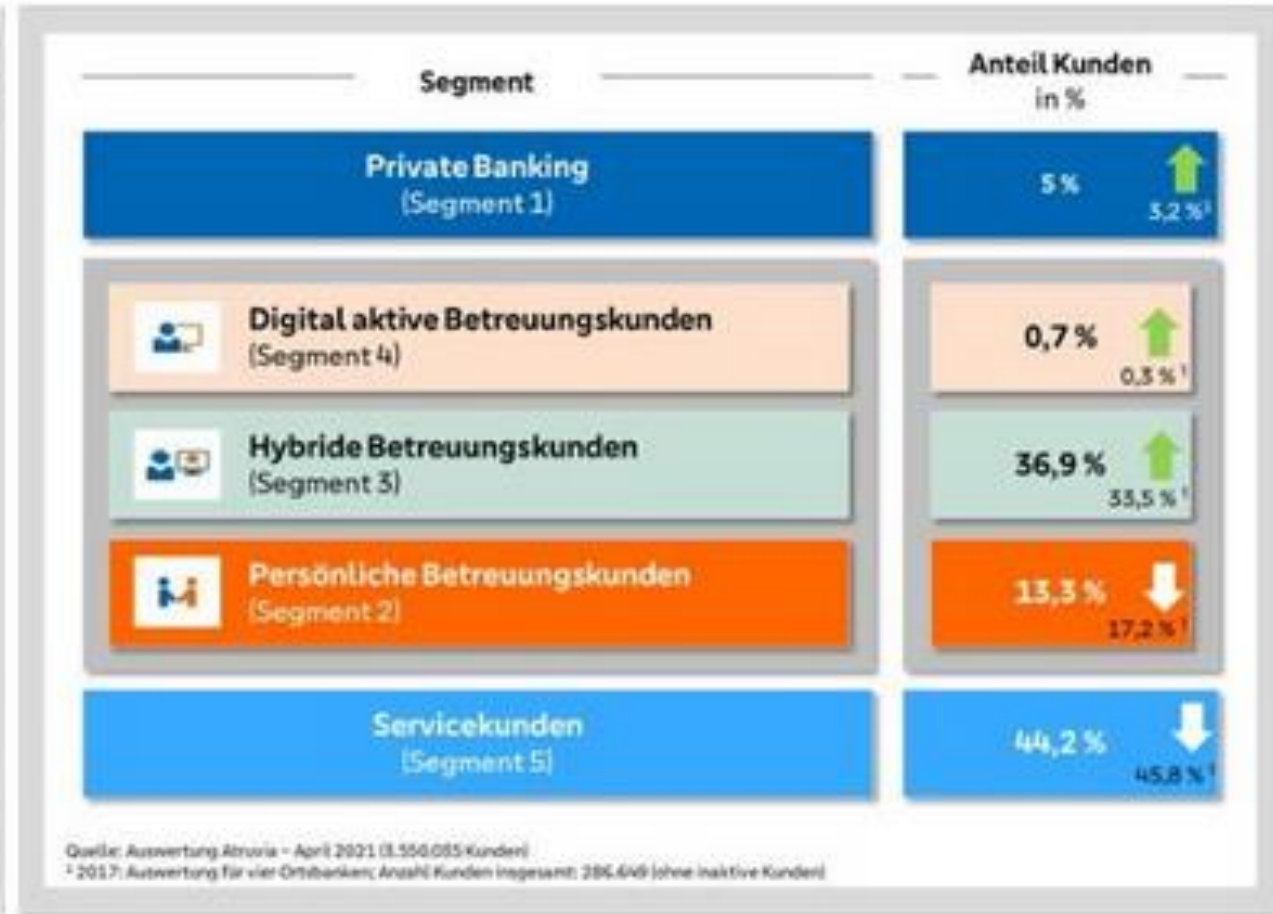
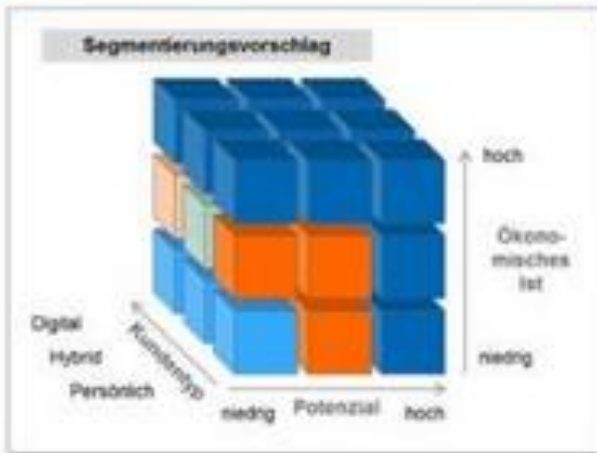
Aktuelle Themen im Vertriebsprozessmanagement



Herausforderung in der Betreuung

Trends in der Kundensegmentierung

Segmentierung im Omnikanal-Modell

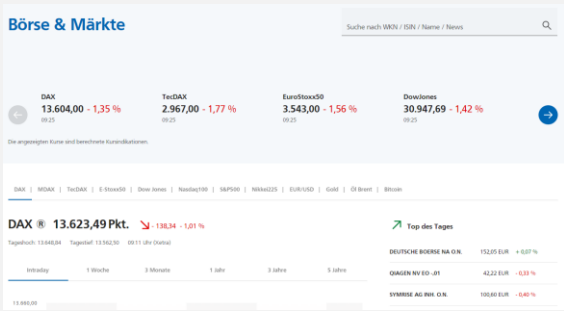


Omnikanalplattform

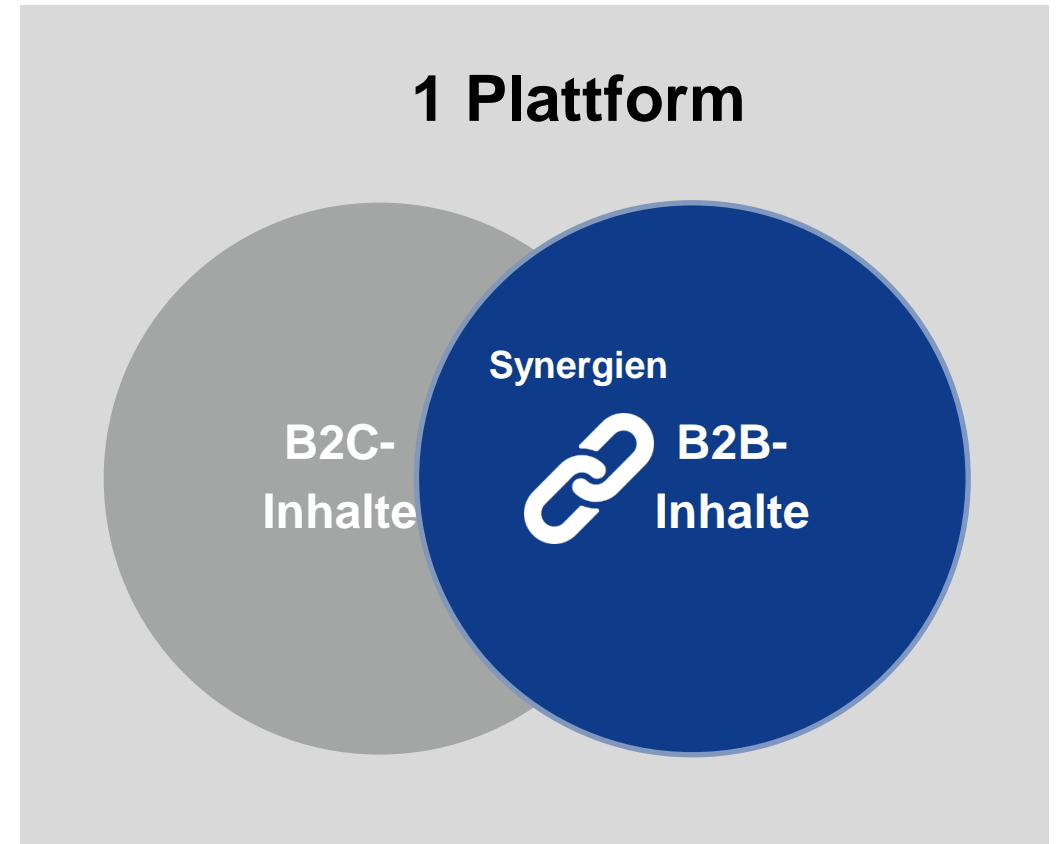
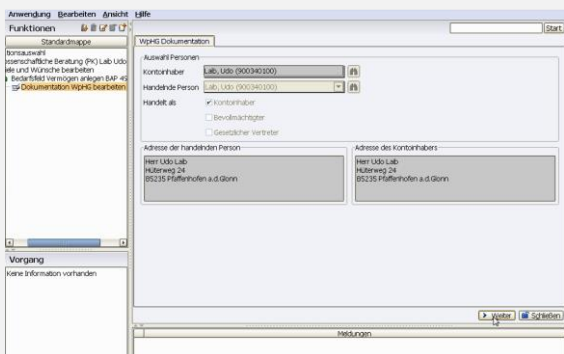
Online-Brokerage mit dem VR-ProfiBroker

Die neue Omnikanalplattform bietet die Chance, die parallel operierenden B2C- und B2B-Lösungen auf eine Plattform zu transformieren

B2C-Inhalte



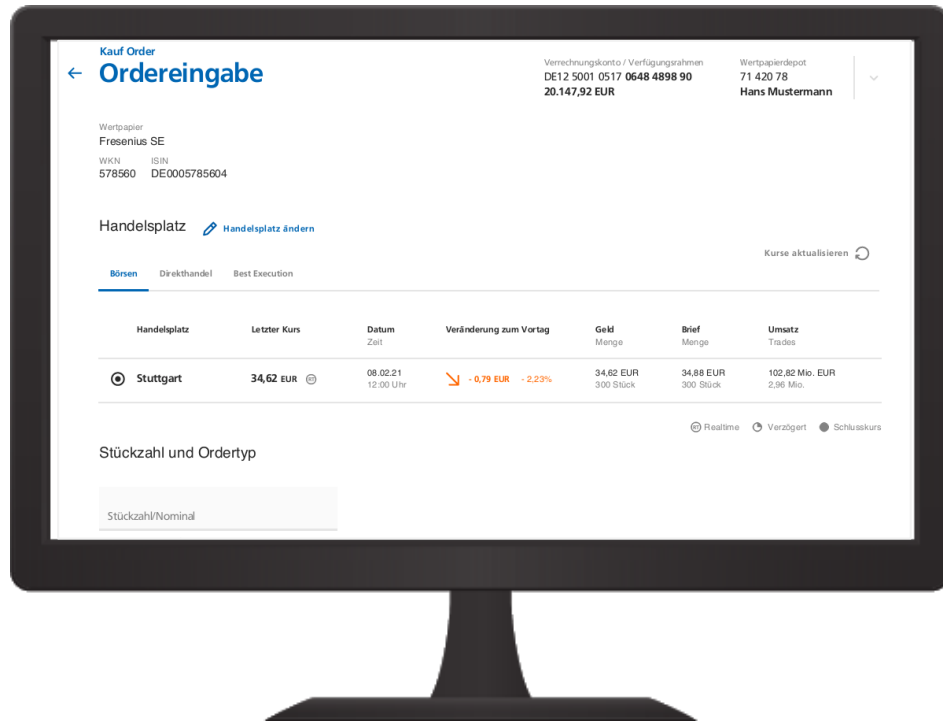
B2B-Inhalte



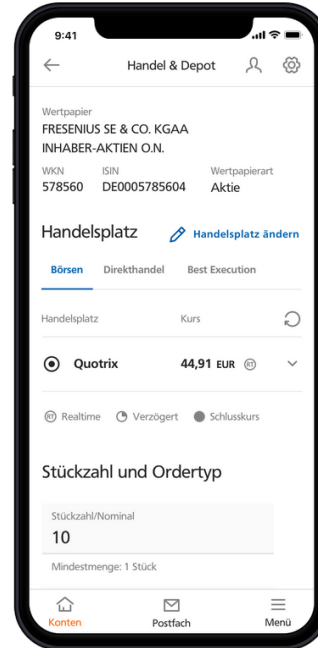
Entwicklung **einer Plattform**, durch die Kunden und Berater **moderne Wertpapierfunktionen** nutzen können und die **Vernetzung zwischen Kunden und Beratern** über alle Kanäle gefördert wird.

Die Wertpapier-Lösungen im B2C- und B2B-Bereich werden kanalübergreifend zur Verfügung gestellt

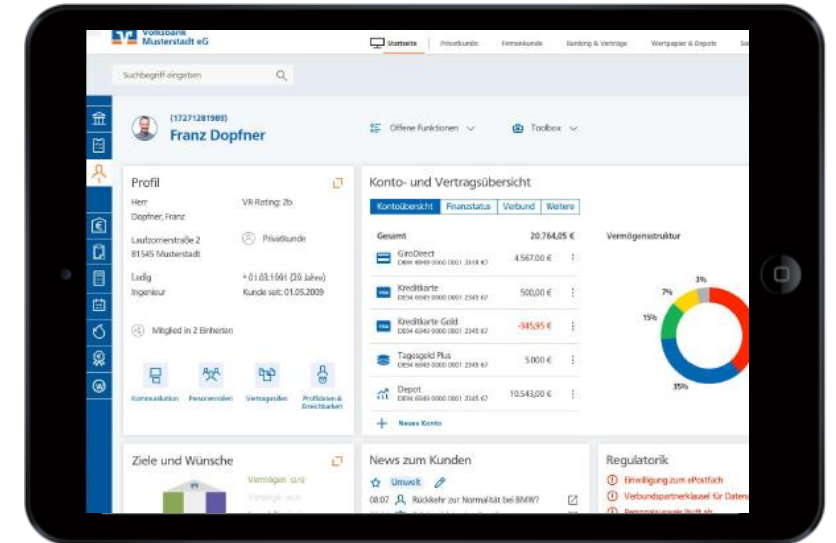
Vertriebsarbeitsplatz / VR-ProfiBroker



Banking-App inkl. VR-ProfiBroker

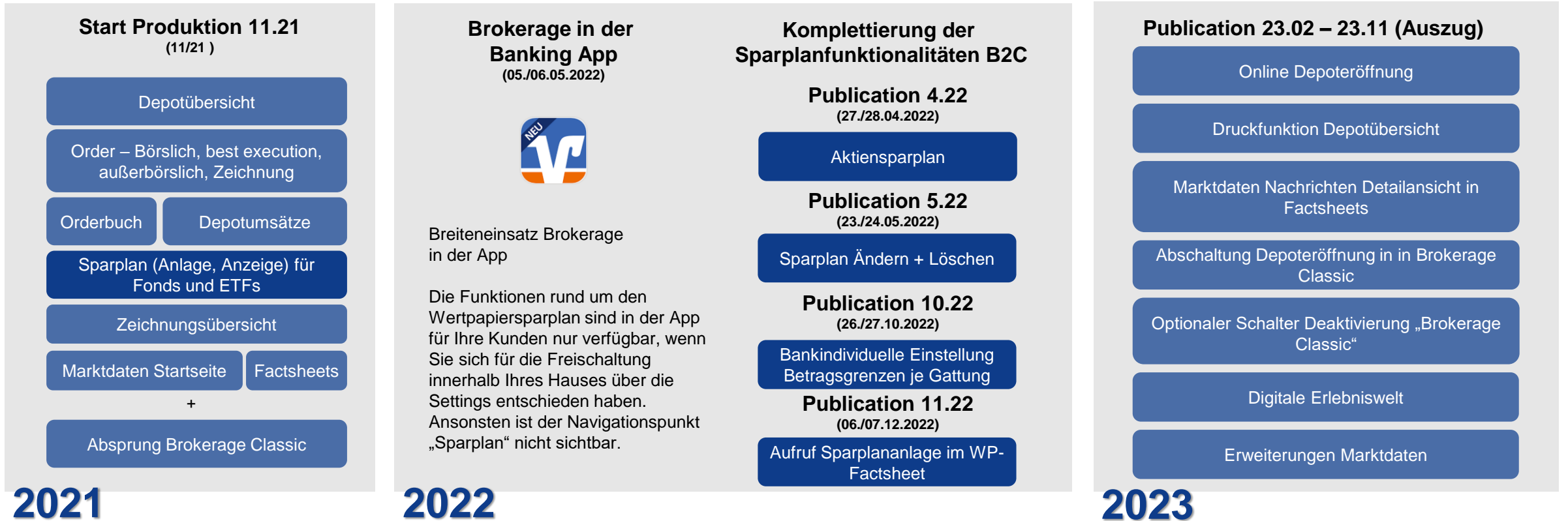


Vertriebsarbeitsplatz / Berateransicht



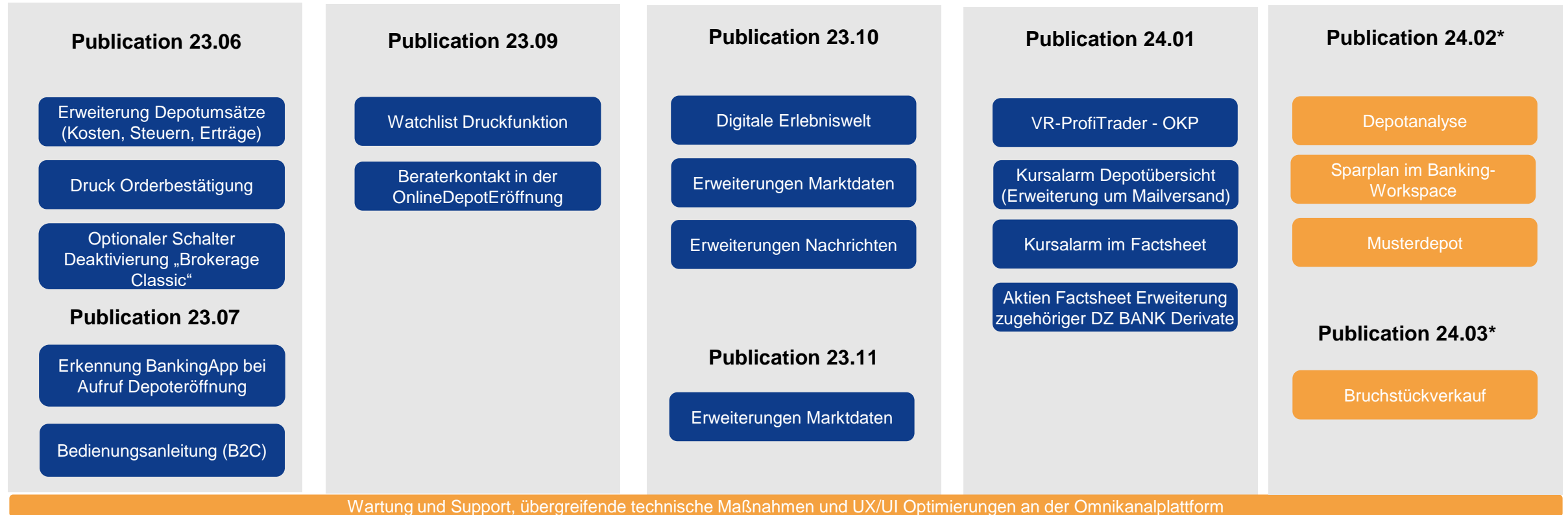
Omnikanalplattform – Brokerage Funktionen in der OKP und Banking App

Welche Funktionen wurden bis heute migriert?



Omnikanalplattform – Brokerage Funktionen in der OKP und BankingApp

Welche Funktionen wurden bis heute migriert? Ausblick Q1/2024

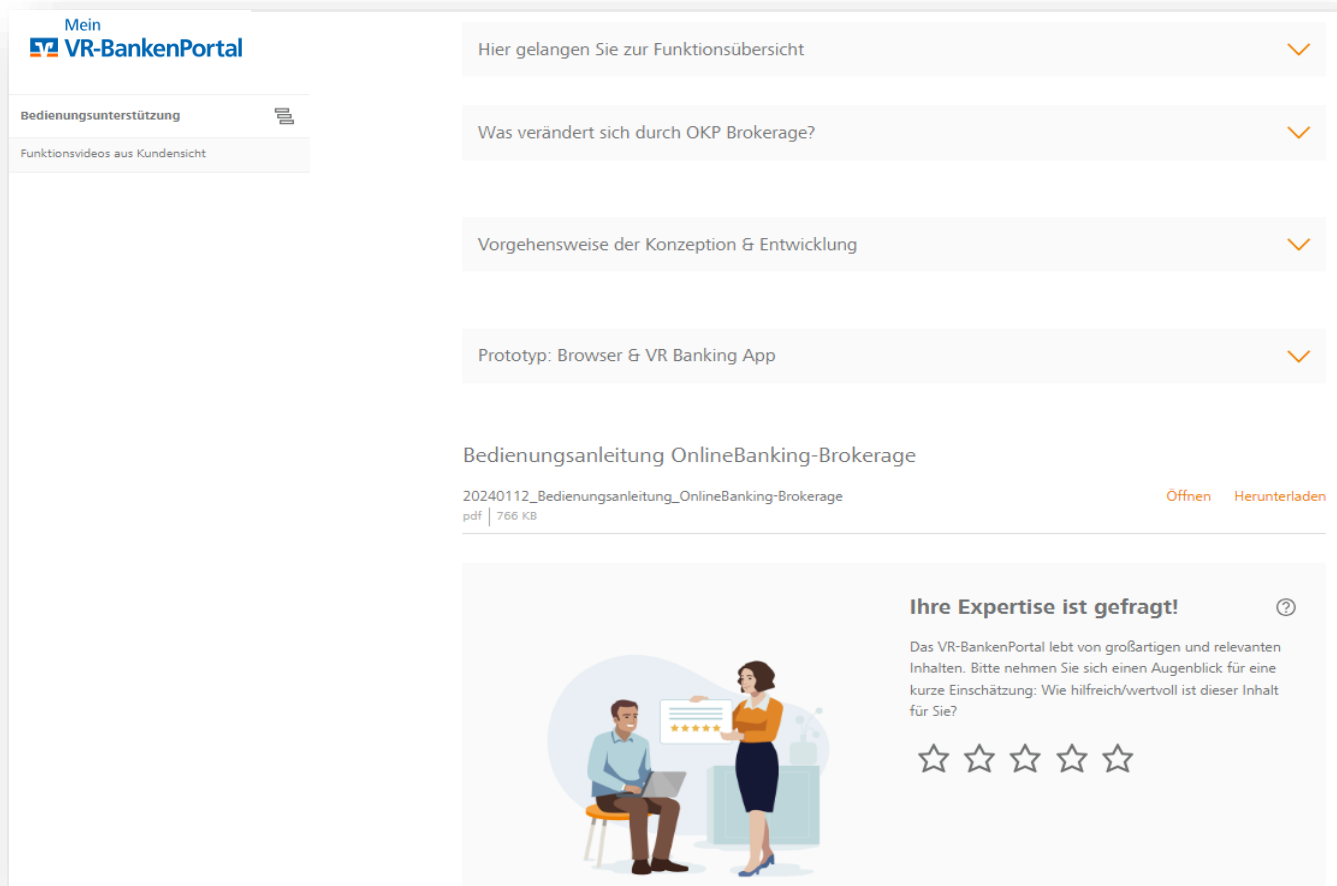


Grundlage für den Zeitpunkt der Ausbringung ist erfolgreicher Abnahmetest sowie Empfehlung Breitereinsatz durch Pilotbanken, Kommunikation anvisierter Ausbringungstermin mit Start Pilotphase

* Auszugsweise, genaue Terminierung steht noch aus / Stand: Januar 2024

Stets aktuell informiert: Infoseite im VR-BankenPortal

Alles auf einen Blick (QuickCode DZPKOKP)



The screenshot shows the VR-BankenPortal interface. At the top left, there is a navigation menu with 'Mein VR-BankenPortal', 'Bedienungsunterstützung', and 'Funktionsvideos aus Kundensicht'. The main content area displays a list of topics, each with a dropdown arrow: 'Hier gelangen Sie zur Funktionsübersicht', 'Was verändert sich durch OKP Brokerage?', 'Vorgehensweise der Konzeption & Entwicklung', and 'Prototyp: Browser & VR Banking App'. Below this list, there is a section for 'Bedienungsanleitung OnlineBanking-Brokerage' with a PDF icon, the file name '20240112_Bedienungsanleitung_OnlineBanking-Brokerage.pdf', and a size of '766 KB'. To the right of this section are 'Öffnen' and 'Herunterladen' buttons. At the bottom, there is a feedback section titled 'Ihre Expertise ist gefragt!' with an illustration of a man and a woman, a question mark icon, and a five-star rating system.

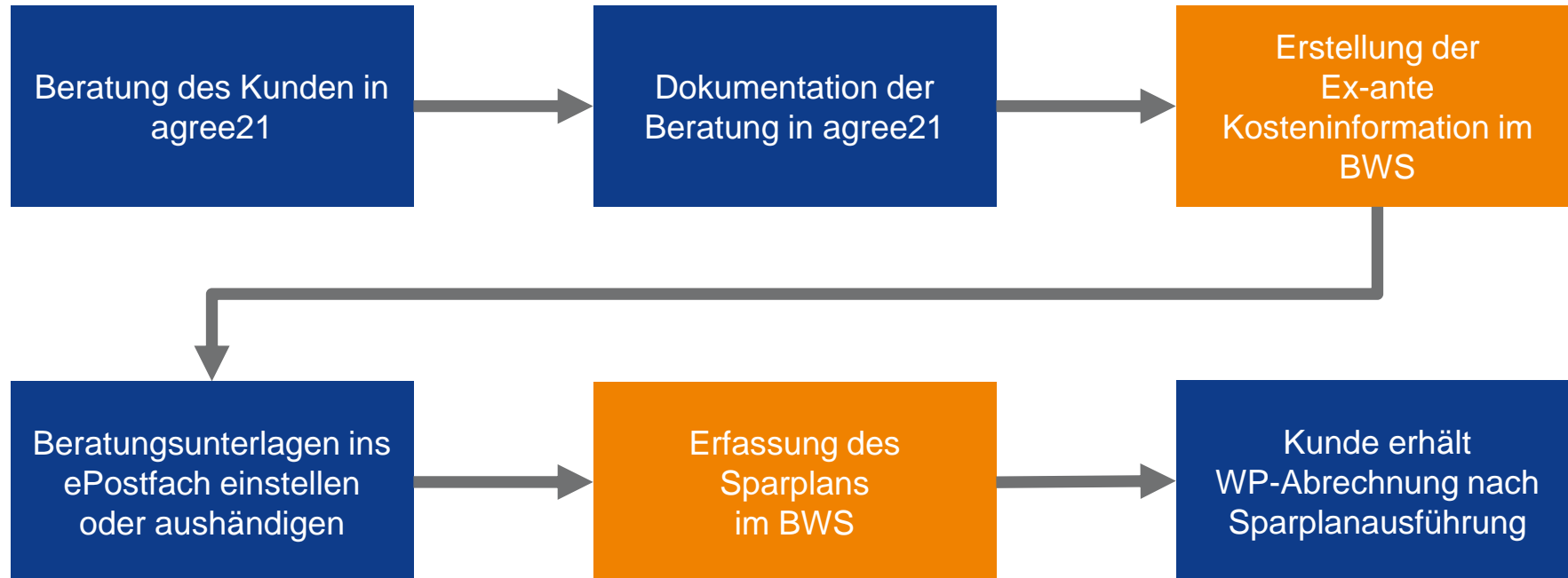
- Aktuelle Entwicklungen des VR-ProfiBrokers auf der Omnikanalplattform
- Zugang zu aktuellen „**Prototypen**“ für Browser und Banking-App des neuen VR-ProfiBrokers
- Bedienungsanleitungen und Handlingleitfäden zu den einzelnen Funktionen werden sukzessive eingestellt

- Detaillierte Beschreibungen sind ebenso im VR-InfoForum vorhanden

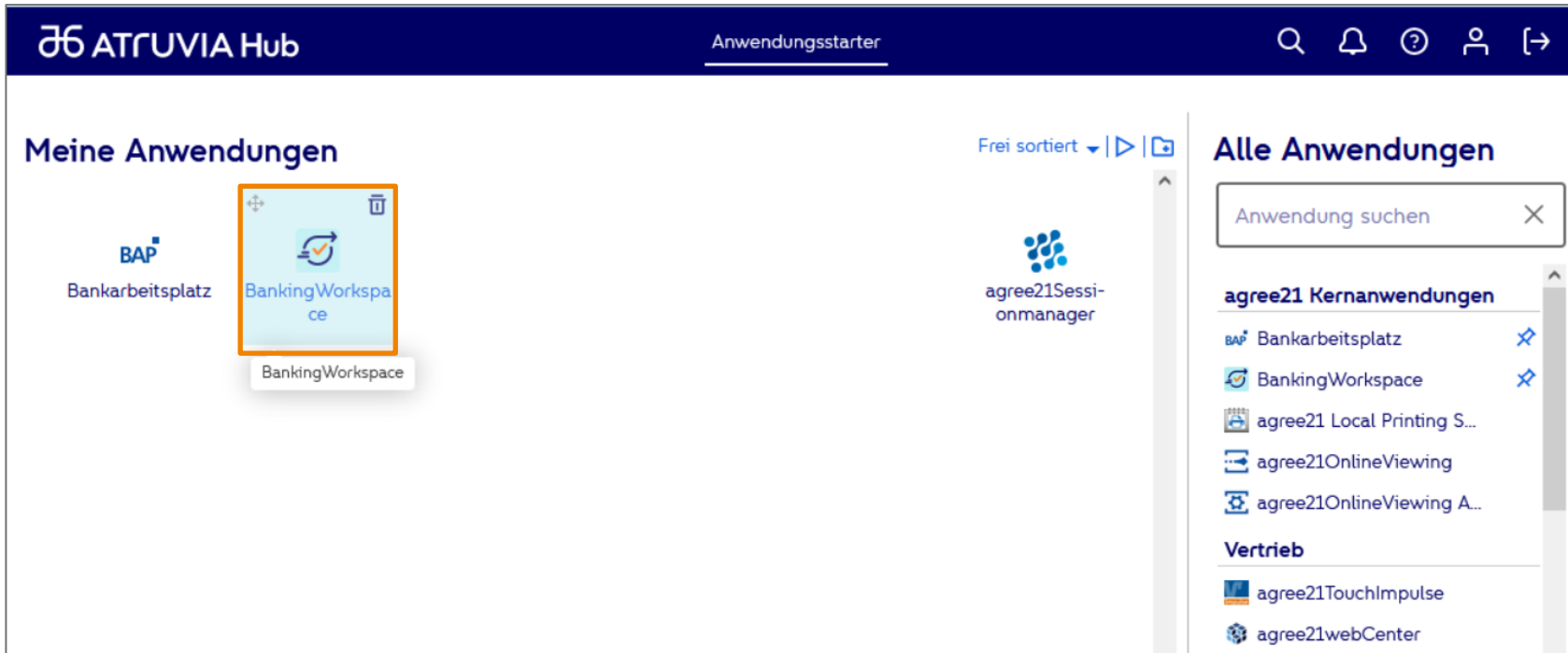
https://www.vr-bankenportal.de/content/vr-bankenportal/de/de/dzbank/privatkunden/service_info/plattformen/omnikanalplattformvrprofibrokerbrokerage/exklusive-einblickeindiekonzeption.html

Ablauf des Sparplanprozesses im Depot-B

Beratung in agree21 und parallel die Erfassung im BankingWorkspace (BWS)



Aufruf des BankingWorkspace (1/6)



- Aufruf über den Anwendungsstarter

Aufruf des BankingWorkspace (2/6)

The screenshot shows the 'Meine Startseite' (My Home) dashboard in the BankingWorkspace. The top navigation bar includes a 'Menü' button (highlighted with an orange box), 'Meine Startseite', 'Kundendashboard', and 'Aufgabenliste'. The main content area is divided into several sections:

- In Zukunft auf Ihrer Startseite:** A section with two sub-sections: 'Aufgaben' (Tasks) and 'Prozesse' (Processes). The 'Aufgaben' section includes a description and a filter icon. The 'Prozesse' section includes a description and a filter icon.
- Profil:** A section titled 'Meine Berechtigungsanträge' (My Authorization Requests) with three rows: 'In Bearbeitung' (0), 'Freigegeben' (0), and 'Abgelehnt' (0). A blue button 'Meine Berechtigungsanträge öffnen' (Open my authorization requests) is at the bottom.
- Meine Beratungstermine (Firmenkunden):** A section titled 'Meine Beratungstermine (Firmenkunden)' (My consultation appointments (Corporate customers)) with a '+ ' icon and a message 'Keine Einträge vorhanden' (No entries available).
- Kundenportfolio:** A section titled 'Kundenportfolio' (Customer portfolio) showing '429 Kunden' (429 customers) and a bar chart with four categories: '19.2 Einheit (27)', 'Haushalts-Einheit (15)', 'Sonstige Einheit (10)', and 'Risikoeneinheit (10)'. A '1/4' indicator and 'Anzeigen' (Show) button are at the bottom.

- Einstieg über die Startseite
- Oben links „Menü“ anklicken

Aufruf des BankingWorkspace (3/6)

The screenshot displays the BankingWorkspace interface. On the left, a navigation menu is visible with the following items: Kundenmanagement, Zugangsverwaltung, Beratung, Kontoservices, Liquidität & Bezahlen, Kredit & Finanzierung, Wertpapiergeschäft, Vermögensverwaltung, Versicherungen, Intensivbetreuung und Problemerkreditbearbeitung, Information und Auswertungen, Interne und übergreifende Tätigkeiten, Einstellungen, Portalrahmen, and Spielwiese. The 'Wertpapiergeschäft' item is highlighted with an orange box. In the main content area, the 'Meine Beratungstermine (Firmenkunden)' section shows 'Keine Einträge vorhanden'. Below it, the 'Kundenportfolio' section displays a bar chart for 429 customers, categorized by unit types: § 19.2 Einheit (27), Haushalts-Einheit (15), Sonstige Einheit (10), and Risikoeinheit (10). The 'Anzeigen' button is visible at the bottom right of the portfolio section.

- Auswahl „Wertpapiergeschäft“ und danach Einstieg über „Depot-B Sparplanübersicht“

Aufruf des BankingWorkspace (4/6)

The screenshot shows a web interface for searching customers. At the top, there is a navigation bar with 'Menü', 'Meine Startseite', 'Kundendashboard', and 'Aufgabenliste'. The main heading is 'Kunden suchen'. Below it, a section titled 'Suchkriterien' contains several input fields: 'Kunden-Nr.', 'Konto-Nr.' (with the value '70007404'), 'Nachname', 'Vorname', 'Straße', 'PLZ', and 'Ort'. At the bottom right of the form, there are two buttons: 'Zurücksetzen' and 'Suchen'.

- Auswahl des Kunden für den Sparplan durch Eingabe der Kundennummer, Konto-Nr. oder des Namens
- Über den Button „Suchen“ wird die Suche gestartet

Aufruf des BankingWorkspace (5/6)

Menü | Meine Startseite | Kundendashboard ▾ | Aufgabenliste SW



Kunden suchen

Suchkriterien

Kunden-Nr.	Konto-Nr. 70007404	
Nachname	Vorname	
Straße	PLZ	Ort

Insgesamt gefundene Kunden: 1 Zurücksetzen Suchen

Suchergebnisse

 Jedermann_0088 Albert Ergänzung des Kurznamens Kunden-Nr. 201324 Geburtsdatum 19.05.1979	Hirtenstr. 358 80335 München	Kunde Privatperson	
--	---------------------------------	-----------------------	---

- Übernahme des Kunden aus den Suchergebnisse erfolgt über das Anklicken des Pfeil-Buttons

Aufruf des BankingWorkspace (6/6)

Handel & Depot
Sparplanübersicht

Verrechnungskonto / Verfügungsrahmen
DE09 6006 9245 0000 0557 00
928.712,44 EUR

Wertpapierdepot
1700001241
Albert Jedermann_0088







Sparplan einrichten

Aktien 77,78 %
7 Sparpläne

ETF 11,11 %
1 Sparplan

Fonds 11,11 %
1 Sparplan

Aktive Sparpläne (9)

Name ↑ WKN	Wertpapierart ↑	Sparplanrate ↑	Performance ↑ letzte 12 Monate	Ausführungstermin Turnus	Bearbeiten & Löschen
Amundi MSCI World II UCITS ETF Dist LYX0AG	ETF	100,00 EUR	↑ +17,47%	01.03.2024 monatlich	 
BASF SE BASF11	Aktien	50,00 EUR	↓ -6,21%	01.11.2024 monatlich	 
BASF SE BASF11	Aktien	100,00 EUR	↓ -6,21%	01.12.2023 monatlich	 

- In der Sparplanübersicht werden alle Sparpläne des ausgewählten Kunden dargestellt
- Anzeige analog der Kundenansicht im Online Brokerage in der OKP
- Einstieg zur Sparplanerfassung, Sparplanänderung oder Sparplanlöschung

Digitale Erlebniswelt meine Anlagezertifikate

Geldanlage fühlen, sehen, hören

Unterstützungsleistungen für die Genossenschaftsbanken im Überblick

Digitale Erlebniswelt (DEW) – meine Anlagezertifikate

- Unterstützung der Genossenschaftsbanken bei der Implementierung/Freischaltung der Digitalen Erlebniswelt in der Brokerage-Anwendung der Kunden (ab 17./18.04.2024 zentral für alle freigeschaltet)
- Bereitstellung von Leitfäden, Checklisten und Prüfunterlagen sowie Unterstützung bei der Vermarktung (diverse Werbemittel in digitaler und gedruckter Form)
- Die DEW schafft ein Erlebnis für Kunden und Berater und verbindet persönliche und digitale Beratung:
 - Kunden werden über die Entwicklung ihres Anlagezertifikates informiert – zeitnah, verständlich und individuell mit tagesaktuellen Charts und Wiederanlagealternativen sowie der Kontaktmöglichkeit zum persönlichen Bankberater
 - Der Berater wird synchron über verschiedene Kanäle (IDA & agree21 Anlassvorlagen, Bankberateransicht) aktiv mit relevanten Informationen zu seinen Kunden versorgt.
- Genossenschaftsbanken haben über das VR-BankenPortal und meinGIS Zugang zur Berateransicht (= gespiegelte Kundenansicht im Online-Brokerage)



Die Digitale Erlebniswelt besteht aus drei Teilen

1. Teil: Erlebniswelt „Meine Anlagezertifikate“ für Ihre Kunden im Online-Brokerage
2. Teil: Impulssteuerung in agree21 Vertriebsmanagement
3. Teil: Berateransicht zum Austausch mit Ihren Kunden

1

The screenshot shows the 'Handel & Depot' section of the online brokerage. The main heading is 'Meine Anlagezertifikate'. Below it, there is a summary of the account: 'Verrechnungskonto / Verfügungsrahmen DE77 7436 9088 0000 0139 27 100.000,00 EUR' and 'Wertpapierdepot 1770300302 Steffen Testkunde'. A notification states: 'Der Rückzahlungslevel ist aktuell überschritten!'. Below this, there are four key metrics: 'Zinszahlung p. Periode: 65,00 €', 'Anlagesumme: 1.000 €', 'Anstehende Auszahlung: 23.09.2024', and 'Abstand zur Barriere: 42,46%'. The product details for 'ZinsFix Express' are listed at the bottom.

2

The 'IDA-Berichte' section displays a list of products from DZ BANK. The products listed are: 'DZ BANK Festlegung des Startpreises', 'DZ BANK Feste Zinszahlung', 'DZ BANK Variable Zinszahlung nach Bewertung', 'DZ BANK Rückzahlung Fix-Komponente bei Kombi-Produkten', 'DZ BANK Vorzeitige Fälligkeit', and 'DZ BANK Endfälligkeit fix'.

3

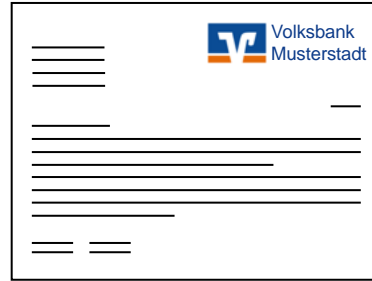
This screenshot shows a detailed view of the 'Meine Anlagezertifikate' page. It includes a 'Simulation starten' button and a 'Wiederanlagemöglichkeiten anzeigen' checkbox. The product details for 'ZinsFix Express' are shown, including the start price of 3.359,08 Pkt. and the start date of 22.08.2018. A simulation summary is displayed with a 'Zinszahlung p. Periode' of 300,00 € and an 'Abstand zur Barriere' of 14%. The page also features a 'Details ausblenden' button and a list of status indicators: 'Der aktuelle Abstand zur Barriere beträgt 14%', 'Die Barriere Ihres Anlagezertifikats ist nicht gebrochen.', and 'Die Anlageziele Ihres Anlagezertifikats können erreicht werden.'

Die Digitale Erlebniswelt informiert Kunden über die Entwicklung ihres Anlagezertifikates – zeitnah, verständlich & individuell



Die Digitale Erlebniswelt informiert Ihre Kunden aktiv, sobald ihr Anlagezertifikat im Kundendepot aufgenommen wird

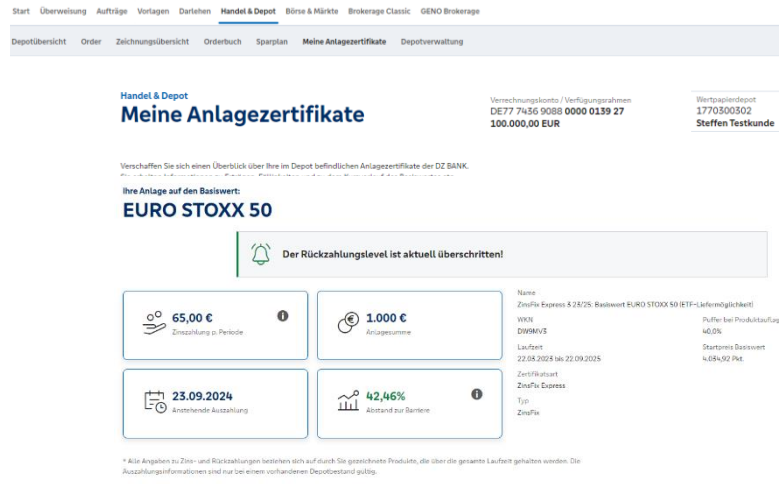
Nachricht per



Header mit Basisinformationen zum Anlagezertifikat

Impulsanzeige

Fixierung



Zusätzliche Nachricht im VR-ProfiBroker

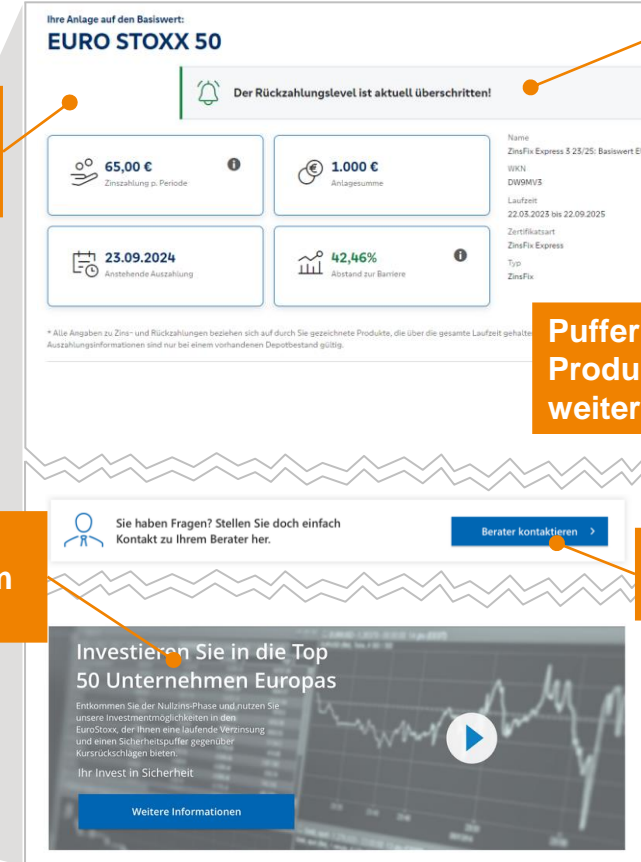
Nach Brokerage-Aufruf erhalten Sie automatisch die relevanten Informationen zu Ihrem neuen Anlagezertifikat

Interessante Informationen im Videoformat

Puffer bei Produktauflage und weitere Produktdaten

Beraterkontakt mit nur einem Klick

Alle Informationen und noch viel mehr finden Sie in der Detailansicht zu Ihrem neuen Anlagezertifikat



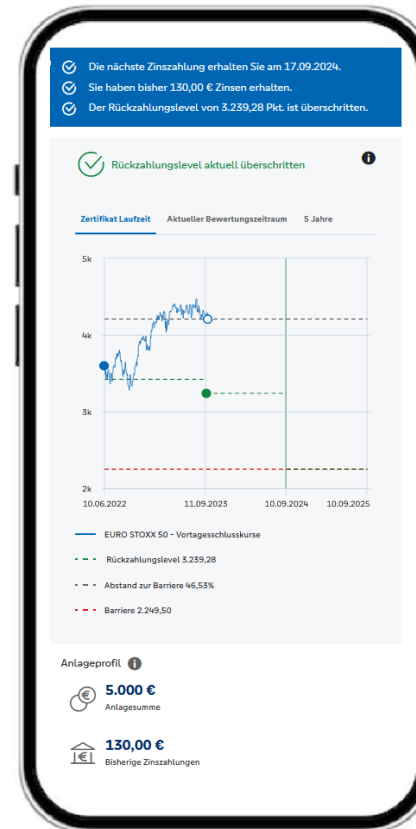
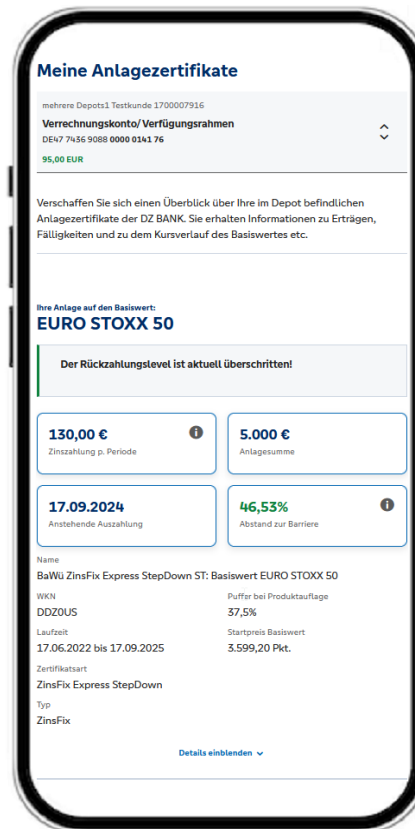
Integration in die VR Banking App

Responsives Design – Optimiert für verschiedene Endgeräte und Auflösungen

Depot ohne Anlagezertifikate
der DZ BANK



Depot mit Anlagezertifikaten der DZ BANK



Voraussetzung: Ihre Aktivierung von „Meine Anlagezertifikate“ über die OKP-Settings

Meine Anlagezertifikate in der Digitalen Erlebniswelt

Übersicht der aktuell darstellbaren Zertifikatetypen

1. ZinsFix (sämtliche Varianten)	✓
2. Kombi ZinsFix	✓
3. Rendite Express	✓
4. Memory Express	✓
5. IndexFlex Express	✓
6. Aktienflex	✓
7. Express	✓
8. Renditezertifikate*	✓
9. VarioZins	✓
10. Best of Basket	✓
11. Extra Chance	✓
Weitere Zertifikatetypen: nur als Kompaktansicht	

* ohne Revival-Feature (Stand Mai 2020)



Unterstützungsleistungen für die Digitale Erlebniswelt finden Sie im VR-BankenPortal

Vertriebssteuerer

- Leistungsbeschreibung der Digitalen Erlebniswelt
- QuickGuide zum Leistungsumfang und Prozessen
- Prozessbeschreibungen zur Aktivierung der Impulssteuerung
- **Checkliste und Prüfunterlage**

Berater

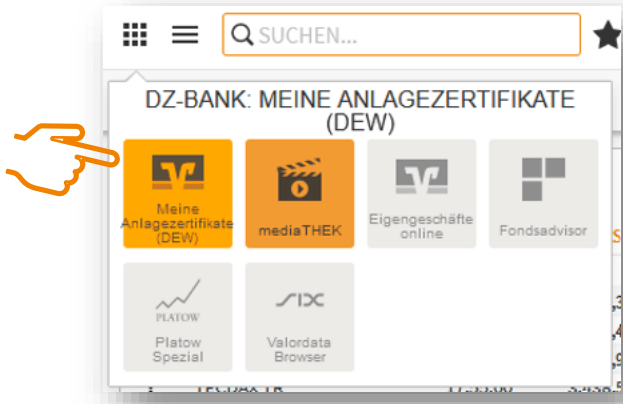
- Leistungsbeschreibung der Digitalen Erlebniswelt
- „Meine Anlagezertifikate auf einen Blick“
- Beratersicht „Meine Anlagezertifikate“



VR-BankenPortal / QuickCode „DZDEW“

Berateransicht zum Austausch mit Ihren Kunden

- Berateransicht = Kundenansicht im Online-Brokerage/VR-ProfiBroker
- Berateransicht der Digitalen Erlebniswelt VR-BankenPortal: **QuickCode DZDEW** oder via **meinGIS**



- Erforderliche Angaben:
 - Risikoklasse
 - WKN
 - Stück/Anzahl
 - Nutzerdaten (User und BLZ)

Risikoklasse des Kunden*
3

WKN: dge3m1 Anzahl: 10

Abmelden

User*: XN05857

BLZ*: 69968840

Simulation starten

Wiederanlagemöglichkeiten anzeigen

Brokerage

Meine Anlagezertifikate

Meine Anlagezertifikate

Ihre Anlage auf den Basiswert: EURO STOXX 50

Startpreis: 3.359,08 Pkt. Puffer bei Produktaufgabe: 26%

WKN: DGE3M1 ZinsFix ST 8 18/22: Basiswert EURO STOXX 50
Laufzeit: 22.08.2018 bis 22.02.2022

Alle Angaben zu Zins- und Rückzahlungen beziehen sich auf durch Sie gezeichnete Produkte, die über die gesamte Laufzeit gehalten werden. Die Auszahlungsinformationen sind nur bei einem vorhandenen Depotbestand gültig.

- ✓ Der aktuelle Abstand zur Barriere beträgt 14%.
- ✓ Die Barriere Ihres Anlagezertifikats ist nicht gebrochen.
- ✓ Die Anlageziele Ihres Anlagezertifikats können erreicht werden.

Steuerung in der internen Berateransicht: „mit/ohne“ WA-Produkte in der Anzeige



Der Wiederanlageprozess von Anlagezertifikaten wird durch die Digitale Erlebniswelt vereinfacht

Meine Anlagezertifikate

Es steht eine Auszahlung für Sie an!
Ihr Anlagezertifikat hat sich gut entwickelt und wird zurückgezahlt.

Rückzahlung: 10.000 €
am 07.03.2024 Zinsen: 700 €

Zinszahlung p. Periode: 700,00 €
Abstand zur Barriere: -
Anlage-summe: 10.000 €
Anstehende Auszahlung: 07.03.2024

Ihre Anlage auf den Basiswert: Adidas AG

Startpreis: 141,66 EUR Puffer bei Produktauflage: 37,0%
WKN: DW852B ZinsFix Express StepDown ST 02 23/26: Basiswert Adidas
Laufzeit: 07.03.2023 bis 06.03.2026

Alle Angaben zu Zins- und Rückzahlungen beziehen sich auf durch Sie gezeichnete Produkte, die über die gesamte Laufzeit gehalten werden. Die Auszahlungsinformationen sind nur bei einem vorhandenen Depotbestand gültig.

Details ausblenden

- ✓ Sie haben Zinsen in Höhe von insgesamt 700,00 € erhalten.
- ✓ Ihr Anlagezertifikat wird vorfristig zurückgezahlt.
- ✓ Der Rückzahlungslevel von 134,58 € ist überschritten.
- ✓ Das Zertifikat berücksichtigt gemäß „ESG Produkt- und Transparenzstandard der DZ BANK“ Nachhaltigkeitsaspekte.

Werbung der DZ BANK AG

Neue Anlagemöglichkeiten

6,0% Zinschance pro Periode	33% Puffer	2,0% Zinschance pro Periode	43% Puffer	3,8% Zinschance pro Periode	20% Puffer
Anlagemöglichkeit auf Adidas AG Laufzeit: 3,0 Jahre Zeichnungsangebot bis: 28.03.2024		Anlagemöglichkeit auf EURO STOXX 50 Laufzeit: 3,0 Jahre Zeichnungsangebot bis: 15.03.2024		Anlagemöglichkeit auf EURO STOXX 50 Laufzeit: 4,0 Jahre Zeichnungsangebot bis: 15.03.2024	
Details anzeigen		Details anzeigen		Details anzeigen	

Die oben dargestellten Produkte sind nicht als Anlageempfehlung zu verstehen und weisen verschiedene Risiken (z.B. Emittentenrisiko, Kursveränderungsrisiko) auf, die den Verlauf ihrer Anlage beeinflussen können. Je nach Produktgestaltung können u.a. auch Kapitalschutzrisiken auftreten. Weitere Zeichnungsprodukte der DZ BANK finden Sie unter Brokerage > Order > Zeichnung.

Sie haben Fragen? Stellen Sie doch einfach Kontakt zu Ihrem Berater her.

Berater kontaktieren

Information zur Fälligkeit

Neue Wiederanlage- bzw. Alternativprodukte*

* Zuordnungslogik: wenn Fälligkeit/Rückzahlung ansteht, dann werden Wiederanlageprodukte angezeigt (1. Priorisierung gleicher Basiswert), ansonsten erfolgt die Anzeige von Alternativanlageprodukten (1. Priorisierung anderer Basiswert)

Beraterkontakt

Kunde

- Impulse zu Fälligkeiten über Digitale Erlebniswelt
- Produktvorschläge und Kontaktpunkte zum Berater für eine schnelle Wiederanlage

Berater

- Impulse zu Fälligkeiten über agree21 Vertriebsmanagement
- Berateransicht für Meine Anlagezertifikate

Vertriebsteuerung

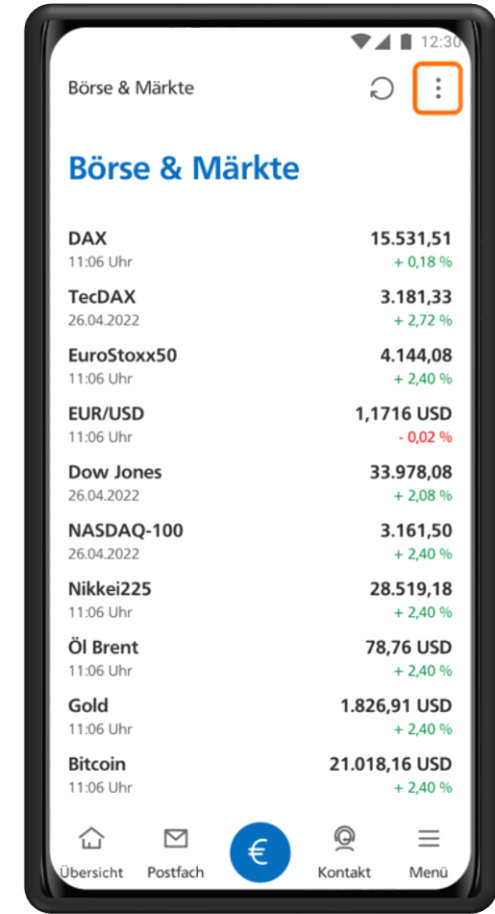
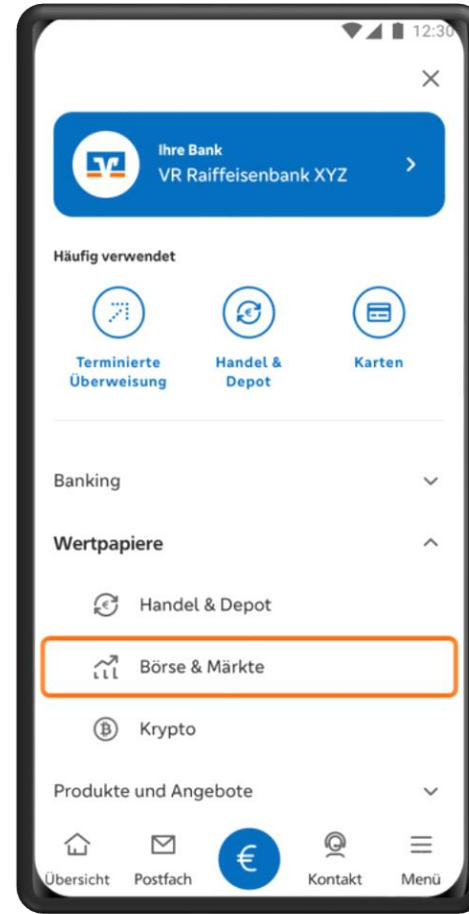
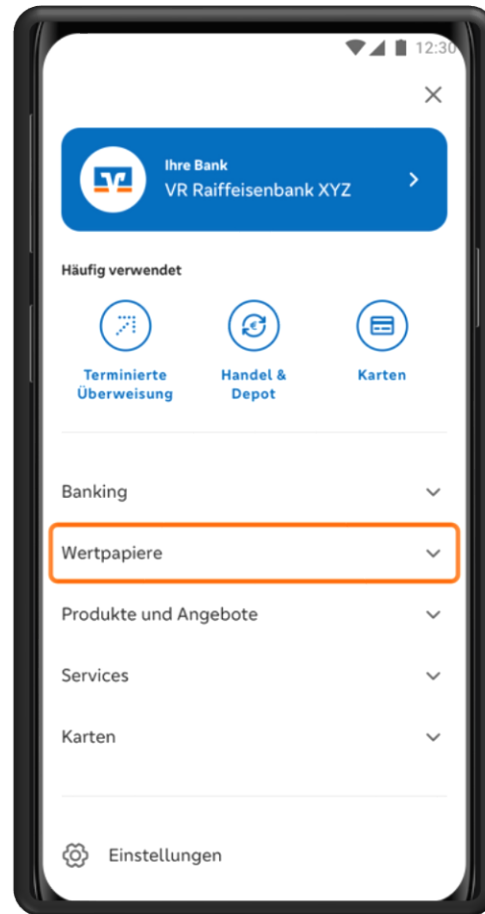
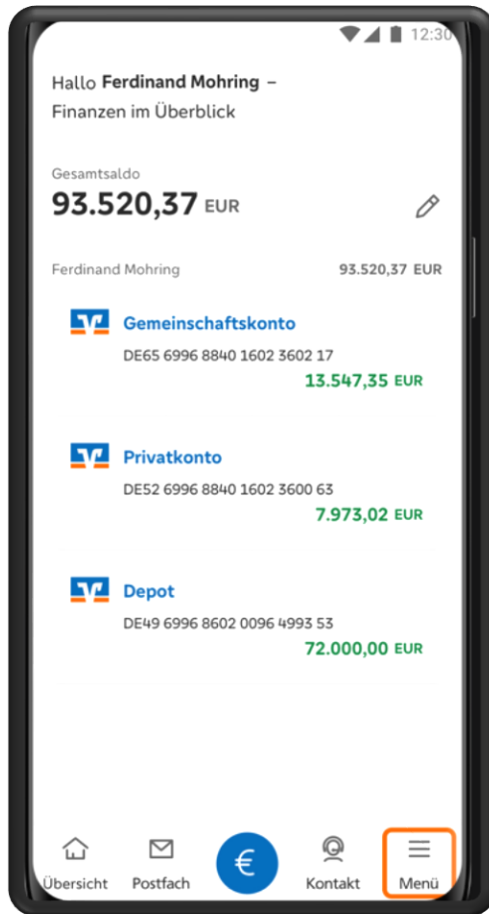
- Steuerung der Wiederanlage- und Alternativprodukte über die Hausmeinung*

MobileBrokerage mit der VR Banking App

Brokerage für die Hosentasche

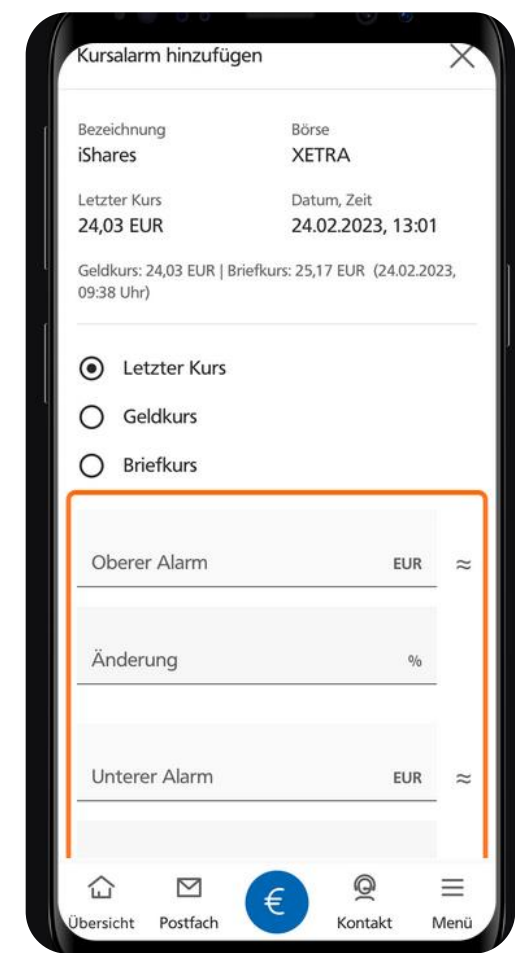
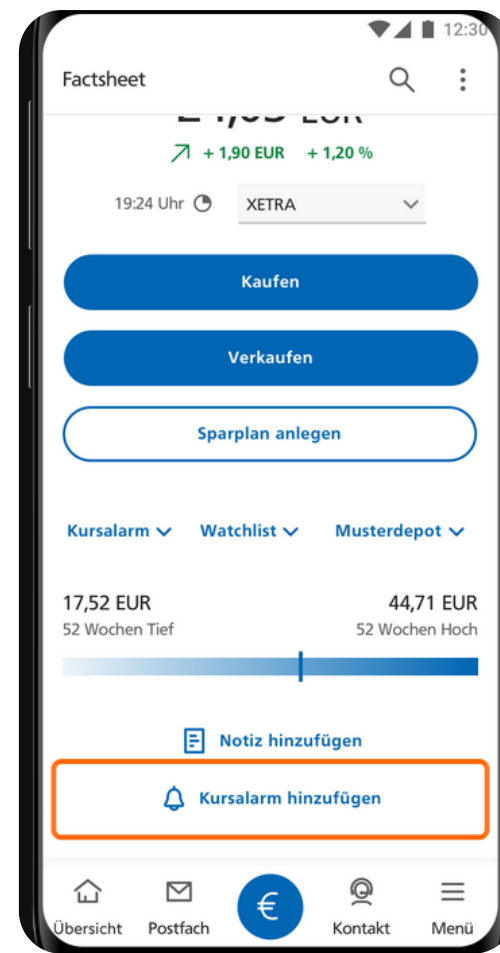
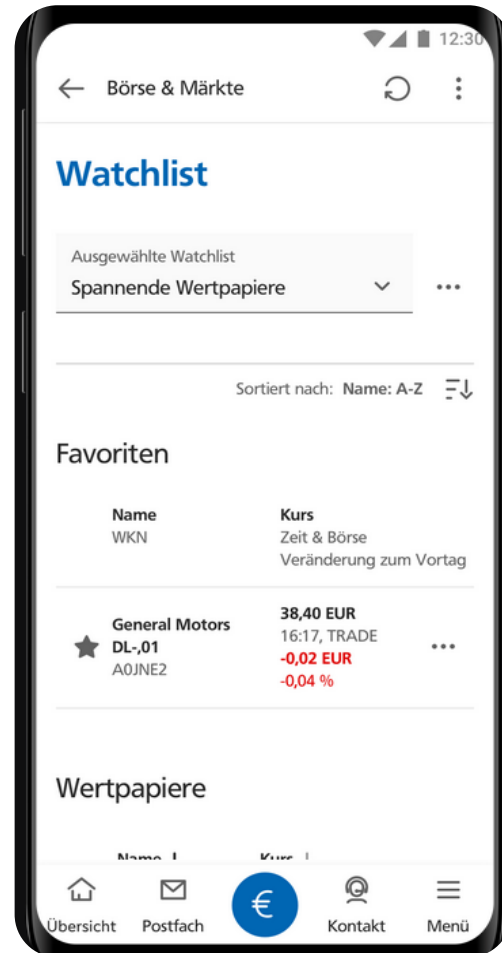
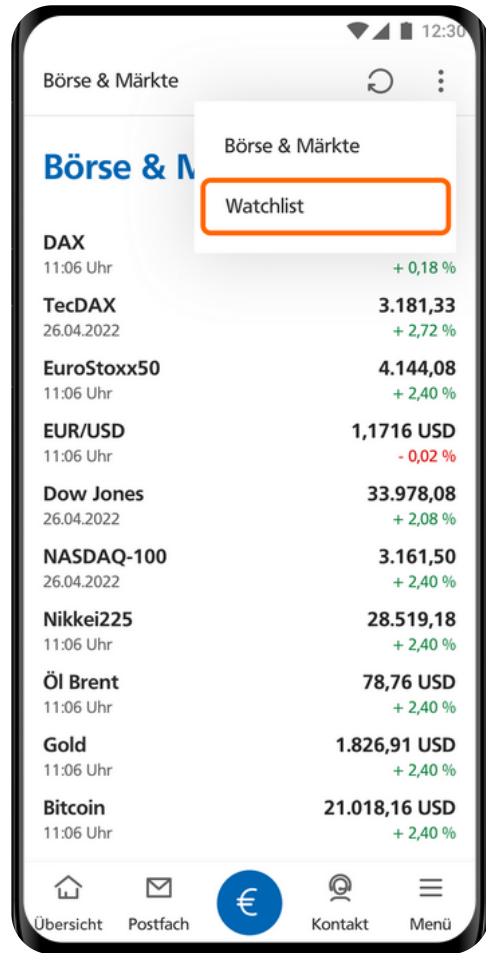
Einblicke in die Funktionen der App

Startmenü .. Börse & Märkte



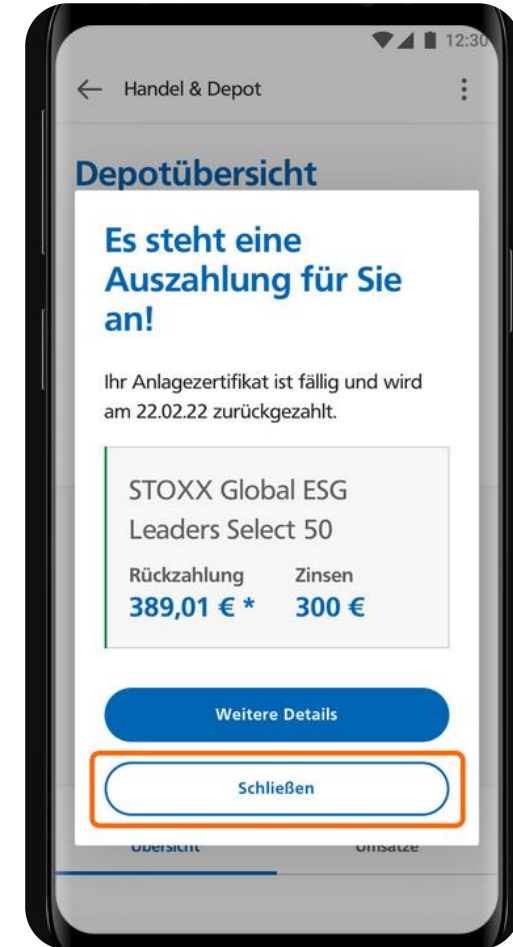
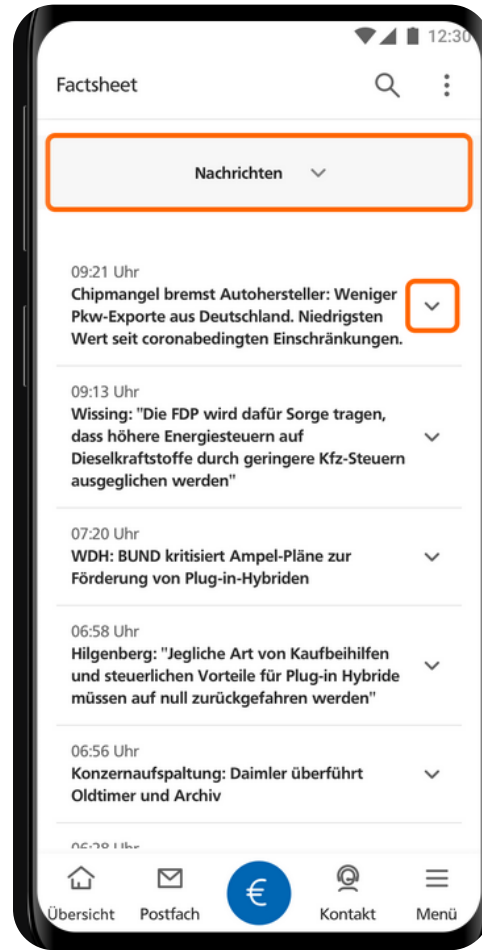
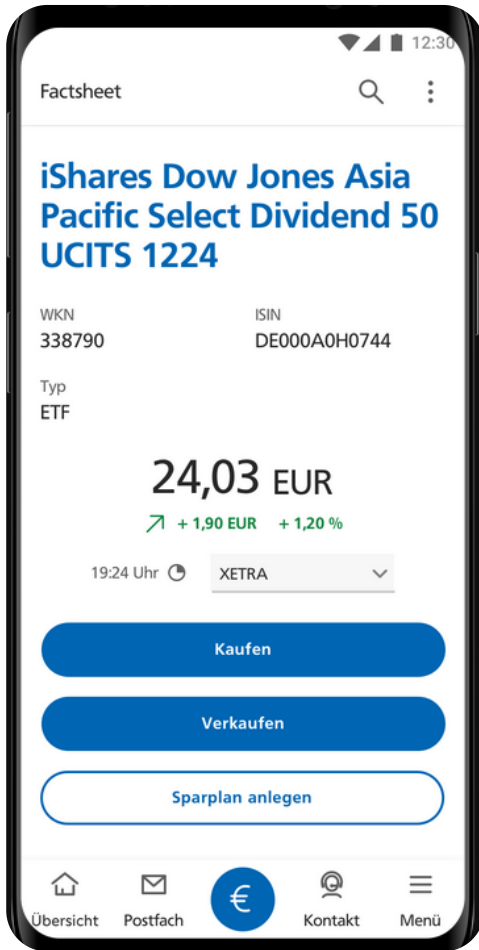
Einblicke in die Funktionen der App

Watchlist und Kursalarm



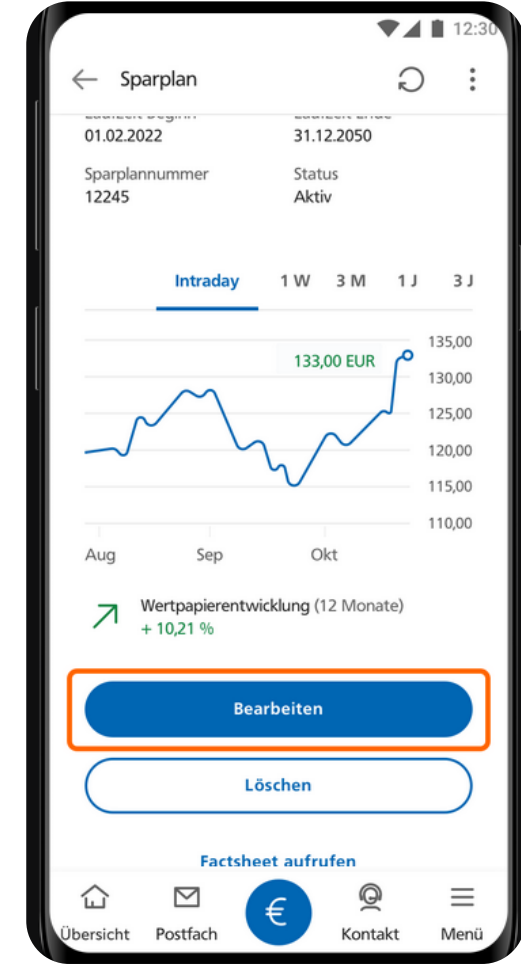
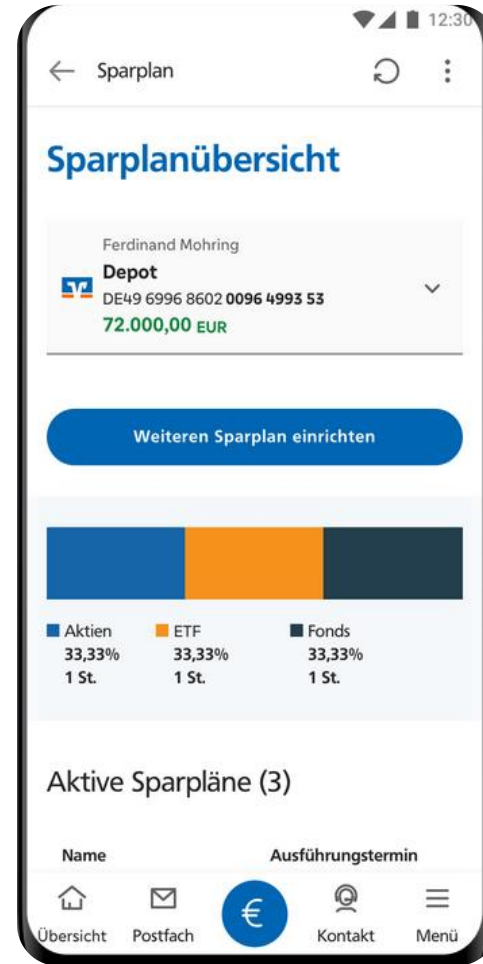
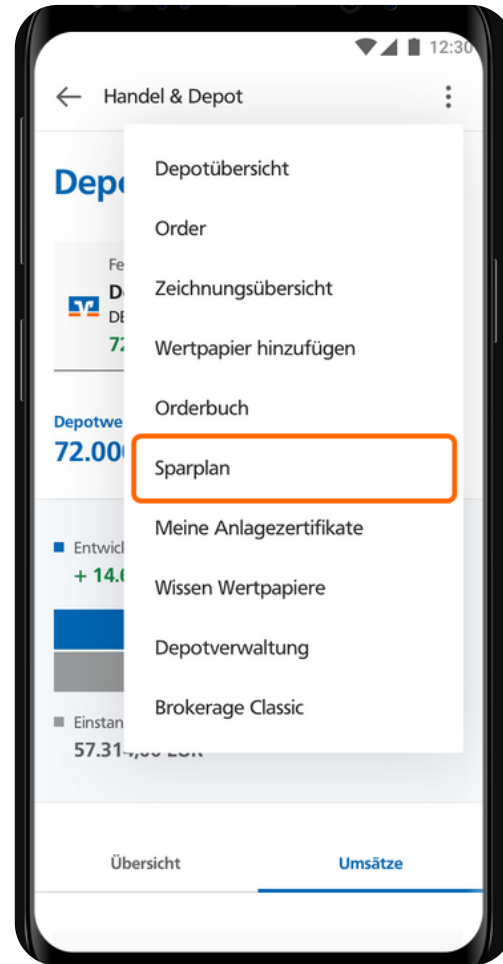
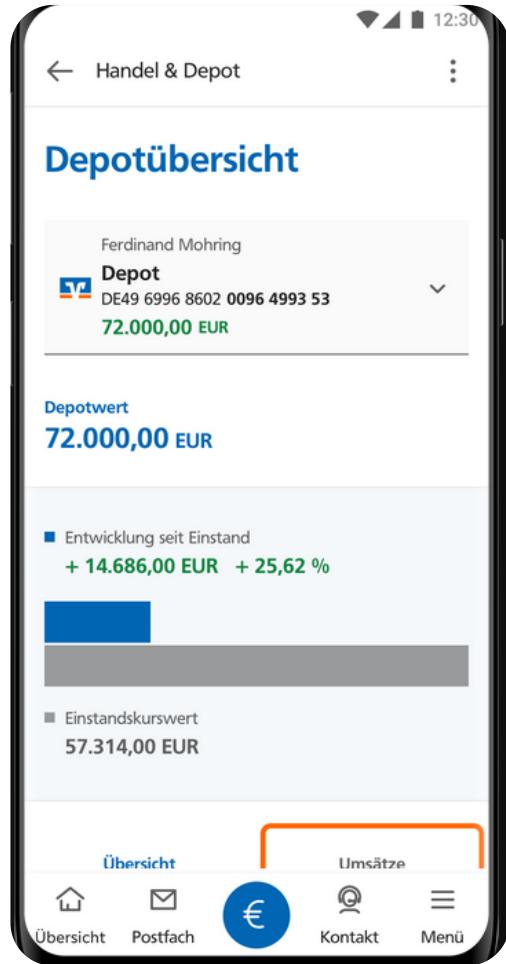
Einblicke in die Funktionen der App

Order, Nachrichten und Digitale Erlebniswelt



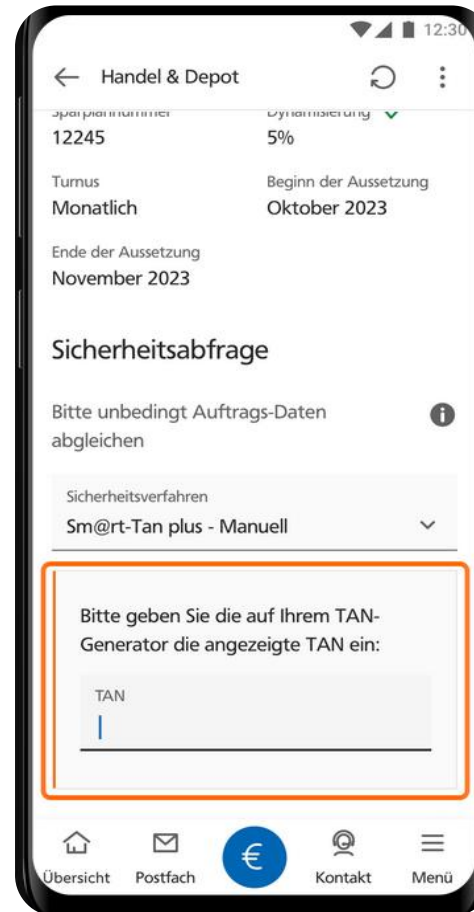
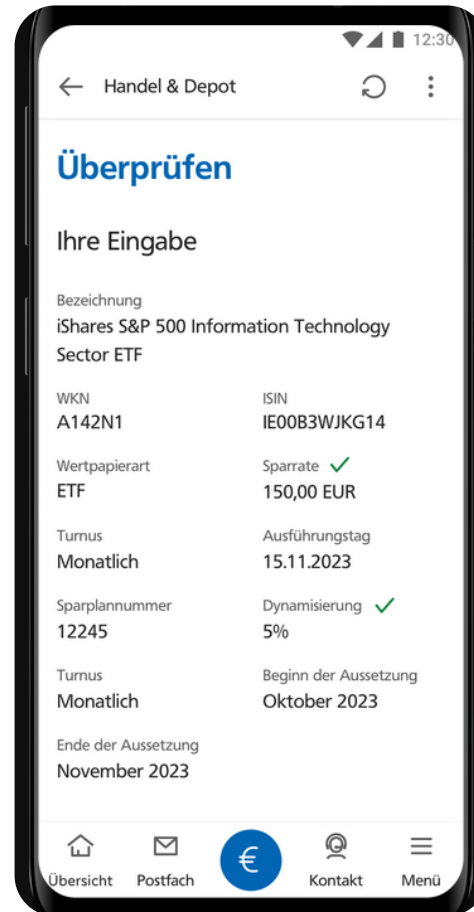
Einblicke in die Funktionen der App

Depotübersicht, Sparplan



Einblicke in die Funktionen der App

Sparplan



dzbank-derivate.de

Das Derivateportal der DZ BANK

Angebot für Kunden auf dzbank-derivate.de

Laufendes Webinare-Angebot



DZ BANK
Die Initiativbank

Das Derivateportal der DZ BANK

PRODUKTE MÄRKTE MAGAZIN **INFOSERVICE** WERTE MeinPort

Newsletter

VR-ProfiBroker

Webinare

Mediathek

Webinar

Podcast

Trader Daily

Wissen

Börsenbericht

Broschüren

Basisprospekte

Über uns

Bonität / Ratings

Handelsqualität

Handelszeiten

FAQ

Glossar

Kontakt

- geringer Zeitaufwand für relevanteste Infos
- Schnell und unkompliziert
- Gemeinsam mit den Experten Analysen, Handelsstrategien und Produktideen ansehen
- Live-Analysen

14.08.2023	Rohstoffausblick	
21.08.2023	Märkte am Montag – Einzelwerte im Fokus Folgen Sie den Profis von Feingold-Research bei der Analyse der Märkte und ausgesuchter Einzeltitel	
28.08.2023	Marktanalyse und Trading 2.0! So analysieren erfahrene Trader – denn Charttechnik alleine funktioniert nicht	Tradinggruppe 2.0: Stephan Feuerstein & Ingmar Königshofen
04.09.2023	Märkte am Montag – Einzelwerte im Fokus Folgen Sie den Profis von Feingold-Research bei der Analyse der Märkte und ausgesuchter Einzeltitel	Feingold Research: Benjamin Feingold & Daniel Saurencz
11.09.2023	The BIG Picture - Technische Marktanalyse / Strategische und taktische Einschätzung der Finanzmärkte	Feingold Research: Franz-Georg Wenner
18.09.2023	Die Inflation ist da So retten Sie Ihr Geld	Daniel Saurencz & Stefan Riß
25.09.2023	Märkte am Montag – Einzelwerte im Fokus Folgen Sie den Profis von Feingold-Research bei der Analyse der Märkte und ausgesuchter Einzeltitel	Tradinggruppe 2.0: Stephan Feuerstein & Ingmar Königshofen
02.10.2023	The BIG Picture - Technische Marktanalyse / Strategische und taktische Einschätzung der Finanzmärkte	Feingold Research: Franz-Georg Wenner
09.10.2023	Marktanalyse und Trading 2.0! So analysieren erfahrene Trader – denn Charttechnik alleine funktioniert nicht	Tradinggruppe 2.0: Stephan Feuerstein & Ingmar Königshofen
16.10.2023	Handelsstrategien	Andre Stagge Psychologie: Handelsstrategie
23.10.2023	Märkte am Montag – Einzelwerte im Fokus Folgen Sie den Profis von Feingold-Research bei der Analyse der Märkte und ausgesuchter Einzeltitel	Feingold Research: Benjamin Feingold & Daniel Saurencz
30.10.2023	Fundamentale Analyse	Feingold Research: Benjamin Feingold
06.11.2023	The BIG Picture - Technische Marktanalyse / Strategische und taktische Einschätzung der Finanzmärkte	Feingold Research: Franz-Georg Wenner
13.11.2023	Rohstoffausblick	DZ BANK: Gabor Vogel

Besser traden mit System - 100.000 Euro Echtgeld Depot

In VR ProfiBroker geführt mit kompletter Dokumentation aller Entscheidungen



Das Derivateportal der DZ BANK

★ Merkzettel | Anmelden

BESSER TRADEN MIT SYSTEM

Blog Übersicht Trading-System

Das Trading System



Das Projekt „100.000-Echtgeld-Depot“ hat Simon Betschinger beendet. Den zugrundeliegenden Handelsansatz „Trendstabilität“ können alle interessierten Anleger weiterhin verfolgen.

Das trendstabile Kursverhalten einer Aktie ist ein Hinweis auf die erfolgreiche Geschäftsentwicklung des jeweiligen Unternehmens. Mit dem Handelsansatz „Trendstabilität“ kann systematisch in solche erfolgreichen Unternehmen investiert werden, z.B. mit Zertifikaten der DZ BANK.

Wer die Trendfolge-Strategie umsetzen möchte, findet im Blog weiterhin eine Kommentierung der trendstabilsten Aktien. Auch die Trendstabilitätsranglisten, sowohl in Form der Gesamtrangliste als auch in Form der Einzellisten für die vier Referenzindizes DAX, MDAX, TecDAX und EURO STOXX 50, bleiben erhalten und werden fortlaufend aktualisiert. Die Bedingungen für den Kauf und Verkauf nach dem Handelssystem „Trendstabilität“ sind nachfolgend kurz zusammengefasst.

Regeln für den Kauf:

- Der jeweilige Referenzindex (DAX, MDAX, TecDAX, EURO STOXX 50) notiert über dem GD 200.
- Je Index werden die beiden Unternehmen (als Aktie oder Zertifikat) gekauft, die in der Trendstabilitätsrangliste Platz 1 oder 2 belegen. Bei der Auswahl wird mit dem Index begonnen, der den höchsten Abstand zum GD 200 aufweist.
- Sinkt der Referenzindex unter den GD 200, wird nicht zugekauft. Die Depotpositionen werden gehalten, solange sie trendstabil sind

Regel für den Verkauf:

- Das Depot sollte alle 2 Wochen überprüft werden.
- Notiert ein Wert in der Trendstabilitätsrangliste seines Referenzindex unter Ranglistenplatz 12, wird dieser verkauft.
- Eine Depotposition wird sofort verkauft, wenn diese um 20% (Aktien, Zertifikate) bzw. 40% (Hebelprodukt) im Wert gestiegen ist (Take-Profit, Gewinnmitnahme).

Markttampeln

Rot: Es wird nicht gekauft, Indexstand aktuell unter dem gleitenden Durchschnitt der vergangenen 200 Börsentage.
Grün: Es kann gekauft werden, Indexstand aktuell über dem gleitenden Durchschnitt der vergangenen 200 Börsentage.

MARKTAMPELN

DAX:	3.4%
MDAX:	3.1%
TecDAX:	-1.5%
EURO STOXX 50:	3.3%

Die [Vollversion des Regelwerks](#) erhalten Sie hier. Details zur Berechnung von Trendstabilitäten finden Sie im Info-i auf dieser Seite.

PRODUKTE

MÄRKTE

MAGAZIN

INFOSERVICE

WERTE

MeinPortfolio

WKN / ISIN / NAME



Zins-Ideen

Zins Spezial

Zinsprodukte in Zeichnung

Börsenwissen

Besser traden mit System

Einblick

Neues auf dzbank-derivate.de

1x1 der Geldanlage

Zertifikate-Ideen

Idee der Woche

Anlage-Impulse

Magazin aktuell

Anlage-Spezial

Krypto-Spezial

Turnarounds

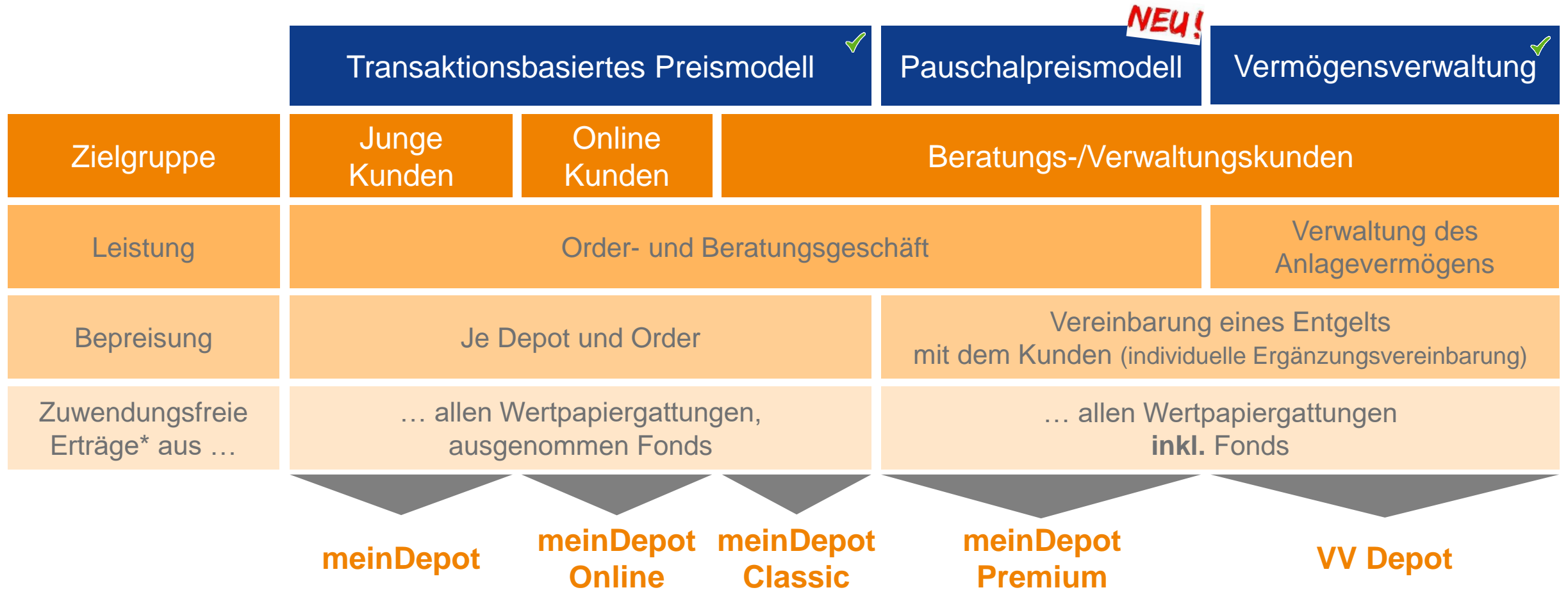
KI-Spezial

Preismodell Depot-B

Attraktivität für Neukunden steigern

Zielgruppengerechte Bepreisung Ihrer Depotmodelle

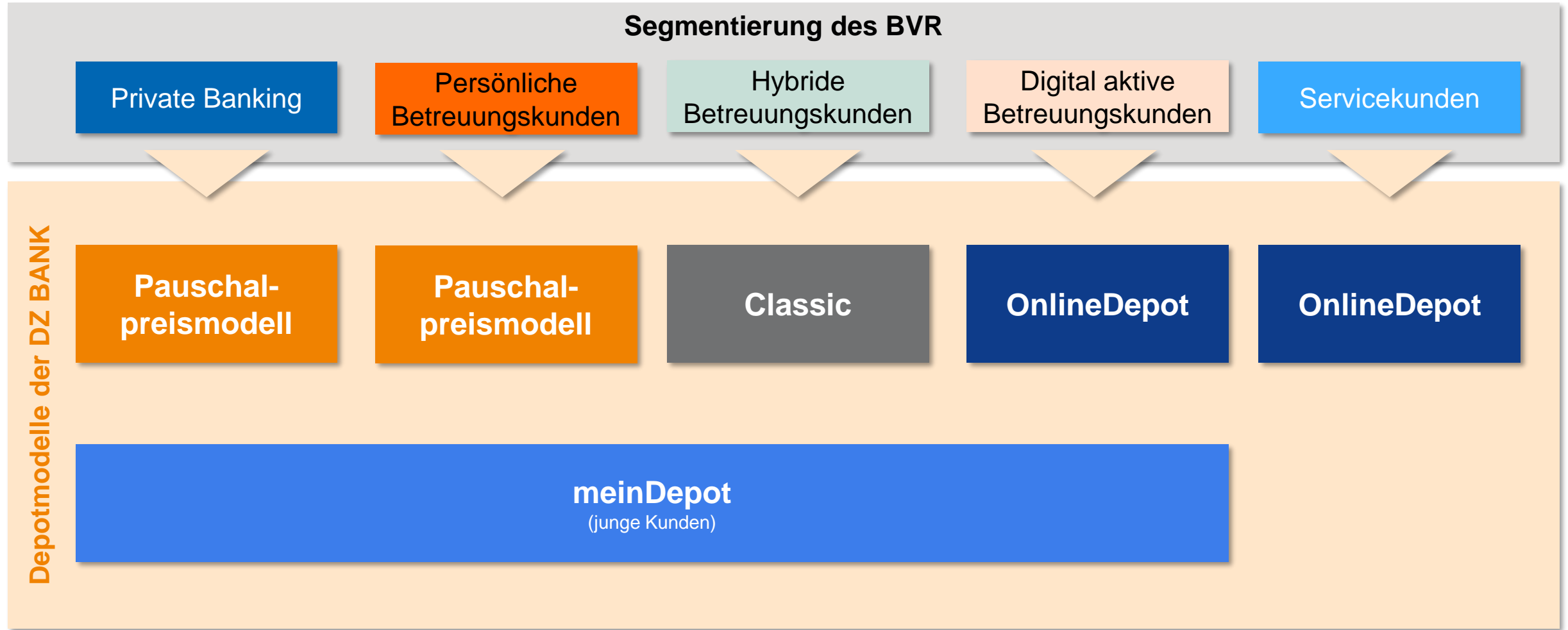
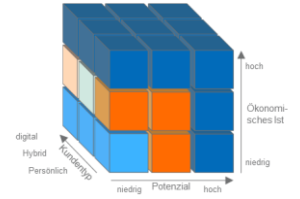
Wie ist Ihre Bank hier aufgestellt?



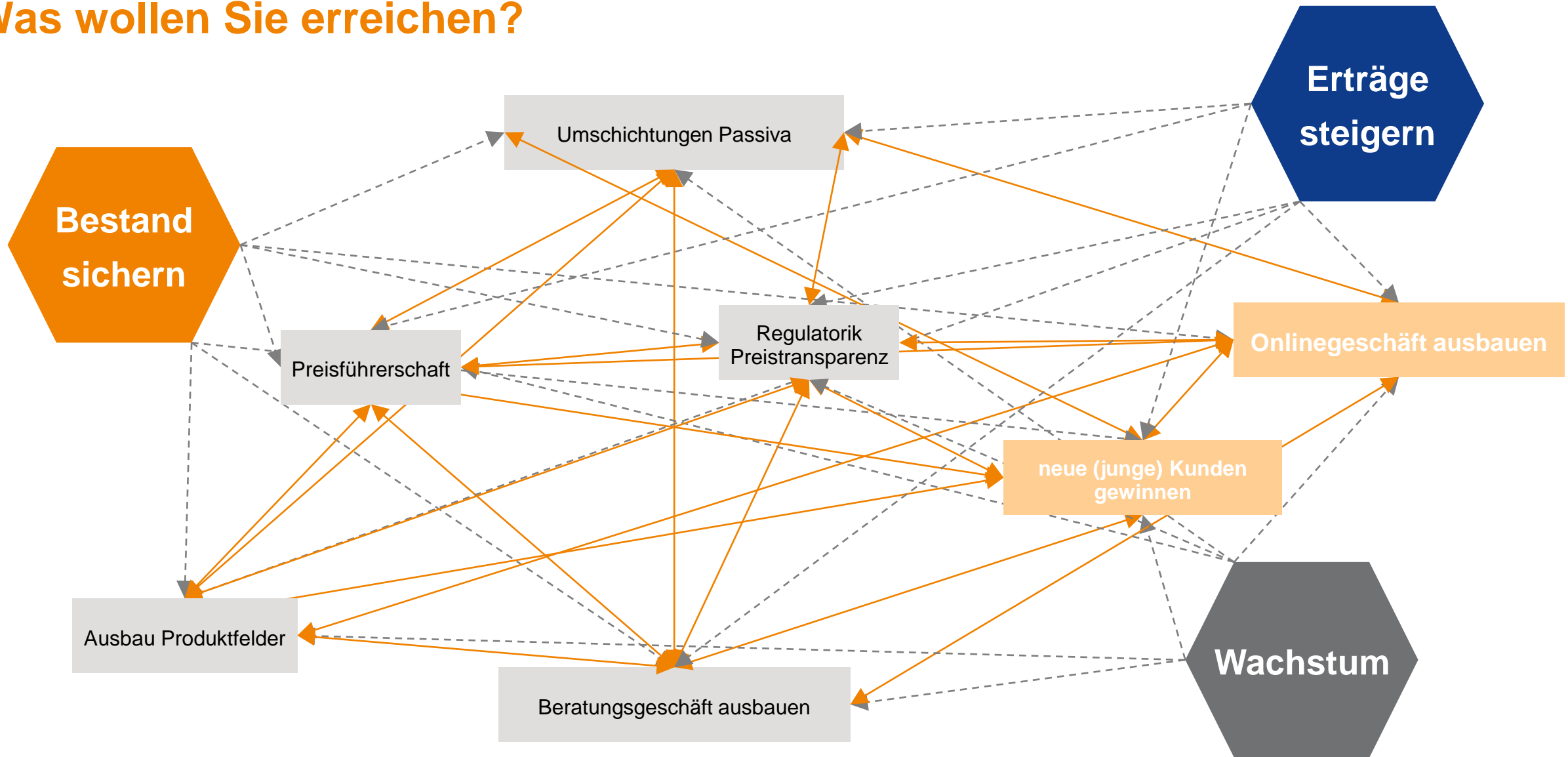
* separates Modul „Auskehr von Zuwendungen aus Investmentfonds“

Depotmodelle der DZ BANK

Strategiekonform mit der Zielgruppensegmentierung des BVR



Was wollen Sie erreichen?



Haben Sie schon über diese Themen nachgedacht?

Nutzen Sie mögliche Quick-Wins

Attraktivität OnlineBrokerage

Erkennen Sie die Bedeutung Ihres Online-WP-Geschäftes und setzen Sie Impulse mit dem Signalpreis „Handeln ab 4,95 €“

Sonderkonditionen eliminieren

Nutzen Sie die vielfältigen Auswertungsmöglichkeiten aus den WP Controlling Paketen

neue (junge) Kunden gewinnen

Nutzen Sie alle Möglichkeiten zur attraktiveren Preisgestaltung wie z.B. ein **EinsteigerDepot**, das **ZertifikateDepot** oder **Rabattvarianten** zur Kundengewinnung

Vertriebswegedifferenzierung

Schaffen Sie klare Differenzierungen zwischen Beratung und Onlinegeschäft. Wie „preiswert“ ist Ihre Beratungsleistung.

quartalsweise Abrechnung

Eliminieren Sie die Risiken durch Kursschwankungen zum Stichtag und stellen Sie auf **quartalsweise Berechnung** der Depotgebühren um

Wettbewerbsvergleich

Wie positioniert sich Ihr Haus im **regionalen u. überregionalen Vergleich** – setzen Sie Signale

ePostfach

Bündeln Sie die Kundenkommunikation an einer Stelle und nutzen Sie die enormen Einsparpotenziale getreu dem Motto „Tschüss Papier“



Leitlinien für ein neues Depotmodell

Einfaches und transparentes Portfolio

- **Kompaktes und transparentes Portfolio** – Weniger ist mehr!
→ Geringerer Marketing- und Vertriebs – sowie technisch-organisatorischer Aufwand
- **Wenig** Preiskomponenten
- Möglichst **keine gestaffelten** Preise nach Depot- und Ordervolumen
- **Geringe** Akzeptanz von **Rabattierungsmodellen**
- **Freiorders** können **Attraktivität** des Angebots **erhöhen**
- **Geringes** Interesse an **Mehrwertleistungen**



Erweiterung des Depotmodellportfolios

- Identifikation von **Anlegersegmenten** mit **unterschiedlichen Präferenzen, Preissensitivitäten und Verhalten** (Hauptsegmente: komplett eigenständige Kunden ggü. beratungsaffinen Depotkunden)
→ Möglichkeit, die Bedürfnisse der verschiedenen Anlegersegmente besser abzudecken
- Angebot von **preisattraktiven Depotmodellen**
(für eigenständigere, onlineaffine Kunden)
- Angebot von Modellen mit **Fokus auf Beratungsleistungen**
(für beratungsaffine Kunden)



Attraktiver Mindestpreis in der Werbung im Online-Wertpapiergeschäft

Der attraktive Mindestpreis für Derivate der DZ BANK* ermöglicht Ihnen nicht nur die **Trends** des Online-Wertpapiergeschäfts in Ihrem Preismodell aufzugreifen, sondern auch in der **Vermarktung mit den spezialisierten Wettbewerbern auf Augenhöhe** agieren zu können.



Ihre Vorteile bei Umsetzung im eigenen Preis-/Leistungsverzeichnis:

- Kostenlose Erstellung von 3 auf die Bank individualisierten Bannern (Kostensparnis rund 750 EUR)
- Kostenlose Bereitstellung Regio-Marketing-Setup Kostensparnis rund 300 EUR
- Kostenlose Banner-Platzierung auf dzbank-derivate.de mit 100.000 Besuchern/Monat
- Im Ergebnis liefern die Banner Klicks von wertpapieraffine Besucher aus Ihrer Region
Marktpreis pro Klick ca. 100 EUR
- Im Idealfall direkte Verlinkung zur Depoteröffnung
- Ihre Einkaufskosten einer DZ Bank Derivateorder belaufen sich auf „,0“ Euro

Mehr Trade fürs Geld. Handeln mit dem VR-ProfiBroker!

Jeder Mensch hat etwas, das ihn antreibt.

Wir machen den Weg frei.

Volksbank Musterstadt

Schnelle Umsetzung „Einführung Signalpreis“ sicherstellen



meinDepot

Das Depot für junge Kunden



Fokus Zukunft: Junge Kunden & Depots

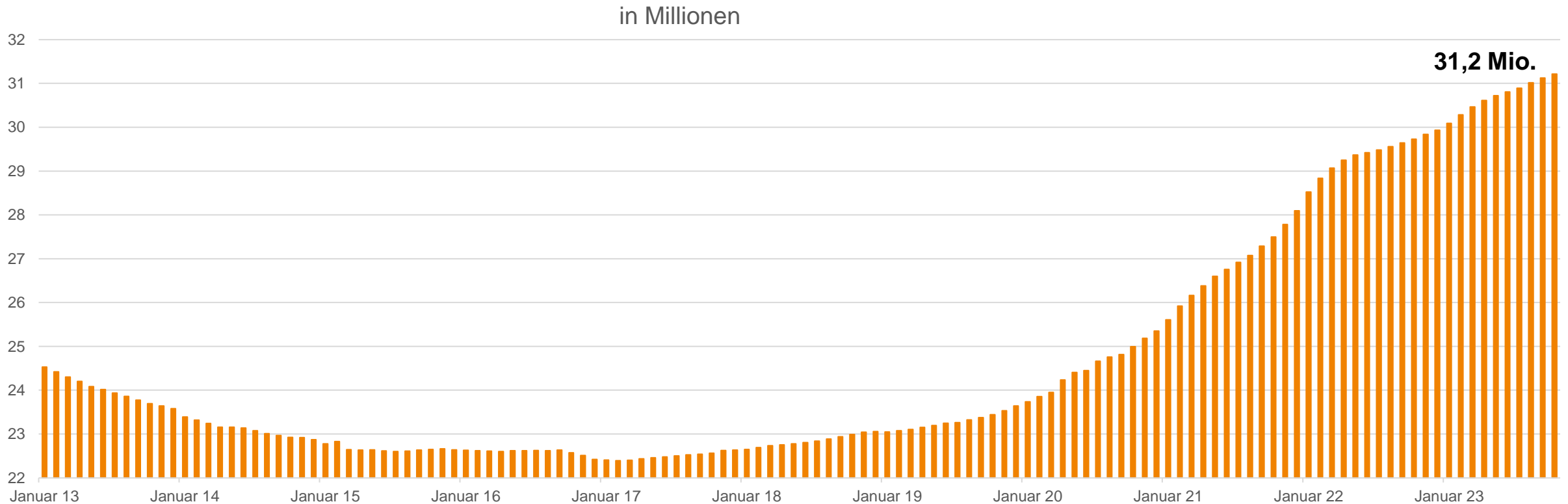
Zu jedem Konto gehört ein Depot!

Genossenschaftliche Wertpapierkultur etablieren.

Trend intakt – Zahl der Depots steigt weiterhin

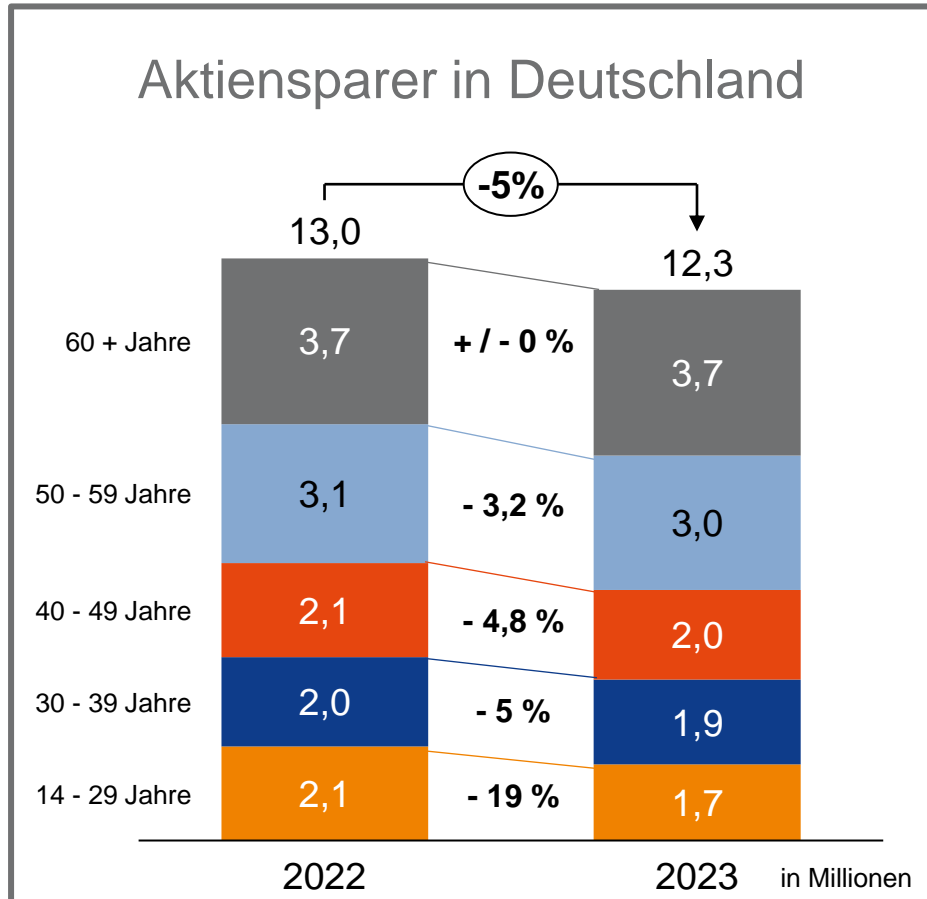
Die Kunden setzen auf das Wertpapiergeschäft

Wertpapierdepots in Deutschland



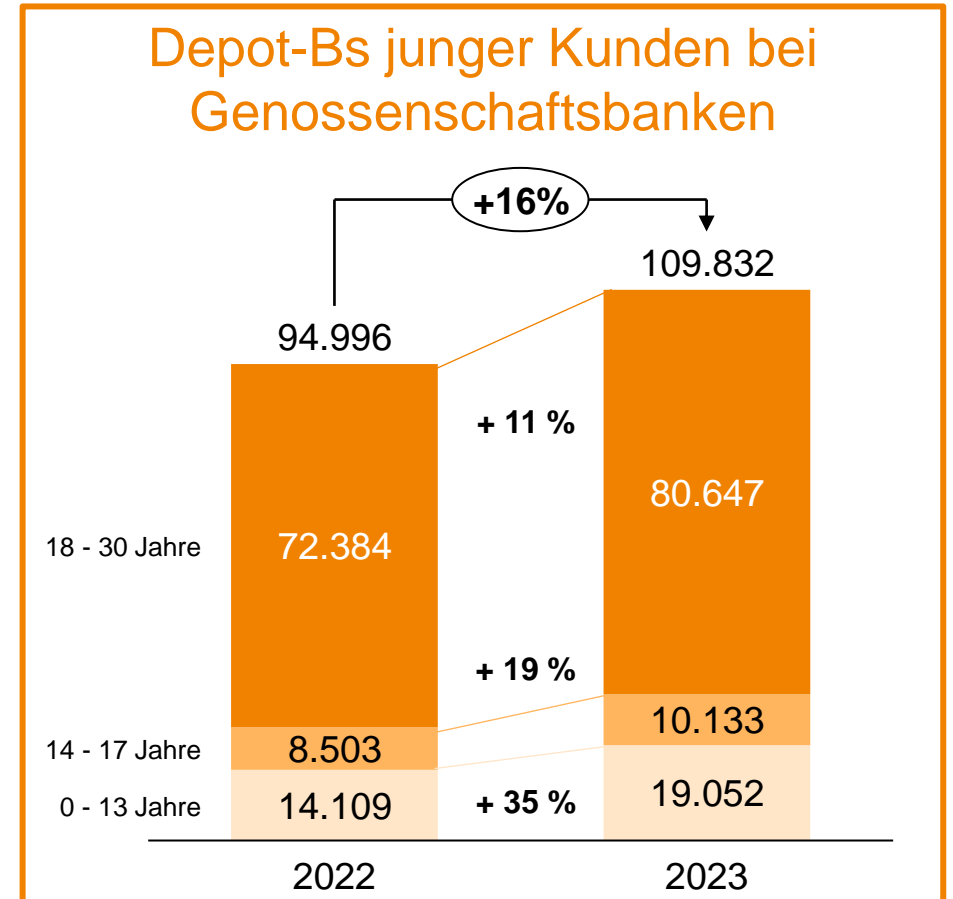
Quelle: eigene Darstellung, Daten von der Bundesbank, Stand: 16.01.2024

Ihre Vertriebsaktivitäten machen den Unterschied



Quelle: eigene Darstellung; Deutsches Aktieninstitut; Aktionärszahlen 16.01.2024; Aktiensparer: Kunden mit Aktien, aktienbasierten ETFs oder Aktienfonds

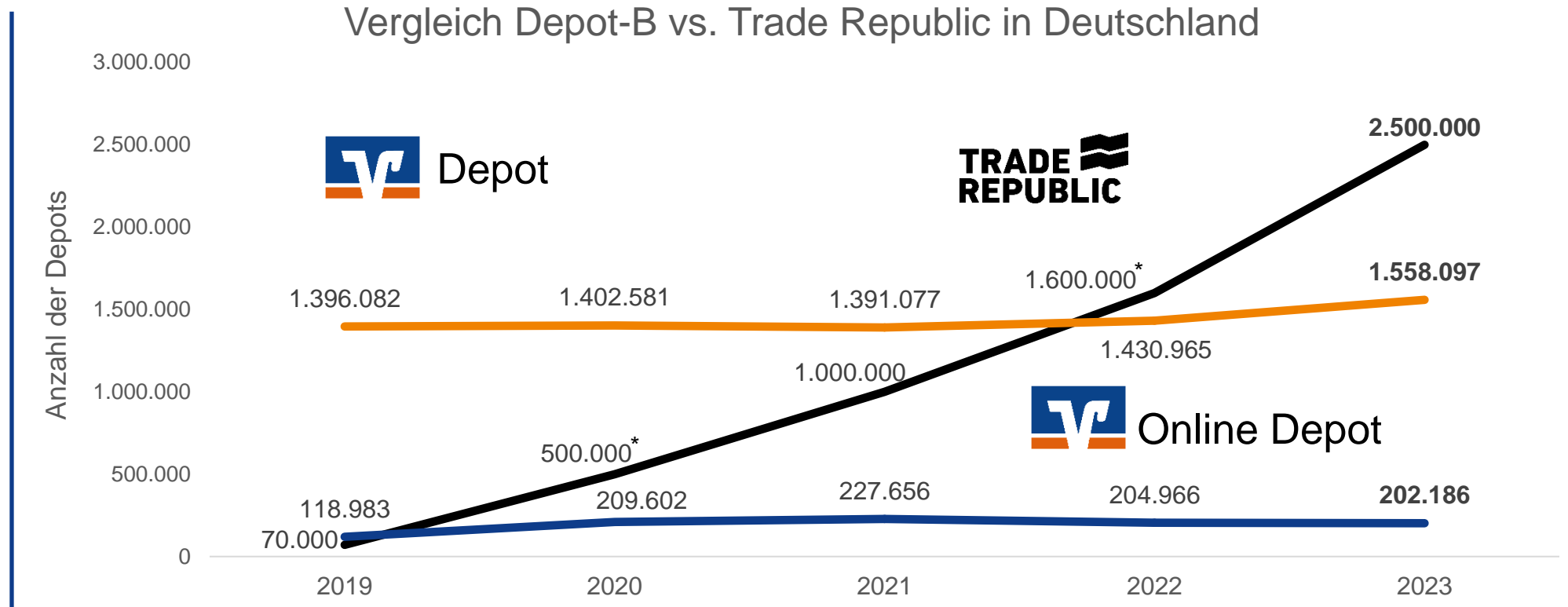
Wir gewinnen junge Depotkunden gegen den Trend!



Quelle: eigene Berechnung, Anzahl Depots in den Altersklassen bis 30 Jahre per 12/2022 und 12/2023

Der genossenschaftliche Finanzverbund kann diesen Trend nutzen – jedoch mit geringerer Dynamik

- Trade Republic hat ein **exponentielles Kundenwachstum**. Im 4. Quartal 2023 konnten im Schnitt mehr als **100.000 Kunden pro Monat** gewonnen werden.
- Trade Republic hat insgesamt **4 Millionen Kunden** in 17 Ländern der Eurozone

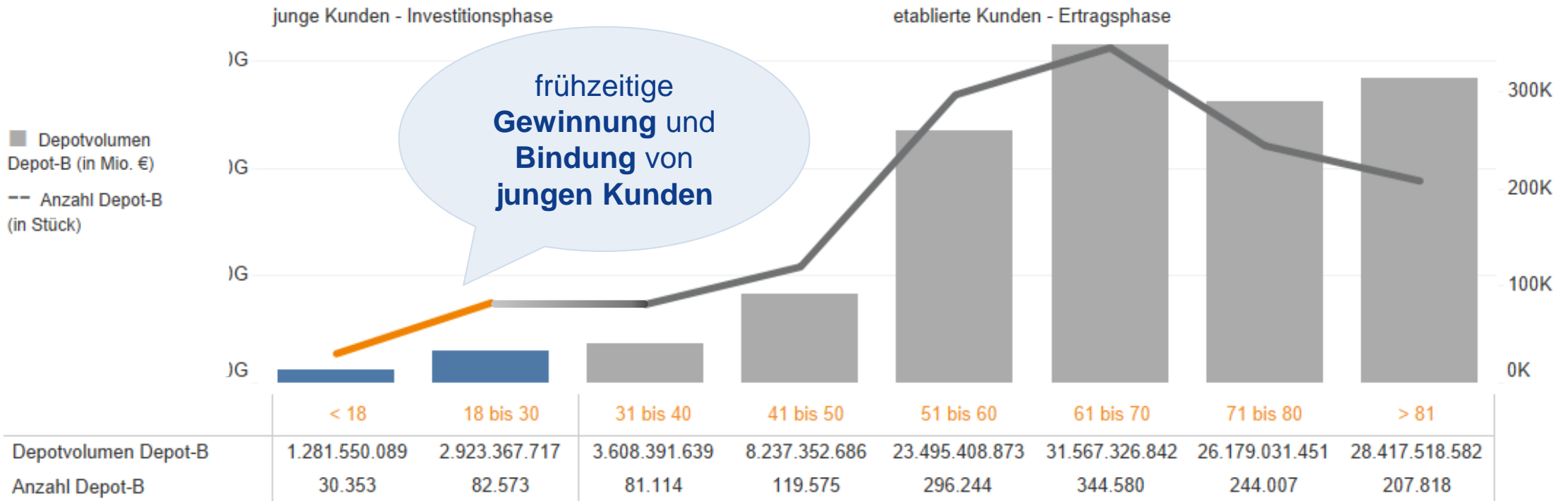


Quellen: eigene Darstellung; Handelsblatt: 11.01.2024 „Trade Republic – Europa ist unser natürlicher Markt“, *Zahl geschätzt; Online Depots = Depots mit Onlineumsatz im entsprechenden Jahr

Bundesweite Altersstruktur der Depots

Herausforderung aber auch großes Potenzial liegt beim „Aufbau“ junger Kunden

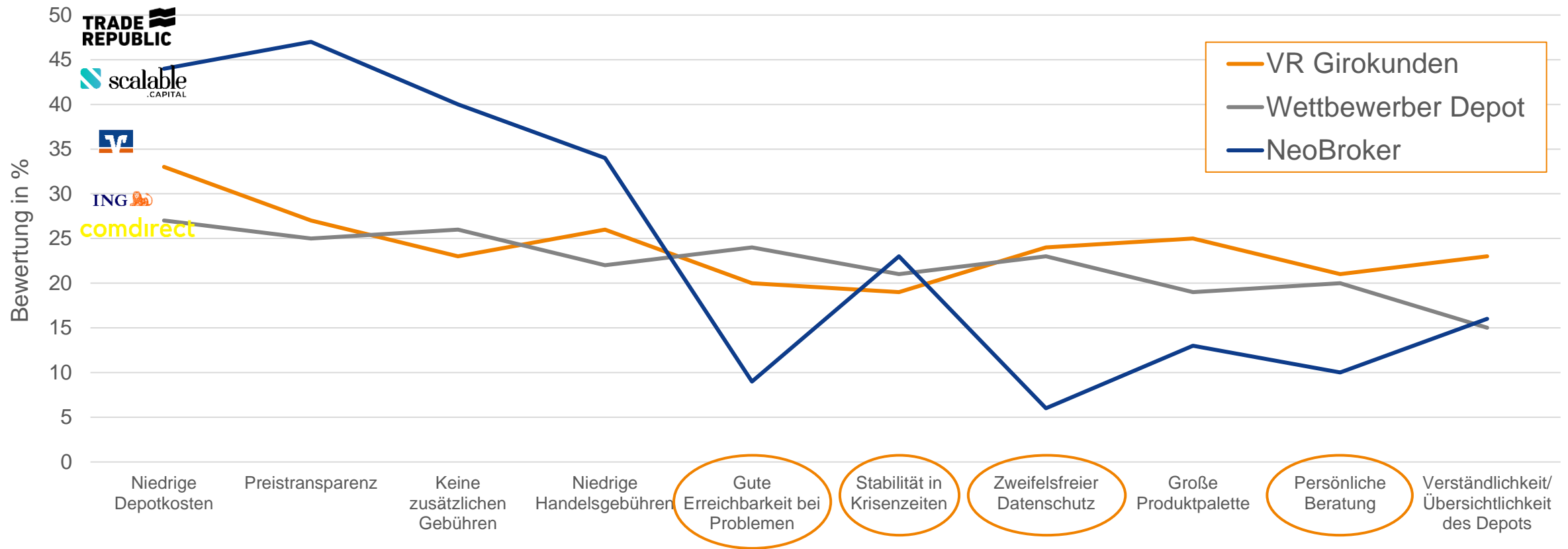
Depot-B nach Altersstruktur *



Stand: 29.02.2024, Quelle: WP Depot-B mit Bestand, ohne Depot-B von juristischen Personen und Personengemeinschaften ohne hinterlegtes Geburtsdatum

Entscheidungsfaktoren bei der Depotwahl

Ihr Vorteil: Persönliche Beratung, Datenschutz und Produktpalette



Quelle: Kantar Kundenumfrage (2021), S.18

Top-Argumente für junge Kunden

Alle meine
Finanzthemen
aus einer Hand!

Einfach bei meiner Bank
– Konto & Depot &
Sparplan & Kreditkarte

Alles in einer App!

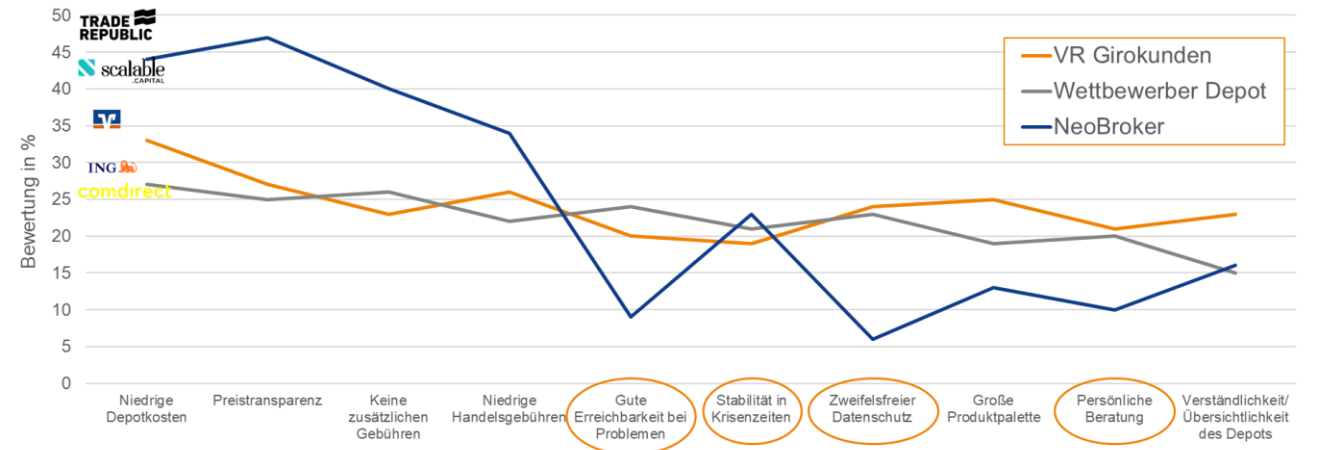
„Ach so“ - Effekt
→ Regional und bei
Social Media greifbar!

Top
Leistung und
gleichzeitig
günstig!

Mein persönliches
Beratersteam auf Augenhöhe!

Ihre starke Ausgangsbasis kombiniert mit den neuen Bausteinen

Sie haben jetzt das Fundament um die jungen Kunden zu erobern



Quelle: Kantar Kundenumfrage (2021), S.18

Marktbearbeitungskonzept „Junge Kunden“

Drei Säulen, um junge Kunden zu Wertpapierkunden zu entwickeln!

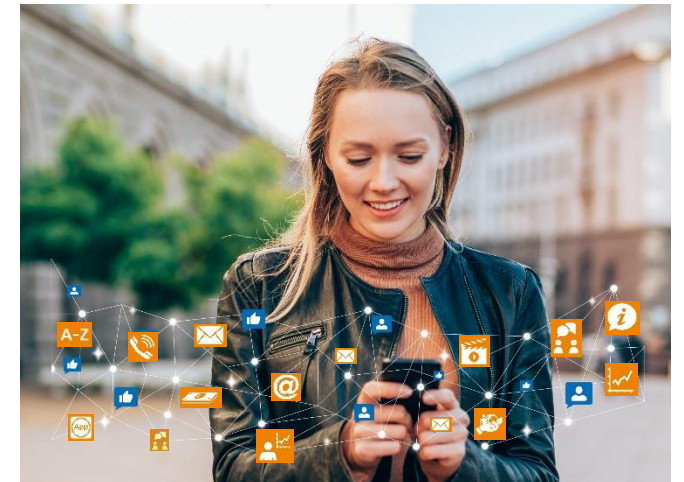
Prozesse und Strukturen



Finanz-Knowhow

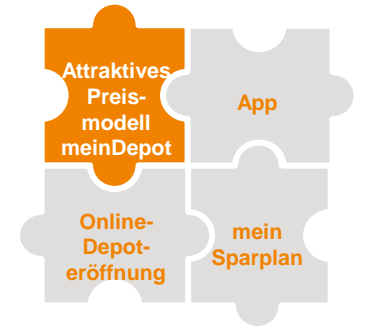


Begeisterung



Attraktives Preismodell ist das Fundament

Wettbewerbsvergleich Kosten pro Aktienorder



Das zahlen Anleger bei ausgewählten Brokern

Bank	Depotmodell (versch. Angebote)	Provision für Aktienorder ¹	
		à 1.000 Euro	à 5.000 Euro
HVB	Online-Banking	20,00 €	25,00 €
Haspa	Klassik/Online	12,50 €	25,00 €
Berliner Sparkasse	Depot Direkt	12,40 €	22,40 €
DKB	-	10,00 €	10,00 €
Consorsbank	-	9,95 €	17,45 €
1822 Direkt	Aktiv Depot	9,90 €	17,40 €
BBBank	Online-Order	9,90 €	12,50 €
Berliner Volksbank	Depot Aktiv/Online	9,90 €	17,40 €
Commerzbank	Comdirect	9,90 €	17,40 €
S-Broker	-	8,99 €	17,49 €
Deutsche Bank	Maxblue Depot	8,90 €	12,50 €
ING	Direkt Depot	7,40 €	17,40 €
Flatexdegiro	Flatex	5,90 €	5,90 €
VR Bank	meinDepot	4,95 €	4,95 €
Targo Bank	Direkt Depot	4,90 € im 1. Jahr, dann 8,90 €	4,90 € im 1. Jahr, dann 12,50 €
Trade Republic	-	1,00 € ²	1,00 € ²

- ✓ Investition in junge Kunden
- ✓ Gewinnung junger Wertpapierkunden
- ✓ Sicherung und Stärkung der Provisionserträge für Ihr Privatkunden-Wertpapiergeschäft der Zukunft

Quelle: Handelsblatt, 04.11.2021, S.28: NeoBroker sind die klaren Gewinner

meinDepot: Unsere gemeinsame Investition in die Zukunft

Attraktives Depotmodell für junge Kunden unter 31 Jahren



Depotentgelte	meinDepot	Ihre Einkaufskonditionen bei Umsetzung meinDepot
Depotführung	0,00 €	0,00 €
Börsenorderentgelte	meinDepot	Ihre Einkaufskonditionen bei Umsetzung meinDepot
Orderpauschale Quotrix & Tradegate	4,95 €	4,00 €
Handel von DZ BANK Derivaten	4,95 €	0,00 €
Fonds, ETF- und Aktiensparpläne	0,00 € ggf. Ausgabeaufschläge	0,00 €

Komplettes Depotmodell inkl. Leistungsspektrum und weiterer Preise werden im Rahmen der Umsetzung des Preismodells besprochen.

Marktbearbeitungskonzept „Junge Kunden“

Finanz-Knowhow fördern

Finanz-Knowhow



Fit4Trading

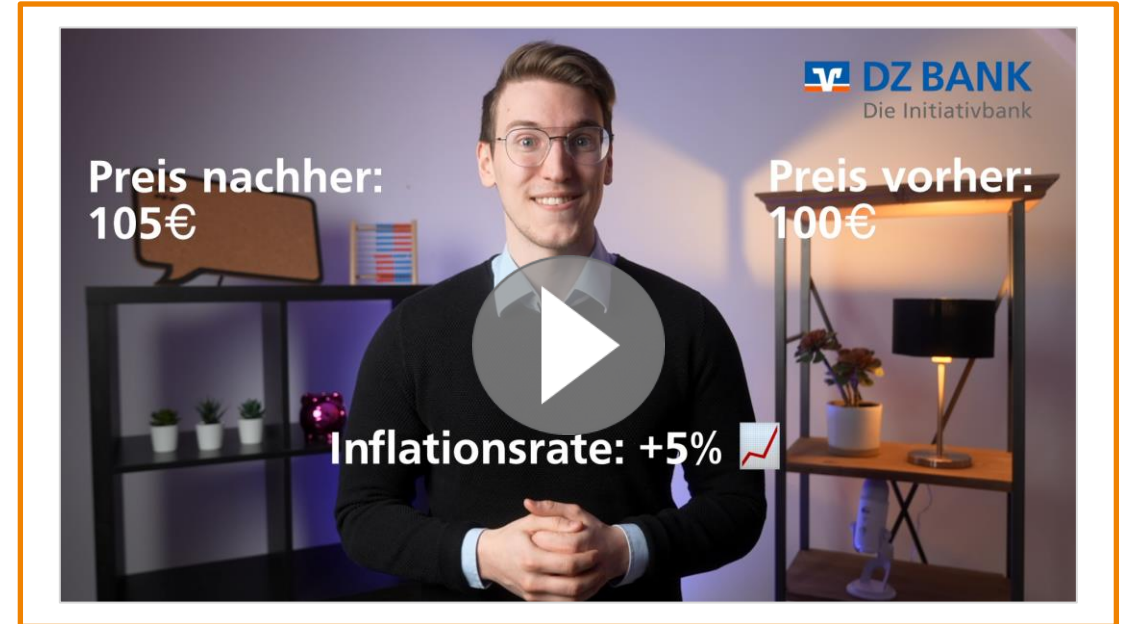


Research –
kurz und prägnant

Fit4Trading im Überblick

Aufbau von Wertpapier-Wissen innerhalb der Zielgruppe

- **Modularer Aufbau**
- **Dezentrale Durchführung** durch Sie
- **Begeisterung** für das Wertpapiergeschäft wecken
- Detailvideos zur **Wissensvermittlung**
- **Kontaktpunkte** mit jungen Kunden sichern



Ziel: Junge Kunden gewinnen und binden

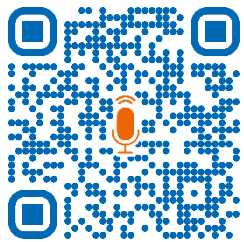
Fit4Trading – Der Podcast

Für Ihre „Junge Kunden“-Ansprache

- ✓ Marktthemen, Trends und aktuelle Entwicklungen an den Kapitalmärkten
- ✓ Auf allen gängigen Streamingportalen abzurufen
- ✓ Informationen und Werbeunterlagen im VR-BankenPortal QuickCode DZPKPOD4



Social Media Posts zum Einbinden in Ihre Social Media Kanäle.



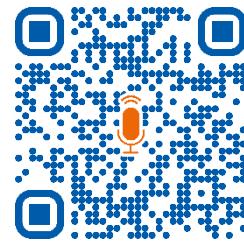
Spotify



Deezer



Amazon Music



Apple Podcasts

**Fit4Trading -
Der Podcast**
by  **DZ BANK**
Die Initiativbank



Best Practice-Beispiel: VR Bank Fulda eG

Kampagne meinDepot inkl. Gewinnspiel im Werbe-Karussell auf der Homepage



The screenshot shows the top navigation bar of the VR Bank Fulda eG website. The logo is on the left, followed by search, contact, and login options. Below the navigation bar is a menu with categories like 'Banking & Service', 'Privatkunde', 'Private Banking', 'Firmenkunden', 'Junge Kunden' (highlighted), 'Mitgliedschaft', and 'Wir für Sie & Karriere'. A secondary menu includes 'Beratung', 'Unsere Angebote', 'Karriere bei uns', 'Online-Portale', and 'myPiggy'. The main content area features a large image of a smiling woman in a black leather jacket holding a smartphone. A white callout box with a blue header 'meinDepot' contains the text: 'Trading – einfach.immer.überall. Mit dem kostenfreien Depot für junge Kunden unter 31 Jahren.' and an orange button that says 'Jetzt meinDepot anfragen' with a right-pointing arrow.



The advertisement is set against a light grey background. At the top, three colored dots (blue, blue, orange) are visible. The main headline reads 'Mache *meinDepot* zu deinem Depot!'. Below this, the text states: 'Unter allen aktiven meinDepots verlosen wir zum 15. Oktober 2022 diese drei genialen Preise im Gesamtwert von über 1.000 Euro. *'. On the left, an orange circular badge contains the text: '- bis zum 31. Lebensjahr keine Depotgebühren - ab 4,95 € an der Börse traden'. In the center, three prizes are listed: '- Apple AirPods Pro', '- Apple iPad', and '- Nintendo Switch Konsole'. On the right, a woman in a yellow sweater and blue jeans is sitting cross-legged on the floor, smiling, with a laptop in front of her. The laptop screen displays a Nintendo Switch console and game boxes, framed by a laurel wreath. At the bottom, small text reads: '* Details in den Teilnahmebedingungen unter www.vrbankfulda.de/teilnahmebedingungen'.

Quelle: <https://www.vrbankfulda.de/startseite.html> (Stand: 15.08.2022)

Best Practice-Beispiel: VR Bank Fulda eG

Kampagne meinDepot inkl. Gewinnspiel unter dem Reiter „Junge Kunden“

The screenshot shows the website's navigation bar with the following items: Banking & Service, Privatkunde, Private Banking, Firmenkunden, **Junge Kunden** (circled in orange), Mitgliedschaft, and Wir für Sie & Karriere. Below the navigation bar, there are several service and promotional blocks:

- Wir sind für Sie da**: Contact information including phone (0661 289-0), email, and WhatsApp.
- Neukundenhotline**: Phone number 0661 289-333.
- Unsere Apps**: Logos for various mobile payment and banking apps.
- R+V: Einkommen absichern**: A block about financial protection.
- Umstellung der Banking-App**: A block about the new VR Banking App.
- Deine Zukunftsfragen**: A block about future planning.

The footer contains links for Impressum, Datenschutz, Nutzungsbedingungen, AGB, Pflichtinformationen, English, Gender-Hinweis, and Sitemap.

The graphic features a central image of a Nintendo Switch console and an Apple iPad, both presented in their original packaging and surrounded by a laurel wreath. To the right of the image, the following text is displayed:

Gewinnspiel

Unter allen aktiven meinDepots verlosen wir zum 15. Oktober 2022 diese drei genialen Preise im Gesamtwert von über 1.000 Euro. *

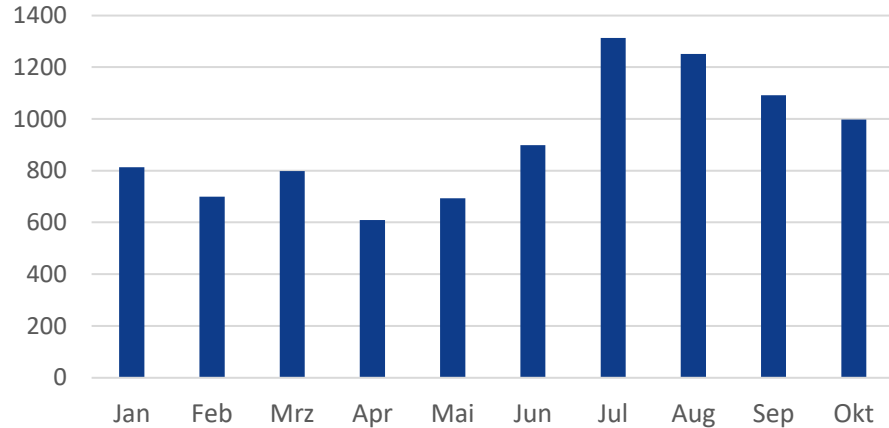
- Apple AirPods Pro**
- Apple iPad**
- Nintendo Switch Konsole**

* Details in den Teilnahmebedingungen unter www.vrbankfulda.de/teilnahmebedingungen

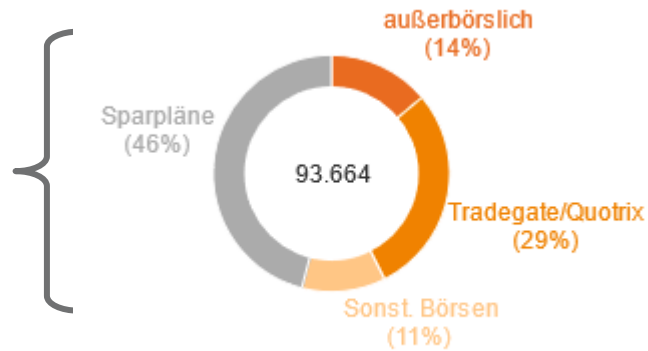
[Zu den Teilnahmebedingungen](#)

Entwicklung junge Kunden, meinSparplan und meinDepot im Detail

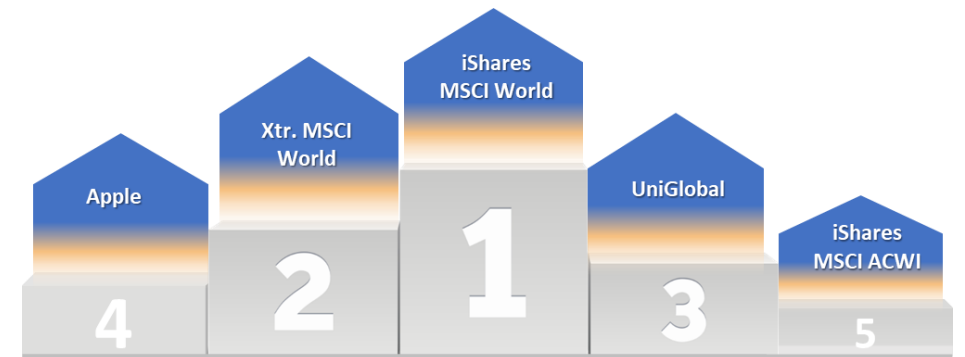
Anzahl neue Sparpläne Depot-B (brutto) von Jungen Kunden* nach Monaten



Anteil Abrechnungen Junge Kunden mit meinDepot nach Börsenplätzen



Top 5-Sparplan-Produkte bei jungen Kunden mit meinDepot



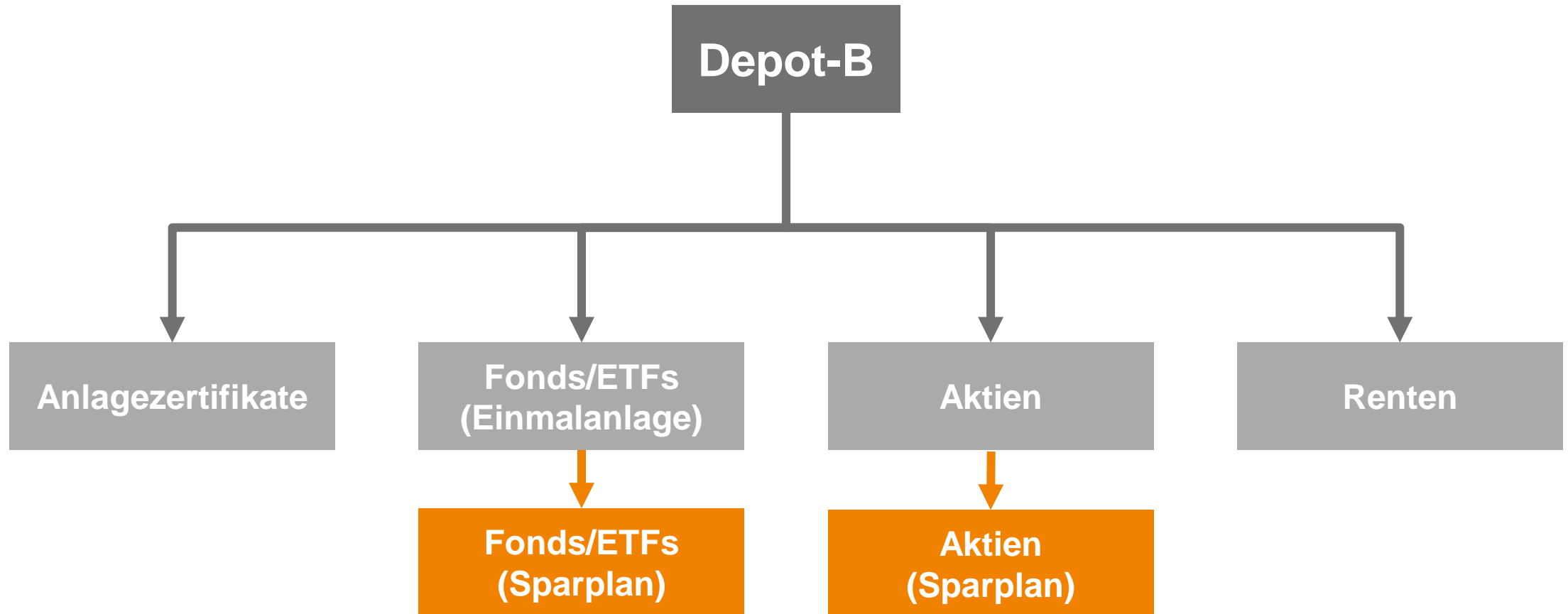
*Kunden mit einem Alter <= 30, Stand: 31.10.2023

meinSparplan

ETF- und Aktiensparpläne im Depot-B

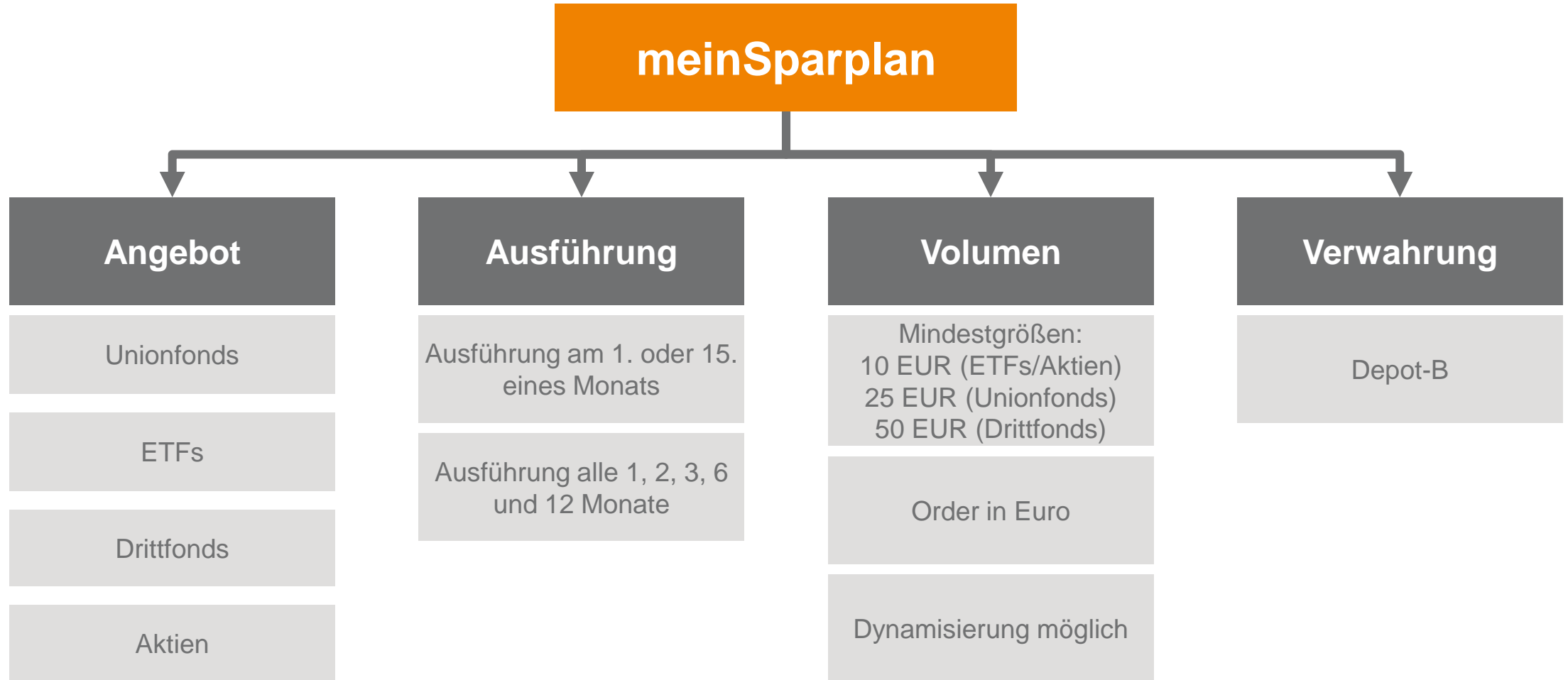
Neue Funktion im Depot-B

Sparpläne mit „meinSparplan“



meinSparplan

Die Sparplanlösung für das Depot-B



meinSparplan im Depot-B: 250 neue Aktien und 8 neue Unionfonds

Das Produktuniversum an Aktien und Fonds

Union Investment

132 Fonds

ETFs

1.018 Fonds
davon 72 für die Beratung

Drittfonds attrax

58 Fonds

Aktien

490 Aktien
davon 235 für die Beratung



Anbieter

41 iShares-ETFs
20 Xtrackers-ETFs
11 Lyxor-ETFs

Anbieter

DWS
FIDELITY
Flossbach von Storch
Oekoworld
Frankfurter Aktienfonds für
Stiftungen
Deutsche Concept
hausinvest*



NEU

easyJet

Alphabet
Google

BIONTECH



SONY

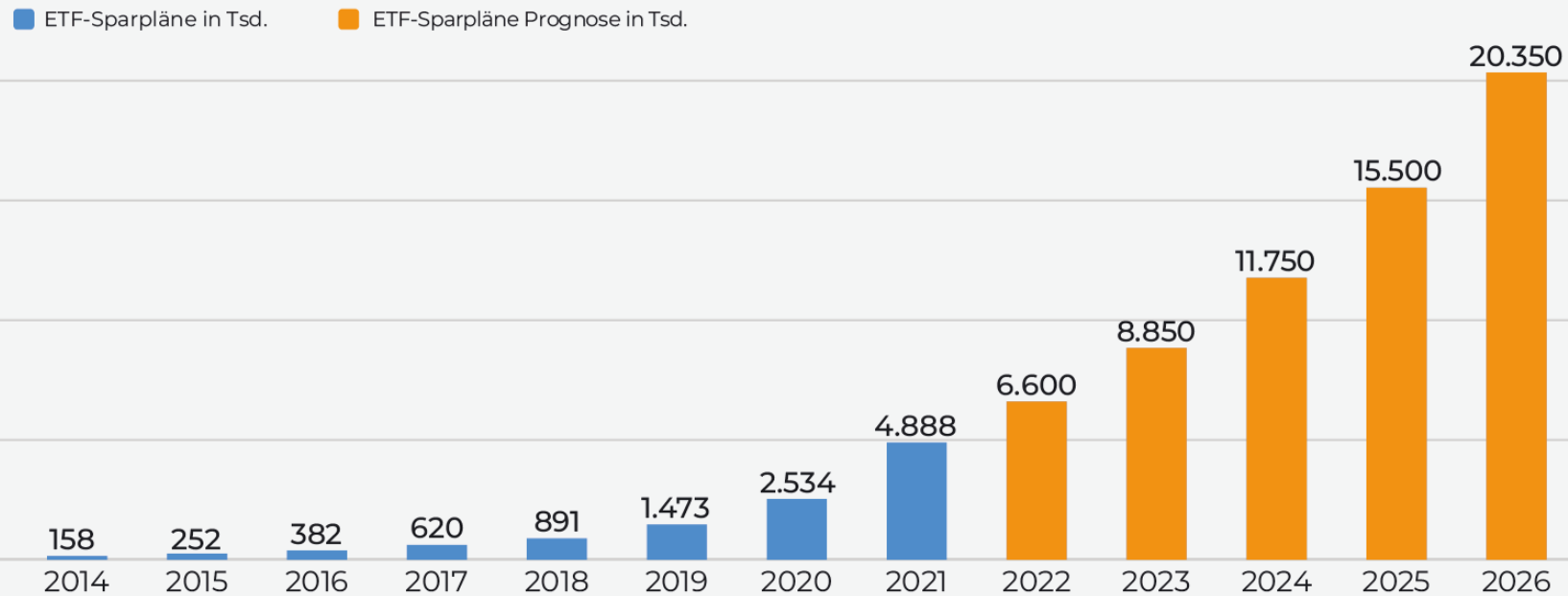


*aufgrund der Haltefrist wird pro ausgeführter Sparplanrate eine gesonderte Depotposition aufgebaut

So nutzen Privatanleger ETFs

Entwicklung und Prognose bei ETF-Sparplänen

Grafik 10: Prognose Anzahl ETF-Sparpläne



Quelle: extraETF.com Research

Quelle: extraETF.com Research, Stand 28.03.2022

**Sehr starkes
Wachstum bei
ETF-Sparplänen:
bereits 4,8 Mio.
ETF-Sparpläne
per Januar 2022**

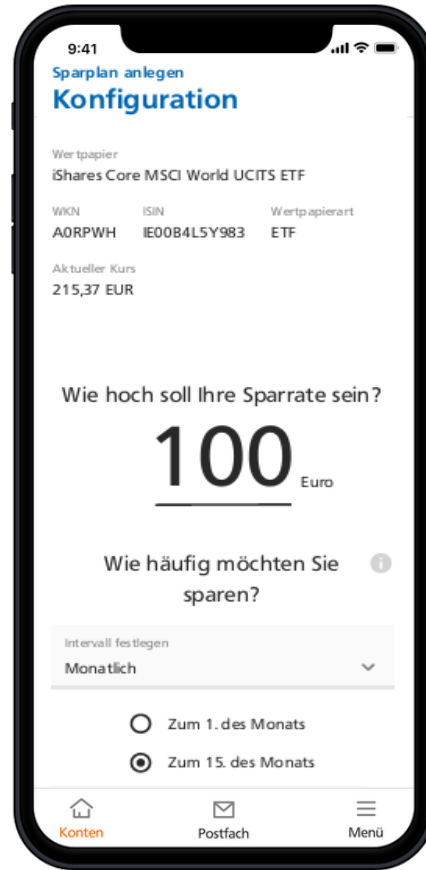
Visualisierung der Depot-B Sparplan Anlagestrecke

Mobile Ansicht

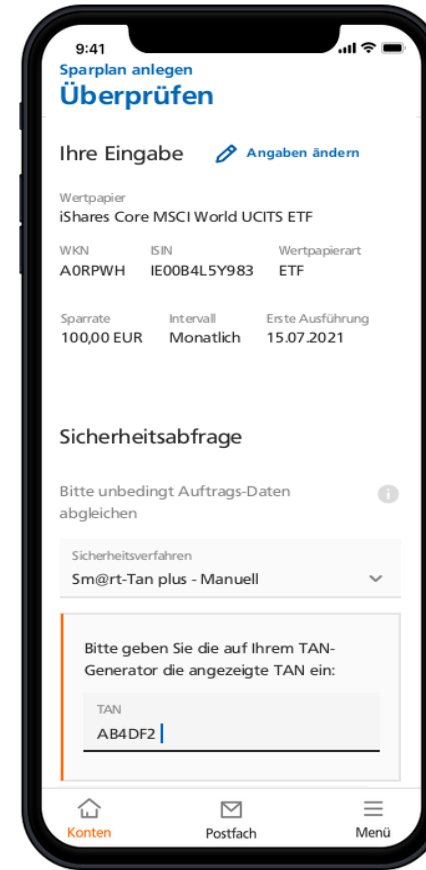
Wertpapierauswahl



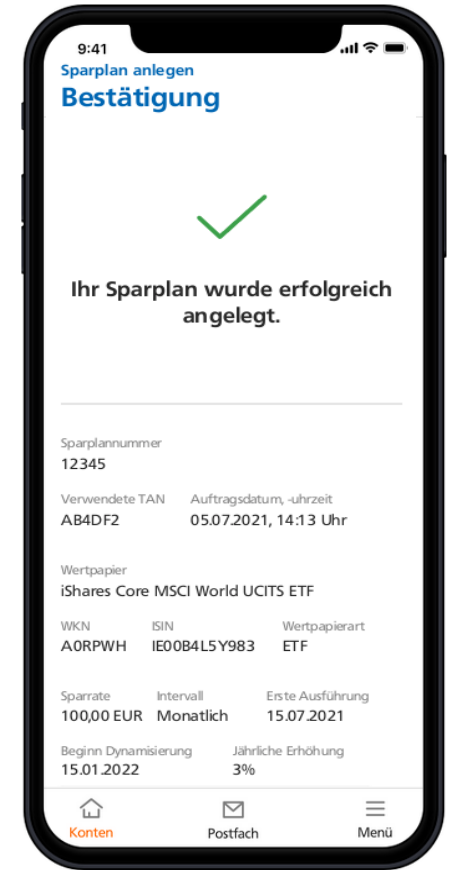
Konfiguration



Überprüfung



Bestätigung



Was zahlen Sie für einen Sparplan im Depot-B?

Verlängerung der kostenlosen Sparplanausführung für Ihr Haus

VERLÄNGERT!

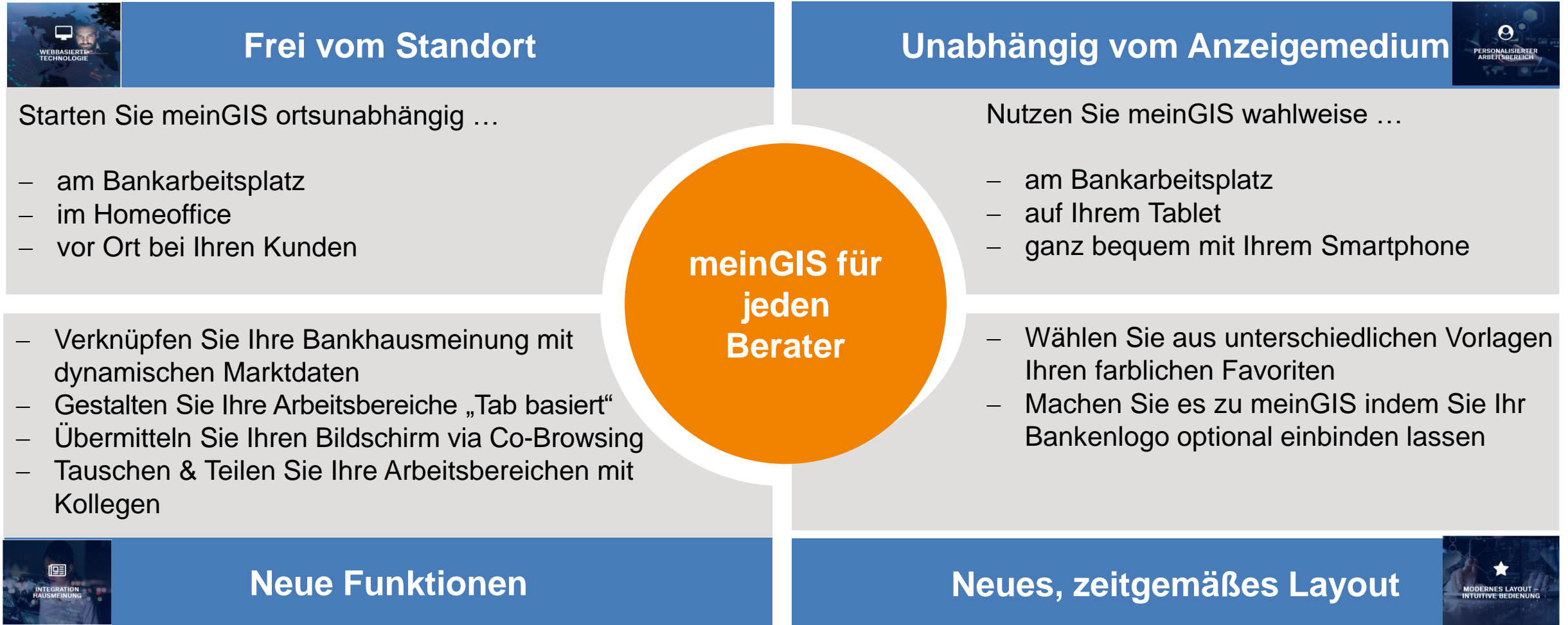


1,30 Euro pro
Sparplanausführung,
unabhängig vom
Volumen

0 Euro
bis
31.12.2025

meinGIS

Für mehr Erfolg in der Beratung



Ihre Hausmeinung in meinGIS – Intelligente Verknüpfung der statischen Hausmeinung mit dynamischen GIS-Marktdaten

Depot B-Verbundhausmeinung
Information für das Hausmeinungsgremium/den -administrator

3. Zertifikate
Zeichnungsprodukte Index / Korb - Zeichnungsfrist bis 14.06.2019 (II)

Produkt	Produktname	Produktwert	Status
1	DZ BANK Protect Aktienanleihe auf DL Telex	20.000,00 EUR	A
2	FLOSSBACH VON STORCH-STIFTUNG INSA	0,00 EUR	A
3	Landwirtschaftliche Rentenbank AD-MTN S	0,00 EUR	A
4	OEKOWLD-OEKOVIS-CL-C	0,00 EUR	A
5	Privatfonds Flexibel pro	0,00 EUR	A
6	R+V-Vorsorgekonzept (Einmalbeitrag)	0,00 EUR	A
7	R+V-Vorsorgekonzept-Plus	0,00 EUR	A
8	R+V-Vorsorgekonzept-Plus (net-Einmalbe)	0,00 EUR	A
9	UniDividenden-net-A	0,00 EUR	A
10	UniDividendenA	0,00 EUR	A

5. Aktien Einzelwerte (I)

WKN	ISIN	WKN	ISIN	WKN	ISIN	WKN	ISIN	WKN	ISIN	WKN	ISIN	WKN	ISIN
85320	DE0008532008	85320	DE0008532008	85320	DE0008532008	85320	DE0008532008	85320	DE0008532008	85320	DE0008532008	85320	DE0008532008

Vermögen anlegen
Lab, Udo (900340100)

Anlagebetrag: Gesamt 20.000,00 EUR, Offen 0,00 EUR

Hausmeinung (0)

Produkt	Abf.	Re.	Al.	Zusatz	Fälligkei	Produktsparte	Pro.
DZ BANK Protect Aktienanleihe auf DL Telex	DE	RE	AL	A	30.08.2019	Finanzinstrumente	1
FLOSSBACH VON STORCH-STIFTUNG INSA	DE	RE	AL	A	20.01.2020	Finanzinstrumente	1
Landwirtschaftliche Rentenbank AD-MTN S	DE	RE	AL	A		Finanzinstrumente	1
OEKOWLD-OEKOVIS-CL-C	DE	RE	AL	A		Finanzinstrumente	1
Privatfonds Flexibel pro	DE	RE	AL	A		Finanzinstrumente	1
R+V-Vorsorgekonzept (Einmalbeitrag)	DE	RE	AL	A		Personenversicherungen	1
R+V-Vorsorgekonzept-Plus	DE	RE	AL	A		Personenversicherungen	1
R+V-Vorsorgekonzept-Plus (net-Einmalbe)	DE	RE	AL	A		Personenversicherungen	1
UniDividenden-net-A	DE	RE	AL	A		Finanzinstrumente	1
UniDividendenA	DE	RE	AL	A		Finanzinstrumente	1

meinGIS Trader

Hausmeinung (NET)

KOMBIZINFX EXPRESS 3 15/22: BASISWERT EURO STOXX 50

Produkt: KOMBIZINFX EXPRESS 3 15/22: BASISWERT EURO STOXX 50

Chart: KOMBIZINFX EXPRESS 3 15/22: BASISWERT EURO STOXX 50

ANLEHNER

Alpha Express Zertifikate basieren auf dem Performance-Vergleich von zwei Basiswerten, wodurch sich negative Kursrückstellungen prinzipiell nicht negativ auswirken können. Die Wertentwicklung der beiden Basiswerte in Relation gemessen sich hierbei aus der Differenz der Wertentwicklung des ersten Basiswertes gegenüber seinem Wert bei Ersetzen der Wertentwicklung des zweiten Basiswertes mit der Ersetzung. Jede die relative Wertentwicklung in einem der Basiswertpaare auf oder über der jeweiligen Barwert, so wird das Zertifikat zum relevanten Ausgabetermin vollständig eingezahlt. Sofern es nicht vollständig eingezahlt wurde, profitiert der Anleger von einer Sicherheitsreserve, die sich bei der Bewertung der Basiswerte unter Berücksichtigung der Wertentwicklung der Basiswerte mit dem relevanten Ausgabetermin bestimmt. Das weitere eventuelle Kapitalerlöse zum Laufendeinstichtag, hier wenn die relative Wertentwicklung zum Bewertungstermin der Basiswerte untersteht, bestimmt das Zertifikat II in der relevanten Wertentwicklung der beiden Basiswerte. Eine weitere Variante zu Alpha Express Zertifikaten sind zum Beispiel Alpha Express Pro Zertifikate. Der Anleger oder Interessent sollte vor einer Anlageentscheidung in ein Produkt dieser Gruppe beiden jeweiligen Einblendungen nachfragen und sich die Struktur, den Verkaufsprozess bzw. die Formblätter zu diesem Einblendung anschauen.

Depot-B Verbundhausmeinung

Bank-Hausmeinung in der Genossenschaftlichen Beratung

Dynamisierte, mit Marktdaten angereicherte Bank-Hausmeinung in meinGIS

- Spannende Videos zu Anlagelösungen der DZ BANK, Research, Plattformen, Tipps & Tricks, Wertpapierberatung und noch vieles mehr
- eingebunden in Ihren meinGIS-Arbeitsplatz und jederzeit sowie überall für über 23.000 Nutzer der Genossenschaftsbanken abrufbar
- regelmäßig neue Inhalte



ECONOMY – Ihre Basis

Für mehr Erfolg in der Beratung (deutschlandweit)

Inhalte

- » Hausmeinung*
- » Nachrichten (dpa-AFX Compact)
- » Währungen gegen EUR
- » deutsche Börsenplätze
- » ausgewählte Rohstoffe
- » regulatorische Inhalte

Dieses Paket bekommen Sie immer!

Funktionen

- » Basischart
- » Einzelkurs
- » Arbitrage
- » Allgemeine Suche
- » Anzeige von Kurslisten
- » Teilen von Inhalten
- » mobile Nutzung

INVESTOR – Ihr Plus zu Economy

Der Alleskönner: Im Wertpapiergeschäft erfolgreich (europaweit)

- » Betreuungskundenberater
- » Individualkundenberater
- » Wertpapierspezialisten

Inhalte

- » europäische Börsenplätze
- » amerikanische Börsenplätze
- » ausgewählte MSCI Indizes
- » Zielmarktkriterien nach MiFID II
- » Zinsstrukturkurven
- » Fonds-Ratings
- » Geldmarktdaten
- » ausgewählte Kapitalmarktdaten D
- » deutsche Futures & Optionen
- » amerikanische Futures

Funktionen

- » Technischer AnalyseChart
- » Detailsuche
- » Erstellen und Anzeigen von Kurslisten
- » Alerts
- » Markttiefe
- » Time & Sales
- » Unternehmensdaten
- » Performance-Kacheln
- » Index-Zugehörigkeit
- » meistgeklickte und meistgehandelte DZ BANK Produkte
- » Top-Derivate
- » Fonds- und Zertifikate-Vergleiche
- » Fonds-Zusammensetzung
- » Rechner und Tools (Knock-Out-Map, Fair-Value-Rechner für Aktien und Optionen, Risiko & Performance von Fonds, Vermögens-Rechner, Risiko-Rendite-Matrix)
- » Unternehmensanalysen (The Screener)
- » Börsenkalender
- » statischer Datenexport
- » Gewinnschätzungen

erweiterbar:
+ Valordata Browser

TRADER – Ihr Plus zum Investor

Der Profi: Rundum-Versorgung für Champions (weltweit)

- » Depot-A-Manager
- » Treasurer
- » Controller
- » Devisenhändler
- » Firmenkundenberater mit Auslandsgeschäft
- » Wertpapierspezialisten

Inhalte

- » Währungen gegen EUR, USD usw.
- » weltweite Börsenplätze
- » Rohstoffe
- » MSCI Indizes
- » Zielmarktkriterien nach MiFID II
- » Kapitalmarktdaten weltweit
- » Emerging Markets
- » dpa/AFX-Analysen
- » vwd deutsche Eingabe
- » vwd internationale Eingabe

Funktionen

- » Konjunktur-Daten
- » Index-Übersicht (Weltkarte)

erweiterbar:
+ Nachrichten Paket (dpa-AFX International und Thomson Reuters deutsch)



Marktdaten übersichtlich und tagesaktuell für jeden

Wir schaffen mit meinGIS eine Grundversorgung für alle Wertpapierberater und bieten eine Basisinformation für das Wertpapiergeschäft. Beratung wird noch komfortabler!



Anpassungen am Leistungsspektrum: meinGIS setzt neue Maßstäbe

Bereits seit 2009 bieten wir den Genossenschaftsbanken in Zusammenarbeit mit vwd unsere GIS Marktdatenanwendungen an. So können Sie stets schnell und sicher auf Wertpapierkurse, Charts und Nachrichten zugreifen. Wir haben intensiv an der Weiterentwicklung gearbeitet: Modern, innovativ und persönlich wird meinGIS Sie durch die Welt der Zahlen, Daten und Fakten bringen und Sie bei der Beratung unterstützen.

meinGIS: Leistungsstarke, nutzenfokussierte Produkte, transparentes Preismodell und integrierte Hausmeinung

BERATER FAVORIT	
TRADER Der Profi: Rund-um-versorgung für Champions € 299 Buy 7 get 1 free	INVESTOR Der Alleskönner: Im Wertpapiergeschäft erfolgreich € 89 Buy 10 get 1 free
ERWEITERUNGS MODULE	
News ¹ nur € 59	
Valordata Browser nur € 99	

Anwenderlizenz

- Lizenzen pro Anwender: Trader und Investor
- Banklizenz: Grundversorgung inklusive Economy für alle BaFin-Berater
- Zwei Erweiterungsmodule verfügbar
- Mengenrabatt bei Abnahme größerer Stückzahlen (Trader / Investor)
- Umfangreiche „realtime Börsen“ optional verfügbar (Trader / Investor)

GRUNDVERSORGUNG inkl. ECONOMY ² für BaFin-Berater Die Grundversorgung: Einfache Beratung meistern	ab € ³ 99	3
---	-----------------------------	---

Banklizenz
In der Preisindikation
DZ BANK FullService
Wertpapiergeschäft
enthalten

¹ Inhalt: dpa-AFX (englisch) und Reuters (deutsch); nur für Trader buchbar

² Economy-Lizenzen für BaFin-Berater inkludiert; 19 € im Monat für Mitarbeiter ohne BaFin-Lizenz; Grundversorgung als Pflichtmodul für alle VR-Banken

³ Preis pro Depot = 0,15 €; min. 99 € und max. 2.499 € im Monat auf Bankebene

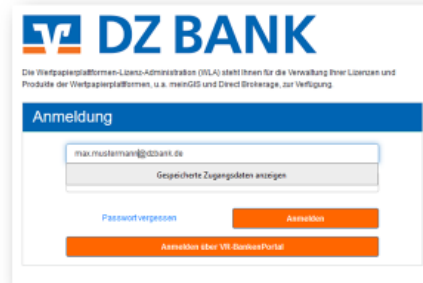
Das meinGIS Selbstverwaltungsportal WLA

Ganz einfach die „AzubiEconomy“-Lizenz selbst verwalten

Die Highlights des Selbstverwaltungsportals WLA im Überblick

Ihre Lizenzen zukünftig bequem selbst verwalten

- Anzeige und Verwaltung Ihrer meinGIS Lizenzen und weitere von Ihrem Haus genutzte Plattformen wie VR-ProfiTrader (z.B. Anwender anlegen und bearbeiten)
- Alle freigeschalteten Lizenzen und damit verbundenen Kosten jederzeit im Blick
- Bestellübersichten und Rechnungen stehen zum Download zur Verfügung
- Die Nutzung der WLA ist ab Juni 2023 möglich, sobald Ihr Haus die unterschriebene Vereinbarung* inkl. Admin-Meldeformular an uns zurücksendet.



* Die mit dem DGRV abgestimmte Vereinbarung wurde Anfang Mai 2023 an die Banken versendet

Seite 20 25.05.2023 Depot-B Wertpapiergeschäft | Webkonferenz für Vertriebssteuerer

DZ BANK
Die Initiativbank

Sämtliche meinGIS Lizenzen über die WLA selbst verwalten

- Azubi als Economy Anleger über die WLA neu anlegen oder bisherige Lizenz ändern:
 - Geben Sie anstatt der Beraternummer folgendes Kennzeichen ein: **Azubi000** (analog Economy für BaFin-Berater).

Für die „AzubiEconomy“ Lizenz fallen für Ihr Haus keine zusätzlichen Lizenzkosten an.

Voraussetzung: Rücksendung der Vereinbarung zum „Selbstverwaltungsportal Wertpapierplattformen“

Terminübersicht meinGIS Webinare für verschiedene Zielgruppen

Regelmäßige Schulungsserie ergänzt bisheriges Schulungsangebot



meinGIS Basisschulung

für alle meinGIS ERSTANWENDER

Jeden 2. Mittwoch im Quartal

Start: **10.04.2024**

09:00 - 09:45 Uhr und 14:00 - 14:45 Uhr

NEU:
Jeden 2. Mittwoch
im Quartal

meinGIS Spezial

z.B. Digitale Erlebniswelt, Bestandsmanager im Überblick und weitere „ad hoc“-Themen

Nächster Termin am **08.05.2024**

Start: **08:30 Uhr – 09:30 Uhr**

Termine werden im VR-BankenPortal veröffentlicht:

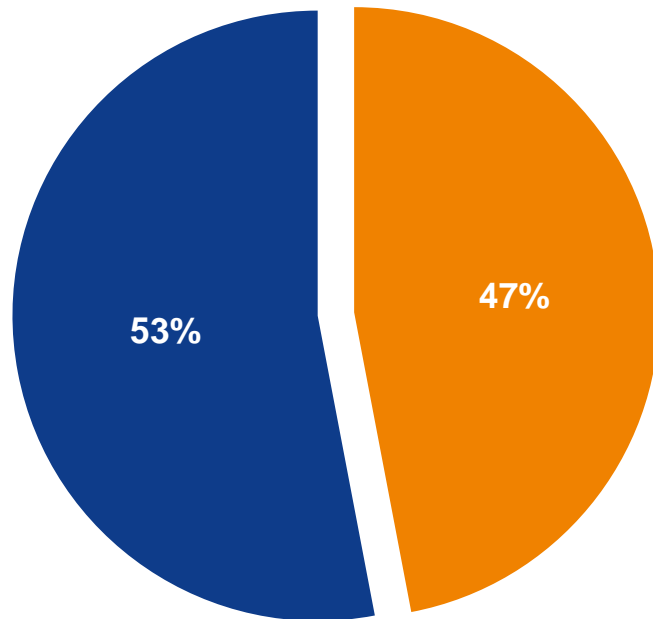
QuickCode **DZGIS04** > **Webinare & Schulungen**

ePostfach

Schnellere Kommunikation und geringerer Aufwendungen

Erhebliches Kostensenkungspotenzial beim ePostfach im Depot-B noch nicht komplett genutzt

Aktivierungsquote ePostfach aller Genossenschaftsbanken



- Anteil umgestellte aktive Depot B
- Anteil NICHT umgestellte aktive Depot B

Quelle: DZ BANK, interne Berechnung per 07.12.2021

Wechseln Sie jetzt zum elektronischen Postfach



Schluss mit dem Papierkram!

- ✓ Zugriff auf die Kontoauszüge der letzten 10 Jahre
- ✓ Kein Abholen, Abheften oder Verlieren
- ✓ Kostenlos für Sie verfügbar



Hohes Einsparpotenzial durch „ePostfach“ möglich
Nahezu die komplette Kunde-Bank-Kommunikation kann über das elektronische Postfach via Onlinebanking abwickelt werden



Posteingang Gesendet Mitteilung schreiben Archiv

⚠ Bitte beachten Sie: Nachrichten verbleiben nach Erhalt für die Dauer von 12 Monaten in Ihrem Posteingang. Nach Ablauf dieser Frist sind sie über das Archiv abrufbar.

Sicherer digitaler Kundenkontakt durch ePostfach (1/2)



Übergabe der Beratungsdokumente bei telefonischer Orderausführung (MiFID II) 

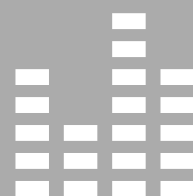
Ihr sicherer und digitaler Kundenkontakt 

Musterkunden-anschriften

ARCHIV-Funktion für 10 JAHRE
(Empfehlung regelmäßige Sicherung)

Kundenunterlagen auf einen Blick 

Transparenz / Schnelle Verfügbarkeit 



47% der Depot-B Kunden freigeschaltet



Kostensparnis Porto



Einfacher Zugang
24/7 Zugriff

Sicherer digitaler Kundenkontakt durch ePostfach (2/2)



Zugriff durch Bevollmächtigte bzw.
Einzel-/Gemeinschaftsvollmachten realisiert
(Personenmehrheiten in lfd. Bearbeitung RZ)

Onlinedepotkunden erwarten
diesen Rückkanal

Erhöhung der
Kundenbindung

eingeschränkt via VR
Banking App abrufbar

Deeplink via Homepage
zum ePostfach



Quartalsreporting seit IV/2018;
ExPost Kosteninfo seit 2019



Dem physischen Briefkasten
gleichgestellt

Einbeziehung weiterer
Verbundpartner erfolgt
(UNION und BSH)

Personalisierter Kanal
zur Kundenansprache
(Schnittstelle zu agree21 Korrespondenz)

Überblick Tipps & Tricks zur Steigerung der ePostfach-Quote

„Was Du heute kannst besorgen...“ – Zielgruppe: Ihre Bestandskunden

- ☑ Unterstützung für Vertriebssteuerer:
 - ☑ QuickCheck zum ePostfach
 - ☑ Auswertungshilfen für Zielkundenselektion
 - ☑ Mustermailing für Kunden

- ☑ Impulse für Berater:
 - ☑ Hinweis in Vorgänge aufnehmen, dass Berater/Kundenservice Ihre Kunden auf ePostfach ansprechen

- ☑ Ansprache Ihrer Bestandskunden:
 - ☑ Kampagnen-Management der VR-NetWorld nutzen
 - ☑ Umstellungs-Assistent der atruvia nutzen: Overlay-Banner im eBanking/OnlineBrokerage
 - ☑ Wertpapieraktive Online-Kunden

- ☑ Aktive Kundenwerbung für ePostfach / Best Practice Beispiele verschiedener Banken



Grobe Schätzung des Kostensenkungspotenzials

Beispiel „Depot-B“

Annahme:

Durchschnittsdepot
15 WP-Mitteilungen* p.a.

Ersparnis:
15 x 0,85 Euro =
12,75 Euro p.a.
pro Depot

Pro 1.000 Depots
realisiert eine
Genossenschaftsbank
Kosteneinsparungen
in Höhe von
12.750 Euro p.a.

*Annahme: 3 Abrechnungsmitteilungen, 4 Quartalsabrechnungen, 1 Jahresdepotauszug und 7 sonstige Mitteilungen p.a.

➔ Produktions- und Zustellkosten bei elektronischer Postzustellung sind deutlich geringer als im Briefverkehr

Versand von Wertpapier-Kundenbelegen	
Produktionskosten für den Versand der WP2-Kundenbelege	
	s/w
Direktversand (Preis pro Blatt)	EUR
Simplex, 1. Blatt	0,08
Simplex, Folgeblatt	0,03
Duplex, 1. Blatt	0,10
Duplex, Folgeblatt	0,05
Bankversand (Preis pro Blatt), nur für Banken im Geschäftsgebiet der Fiducia.	
Simplex	0,03
Duplex	0,05
Bankpaket Depotauszüge	3,58
Beileger (pro Blatt, A4 mit Falzen)	
Elektronisch C6, simplex	0,015
Elektronisch A4, simplex	0,04
Physisch C6	0,01
Jeweils zuzüglich MwSt. Der Preis enthält jeweils Druck, Kuvertierung und Postauflieferung. Die Belastung der Produktionskosten erfolgt monatlich. Sie erhalten eine Rechnung und einen detaillierten Leistungsnachweis.	
Das Porto wird direkt von der Fiducia in Rechnung gestellt und richtet sich nach der Kuvertgröße. Sie erhalten hierüber eine Monatsrechnung der Fiducia.	
elektronische Wertpapierabrechnung (Preis pro Dokument)	0,05

Beilegermanagement

Einfach Offline-Kunden erreichen

Beileger zu den Depotjahresauszügen bzw. Quartalsauszügen

Unterstützungsleistungen für Ihre Kundenansprache – Neuer Auftragsprozess

- Auftragserteilung mit pdf-Anlieferung für Beileger zum Depotabschluss: bis **spätestens 10 Arbeitstage vor Quartalsende, 18:00 Uhr**
per E-Mail an: dz-wp-output@atruvia.de
Kopie an: suppliermanagement.wp@dzbank.de
- Informationen und aktuelle Beileger-Vorlagen (pdf-Dateien) im VR-BankenPortal, QuickCode: **DZPKTIPP**
- Im WegFrei Portal (Farb- und schwarzweiß-Beileger) unter <https://www.wegfrei-portal.de> > Kontaktpunkte > Beileger
➔ Banklogo und Ansprechpartner individualisierbar
- **Hinweis:**
Der Beileger wird **nur den gedruckten Belegen** zugesteuert (unabhängig davon, ob die Anlieferung physisch oder elektronisch erfolgt). Eine Einstellung der Beileger in das elektronische Postfach ist über diesen Weg nicht möglich.

Jetzt digitale Angebote nutzen!

„Tschüss Papier, hallo Zukunft.“
Morgen kann kommen.
Wir machen den Weg frei.

Online-Banking nutzen und auf ePostfach umstellen

Greifen Sie auf Konto- und Depotauszüge der letzten 10 Jahre zu, wann und wo Sie möchten. Ihr persönliches ePostfach macht es möglich – kein Abholen, Abheften und Verlieren im Papierchaos. Nutzen Sie jetzt Ihr elektronisches Postfach!

Online-Banking nutzen und auf ePostfach umstellen

Märkte im Blick – im Büro, zu Hause oder von unterwegs. Erhalten Sie einen umfassenden Überblick über das aktuelle Geschehen an den weltweiten Finanzmärkten. In Zusammenarbeit mit dem Research der DZ BANK informieren wir Sie in regelmäßigen Webkonferenzen online zu aktuellen Themen. Die Teilnahme ist kostenfrei.

Geldanlage erleben!

„Meine Anlagezertifikate“ in Ihrer Online-Brokerage-Anwendung
Im Bereich „Meine Anlagezertifikate“ in Ihrem OnlineBrokerage erhalten Sie die volle Transparenz:
✓ aktueller Entwicklungsstatus Ihrer Investition in Anlagezertifikate der DZ BANK
✓ aktuelle Informationen und wichtige Produktdetails: Zahlen, Daten, Fakten kombiniert mit grafischer Darstellung
✓ aktive Informationen über Zinszahlungen an Bewertungstagen und Zahlungsterminen
✓ Anzeige von Fälligkeiten und aktueller Ertragsituation

Jetzt auch mobil verfügbar!

Ihr Weg über OnlineBrokerage:
Konto-/Depot-Login | Banking & Verträge | Handel & Depot | Meine Anlagezertifikate

DZ BANK Webkonferenzen für Privatkunden

Jetzt Termine vormerken:
✓ Donnerstag, 11. Januar 2024
✓ Donnerstag, 7. März 2024

Informationen und Anmeldung
➔ über Ihren Berater Ihrer Volksbank Raiffeisenbank

Auch im WegFrei-Portal

Entspannt Geld anlegen? Ganz einfach mit meinSparplan!
Morgen kann kommen.
Wir machen den Weg frei.

Wertpapier-sparplan mit kostenfreier Ausführung ab einer Sparrate von 10 Euro.*

Ihre Auswahl aus über 1.400 ETFs, Aktien und Fonds

Sparen & Investieren. Geht das? Ja klar, mit einem Wertpapiersparplan! Investieren Sie ganz einfach in Ihre Lieblings-ETFs, -Aktien und -Fonds. Bereits mit kleinen Sparraten können langfristig attraktive Erträge erzielt werden. Unser Wertpapiersparplan „meinSparplan“ bietet eine individuell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmte und flexible Art des Sparens. Sie entscheiden wo, wann und wie viel Sie besparen möchten. Also, worauf warten Sie?

Chancen und Risiken:

- ✓ Reduziertes Verlustrisiko durch breite Streuung der Fonds.
- ✓ Bei niedrigen Kursen mehr Anteile erwerben (Durchschnittskosteneffekt)
- ✓ Am Ende der Ansparphase kann weniger Vermögen zur Verfügung stehen als eingezahlt wurde.
- ➔ Wertpapiersparpläne sind somit für eine mittel- bis langfristige Anlagestrategie geeignet.

Flexible Sparrate:

- ✓ Sie bestimmen die Höhe.
- ✓ Jederzeit anpassbar und aussetzbar.
- ✓ Ausführungszeitpunkt zum 1. oder 15. eines Monats.
- ✓ Mobiler Sparplan: überall und jederzeit verfügbar.

Und so geht's:

Schritt 1: Aktien, Fonds und ETFs auswählen
Schritt 2: Sparplan abschließen
Schritt 3: Vermögen aufbauen

Voraussetzungen: Sie brauchen ein Wertpapierdepot bei uns.

*Minde Sparbetrag 10 Euro für meinSparplan.

Weitere Informationen erhalten Sie über Ihren Berater Ihrer Volksbank Raiffeisenbank

Beileger im WegFrei-Portal unter <https://www.wegfrei-portal.de>

> Kontaktpunkte > Beileger

Startseite WegFrei Portal Sandra Jauch, DG Nexolution Hotline Musterkunde extern [Abmelden](#)

Neues Zielgruppen Themen Kontaktpunkte Unsere Marke Weitere Partner Mein Portal Suche Warenkorb

Suchen

Vorlagen Mein Werbemittel-Archiv Warenkorb (1)

Sortieren nach: Thema X Alle Filter zurücksetzen

filter

- Kontaktpunkte**
 - Anzeige
 - Aufkleber
 - Außenwerbung (Out of Home)
 - Beileger
 - Bild
 - Broschüre
 - Datei-Download
 - Digital Signage (Filial TV)
 - Alle anzeigen (24)
 - Filter zurücksetzen
- Zielgruppe**
 - Firmenkunden
 - Junge Kunden
 - Mitarbeiter
 - Personal
 - Privatkunden
 - zielgruppenübergreifend
- Thema**
 - Anlässe
 - Engagement
 - Freie Vorlagen
 - Genossenschaftliche Beratung
 - Image
 - Leistungen und Produkte
 - Mitglieder
 - Personal
 - Unsere Marke
- Aktion**
 - #ZusammenGegenCorona
 - Apple Pay Kampagne Phase 2
 - Bankenfusion & Filialschließung
 - Baugeldentwicklung
 - BGH-Urteil Umsetzungsunterstützung
 - Bundesweiter Werbefonds

Vorlagen (17)

Ausgewählte Filter: **Beileger**

<p>1 Dateiformat Beileger, Online-Banking, DIN A4 Beileger Thema: Anlässe Aktion: Corona</p> <p>Herunterladen In den Warenkorb</p>	<p>1 Dateiformat Beileger, allgemeine Informationen, DIN A4 Beileger Thema: Anlässe Aktion: Corona</p> <p>Herunterladen In den Warenkorb</p>	<p>2 Seiten Kontobeileger, Finanzgruppen-Kampagne, DIN A4 Beileger Thema: Image Aktion: Finanzgruppen-Kampagne</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Seite Finanzgruppen-Darstellung, 200x100 mm, 4C Beileger Thema: Image Aktion: Genossenschaftliche Fina...</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Seite Finanzgruppen-Darstellung, 100x200 mm, 4C Beileger Thema: Image Aktion: Genossenschaftliche Fina...</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Seite Finanzgruppen-Darstellung, 200x100 mm, SW Beileger Thema: Image Aktion: Genossenschaftliche Fina...</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Seite Finanzgruppen-Darstellung, 100x200 mm, SW Beileger Thema: Image Aktion: Genossenschaftliche Fina...</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Dateiformat Beileger, Aktivierung und Nutzung, DIN A4 Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: VR SecureGo plus</p> <p>Herunterladen In den Warenkorb</p>	<p>1 Dateiformat Beileger, OnlineBanking Privatkunden, Anleitung, DIN A4 Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: OnlineBanking</p> <p>Herunterladen In den Warenkorb</p>
<p>1 Dateiformat Beileger, OnlineBanking Privatkunden, DIN A4, 4 Sorten Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: OnlineBanking</p> <p>Herunterladen In den Warenkorb</p>	<p>1 Dateiformat Beileger, App Migration, DIN A4 Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: VR SecureGo plus</p> <p>Herunterladen In den Warenkorb</p>	<p>1 Dateiformat Beileger, Vorteilskommunikation, DIN A4 Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: VR SecureGo plus</p> <p>Herunterladen In den Warenkorb</p>	<p>1 Seite Beileger, meinSparplan, 4C Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: meinSparplan</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Seite Beileger, meinSparplan, 1C Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: meinSparplan</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Seite Beileger, VR-ProfiBroker Neu, 4C Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: VR-ProfiBroker</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Seite Beileger, VR-ProfiBroker Neu, 1C Beileger Thema: Leistungen und Produkte Aktion: VR-ProfiBroker</p> <p>Bearbeiten</p>	<p>1 Dateiformat kostenloser Beileger Hauptausstattung 2021 Beileger Thema: Mitglieder Aktion: MeinPlus</p> <p>Herunterladen In den Warenkorb</p>	

1 < 2 > 50

Beileger zu den Depotjahresauszügen bzw. Quartalsauszügen

Rahmenbedingungen für die Beauftragung*

Elektronische Lieferung einer Datei für die Vervielfältigung

Grundsätzliches	Als Folgeblatt zu einem Formular (jedes Formular außer WP-Abrechnung, nur 1 Formular gleichzeitig). Der Beileger wird jedem beauftragten Formular im Direktversand zugeordnet. Bei gleichem Depot und gleicher Adresse erfolgt nur ein Beileger. Beim <u>Depotauszug</u> erfolgt die Beilage zu jeder Sendung, nicht jedoch zu zusätzlichen Duplikaten an die gleiche Adresse. Die <u>Verarbeitung</u> erfolgt im normalen Ablauf und führt normalerweise zu keiner nennenswerten Verzögerung in der Produktion.
Druck	DIN A4, nur Hoch-Format, einseitig bedruckt, schwarz-weiß, linker Rand mindestens 15 mm <u>ohne</u> Markierungen (Falzmarkierung o.ä.) <u>Dateigröße max. 2,0 MB (ohne JPEG2000-Komprimierung)</u>
Kosten	pro Blatt: EUR 0,04 inkl. Druck und Zusteuerung. Rechnungsstellung durch Atruvia AG.
Auftragserteilung	<u>Tagesgeschäft</u> : spätestens 2 Wochen (10 Arbeitstage) vor Versandtermin <u>Depotjahresabschluss</u> : Mitte Dezember (konkreter Termin für Annahmeschluss wird über suppliermanagement.wp@dzbank.de bekannt gegeben) Mitteilung an Mailadresse: dz-wp-output@atruvia.de und in Kopie an: suppliermanagement.wp@dzbank.de Benötigte Daten: Teilnehmernummer, Beifügung der pdf-Datei, Ansprechpartner mit Telefonnummer und Mailadresse. Beileger Tagesgeschäft zusätzlich: Formularbezeichnung, Datum von-bis, evtl. Option, Die Durchführung ist von den Kapazitäten bei der Atruvia abhängig.
Datei-Anlieferung	<u>Gleichzeitig mit Auftragserteilung.</u> Beileger als Datei (PDF) liefern. Der Druck erfolgt so, wie die Datei angeliefert wird, d. h. die grafische Aufbereitung erfolgt durch Sie selbst.

*Beileger zum Direktversand sind zu den hier dargestellten Konditionen möglich. Einschränkungen können sich aus Kapazitätsgründen oder anderen Ursachen ergeben.

Wichtige Kontaktdaten

Ihr Weg zur schnellen Hilfe

Kontaktdaten für Ihr Depot-B Wertpapiergeschäft

Fragen zu Produkten & Services



	Telefon / Fax	E-Mail	Chat
<u>Wertpapierprodukte</u>	069 7447 - 92600 / 069 7447 - 6969	wertpapiere@dzbank.de	Jetzt mit Chat Funktion im VR-BankenPortal unter DZ92600
<u>Order</u>	069 7447 - 92800		
<u>GIS</u>	069 7447 - 99400 / 069 7447 - 6969	gis-service@dzbank.de	
<u>VEBES</u>	069 7447 - 7788 / 069 7447 - 6969	vebes-service@dzbank.de	



Servicezeiten:

Montag bis Freitag 08:30 Uhr - 17:30 Uhr*

*Außer an gesetzlichen Feiertagen in Hessen, Fronleichnam sowie dem 24.12. und 31.12.

Kontaktaten für Ihr Depot-B Wertpapiergeschäft

Fragen zum Wertpapierhandel



Börslich

Brokerage Börse Inland

**Telefon /
Fax**

069 7447 - 1930 /
069 7447 - 7779

E-Mail

aktienbrokerage@dzbank.de

Brokerage Börse Ausland

069 7447 - 1938 /
069 7447 - 7779

aktienbrokerage@dzbank.de

Außerbörslich

Brokerage Zinsprodukte und Zertifikate

069 7447 - 6820

Fonds

Brokerage, Schnittstelle zu attrax
Luxemburg

0711 940 - 2185

zertifikate.abrechnung@dzbank.de

attrax S.A.

00352 26026 - 7010

info@attrax.lu

Optionen und Futures

Brokerage Börsenterminprodukte

069 7447 - 42450

eurex-handel@dzbank.de



Vielen Dank